

DESTAQUES DO RELATÓRIO ANUAL DA IFC DE 2020

No exercício financeiro de 2020, a IFC investiu US\$ 22 bilhões, incluindo US\$ 10,8 bilhões mobilizados de outros investidores.

A nossa abordagem abrangente **ajudou as empresas a inovar, construir setores industriais competitivos internacionalmente e criar melhores empregos.**

COMPROMISSOS DE INVESTIMENTO DE LONGO PRAZO

US\$ 4,0 BILHÕES LESTE DA ÁSIA E PACÍFICO	US\$ 2,5 BILHÕES EUROPA E ÁSIA CENTRAL	US\$ 7,1 BILHÕES AMÉRICA LATINA E CARIBE	US\$ 1,0 BILHÃO ORIENTE MÉDIO E NORTE DA ÁFRICA	US\$ 2,7 BILHÕES SUL DA ÁSIA	US\$ 4,6 BILHÕES ÁFRICA SUBSAARIANA
---	--	--	---	--	---

Destques Operacionais

Dólares em milhões, para os exercícios findos em 30 de junho

	2020	2019	2018	2017	2016
Compromissos de investimento de longo prazo					
DA CONTA DA IFC	US\$ 11.135	US\$ 8.920	US\$ 11.629	US\$ 11.854	US\$ 11.117
Número de projetos	282	269	366	342	344
Número de países	67	65	74	75	78
MOBILIZAÇÃO¹	US\$ 10.826	US\$ 10.206	US\$ 11.671	US\$ 7.461	US\$ 7.739
Empréstimos sindicalizados	US\$ 4.989	US\$ 5.824	US\$ 7.745	US\$ 3.475	US\$ 5.416
Iniciativas da IFC e outras	US\$ 3.370	US\$ 2.857	US\$ 2.619	US\$ 2.207	US\$ 1.054
Fundos da Empresa de Gestão de Ativos (AMC)	US\$ 50	US\$ 388	US\$ 263	US\$ 531	US\$ 476
Mobilização de assessoria ²	US\$ 2.417	US\$ 1.137	US\$ 1.044	US\$ 1.248	US\$ 793
TOTAL DE COMPROMISSOS DE INVESTIMENTO	US\$ 21.961	US\$ 19.126	US\$ 23.301	US\$ 19.316	US\$ 18.856
Desembolsos de investimento					
Da conta da IFC	US\$ 10.518	US\$ 9.074	US\$ 11.149	US\$ 10.355	US\$ 9.953
Empréstimos sindicalizados	US\$ 2.231	US\$ 2.510	US\$ 1.984	US\$ 2.248	US\$ 4.429
TOTAL DE DESEMBOLSOS DE INVESTIMENTO	US\$ 12.749	US\$ 11.584	US\$ 13.133	US\$ 12.602	US\$ 14.382
Exposição da carteira³					
Número de empresas	1.880	1.930	1.977	2.005	2.006
Da conta da IFC	US\$ 58.650	US\$ 58.847	US\$ 57.173	US\$ 55.015	US\$ 51.994
Empréstimos sindicalizados	US\$ 16.161	US\$ 15.787	US\$ 16.210	US\$ 16.047	US\$ 16.550
EXPOSIÇÃO TOTAL DA CARTEIRA	US\$ 74.811	US\$ 74.635	US\$ 73.383	US\$ 71.062	US\$ 68.544
Financiamento de curto prazo					
Compromissos anuais ⁴	US\$ 6.473	US\$ 3.256	US\$ 3.435	US\$ 3.185	US\$ 2.807
Serviços de consultoria					
Despesas do programa de Serviços de Consultoria	US\$ 274,4	US\$ 295,1	US\$ 273,4	US\$ 245,7	US\$ 220,6
Participação do programa nos países da AID ⁵	57%	59%	57%	63%	62%

1. Definida como "mobilização principal" — Financiamento de outras entidades que não a IFC ou compartilhamento de risco organizado em termos comerciais devido ao envolvimento direto e ativo da IFC em benefício do cliente. Exclui US\$ 1.163 milhões em transferências de risco não financiadas contabilizados na própria conta da IFC.

2. A mobilização de assessoria inclui financiamento de terceiros mobilizado para Parcerias Público Privadas, devido à função da IFC de consultor líder para a transação. Inclui também Serviços de Financiamento Corporativo, um novo tipo de mobilização recém-aprovado, para projetos em que a IFC prestou serviços de assessoria de transação para ajudar clientes do setor privado a expandir para novos mercados, diversificar e reestruturar operações, e atrair novos investidores de capital.

3. A exposição da carteira é definida como a soma da (i) carteira comprometida para investimentos em dívida da IFC, (ii) valor justo de mercado dos investimentos em ações da IFC e (iii) total de comprometimentos patrimoniais não desembolsados. A partir de 1º de julho de 2018, para acomodar a mudança nos padrões contábeis que afetam como a IFC reporta suas participações societárias, a IFC introduziu um novo termo "Exposição da Carteira", que, em vez de saldo desembolsado e pendente, usa o valor justo de mercado dos investimentos em ações da IFC. Portanto, a exposição da carteira do EF19 e seguintes para a conta da IFC e anos anteriores não são diretamente comparáveis.

4. A partir do EF20, a IFC passou a acompanhar os Compromissos Anuais em vez do Saldo Médio Pendente. Os valores referentes aos EF16–EF19 são do Saldo Médio Pendente. O financiamento de curto prazo inclui o Programa de Financiamento do Comércio Global (GTFF) e o Programa de Financiamento de Fornecedores do Comércio Global (GTSF).

5. Todas as referências neste relatório a porcentagens de despesas com programas de consultoria em países da AID e áreas frágeis e afetadas por conflitos excluem projetos globais.

O título do relatório anual deste ano é “Transformação”.

Em 2020, a pandemia de COVID-19 afetou milhões de pessoas e desencadeou uma recessão que provavelmente será a mais profunda desde a Segunda Guerra Mundial. A crise está tendo um impacto enorme nos pobres e ameaça apagar décadas de trabalho para melhorar o padrão de vida no mundo em desenvolvimento.



Enquanto a resposta à crise sanitária continua, muitas empresas são impelidas para uma situação de insolvência. Salvar as empresas viáveis ajudará a proteger empregos e meios de subsistência, evitar mais tumultos financeiros e retomar o crescimento de longo prazo. Por conseguinte, recolocar o desenvolvimento no caminho certo exigirá um esforço sustentado para criar oportunidades de investimento, reestruturar e recapitalizar empresas e investir em novos negócios crescentes e *startups*. Nesse processo, devemos lançar as sementes para uma recuperação resiliente, inclusiva e sustentável. Isso envolve fortalecer as cadeias de valor, acelerar a transição para a energia verde e para padrões de consumo e produção responsáveis, e promover o acesso mais equitativo a empregos e financiamento. Para os países em desenvolvimento, um resultado como esse poderia ser verdadeiramente transformador.

Estarei me aposentando após um intenso período de quatro anos e meio como Diretor Executivo da IFC, e trinta e três anos depois de ingressar no Programa de Jovens Profissionais do Grupo Banco Mundial. Tenho orgulho de ter liderado uma organização que — depois de quatro anos e meio de reformas internas de longo alcance — está agora bem equipada para ajudar os países em desenvolvimento a se recuperar da pandemia e melhorar a vida das pessoas nos ambientes mais difíceis e frágeis. Ao transformar a si própria, a IFC está mais bem posicionada do que nunca para levar o capital privado para os mercados mais áridos e as circunstâncias mais difíceis.

Construir os pilares da transformação

Nos últimos quatro anos, a IFC vem seguindo uma jornada desafiadora para mudar as nossas instituições e a nossa mentalidade, com o objetivo final de alcançar um maior impacto no desenvolvimento. Em 2016, embarcamos em nossa nova estratégia IFC 3.0 para criar proativamente mercados e oportunidades e mobilizar capital em uma escala maior. A estratégia foi fundamentada no entendimento de que as necessidades de investimento devem estar no centro dos esforços para a consecução dos objetivos de desenvolvimento do mundo. Desde então, implementamos uma série de reformas, adequando assim a IFC para este propósito. Ao longo do caminho, reforçamos o apoio dos nossos acionistas, culminando em um aumento histórico de capital no montante de US\$ 5,5 bilhões. Como parte do pacto do aumento de capital, a IFC deverá mais que dobrar

seus investimentos anuais até 2030 e mais que triplicar seus investimentos por conta própria nos países mais pobres e mais frágeis. O nosso foco continua a ser a África Subsaariana e o Sul da Ásia, que respondem pela maioria dos pobres do mundo.

Com essas reformas, aprimoramos nosso entendimento sobre as questões prioritárias e as necessidades únicas dos países em termos de desenvolvimento, reformulamos a maneira como trabalhamos para abordar essas necessidades, estabelecemos métodos para medir o impacto no desenvolvimento dos investimentos do setor privado e prometemos trabalhar de forma mais próxima e transparente com as comunidades e partes interessadas no terreno.

Introduzimos o Diagnóstico do Setor Privado do País, que avalia as oportunidades de crescimento lideradas pelo setor privado em determinado país. O diagnóstico incorpora-se às Estratégias de País em geral que descrevem claramente onde as autoridades devem concentrar seus esforços de reforma para atrair investimento. Com base nisso, iniciamos uma maneira mais proativa de fazer negócios, envolvendo-nos muito mais cedo no setor e no processo de desenvolvimento do projeto, incluindo a concepção de oportunidades para destravar setores cruciais da economia e a realização de nossos próprios estudos de viabilidade para gerar oportunidades prontas para investimento. A esta abordagem denominamos trabalho “a montante”. Neste exercício financeiro, recrutamos 233 funcionários que agora trabalham em tempo integral para criar e montar novos projetos a serem propostos a potenciais clientes.

Além disso, desenvolvemos ferramentas inovadoras para orientar os investimentos no mundo em desenvolvimento. Nosso quadro interno de medição de impacto nos permite articular o impacto de cada projeto no desenvolvimento. Inspiramo-nos nessa metodologia para desenvolver os Princípios Operacionais para Gestão de Impacto, lançados em abril de 2019, que estão sendo utilizados como roteiro para investimento de impacto confiável por um número crescente de instituições (de 60 no EF19 para 101 no EF20) que gerem coletivamente mais de US\$ 300 bilhões de ativos de impacto.

Começamos a combinar esforços mais sistematicamente com nossos colegas do Banco Mundial e da MIGA por meio da abordagem “em cascata”. Com esta abordagem, os funcionários do Grupo Banco Mundial, ao trabalhar com nossos clientes, procuram primeiro soluções para abordar os desafios em termos de desenvolvimento — se aconselhável e quando essas soluções possam ser eficazes — e reservam o financiamento público para projetos apenas quando as soluções privadas não são possíveis. Além disso, começamos a trabalhar mais de perto com nossos colegas do Banco Mundial para promover reformas nos países e setores por meio dos instrumentos de concessão de empréstimo da política de desenvolvimento do Banco.

Estabelecemos o Guichê do Setor Privado (PSW) da AID para catalisar investimentos do setor privado nos países qualificados para assistência da Associação Internacional para o Desenvolvimento (AID), o fundo do Grupo Banco Mundial para os países mais pobres. Com os quatro mecanismos no âmbito do PSW — Mitigação de Risco, Financiamento Combinado, Moeda Local e Garantia da MIGA — dispomos agora de instrumentos para reduzir o risco dos projetos e superar a falta de financiamento em moeda local.

Ao longo do caminho, procuramos melhorar sistematicamente a nossa transparência e prestação de contas, inclusive por meio da criação de um novo Departamento de Política e Risco Ambiental e Social, embarcando em um envolvimento mais proativo e sistemático com as comunidades e organizações da sociedade civil, e com relatórios mais frequentes e abrangentes para a nossa Diretoria e partes interessadas.

Prestar serviços em tempos turbulentos

Apesar da pandemia, a IFC teve um ano positivo. Comprometemos US\$ 22 bilhões em financiamento de longo prazo — um aumento ano a ano de quase 15% — incluindo US\$ 11,1 bilhões investidos de nossa própria conta. Além disso, os compromissos de financiamento de curto prazo, incluindo financiamento do comércio, totalizaram US\$ 6,5 bilhões; um aumento de 12% em comparação ao exercício financeiro anterior. Os países frágeis e qualificados para assistência da AID representaram 25% dos compromissos de financiamento de longo prazo da conta da IFC, enquanto os negócios associados ao clima responderam por 30%. A IFC comprometeu também US\$ 1,8 bilhão em financiamento de longo prazo para instituições financeiras direcionadas especificamente para mulheres.

Ao mesmo tempo, intensificamos a nossa ação para ajudar o mundo a combater a pandemia. Lançamos um mecanismo de financiamento acelerado no valor de US\$ 8 bilhões para COVID-19 para ajudar a manter as empresas em funcionamento e preservar empregos. Por meio do mecanismo, concedemos empréstimos diretos para clientes existentes que demonstrassem claramente o impacto da pandemia em seus negócios, e também prestamos apoio a instituições financeiras clientes para que pudessem continuar a conceder empréstimos a pequenas e médias empresas afetadas pelo surto de COVID-19.

Em setembro de 2020, US\$ 3,9 bilhões do mecanismo já haviam sido comprometidos, incluindo todos os US\$ 2 bilhões alocados no âmbito do envelope de financiamento do comércio, ajudando a manter o fluxo de liquidez para os negócios que dependem do comércio, especialmente as micro, pequenas e médias empresas. Também lançamos as bases para implantar a Plataforma de Saúde Global, que visa aumentar o acesso dos países em desenvolvimento a suprimentos cruciais de saúde, como máscaras, respiradores e futuras vacinas, ajudando esses países a potencializar sua própria capacidade de produção.

O mais importante é que a crise incentivou a IFC a transformar a forma como fazemos negócios. Aprendemos a trabalhar virtualmente, realizando avaliações e supervisão de carteira de forma virtual. Para o mecanismo de acesso rápido para COVID-19, a IFC implantou um quadro reformulado de tomada de decisões que maximiza a velocidade e avalia, ao mesmo tempo, os principais riscos, sendo que a transação mais rápida foi assinada no prazo recorde de 29 dias. Introduzimos também processos racionalizados de gestão de carteira, ajudando a responder aos pedidos de paralização dos clientes de forma ágil.

No EF20, começamos a implementação de nossa abordagem para investimento de capital, melhorando o manejo dos investimentos de capital “do início até o encerramento” e intensificando o foco em questões macroeconômicas na análise de novos negócios e na tomada de decisões de carteira. Junto com isso, incorporamos a Empresa de Gestão de Ativos (AMC) à IFC e realinhamos seu papel como a plataforma da IFC em relação ao patrimônio líquido. Registramos também avanços na operacionalização de nossa estratégia de Capital Verde em Intermediários Financeiros (IF) — uma abordagem proativa para ajudar os IF a tornar suas carteiras mais verdes e reduzir significativamente sua exposição a ativos de carvão mineral.

Um momento crucial no trabalho a montante da IFC

Durante a fase de reestruturação e recuperação da pandemia, a chave para implementar a nossa estratégia IFC 3.0 e para ser eficaz em nossa resposta à crise é aumentar a nossa capacidade a montante. A plena implementação da agenda a montante é o último e talvez o mais importante elemento constitutivo das reformas internas que temos implementado nos últimos quatro anos.

O Trabalho a Montante implica a criação, aprofundamento e expansão dos mercados por meio da concepção e implementação de intervenções setoriais no nível do projeto para atrair investimento privado. Isso requer uma abordagem sistemática para entender os obstáculos regulatórios que impedem o fluxo de capital privado para o investimento produtivo e abordar essas restrições por meio do envolvimento de todo o Grupo Banco Mundial em reformas de política no nível do país e do setor. Requer também imaginação e o desenvolvimento proativo de um conjunto próprio de projetos de impacto rentáveis em linha com nossas Estratégias de País.

No EF20, o nosso trabalho a montante decolou. Em janeiro, a IFC assinou um projeto para transformar o sistema de transporte público de Casablanca e conectar bairros marginalizados à cidade. Em maio, a IFC fechou financeiramente um projeto inovador para converter o

maior aterro sanitário de Belgrado em um novo complexo de processamento e descarte de resíduos. Em junho, assinamos um projeto histórico no Afeganistão, desenvolvendo uma usina elétrica que aumentará a geração de eletricidade do país em até 30%. Todos esses investimentos resultaram dos esforços a montante anteriores.

Paralelamente, a IFC aumentou muito o número de funcionários dedicados a atividades a montante, passando de 3 em junho de 2019 para 233 no fim do EF20, incluindo 170 contratados externos. Isso nos permite atrair as qualificações e conhecimento especializado do setor necessários para desenvolver as ideias dos projetos, realizar estudos de viabilidade e formular os projetos, complementando assim a nossa perícia bem estabelecida e reconhecida de financiamento e estruturação. No fim do EF20, o conjunto de projetos a montante da IFC — ou seja, o investimento projetado que será possibilitado pelo nosso Trabalho a Montante nos próximos cinco anos — era equivalente a quase US\$ 4,9 bilhões. Estamos redirecionando uma parcela significativa de recursos para o nosso trabalho a montante. No EF21, US\$ 215 milhões — aproximadamente 22% do orçamento total das operações da IFC — serão designados para atividades a montante. Estamos também utilizando novos incentivos para os funcionários, incluindo prêmios de desempenho, oportunidades de desenvolvimento profissional e reconhecimento institucional.

Promover a diversidade

Durante o EF20, mantivemos o foco em criar uma força de trabalho diversificada, tendo em vista que a diversidade fortalece a nossa organização. Mulheres e funcionários da África Subsaariana representaram 54% e 16% respectivamente das novas contratações. Além disso, 32% dos novos contratados na IFC eram de nacionalidades sub-representadas.

Os protestos contra o racismo e a violência nos Estados Unidos e em outras partes do mundo ilustram as persistentes desigualdades raciais que nosso mundo enfrenta. Continuamos comprometidos com a inclusão, tolerância, dignidade e oportunidade para todos. Esses valores fundamentais refletem a nossa missão de criar oportunidades e melhores empregos para os pobres. No entanto, devemos também julgar o nosso trabalho com os clientes e nossa própria organização pela sua fidelidade para com esses valores. E devemos fazer mais nesse sentido. A IFC está intensificando seus esforços para promover a diversidade e a igualdade de oportunidades, combater os preconceitos inconscientes e criar um espaço para o pessoal falar sobre racismo e outras formas de discriminação.

No fim do EF20, anunciamos ainda que o Grupo de Negócios de Gênero da IFC passaria a ser o Grupo de Inclusão Econômica e de Gênero, com a expansão do foco do grupo que passou a incluir também grupos desfavorecidos como populações na “base da pirâmide”, pessoas com deficiências e minorias sexuais e de gênero. Entre outras atividades, o grupo irá desenvolver mais pesquisa e liderança de pensamento sobre o caso empresarial para a inclusão e apoiar a mobilização por meio dos Princípios de Investimento de Impacto e Obrigações Sociais.

Com vistas ao futuro

De acordo com o artigo 1º de nosso Convênio Constitutivo, a missão da IFC é “promover o desenvolvimento econômico incentivando o crescimento na iniciativa privada produtiva nos países membros, em particular em áreas menos desenvolvidas”. Vivemos momentos sem precedentes em que a relevância da IFC como principal agente do desenvolvimento liderado pelo setor privado nunca foi tão grande. Nos últimos quatro anos, transformamos nossa estrutura organizacional e a maneira como operamos. O mais importante é que mudamos a mentalidade. Ao continuarmos a combater a COVID-19 e avançar com a implementação da IFC 3.0, a inovação, perseverança, foco e trabalho árduo serão cruciais. Ao partir, tenho total confiança de que a IFC dispõe do capital financeiro, talento, engenhosidade e disposição para realizar suas ambições e os compromissos assumidos com nossos acionistas. O desenvolvimento está firmemente no âmago da IFC e, juntamente com as outras instituições do Grupo Banco Mundial, estamos redefinindo o financiamento para o desenvolvimento global.

Philippe Le Houérou
Diretor Executivo da IFC

Destaques Financeiros

Dólares em milhões, a partir e para os exercícios findos em 30 de junho¹

	2020	2019	2018	2017	2016
Lucro (perda) líquido atribuível à IFC	(1.672)	93	1.28	1.418	(33)
Doações à AID	—	—	80	101	330
(Perda) Lucro antes das doações à AID	(1.672)	93	1.36	1.523	296
Total de ativos	95.800	99.257	94.272	92.254	90.434
Empréstimos, investimentos patrimoniais e títulos de dívida, líquidos	41.138	43.462	42.264	40.519	37.356
Valor justo estimado dos investimentos em ações	10.366	13.113	14.573	14.658	13.664

Principais índices

Retorno sobre ativos médios (base GAAP)	(1,7)%	0,1%	1,4%	1,6%	0,0%
Retorno sobre o capital médio (base GAAP)	(6,3)%	0,3%	5,0%	5,9%	(0,1)%
Caixa e investimentos líquidos como uma porcentagem das exigências estimadas de caixa para os próximos três anos	96%	104%	100%	82%	85%
Relação dívida/patrimônio	2,2:1	2,2:1	2,5:1	2,7:1	2,8:1
Total de recursos necessários (US\$ bilhões)	20,3	21,8	20,1	19,4	19,2
Total de recursos disponíveis (US\$ bilhões)	28,2	27,8	24,7	23,6	22,5
Reserva total contra perdas em empréstimos para a carteira total de empréstimos desembolsados	6,3%	4,7%	5,1%	6,1%	7,4%

1. Os resultados financeiros de 2020 e 2019 não são diretamente comparáveis aos períodos anteriores devido à adoção de um novo padrão contábil. Uma explicação completa sobre a mudança e suas implicações está disponível na Discussão e Análise da Administração e nas Demonstrações Financeiras Consolidadas. O documento pode ser encontrado em <http://www.ifc.org/FinancialReporting>.

Para mais informações, consulte o Resumo de Desempenho Financeiro na página 120 do Relatório Anual da IFC de 2020.

Despesas do Programa de Serviços de Consultoria do EF2o

Valores em milhões de dólares

Total	US\$ 274,4	100%	
-------	------------	------	--

Por região

África Subsaariana	US\$ 93,2	34%	
Leste da Ásia e Pacífico	US\$ 43,2	16%	
Europa e Ásia Central	US\$ 35,1	13%	
América Latina e Caribe	US\$ 31,4	11%	
Sul da Ásia	US\$ 26,0	9%	
Global	US\$ 24,9	9%	
Oriente Médio e Norte da África	US\$ 20,5	7%	

Por área de negócios

Assessoria por Setor da IFC	US\$ 155,3	57%	
<i>Grupo de Instituições Financeiras</i>	US\$ 51,5	19%	
<i>Assessoria de Transação</i>	US\$ 45,3	17%	
<i>Manufatura, Agronegócios e Serviços</i>	US\$ 35,4	13%	
<i>Infraestrutura e Recursos Naturais</i>	US\$ 18,9	7%	
<i>Tecnologias Disruptivas e Fundos</i>	US\$ 4,2	2%	
Assessoria via Crescimento Equitativo, Finanças e Instituições (GP)	US\$ 91,0	33%	
Outras, incluindo Ambiental, Social e Governança	US\$ 28,1	10%	

Compromissos de longo prazo do EF2o

Valores em milhões de dólares, para a conta da IFC em 30 de junho de 2020

Total	US\$	11.135	100,00%	
-------	------	--------	---------	--

Por setor

Mercados financeiros	US\$	5.801	52,10%	
Infraestrutura	US\$	1.415	12,71%	
Agronegócio e Silvicultura	US\$	1.054	9,46%	
Fundos	US\$	816	7,33%	
Saúde e Educação	US\$	667	5,99%	
Manufatura	US\$	664	5,96%	
Turismo, Varejo e Propriedade	US\$	635	5,70%	
Recursos naturais ¹	US\$	62	0,56%	
Telecomunicações e Tecnologia da Informação	US\$	21	0,19%	

Por região²

América Latina e Caribe	US\$	3.165	28,42%	
Leste da Ásia e Pacífico	US\$	2.490	22,36%	
África Subsaariana	US\$	2.188	19,65%	
Europa e Ásia Central	US\$	1.345	12,08%	
Sul da Ásia	US\$	1.314	11,80%	
Oriente Médio e Norte da África	US\$	617	5,54%	
Global	US\$	17	0,15%	

Por produto

Empréstimos ³	US\$	9.509	85,40%	
Capital próprio ⁴	US\$	992	8,91%	
Garantias	US\$	550	4,94%	
Produtos de gestão de risco	US\$	85	0,76%	

Exposição da carteira no EF2o⁵

Valores em milhões de dólares, da própria conta da IFC em 30 de junho de 2020

Total	US\$	58.650	100%	
-------	------	--------	------	--

Por setor

Mercados financeiros	US\$	22.824	39%	
Infraestrutura	US\$	10.689	18%	
Fundos	US\$	5.069	9%	
Manufatura	US\$	4.215	7%	
Agronegócio e Silvicultura	US\$	3.969	7%	
Turismo, Varejo e Propriedade	US\$	2.950	5%	
Financiamento do comércio	US\$	2.866	5%	
Saúde e Educação	US\$	2.785	5%	
Telecomunicações e Tecnologia da informação	US\$	1.653	3%	
Recursos naturais ¹	US\$	1.631	3%	

Por região⁶

América Latina e Caribe	US\$	12.085	21%	
Leste da Ásia e Pacífico	US\$	9.932	17%	
Sul da Ásia	US\$	9.876	17%	
África Subsaariana	US\$	9.736	17%	
Europa e Ásia Central	US\$	7.769	13%	
Global	US\$	5.401	9%	
Oriente Médio e Norte da África	US\$	3.852	7%	

1. Inclui as atividades da IFC em petróleo, gás e mineração.

2. Os valores incluem quotas regionais de investimentos que são oficialmente classificadas como projetos globais.

3. Inclui produtos do tipo empréstimo, quase empréstimo.

4. Inclui produtos do tipo patrimônio líquido, quase patrimônio líquido.

5. A exposição da carteira é definida como a soma da (i) exposição comprometida para investimentos em dívida da IFC, (ii) valor justo de mercado dos investimentos em ações da IFC e (iii) total de comprometimentos patrimoniais não desembolsados.

6. Exclui participações individuais de países em projetos regionais e globais.



SOBRE A IFC

A IFC — membro do Grupo Banco Mundial — é a maior instituição de desenvolvimento global voltada para o setor privado nos países em desenvolvimento.

Trabalhamos com mais de 100 países, utilizando o nosso capital, conhecimento especializado e influência para criar mercados e oportunidades nos países em desenvolvimento.

No exercício financeiro de 2020, investimos US\$ 22 bilhões em empresas privadas e instituições financeiras nos países em desenvolvimento, alavancando o poder do setor privado para eliminar a pobreza extrema e impulsionar a prosperidade compartilhada.

FIQUE CONECTADO

Sítio da IFC
ifc.org

Facebook
facebook.com/IFCwbg

Twitter
twitter.com/IFC_org

YouTube
youtube.com/IFCvideocasts

Instagram
instagram.com/IFC_org/

Veja o relatório completo em
ifc.org/AnnualReport



2121 PENNSYLVANIA AVENUE, NW
WASHINGTON, DC 20433 EUA

ifc.org