

MASTERCLASS

¿COMO HACER NEGOCIOS CON GRANDES EMPRESAS DEL SECTOR PRIVADO?

Fecha: 30 de abril de 2024

Hora: 10:00 am – 12:00 m

INTRODUCCIÓN

La Corporación Financiera Internacional (IFC), en alianza con la Universidad EAFIT, presentan el Masterclass ¿COMO HACER NEGOCIOS CON GRANDES EMPRESAS DEL SECTOR PRIVADO? En el marco del Programa Proveedoras [Sourcing2Equal Colombia](#), diseñado para fortalecer las capacidades de empresas de mujeres y facilitar su integración a las cadenas de suministro de grandes empresas en Colombia.

El programa ofrece tres tipos de formaciones:

1. **Masterclass:** ¿Cómo hacer negocios con grandes empresas del sector privado?
2. **Campamento intensivo:** ¿Cómo conquistar el mercado de las compras corporativas?
3. **Mentorías para Proveedoras Estrella**

BENEFICIOS DE ATENDER EL MASTERCLASS

Esta formación ayudará a las participantes a obtener información sobre:

1. Cómo funcionan las compras corporativas
2. Cómo pueden acceder a información sobre oportunidades
3. Qué requisitos son esenciales.

Las beneficiarias fortalecerán sus propuestas de valor y presentaciones de ventas, lo que facilitará su participación en procesos de compras corporativas. Además, tendrán acceso a una comunidad de mujeres empresarias interesadas en hacer negocios con grandes empresas y recibirán invitaciones a eventos futuros.

SPEAKERS:

- **Cristina Velez Valencia** - Decana Escuela de Administración en EAFIT
- **Maria del Mar Garza** – Empresaria y formadora.
- **Maira Grismaldo** - Directora de Compras y Comercio Exterior en Postobón

CONTENIDO Y ESTRUCTURA:

El Masterclass es un espacio virtual, práctico y dinámico, con una duración de 2 horas. El método de entrenamiento será a través de sesiones dirigidas por instructores, con un enfoque participativo.

Currículo:

- Sección 1: Introducción a los conceptos clave y estudio de caso de una empresaria colombiana.
- Sección 2: Procesos y requerimientos de compra del sector privado en Colombia.
- Sección 3: Aplicación práctica - cómo elaborar una oferta ganadora.
- Sección 4: Recomendaciones y buenas prácticas: cómo prepararse para licitar

A QUIEN VA DIRIGIDO Y REQUISITOS DE ENTRADA:

El Masterclass está dirigido a empresas Pymes (5 o más empleados) propiedad mayoritaria o dirigida por una o más mujeres que estén interesadas en el mundo de las compras corporativas o ampliar su base de clientes corporativos.

Para participar en el Masterclass, le invitamos a inscribirse en el siguiente enlace:

[Link de registro](#)

CONTACTO:

Genith Fuentes - gfontesortiz@ifc.org

Visite la página web - [Sourcing2Equal Colombia](#)

En colaboración con:

Aliados locales:

Aliado de formación: