

ASPECTOS DESTACADOS DEL INFORME ANUAL 2020 DE IFC

En el ejercicio de 2020, IFC invirtió USD 22 000 millones, cifra que incluye USD 10 800 millones movilizados de otros inversionistas. El enfoque integral adoptado por IFC **ayudó a las empresas a innovar, desarrollar sectores industriales competitivos a nivel internacional y crear mejores empleos.**

COMPROMISOS DE INVERSIÓN A LARGO PLAZO

USD 4000 MILLONES	USD 2500 MILLONES	USD 7100 MILLONES	USD 1000 MILLONES	USD 2700 MILLONES	USD 4600 MILLONES
ASIA ORIENTAL Y EL PACÍFICO	EUROPA Y ASIA CENTRAL	AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE	ORIENTE MEDIO Y NORTE DE ÁFRICA	ASIA MERIDIONAL	ÁFRICA AL SUR DEL SAHARA

Aspectos más destacados de las operaciones

En millones de USD, para los ejercicios finalizados el 30 de junio

	2020	2019	2018	2017	2016
Compromisos de inversión a largo plazo					
IFC, POR CUENTA PROPIA	11 135	8920	11 629	11 854	11 117
Número de proyectos	282	269	366	342	344
Número de países	67	65	74	75	78
FONDOS MOVILIZADOS¹	10 826	10 206	11 671	7461	7739
Préstamos sindicados	4989	5824	7745	3475	5416
Iniciativas de IFC y otros	3370	2857	2619	2207	1054
Fondos administrados por Asset Management Company (AMC)	50	388	263	531	476
Fondos movilizados a través de los servicios de asesoría ²	2417	1137	1044	1248	793
TOTAL DE COMPROMISOS DE INVERSIÓN	21 961	19 126	23 301	19 316	18 856
Desembolsos para inversiones					
IFC, por cuenta propia	10 518	9074	11 149	10 355	9953
Préstamos sindicados	2231	2510	1984	2248	4429
TOTAL DE DESEMBOLSOS PARA INVERSIONES	12 749	11 584	13 133	12 602	14 382
Exposición de la cartera³					
Número de empresas	1880	1930	1977	2005	2006
IFC, por cuenta propia	58 650	58 847	57 173	55 015	51 994
Préstamos sindicados	16 161	15 787	16 210	16 047	16 550
TOTAL DE EXPOSICIÓN DE LA CARTERA	74 811	74 635	73 383	71 062	68 544
Financiamiento a corto plazo					
Compromisos anuales ⁴	6473	3256	3435	3185	2807
Servicios de asesoría					
Gastos del programa de servicios de asesoría	274,4	295,1	273,4	245,7	220,6
Porcentaje del programa que corresponde a países clientes de la AIF ⁵	57 %	59 %	57 %	63 %	62 %

1. Definidos como el financiamiento de otras entidades o los instrumentos de distribución del riesgo en condiciones comerciales que se ponen a disposición de los clientes gracias a la participación directa y activa de IFC. No incluyen USD 1163 millones correspondientes a transferencias de riesgos sin aportes de fondos que se contabilizan como recursos propios de IFC.

2. Los fondos movilizados a través de los servicios de asesoría incluyen el financiamiento privado de terceros que se ha movilizado para destinar a asociaciones público-privadas como resultado de la participación de IFC como principal asesor en la transacción. También incluyen los servicios financieros para empresas, un tipo de fondos movilizados que se aprobó recientemente y que corresponde a los proyectos en los que IFC ha brindado servicios de asesoría sobre transacciones para ayudar a los clientes del sector privado a ampliar sus actividades a nuevos mercados, diversificar y reestructurar sus operaciones y atraer nuevos inversionistas de capital accionario.

3. Por "exposición de la cartera" se entiende la suma de i) los montos comprometidos para las inversiones de IFC en deuda, ii) el valor razonable de mercado de las inversiones de IFC en capital accionario, y iii) el total de los compromisos de inversión en capital accionario no desembolsados. A partir del 1 de julio de 2018, a los efectos de adecuarse a la modificación de las normas de contabilidad que incide en el modo en que IFC declara sus tenencias de acciones, la Corporación ha incluido el término "exposición de la cartera", que, en lugar del saldo desembolsado y pendiente, tiene en cuenta el valor razonable de mercado de las inversiones de IFC en capital accionario. En consecuencia, la exposición de la cartera de IFC por cuenta propia consignada para los ejercicios de 2019 en adelante no puede compararse en forma directa con la de periodos anteriores.

4. A partir del ejercicio de 2020, IFC examina los compromisos anuales en lugar del saldo pendiente promedio. Las cifras correspondientes a los ejercicios de 2016-19 se refieren al saldo pendiente promedio. El financiamiento a corto plazo incluye el Programa Mundial de Financiamiento para el Comercio y el Programa Mundial de Financiamiento para Proveedores en el Comercio.

5. En el presente informe, se excluyen los proyectos de alcance mundial de todas las referencias al porcentaje de los gastos del programa de servicios de asesoría que corresponde a países clientes de la AIF y a zonas frágiles y afectadas por conflictos.

El informe anual de este año se titula *Transformaciones*.

En 2020, la pandemia de COVID-19 afectó a millones de personas y desencadenó lo que va camino de ser la recesión mundial más profunda desde la Segunda Guerra Mundial. La crisis está ocasionando enormes daños a la población pobre y amenaza con destruir décadas de trabajo dedicado a mejorar los niveles de vida en el mundo en desarrollo.



Mientras que la respuesta sanitaria continúa en marcha, una gran cantidad de empresas se ven empujadas a la insolvencia. Salvar a las compañías viables ayudará a proteger los puestos de trabajo y los medios de subsistencia, prevenir mayores turbulencias financieras y reanudar el crecimiento a largo plazo. Por extensión, para volver a encaminar el desarrollo, se requerirá un esfuerzo sostenido que apunte a crear oportunidades de inversión, reestructurar y recapitalizar empresas, e invertir en compañías en crecimiento y emergentes. En el proceso, debemos sentar las bases para una recuperación resiliente, inclusiva y sostenible, lo que implica fortalecer las cadenas de valor, acelerar la transición a la energía verde y a modalidades de consumo y producción responsables, y promover un acceso más equitativo al empleo y al financiamiento. Para los países en desarrollo, esto puede resultar verdaderamente transformador.

Me retiro tras cuatro años y medio de intensa labor como director general de IFC y 33 años después de haber ingresado en el Programa de Jóvenes Profesionales del GBM. Me enorgullece haber conducido una organización que ahora, tras cuatro años y medio de reformas internas de gran alcance, está bien equipada para ayudar a los países en desarrollo a recuperarse de la pandemia y mejorar las vidas de quienes habitan en los entornos más complicados y frágiles. Al transformarse, IFC está en mejor posición que nunca para llevar capital privado a los mercados más difíciles y en las circunstancias más complejas.

Construimos los pilares de la transformación

En los últimos cuatro años, IFC encaró el desafío de modificar sus instituciones y su forma de pensar, con el objetivo final de lograr un mayor impacto en términos de desarrollo. En 2016, nos embarcamos en la implementación de nuestra nueva estrategia IFC 3.0, con la que buscamos actuar proactivamente para crear mercados y oportunidades, y movilizar capital en mayor escala. La estrategia se basó en la convicción de que la inversión privada debe constituir el núcleo de los esfuerzos por alcanzar los objetivos de desarrollo mundiales. Desde entonces, hemos introducido una serie de reformas encaminadas a adecuar a IFC a este propósito. En el trayecto, reforzamos el apoyo de nuestros accionistas, lo que culminó en un histórico aumento de capital de USD 5500 millones. Como parte del pacto relativo a este aumento, IFC tendrá que incrementar a más del doble sus inversiones anuales para 2030 y a más del triple las inversiones

por cuenta propia en los países más pobres y más frágiles. Seguimos centrando nuestra atención en África al sur del Sahara y Asia meridional, donde habita la mayor parte de los pobres del mundo.

A través de esas reformas, hemos logrado comprender mejor las necesidades de desarrollo y las cuestiones prioritarias propias de cada país, hemos renovado nuestra forma de hacer negocios para atender esas necesidades, hemos elaborado métodos para medir el impacto de las inversiones del sector privado en el desarrollo y nos hemos comprometido a trabajar de manera más transparente y en colaboración más estrecha con las comunidades y las partes interesadas en el terreno.

Introducimos los estudios de diagnóstico sobre el sector privado de los países, que están dirigidos a evaluar las oportunidades de crecimiento impulsado por el sector privado y orientan las estrategias de IFC para cada país, en las que se indica claramente a los encargados de tomar decisiones en qué áreas pueden centrar sus reformas para atraer inversiones. Sobre esta base, iniciamos un modo más proactivo de hacer negocios interviniendo en el proceso de desarrollo de los sectores y los proyectos en una etapa mucho más temprana, por ejemplo, ideando oportunidades para abrir sectores cruciales de la economía y realizando nuestros propios estudios de factibilidad para generar oportunidades de inversión. Este enfoque es lo que denominamos trabajo de “prospección y desarrollo” (upstream). En este ejercicio, contratamos 233 nuevos funcionarios que ahora trabajan a tiempo completo abocados a imaginar y elaborar nuevos proyectos para proponer a potenciales clientes.

Además, creamos instrumentos innovadores para orientar las inversiones en el mundo en desarrollo. Nuestro marco interno de medición de impactos nos permite determinar el efecto que cada proyecto produce en términos de desarrollo. Inspirados en esa metodología, en abril de 2019 pusimos en marcha los Principios Operativos para la Gestión del Impacto, utilizados como guía para las inversiones de impacto creíbles por un número creciente de instituciones (de 60 en el ejercicio de 2019 pasaron a 101 en el de 2020), las cuales administran, en total, activos de impacto por valor de más de USD 300 000 millones.

Comenzamos a aunar esfuerzos de manera más sistemática con nuestros colegas del Banco Mundial y MIGA a través del método de la Cascada. Con este enfoque, el personal del GBM, en colaboración con nuestros clientes, busca, en primer lugar, soluciones del sector privado para los problemas de desarrollo —cuando estas sean aconsejables y puedan ser efectivas— y reserva el financiamiento público para aquellos proyectos en los que no es factible aplicar soluciones privadas. Además, hemos iniciado una colaboración más estrecha con nuestros colegas del Banco Mundial para promover reformas nacionales y sectoriales mediante los instrumentos de financiamiento para políticas de desarrollo de los que dispone el Banco.

Creamos el Servicio de Financiamiento para el Sector Privado de la AIF con el objeto de catalizar la inversión privada en países que reúnen los requisitos para recibir asistencia de la AIF, el fondo del GBM para los países más pobres. Con los cuatro mecanismos disponibles a través de este servicio (Mitigación de Riesgos, Financiamiento Combinado, Financiamiento en Moneda Nacional y Garantías de MIGA), ahora contamos con herramientas para eliminar el riesgo de los proyectos y superar la falta de financiamiento en moneda nacional.

Al mismo tiempo, procuramos metódicamente aumentar la transparencia y mejorar la rendición de cuentas, en especial mediante la creación del Departamento de Políticas y Riesgos Ambientales y Sociales. Con este mismo fin, interactuamos de manera más proactiva y sistemática con las comunidades afectadas y las organizaciones de la sociedad civil, y presentamos informes más frecuentes y amplios a nuestra Junta de Directores y a las partes interesadas.

Brindamos servicios en épocas turbulentas

IFC tuvo un año activo pese a la pandemia. Comprometimos USD 22 000 millones en financiamiento a largo plazo, monto que representa un aumento interanual de casi el 15 % e incluye USD 11 100 millones invertidos por cuenta propia. Asimismo, los compromisos de financiamiento a corto plazo (incluido el financiamiento para el comercio) alcanzaron un total de USD 6500 millones, esto es, un 12 % de aumento respecto del ejercicio de 2019. El 25 % de los compromisos de financiamiento por cuenta propia y a largo plazo de IFC correspondió a países que pueden recibir fondos de la AIF y a países en situaciones de fragilidad, mientras que las operaciones relacionadas con el clima representaron el 30 %. IFC también comprometió USD 1800 millones en financiamiento a largo plazo para instituciones financieras que ofrecen servicios específicamente a mujeres.

Al mismo tiempo, intensificamos nuestra participación para ayudar al mundo a combatir la pandemia. Pusimos en marcha un mecanismo de desembolso rápido para la COVID-19 dotado de USD 8000 millones, con el objeto de contribuir a mantener las empresas en funcionamiento y preservar el empleo. Por su intermedio, otorgamos financiamiento directo a los clientes que demostraron que la pandemia había tenido un claro impacto en sus operaciones y brindamos apoyo a instituciones financieras clientes para que pudieran seguir otorgando préstamos a pymes afectadas por el brote de COVID-19.

Hasta septiembre de 2020, se habían comprometido USD 3900 millones del mecanismo, incluida la totalidad de los USD 2000 millones asignados al financiamiento para el comercio, que ayudaron a mantener el flujo de liquidez hacia empresas que dependen del comercio, en especial pymes y micro-empresas. También sentamos las bases para poner en funcionamiento la innovadora Plataforma Mundial para la Salud, que tiene como objetivo ampliar el acceso de los países en desarrollo a insumos imprescindibles para la atención sanitaria, como mascarillas, respiradores y, en un futuro, vacunas, y ayudar a esos países a acrecentar su propia capacidad de producción.

Es importante destacar que la crisis alentó a IFC a transformar la manera de hacer negocios. Aprendimos a trabajar en forma virtual, y así llevamos a cabo, por ejemplo, supervisiones de carteras y evaluaciones iniciales virtuales. En cuanto al mecanismo de desembolso rápido para la COVID-19, IFC implantó un marco renovado para la toma de decisiones con el cual se maximiza la velocidad al tiempo que se detectan los principales riesgos, lo que permitió suscribir una transacción en el plazo récord de 29 días. A su vez, simplificamos procesos de gestión de la cartera y, gracias a esto, pudimos responder con celeridad a pedidos de moratoria de nuestros clientes.

En el ejercicio de 2020, comenzamos a implementar nuestro nuevo enfoque sobre inversiones en capital accionario, mediante el cual mejoramos la gestión de estas inversiones de principio a fin y prestamos mucha más atención a las cuestiones macroeconómicas en el análisis de las nuevas operaciones y en las decisiones sobre la cartera. Al mismo tiempo, integramos a Asset Management Company (AMC) en IFC y reorientamos su papel como plataforma de IFC para la movilización en relación con el capital accionario. También avanzamos en la puesta en práctica de nuestra Estrategia de Inversiones Verdes en Capital Accionario de intermediarios financieros, un enfoque proactivo concebido para ayudar a estas entidades a ir eliminando de sus carteras las operaciones que dañen el medio ambiente y a reducir considerablemente su exposición a activos relacionados con el uso de carbón.

Un momento decisivo en el trabajo de prospección y desarrollo de IFC

En la pandemia, durante la etapa de reestructuración y recuperación, la clave para implementar la estrategia IFC 3.0 y para responder con eficacia a la crisis consiste en ampliar nuestra capacidad de prospección y desarrollo. La plena aplicación de nuestro programa en esta área es el último componente (y quizá el más crucial) de las reformas internas que hemos llevado adelante en los últimos cuatro años.

El trabajo de prospección y desarrollo implica la creación, la profundización y la expansión de los mercados a través del diseño y la implementación de intervenciones específicas en sectores y proyectos para atraer la inversión privada. Requiere aplicar un enfoque sistemático para entender los escollos regulatorios que impiden el flujo de capital privado hacia inversiones productivas y para tratar de superar esas limitaciones mediante la participación de todo el GBM en reformas de políticas a nivel nacional y sectorial. También exige imaginación e iniciativa para crear una cartera de proyectos propios financieramente viables y que generen impacto, en consonancia con nuestras estrategias para los países.

El ejercicio de 2020 fue testigo del despegue de nuestra labor de prospección y desarrollo. En enero, IFC suscribió un proyecto para transformar el sistema de transporte público de Casablanca y conectar barrios marginados con la ciudad. En mayo, dio cierre financiero a un proyecto pionero que tiene por objeto convertir el vertedero

más grande de Belgrado en una nueva planta de procesamiento y eliminación de residuos. En junio, suscribimos un proyecto histórico en Afganistán para financiar una central eléctrica que aumentará la generación de electricidad del país hasta en un 30 %. Todas estas inversiones fueron resultado del trabajo de prospección y desarrollo que habíamos realizado previamente.

Al mismo tiempo, IFC aumentó de manera notable el número de miembros del personal dedicados a actividades de prospección y desarrollo, que pasó de 3 en junio de 2019 a 233 al cierre del ejercicio de 2020, entre los que se incluyen 170 personas contratadas externamente. Esto nos permitió atraer a personas con las aptitudes y los conocimientos sectoriales especializados que se necesitaban para desarrollar las ideas de proyectos, realizar estudios de factibilidad y diseñar proyectos, y complementar, de este modo, los conocimientos y la experiencia de nuestros reconocidos expertos en financiamiento y reestructuración. Al cierre del ejercicio de 2020, las inversiones de IFC proyectadas para los próximos cinco ejercicios que se verán facilitadas por los trabajos de prospección y desarrollo ascendían a casi USD 4900 millones. Estamos destinando una parte importante de los recursos a las actividades de este tipo, a las que, en el ejercicio de 2021, se asignarán USD 215 millones, aproximadamente el 22 % del total del presupuesto de operaciones de IFC. También estamos ofreciendo nuevos incentivos para el personal, como premios por desempeño, oportunidades de desarrollo profesional y reconocimiento institucional.

Promovimos la diversidad

Durante el ejercicio de 2020, no hemos perdido de vista la importancia de contar con una fuerza de trabajo diversa, pues sabemos que la diversidad fortalece nuestra organización. Las mujeres y el personal de África al sur del Sahara y del Caribe representaron el 54 % y el 16 %, respectivamente, del nuevo personal contratado. Además, el 32 % del personal que se incorporó recientemente a IFC pertenece a nacionalidades subrepresentadas.

Las protestas contra el racismo y la violencia que se extendieron por todo Estados Unidos y otras partes del globo sacaron a la luz las persistentes desigualdades raciales que enfrenta el mundo. Seguimos adhiriendo a la inclusión, la tolerancia, la dignidad y las oportunidades para todos, valores fundamentales que reflejan nuestra misión de crear oportunidades y mejores empleos para la población pobre. Sin embargo, también debemos juzgar nuestro trabajo con los clientes y la labor dentro de nuestra propia organización en función de si son fieles a esos valores. Y debemos hacer más a este respecto. IFC está redoblando sus esfuerzos para fomentar la diversidad y la igualdad de oportunidades, combatir los sesgos involuntarios y crear espacios seguros donde el personal pueda hablar sobre racismo y cualquier otra forma de discriminación.

A fines del ejercicio de 2020, anunciamos que el Grupo sobre Género se convertiría en el Grupo de Cuestiones de Género e Inclusión Económica, cuyos temas centrales se ampliarían para incluir otros grupos insuficientemente atendidos, como las poblaciones de la "base de la pirámide", las personas con discapacidad y las minorías sexuales y de género. Entre otras actividades, el grupo continuará sus estudios y mantendrá su liderazgo intelectual en el ámbito de la justificación económica de la inclusión y apoyará la movilización de fondos mediante los Principios de las Inversiones de Impacto y de los Bonos Sociales.

De cara al futuro

Según el artículo 1 de nuestro Convenio Constitutivo, la misión de IFC "será la promoción del desarrollo económico mediante el estímulo de empresas privadas productivas en los países miembros, particularmente en las áreas menos desarrolladas". Vivimos una época sin precedentes en la cual la relevancia de IFC como principal agente del desarrollo impulsado por el sector privado es mayor que nunca. En los últimos cuatro años, hemos transformado nuestra estructura orgánica y la forma en que operamos. Y, sobre todo, hemos modificado nuestra forma de pensar. Mientras seguimos luchando contra la COVID-19 y avanzamos en la implementación de la estrategia IFC 3.0, serán cruciales la innovación, la perseverancia, la concentración y el trabajo arduo. En estos momentos en que dejo la Corporación, tengo plena confianza en que IFC cuenta con el capital financiero, el talento, el ingenio y la determinación para cumplir sus aspiraciones y los compromisos que asumimos con nuestros accionistas. El desarrollo es el núcleo de IFC, y, junto con las demás entidades del GBM, estamos redefiniendo el financiamiento para el desarrollo a nivel mundial.



Philippe Le Houérou
Director general de IFC

Principales datos financieros

En millones de USD (al 30 de junio, fecha de cierre de cada ejercicio¹)

	2020	2019	2018	2017	2016
Ingresos (pérdidas) atribuibles a IFC, cifras netas	(1672)	93	1280	1418	(33)
Donaciones a la AIF	—	—	80	101	330
Ingresos (pérdidas) antes de descontar las donaciones a la AIF	(1672)	93	1360	1523	296
Total de activos	95 800	99 257	94 272	92 254	90 434
Préstamos, inversiones en capital accionario y títulos de deuda, cifras netas	41 138	43 462	42 264	40 519	37 356
Valor razonable estimado de las inversiones en capital accionario	10 366	13 113	14 573	14 658	13 664

Coficientes principales

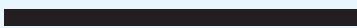
Rendimiento del promedio de los activos (según los principios contables generalmente aceptados)	(1,7) %	0,1 %	1,4 %	1,6 %	0,0 %
Rendimiento del promedio del capital (según los principios contables generalmente aceptados)	(6,3) %	0,3 %	5,0 %	5,9 %	(0,1) %
Efectivo e inversiones en activos líquidos, como porcentaje de las necesidades netas de efectivo estimadas para los próximos tres ejercicios	96 %	104 %	100 %	82 %	85 %
Relación deuda-capital	2,2 : 1	2,2 : 1	2,5 : 1	2,7 : 1	2,8 : 1
Total de recursos necesarios (miles de millones de USD)	20,3	21,8	20,1	19,4	19,2
Total de recursos disponibles (miles de millones de USD)	28,2	27,8	24,7	23,6	22,5
Reserva total para pérdidas por concepto de préstamos en relación con el total de la cartera de préstamos desembolsados	6,3 %	4,7 %	5,1 %	6,1 %	7,4 %

1. Los resultados financieros de los ejercicios de 2020 y 2019 no pueden compararse en forma directa con los de períodos anteriores debido a la adopción de una nueva norma de contabilidad. En el documento que contiene la discusión y el análisis de la Administración y los estados financieros consolidados, se incluye la explicación completa de la modificación y sus consecuencias. Dicho documento está disponible en <http://www.ifc.org/FinancialReporting>.

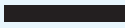






Para obtener más información, véase la sección "Resumen del desempeño financiero", en la página 120 del Informe anual 2020 de IFC.

Ejercicio de 2020: Gastos del programa de servicios de asesoría

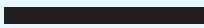



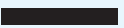
En millones de USD

Total	274,4	100 %	
-------	-------	-------	---

Por región

África al sur del Sahara	93,2	34 %	
Asia oriental y el Pacífico	43,2	16 %	
Europa y Asia central	35,1	13 %	
América Latina y el Caribe	31,4	11 %	
Asia meridional	26,0	9 %	
Alcance mundial	24,9	9 %	
Oriente Medio y Norte de África	20,5	7 %	

Por esfera de actividad

Servicios de asesoría, por sector de IFC	155,3	57 %	
<i>Grupo de Instituciones Financieras</i>	51,5	19 %	
<i>Servicio de asesoría sobre transacciones</i>	45,3	17 %	
<i>Manufacturas, agroindustrias y servicios</i>	35,4	13 %	
<i>Infraestructura y recursos naturales</i>	18,9	7 %	
<i>Tecnologías disruptivas y fondos</i>	4,2	2 %	
Asesoría a través de las Prácticas Mundiales sobre Crecimiento Equitativo, Finanzas e Instituciones	91,0	33 %	
Otros servicios de asesoría, incluidos los referidos a aspectos ambientales, sociales y de gobernanza	28,1	10 %	

Compromisos a largo plazo del ejercicio de 2020

Por cuenta de IFC, al 30 de junio de 2020 (en millones de USD)

Total	11 135	100,00 %	
-------	--------	----------	--

Por sector

Mercados financieros	5801	52,10 %	
Infraestructura	1415	12,71 %	
Agroindustria y silvicultura	1054	9,46 %	
Fondos	816	7,33 %	
Salud y educación	667	5,99 %	
Manufacturas	664	5,96 %	
Turismo, sector minorista y sector inmobiliario	635	5,70 %	
Recursos naturales ¹	62	0,56 %	
Telecomunicaciones y tecnología de la información	21	0,19 %	

Por región²

América Latina y el Caribe	3165	28,42 %	
Asia oriental y el Pacífico	2490	22,36 %	
África al sur del Sahara	2188	19,65 %	
Europa y Asia central	1345	12,08 %	
Asia meridional	1314	11,80 %	
Oriente Medio y Norte de África	617	5,54 %	
Alcance mundial	17	0,15 %	

Por producto

Préstamos ³	9509	85,40 %	
Capital accionario ⁴	992	8,91 %	
Garantías	550	4,94 %	
Productos de gestión de riesgos	85	0,76 %	

Exposición de la cartera en el ejercicio de 2020⁵

Por cuenta de IFC, al 30 de junio de 2020 (en millones de USD)

Total	58 650	100 %	
-------	--------	-------	--

Por sector

Mercados financieros	22 824	39 %	
Infraestructura	10 689	18 %	
Fondos	5069	9 %	
Manufacturas	4215	7 %	
Agroindustria y silvicultura	3969	7 %	
Turismo, sector minorista y sector inmobiliario	2950	5 %	
Financiamiento para el comercio	2866	5 %	
Salud y educación	2785	5 %	
Telecomunicaciones y tecnología de la información	1653	3 %	
Recursos naturales ¹	1631	3 %	

Por región⁶

América Latina y el Caribe	12 085	21 %	
Asia oriental y el Pacífico	9932	17 %	
Asia meridional	9876	17 %	
África al sur del Sahara	9736	17 %	
Europa y Asia central	7769	13 %	
Alcance mundial	5401	9 %	
Oriente Medio y Norte de África	3852	7 %	

1. Se incluyen las actividades de IFC en el sector de petróleo, gas y minería.

2. Los montos incluyen la parte correspondiente a cada región de las inversiones que se clasifican oficialmente como "proyectos de alcance mundial".

3. Se incluyen los instrumentos de cuasipréstamo con características de préstamo.

4. Se incluyen los instrumentos de cuasicapital con características de capital accionario.

5. Por "exposición de la cartera" se entiende la suma de i) los montos comprometidos para las inversiones de IFC en deuda, ii) el valor razonable de mercado de las inversiones de IFC en capital accionario, y iii) el total de los compromisos de inversión en capital accionario no desembolsados.

6. Se excluye la parte correspondiente a cada país en los proyectos de alcance regional y mundial.



ACERCA DE IFC

IFC, miembro del Grupo Banco Mundial, es la mayor institución internacional de desarrollo dedicada exclusivamente a la promoción del sector privado de los mercados emergentes.

Trabajamos en más de 100 países utilizando nuestro capital, nuestros conocimientos especializados y nuestra influencia para crear mercados y oportunidades en los países en desarrollo.

En el ejercicio de 2020, invertimos USD 22 000 millones en compañías privadas e instituciones financieras de países en desarrollo y, de este modo, potenciamos el poder del sector privado para poner fin a la pobreza extrema e impulsar la prosperidad compartida.

SIGA EN CONTACTO CON NOSOTROS

Sitio web de IFC
ifc.org

Facebook
facebook.com/IFCwbg

Twitter
twitter.com/IFC_org

YouTube
youtube.com/IFCvideocasts

Instagram
instagram.com/IFC_org/

Vea el informe completo
ifc.org/AnnualReport



2121 PENNSYLVANIA AVENUE NW
WASHINGTON, DC 20433, EE.UU.

ifc.org