

Wie Sie mit der IFC zusammenarbeiten können

Chancen schaffen, wo sie am meisten benötigt werden

Als Teil der Weltbankgruppe ist die International Finance Corporation (IFC) die größte multilaterale Entwicklungsbank für die Finanzierung und Förderung der Privatwirtschaft in Schwellen- und Entwicklungsländern.

Mit unseren Produkten schneidern wir bedarfsgerechte Lösungen für unsere Kunden und ihre Vorhaben in Schwellen- und Entwicklungsländern. Dabei greifen wir auch auf Leistungen aus anderen Institutionen der Weltbankgruppe zurück. Wir nutzen unsere finanziellen Ressourcen, technische Expertise, globale Erfahrung und Innovationsfähigkeit, um unsere Partner dabei zu unterstützen, finanzielle, operationelle und politische Herausforderungen zu meistern. Im Geschäftsjahr 2023 (GJ23) konnte die IFC eine Rekordhöhe von \$43,7 Milliarden für privatwirtschaftliche Investitionen durch eigene Finanzierungen sowie durch mobilisierte Kredite von privaten und institutionellen Finanzierern zusagen. Diese Neuzusagen umfassen Finanzierungen sowohl für Unternehmen als auch für Finanzinstitutionen.

IFC-FINANZIERUNG BEANTRAGEN

Die IFC bietet eine Vielzahl von Finanzprodukten für Projekte in Schwellen- und Entwicklungsländern an. Um eine IFC-Finanzierung zu erhalten, muss ein Projekt:

- sich in einem Schwellen- oder Entwicklungsland befinden;
- i.d.R. von einem Unternehmen mit mehrheitlich privaten Eigentümer:innen umgesetzt werden;
- sich auf technisch einwandfreier, bewährter Technologie stützen;
- gute Aussichten bieten, technisch und betriebswirtschaftlich nachhaltig und kommerziell erfolgreich zu sein;
- der lokalen Wirtschaft zugutekommen; und
- umwelt- und sozialverträglich sein, d.h. den Umwelt- und Sozialstandards des Gastlandes und der Weltbankgruppe entsprechen. Außerdem vergeben wir Darlehen an zwischengeschaltete Banken, Leasinggesellschaften und andere finanzielle Institutionen.

FREMDKAPITAL. Die IFC finanziert Projekte und unterstützt Unternehmen durch Kredite mit Laufzeiten von sieben bis zwölf Jahren. Üblicherweise gibt die IFC Kredite in EUR oder USD aus, aber bereits seit den frühen 1990er Jahren bietet die IFC je nach Verfügbarkeit Finanzierungen auch in über 60 verschiedenen Lokalwährungen an. Daher konnte die IFC im Laufe der letzten Jahrzehnte etwa \$27 Milliarden in 68 lokalen Währungen in Form von Krediten und Anleihen, strukturierten Produkten und Risikomanagement-Lösungen zusagen.

EIGENKAPITAL. In der Regel investiert die IFC zwischen fünf und 20 Prozent des Eigenkapitals einer Firma. Wir ermutigen die Unternehmen, in die wir investieren, ihre Aktienhaberschaft durch Börsengänge zu erweitern, sofern das in dem entsprechenden Land möglich und sinnvoll ist, und entwickeln somit auch die lokalen Kapitalmärkte weiter. Zudem stellen wir auch Mezzaninemittel in der Form von nachrangigen Darlehen mit Gewinnbeteiligung, Wandeldarlehen und Vorzugsaktien bereit. IFCs Kapitalinvestitionen aus eigenen Mitteln machten im GJ23 fast \$1,8 Milliarden aus.

FINANZIERUNGSANTRÄGE

Unternehmer:innen, die ein neues Projekt realisieren oder einen bestehenden Betrieb ausbauen möchten, können sich mit einem Finanzierungsantrag direkt an die IFC wenden. Nach der ersten Kontaktaufnahme und einer vorläufigen Überprüfung des Investitionsvorschlags wird im nächsten Schritt eine detaillierte Machbarkeitsstudie oder ein detaillierter Geschäftsplan angefragt, auf dessen Basis entschieden wird, ob das Projektvorhaben weiter verfolgt werden soll.

Der [Projekt-/Investitionszyklus](#) der IFC veranschaulicht die Phasen, die ein Projektvorschlag durchläuft, bis sich die IFC zur Finanzierung des Vorhabens entscheidet. Besuchen Sie für weitere Informationen www.ifc.org/solutions.

HANDELS- & LIEFERKETTENFINANZIERUNG

IFCs "Global Trade Finance Program" (GTFP) sichert mit einem Budget von insgesamt \$5,5 Milliarden Zahlungsströme im Auslandsgeschäft mit Entwicklungsländern mittels Garantien ab. Seit 2005 hat die IFC mehr als 85.000 Zahlungsgarantien, u.a. zur Förderung der Infrastruktur, Landwirtschaft oder des Gesundheitswesens, ausgestellt. Das GTFP hat Zahlungen in über 100 Ländern für mehr als 420 Banken mit mehr als \$100 Milliarden unterstützt.



Das Mandat der IFC in Westeuropa:

1. Geschäftsanbahnung mit Unternehmen, Banken und Investor:innen sowie die Betreuung bestehender Kund:innen in Europa und Israel.

2. Aufbau von Partnerschaften und Koordination mit IFCs europäischen Geberländern, Entwicklungsbanken, der EU, Industrie- und Wirtschaftsverbänden, internationalen Organisationen, der akademischen Gesellschaft, zivilgesellschaftlichen Organisationen und der europäischen Medienlandschaft. Dabei geht es um Themen rund um die strategische Ausrichtung der IFC, wichtige Investitionsvorhaben sowie weitere Bereiche der Entwicklungszusammenarbeit.

SYNDIZIERUNG

Zur Förderung der Privatwirtschaft in Schwellenländern mobilisiert die IFC bei Bedarf auch weitere Finanzierungspartner. Dabei nimmt die IFC sowohl die Rolle einer Finanz- als auch einer Entwicklungsinstitution an. Bei der Beschaffung von Kapital aus ausländischen und inländischen Quellen, sowohl aus privaten als auch aus öffentlichen Märkten, fungiert die IFC als Katalysator für Projekte im privaten Sektor ihrer Mitgliedsländer. Zu den Produkten von IFCs Syndizierungen gehören das „Managed Co-Lending Portfolio Program“ (MCPP), syndizierte Kredite (sogenannte „B Loans“), parallele Konsortialkredite, Schuldtitelsyndizierung, Darlehensbeteiligung („A Loans“), Kreditversicherungen und die IFC-MIGA Garantiepartnerschaft. IFCs Syndizierung generierte im GJ23 historische Neugeschäfts zusagen in Höhe von \$8,9 Milliarden. Weitere Informationen zu den Syndizierungen von IFC finden Sie unter: www.ifc.org/syndications.

TREASURY-LÖSUNGEN FÜR KUNDEN

Die IFC bietet innovative Derivate, strukturierte Finanzprodukte sowie Produkte und Lösungen in lokaler Währung an. Diese ermöglichen es unseren Kunden, sich vor Wechselkurs-, Zinssatz- und Rohstoffpreisrisiken zu schützen. Zu den Treasury-Kundenlösungen der IFC gehören: [Lokalwährungsfinanzierungen](#), [Teilkreditgarantien](#), [Fazilitäten mit Risikoteilung des Portfolios](#) und [Verbriefungen](#).

BLENDED FINANCE

Durch Mischfinanzierung, sogenannter Blended Finance, unterstützt die IFC transformative und innovative Projekte, die zunächst noch nicht kommerziell finanziert werden können, aber das Potenzial haben, zukünftig rentabel zu werden. Blended Finance ist ein wichtiges Instrument, welches das Chancen-Risiko-Profil für pionierhafte Investitionen verbessern kann, Kosten oder Projektrisiken von Früheinsteigern reduziert und dadurch das Investieren ermöglicht. Die IFC setzt Blended Finance in Schwerpunktbereichen wie Klimawandel, Agrarindustrie und Ernährungssicherheit sowie zur Finanzierung von KMU, einschließlich von Frauen geführte Unternehmen, ein. In Bereichen wie Klimawandel, Geschlechtergleichstellung, Zugang von KMU zu Finanzmitteln, Landwirtschaft und Handel hat die IFC im GJ23 die Rekordsumme von \$1,46 Milliarden an Finanzmitteln zu Vorzugsbedingungen („concessional funds“) zugesagt. Für Klimaschutz beliefen sich die Zusagen für Blended Finance im GJ23 auf insgesamt \$174,7 Millionen.

RISIKOKAPITAL

Die IFC investiert Wagniskapital in Unternehmen, die sich im Anfangsstadium oder in der Wachstumsphase befinden sowohl direkt als auch mittels Fonds. Durch Investitionen in vielversprechende Geschäftsideen, die sich noch im Anfangsstadium befinden und sich daher nicht für konventionelle IFC-Investitionen eignen, unterstützen wir die unternehmerische Entwicklung und stellen Kapital für langfristiges Wachstum zur Verfügung.

UPSTREAM

Die IFC engagiert sich früh in Projektvorhaben, um entwicklungspolitischen Herausforderungen mit skalierbaren Lösungsansätzen zu begegnen. Dies ist ein wichtiger Schwerpunkt bei IFCs sogenanntem „Upstream“-Ansatz, mit dem auf Markt- und Projektebene proaktiv interveniert wird, um das privatwirtschaftliche Investitionsklima in den jeweiligen Ländern zu verbessern. Um IFCs Ziele bis 2030 zu erreichen, ist Upstream-Arbeit unabdingbar. Kurzum, „[Upstream](#)“ verbindet unsere Rolle als Finanzinstitut mit der als Unternehmer:in und bringt somit Lösungsansätze und Investitionen aus der Privatwirtschaft in Schwellen- und Entwicklungsländer.

IFC IN WESTEUROPA

PARIS

66, Avenue d'Iéna
75116 Paris, Frankreich
Tel: +33 1 4069 3060

FRANKFURT

Bockenheimer Landstraße 43
60325 Frankfurt, Deutschland
Tel: +49 69 743 48230

LONDRES

1 Tudor Street, EC4Y 0AH London, UK
6. Etage
Tel: +44 207 592 8400

BRÜSSEL

17, Avenue Marnix, 2nd Floor
B-1000 Brüssel, Belgien
Tel: +32 2 522 00 39

Als Berater:in tätig werden

Für bestimmte Aufträge benötigt die IFC regelmäßig die Hilfe und Expertise von externen Berater:innen. Die entsprechenden Ausschreibungen sind auf der [Website](#) der Weltbankgruppe zu finden. Interessierte Berater:innen können sich dort für aktuelle Projektvorhaben bewerben.

Das Onlineverfahren erlaubt der IFC den Beschaffungsprozess effizient abzuwickeln und bietet den Bewerber:innen gleichzeitig eine sichere Plattform, um den Bewerbungsprozess Schritt für Schritt zu verfolgen.

