

Годовой отчет 2019

Плодотворные инвестиции



IFC

ОБ IFC

Содержание

Обращение Совета директоров IFC 2
Обращение **Дэвида Малпасса**,
Президента Группы Всемирного банка 4
Обращение **Филиппа Ле Уэру**,
Генерального директора IFC 6
Высшее руководство IFC 11

ПЛОДОТВОРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ 12

IFC: ОБЗОР ДОСТИЖЕНИЙ ЗА ГОД 24

Основные показатели
операционной деятельности IFC 26
Основные финансовые показатели IFC 27
Группа Всемирного банка:
сводные результаты деятельности 30

ПРИМЕРЫ ПЛОДОТВОРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ 34

Ускорение экономического роста 36
Улучшение условий жизни 50
Расширение масштабов деятельности 60
Повышение устойчивости 68

О НАС 76

Экспертный потенциал IFC 77
Оценка деятельности 85
Персонал и процедуры IFC 91

Дополнительная информация
представлена на веб-сайте Годового
отчета IFC за 2019 год: [www.ifc.org/
AnnualReport](http://www.ifc.org/AnnualReport).

IFC, входящая в состав Группы Всемирного банка, является самой крупной организацией глобального развития, деятельность которой сосредоточена на частном секторе развивающихся стран.

Основанная в 1956 году, IFC находится в собственности 185 стран-членов, которые совместно определяют ее политику.

Мы привлекаем наши продукты и услуги – а также продукты и услуги других учреждений Группы Всемирного банка – для создания рынков, позволяющих решать сложнейшие задачи нашего времени, с которыми сталкиваются развивающиеся страны. Мы используем наши финансовые ресурсы, технические навыки, глобальный опыт и инновационное мышление для разработки устойчивых рыночных решений, приносящих масштабные выгоды.

IFC также играет ведущую роль в привлечении средств третьих сторон для осуществления проектов. Благодаря нашей готовности к работе в трудных условиях и ведущей роли, которую мы играем в привлечении средств из частных источников, мы оказываем воздействие на развитие, намного превышающее наши непосредственные возможности.

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ IFC

2019 финансовый год ознаменовался сменой руководителя Группы Всемирного банка и ее заметными достижениями. Совет единогласно избрал Дэвида Малпасса на пост Президента сроком на пять лет с 9 апреля 2019 года. Совет директоров активно взаимодействовал с руководством Банка, а также с Президентом – после его вступления в должность – по ряду стратегических направлений, включая реализацию стратегии Группы Банка «Взгляд в будущее» и решений по пакету капитала, совершенствование системы подотчетности аппарата Советника по контролю за соблюдением уставных требований/Омбудсмана (CAO), внесение оперативных коррективов в программу MAP-18 и расширение масштаба проектов, обладающих преобразовательным потенциалом.

Совет обсуждал меры политики и внутренние реформы, направленные на достижение ключевых результатов стратегии Группы Банка «Взгляд в будущее» и выполнение обязательств по пакету капитала, в том числе привлечение средств частного сектора, перераспределение организационных ресурсов и персонала.

Совет одобрил План действий Группы Банка по адаптации и повышению устойчивости к изменению климата. Мы также приветствовали прогресс в сфере обеспечения гендерного равенства и развития и подход Группы Банка к сокращению гендерных разрывов между мужчинами и женщинами, мальчиками и девочками. Мы отметили успехи в области усиления диверсификации и интеграции персонала и руководящих работников Банка и настоятельно рекомендовали продолжать работу в этом направлении как внутри Банка, так и в странах-клиентах.

Совет обсуждал ведущую роль Группы Банка в таких вопросах, как экономическая приемлемость задолженности, применение прорывных и революционных технологий, развитие человеческого капитала, будущий характер труда, содействие региональной интеграции и торговле, обеспечение гендерного равенства. Мы вновь подчеркнули важность сотрудничества всех учреждений Группы Банка в вопросе мобилизации финансовых средств в интересах развития. Мы также приветствовали развитие партнерских отношений с частным сектором, финансовыми учреждениями, правительствами и другими сторонами в целях проведения реформ, направленных на повышение эффективности производства и инвестирование средств в развитие человеческого капитала и инфраструктуры, поскольку эти реформы имеют важнейшее значение для достижения как двух взаимосвязанных целей Банка, так и Целей в области устойчивого развития к 2030 году.

Совет продолжал взаимодействовать с руководством Корпорации по ряду приоритетных вопросов работы в таких отраслях, как промышленное производство, финансовые технологии, образование и рынки капитала. Совет также обсудил подходы к инвестициям в акционерный капитал,



функционирование Механизма поддержки частного сектора в рамках MAP-18 и первый отчет IFC об операционной деятельности. Совет инициировал обсуждение вопросов инвестирования в социально и экологически значимые проекты с тем, чтобы способствовать достижению весомого положительного социального и экологического воздействия наряду с получением финансовой прибыли.

Совет принял к сведению масштабную программу IFC по развитию новых, более устойчивых рынков для реализации решений, предлагаемых частным сектором, особенно в странах-клиентах MAP и в нестабильных и затронутых конфликтами районах. Совет с одобрением отнесся к тому, что в рамках реализации своей стратегии 3.0 IFC вновь уделяет первостепенное внимание решению стратегических вопросов и укреплению сотрудничества внутри Группы Банка и вне ее, стремясь, в конечном счете, к достижению эффективных результатов в области развития. Важным фактором усиления внимания Корпорации к вопросам воздействия на развитие стало применение ею системы рейтинговой оценки проектов – Системы оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (AIMM), расширившей возможности Совета в области оценки потенциала инвестиционных проектов по достижению положительных результатов в области развития.

СТОЯТ

(Слева направо)

Эрик Бетел
Соединенные Штаты
(заместитель)

Масанори Йосида
Япония

Вернер Грубер
Швейцария

Адриан Фернандес
Уругвай

Натали Франкен
Бельгия (заместитель)

Кунил Хванг
Корея

Жан-Клод Чачуанг
Камерун

Ричард Хью Монтгомери
Соединенное Королевство

Хорхе Алехандро Чавес Преса
Мексика

Кун Давидсе
Нидерланды

Сьюзан Ульбек
Дания

Гюнтер Шенляйтнер
Австрия

Ян Инмин
Китай

Роман Маршавин
Российская Федерация

Арманду Мануэл
Ангола (заместитель)

СИДЯТ

(Слева направо)

Юрген Карл Цаттлер
Германия

Шахид Ашраф Тарар
Пакистан

Апарна Субрамани
Индия

Хишам Алогил
Саудовская Аравия

Энни Кабагамбе
Уганда

Мерза Хусейн Хасан
Кувейт (дуайен)

Кулай Тантитемит
Таиланд

Патрицио Пагано
Италия

Кристин Хоган
Канада

Эрве де Вильроше
Франция (ко-дуайен)

Фабио Канчук
Бразилия

ОБРАЩЕНИЕ ДЭВИДА МАЛПАССА

Президента Группы Всемирного банка

ДЭВИД
МАЛПАСС

Наша миссия в области развития ясна: это – содействие обеспечению общего благосостояния и искоренение крайней бедности. Перед нами по-прежнему стоят неотложные задачи. Во многих странах сокращение масштабов бедности замедлилось, а в некоторых районах бедность даже растет; при этом масштабы инвестиций и темпы экономического роста недостаточны для повышения уровня жизни. Стремясь добиться прогресса по основным направлениям развития, более бедные страны сталкиваются со множеством трудностей: это и серьезный дефицит чистой воды, электроэнергии, медицинских и образовательных услуг, рабочих мест и конкурентоспособности частного сектора; это барьеры, препятствующие всестороннему участию женщин в экономической и общественной жизни, наряду с политикой, которая нередко благоприятствует элите вместо создания возможностей для занятости и оказания поддержки тем, кто больше всего в этом нуждается; это неотложные климатические и экологические проблемы; наконец, это резкий рост задолженности, не приносящий должных выгод.

Экономический рост был и остается важнейшей движущей силой сокращения масштабов бедности по всему миру. Однако во многих странах, особенно в странах с сырьевой экономикой, широкого распространения благ экономического роста не происходило – рост экономики способствовал повышению среднего дохода, но ни медианные доходы, ни доходы беднейших 40 процентов населения не росли. В условиях торможения роста мировой экономики медианные доходы в большинстве регионов мира повышаются вяло, а во многих более бедных странах снижаются. В странах со средним уровнем дохода замедление темпов экономического роста ведет к снижению уровня жизни среднего класса – многие его представители пополняют ряды бедного населения. Это усложняет задачу достижения Целей в области устойчивого развития к 2030 году, причем мы рискуем не достичь ключевой цели сокращения бедности.

Объем средств, зарезервированных Группой Всемирного банка для помощи странам в достижении более весомых результатов в области развития, составил в завершившемся 30 июня 2019 финансовом году почти 60 млрд долл. США. На фоне неблагоприятных инвестиционных

прогнозов по многим развивающимся странам и риска рецессии в Европе необходимость повышения результативности и действенности работы Группы Банка – МБРР, МАР, IFC и MIGA – становится еще более настоятельной.

Эти учреждения работают сообща и располагают необходимыми инструментами для содействия решению возникающих по всему миру проблем. Пакет мер по увеличению капитала МБРР и IFC, утвержденный Советом управляющих в октябре 2018 года, обеспечит дополнительный кредитный потенциал и позволит осуществить институциональные и финансовые реформы, призванные гарантировать долговременную финансовую устойчивость МБРР. В рамках дальнейшего совершенствования управления своей финансовой деятельностью МБРР внедрил Рамочные принципы финансовой устойчивости, включающие годовой лимит экономически приемлемого кредитования. Внушительное пополнение ресурсов МАР в декабре 2019 года (МАР-19) расширит наши возможности в части содействия достижению положительных результатов в области развития и повышению уровня жизни беднейших слоев населения во всем мире.

Способствуя росту экономики и достижению более весомых результатов в сфере развития, мы уделяем еще более пристальное внимание селективности и действенности страновых программ. Объем средств, зарезервированных МБРР в истекшем финансовом году, превысил 23 млрд долл. США. Объем средств, зарезервированных МАР, представляющей гранты и займы под низкий процент 75 беднейшим странам мира, достиг 22 млрд долл. США, из которых почти 8 млрд долл. США пришлось на гранты. В совокупности эти программы Всемирного банка помогли большему числу стран приблизиться к достижению своих приоритетных целей в области развития.

В течение прошедшего финансового года продолжал расти спрос на инвестиции в человеческий капитал. Это стало отражением той важной роли, которую такое вложение средств может сыграть в содействии долговременному экономическому росту в интересах всех слоев населения и сокращению масштабов бедности. Свыше 60 процентов операций Банка способствовали сокращению гендерных разрывов и полномасштабному участию женщин в экономической и общественной жизни. Несколько стран, общество в которых в

прошлом отличалось своей закрытостью, сегодня делают шаги навстречу отрадному улучшению правового, экономического и социального положения девочек, девушек и женщин. Вместе с тем совершенно необходимо добиться гораздо большего прогресса.

Всё шире признается, что одной из приоритетных задач развития является необходимость обеспечить верховенство права и повысить прозрачность. В сфере финансирования развития прозрачность государственного долга и договоров долгового типа жизненно важна для повышения качества и прибыльного размещения капитала и новых инвестиций.

31 процент средств, зарезервированных МБРР/МАР в 2019 финансовом году, обеспечил дополнительные выгоды в области противодействия изменению климата; таким образом, был превышен целевой показатель в 28 процентов, который Банк планировал достичь к 2020 году. В декабре 2018 года Банк поставил цель привлечь в течение пяти лет 200 млрд долл. США, чтобы помочь странам в решении проблем изменения климата, финансируя в равной мере и мероприятия по адаптации к изменению климата, и по смягчению его последствий.

Наша цель – помогать странам добиваться экономических успехов и повышать уровень жизни широких слоев населения. Необходимо, чтобы по мере продвижения стран к достижению этих целей наши взаимоотношения с ними изменялись таким образом, чтобы всё большая доля кредитных ресурсов МБРР становилась доступной странам с более низким уровнем дохода. Так, например, в Китае существенно выросли ВВП, медианный уровень дохода и благосостояние, поэтому наше взаимодействие с этой страной становится по своему характеру более техническим, а объемы кредитования снижаются. Политика Китая быстро эволюционирует в сторону поддержки глобальных общественных благ, решения проблем экологии и изменения климата, снижения загрязненности рек страны отходами пластмасс и пластмассовыми микро-частицами. Из крупного заемщика Китай превратился в важного участника диалога по вопросам развития и одного из ключевых доноров МАР.

Сегодня мы ведем работу в нестабильных регионах, таких, как Сахель и Африканский Рог, стремясь помочь странам заложить прочные основы государственности, чтобы молодежь могла жить на родине, а не стремилась эмигрировать. Объем средств, зарезервированных МАР для содействия странам, затронутым нестабильностью, конфликтами и насилием, достиг в 2019 финансовом году 8 млрд долл. США.

Многим странам понадобится гораздо более радикальная программа ускорения темпов роста частного сектора, чтобы создать больше рабочих мест с более высоким уровнем производительности. Такая программа предполагает серьезное изменение делового климата с тем, чтобы частный сектор мог конкурировать с государством на равных условиях – а это чрезвычайно важно для создания рабочих мест, получения прибыли и внедрения инноваций.

Группа Всемирного банка наращивает масштабы финансирования экономических и институциональных реформ, призванных расширить частные инвестиции и

активизировать создание рабочих мест в развивающихся странах. IFC – крупнейшая глобальная организация содействия развитию, специализирующаяся на работе с частным сектором, – создает рынки и возможности для устойчивых частных инвестиций там, где потребность в них наиболее высока. IFC переносит центр внимания на работу по созданию портфеля приемлемых для банковского финансирования проектов, что позволит нарастить частные инвестиции в беднейшие страны мира. MIGA – крупнейшее многостороннее учреждение, занимающееся страхованием политического риска; на него возложена задача действительно влиять на процесс развития за счет содействия привлечению прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны. Почти 30 процентов проектов, которым MIGA оказало поддержку по своей программе гарантий в течение завершившегося финансового года, осуществлялось в странах, отвечающих критериям кредитования МАР, и в нестабильных и затронутых конфликтами районах, а около двух третей проектов способствовали адаптации к изменению климата или смягчению его последствий.

Все наши учреждения – МБРР/МАР, IFC и MIGA – сообща работают над наращиванием объема средств, резервируемых в интересах стран с более низким уровнем дохода по мере улучшения перспектив их развития, и над перенаправлением ресурсов в страны, страдающие от нестабильности, конфликтов и насилия. В течение предстоящего года мы будем повышать нашу результативность и укреплять бюджетную дисциплину, чтобы увеличить объемы доступных ресурсов для удовлетворения потребностей клиентов и содействия решению стоящих перед ними проблем.

Я – оптимист и глубоко убежден, что благодаря уверенному, просвещенному руководству и эффективной политике можно добиться повышения уровня жизни наиболее нуждающихся слоев населения. В апреле во время своей поездки в страны Африки к югу от Сахары я воочию убедился в масштабах и неотложности проблем в области развития. Я увидел, как премьер-министр Абий и его соратники начинают осуществлять масштабные реформы в Эфиопии; я оценил потенциал крупнейшей в мире солнечной электростанции в Египте; я поразились стойкости народа Мозамбика, выдержавшего опустошительные удары двух циклонов подряд; я проникся воодушевлением народа Мадагаскара после первой мирной передачи власти в истории страны – и я верю, что мы сможем идти вперед.

Перед народами развивающихся стран стоят гигантские проблемы. Для того чтобы выработать меры политики и решения, которые улучшат условия жизни населения таких стран, Группа Всемирного банка и все ее сотрудники полны решимости использовать все имеющиеся у нас средства и взаимодействовать с нашими партнерами во всем мире.



Дэвид Малпасс
Президент Группы Всемирного банка

ОБРАЩЕНИЕ
Филиппа Ле Уэру

Генерального директора IFC

2019 финансовый год стал вторым полным годом осуществления новой масштабной стратегии IFC по созданию рынков и привлечению инвестиций и решений частного сектора, в первую очередь, в регионах с самыми высокими показателями бедности и нестабильности. Для реализации этой стратегии, которую мы называем «Стратегией 3.0», нам потребовалось провести кардинальный пересмотр нашей бизнес-модели и процессов нашей деятельности. Мы стали чаще действовать на упреждение, изобретательнее подходить к поиску рыночных возможностей и применять инновационные подходы к разработке прибыльных проектов, способных оказывать максимальное воздействие на развитие.



За минувший финансовый год мы добились существенных успехов в разработке новых инструментов и подходов, способствующих полномасштабному осуществлению Стратегии 3.0. В целях повышения эффективности нашей деятельности на уровне отдельных стран мы внедрили страновые стратегии. Чтобы сконцентрировать усилия на разработке новых проектов, мы создали стратегические подразделения. Мы завершили внедрение Системы оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (AIMM) и начали применять ее ко всем инвестиционным проектам, чтобы повысить эффективность оценки воздействия проектов на развитие. Кроме того, мы ввели в действие новый Рамочный механизм подотчетности и принятия решений, предназначенный для уточнения функций и обязанностей в процессах принятия решений и повышения эффективности операционной деятельности.

Мы также продолжили интеграцию созданных ранее Механизма поддержки частного сектора в рамках MAP-18, Диагностических оценок состояния частного сектора на страновом уровне и нашего «каскадного» подхода к продвижению решений, предлагаемых частным сектором, – при условии их устойчивости – и сбережению дефицитных государственных средств для использования там, где нужда в них особенно велика.

Наряду с этими мерами мы проводили организационные преобразования, которые помогут нам более эффективно удовлетворять потребности наших клиентов и акционеров. Мы организовали мероприятия по кадровому планированию, чтобы обеспечить соответствие сотрудников всех подразделений IFC занимаемым ими должностям.

ДОСТИЖЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ НА НЕСТАБИЛЬНЫХ РЫНКАХ

Из-за нестабильности макроэкономических условий в странах с формирующейся рыночной экономикой истекший год стал трудным для инвесторов. Валюты многих крупных стран, где ведет работу IFC, обесценились на 10-30 процентов. Во многих других странах замедлился рост экономики, снизилась стоимость акций.

Радикальные внутрикорпоративные реформы и нестабильная обстановка на рынках не помешали нам осуществить в 2019 ф.г. долгосрочное финансирование 269 проектов на сумму в 19,1 млрд долл. США. Более трети этой суммы было направлено на развитие частного сектора в беднейших странах мира,

соответствующих критериям кредитования Международной ассоциации развития (МАР) Всемирного банка, а также в нестабильных и затронутых конфликтами районах (НКР). Кроме того, IFC осуществила краткосрочное финансирование торговли в объеме 4,5 млрд долл. США, из которых 2,5 млрд долл. США были предоставлены странам-клиентам МАР и НКР.

Мы продолжали уделять приоритетное внимание оказанию консультационных услуг на проблемных рынках. В 2019 ф.г. мы оказали почти 60 процентов услуг в рамках консультационной программы IFC нашим клиентам в странах, соответствующих критериям кредитования МАР, а 21 процент услуг – клиентам в НКР. Наивысшая доля наших консультационных услуг – почти треть их общего объема – была оказана в 2019 ф.г. странам Африки к югу от Сахары.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ НА СТРАНОВОМ УРОВНЕ

Способность Корпорации обеспечить масштабную реализацию Стратегии 3.0 будет во многом зависеть от наших усилий по приданию упреждающего и стратегического характера нашей работе на страновом уровне. Новые страновые стратегии IFC, разработанные в 2019 ф.г., позволили выявить области с потенциалом осуществления проектов и создания рынков. Они будут способствовать формированию более эффективных портфелей проектов и во все возрастающей мере определять распределение средств IFC. За минувший финансовый год IFC разработала 25 стратегий и планирует разработать еще 26 стратегий в 2020 ф.г.

Еще одним важным шагом, способствующим повышению эффективности деятельности на страновом уровне, стало создание стратегических подразделений IFC. Эти подразделения, созданные в 2019 ф.г., начнут свою работу в 2020 ф.г. Они будут исходить из приоритетных задач, поставленных в наших страновых стратегиях, служить «инкубаторами» и интеграторами в процессе выдвигания и разработки новых проектов, а также содействовать координации стратегических мероприятий в рамках Группы Всемирного банка.

ВЫСВОБОЖДЕНИЕ «ЗЕЛЕННЫХ РОСТКОВ»

Проект строительства гидроэлектростанции «Нахтигаль» в Камеруне наглядно свидетельствует, чего может достичь Корпорация в рамках стратегического подхода IFC 3.0 к созданию рынков, сотрудничая с правительствами, партнерами из частного сектора, другими учреждениями по финансированию развития и коллегами из Группы

Всемирного банка. Благодаря осуществлению этого проекта мощность электростанций Камеруна вырастет почти на треть, миллионы жителей страны получат доступ к экологически чистой и недорогой электроэнергии. Кроме того, проект будет содействовать поддержанию устойчивых темпов экономического роста и позволит Камеруну сократить затраты на производство электроэнергии на 100 млн долл. США в год.

Аналогичным образом ведется работа в Руанде. Банковская система этой страны выдала около 3 000 ипотечных кредитов более чем 3 млн домохозяйств. IFC и Всемирный банк сообща закладывают фундамент рынка ипотечных кредитов, содействуя развитию рынка капитала и расширяя доступ к жилищному финансированию. Благодаря осуществлению Проекта строительства доступного жилья в Руанде будут созданы условия для создания компании по рефинансированию ипотечных кредитов, предоставляющей кредиторам стимулы для расширения масштабов жилищного финансирования за счет предоставления долгосрочного финансирования на строительство доступного жилья.

В 2019 ф.г. IFC также продолжила воспроизведение успешной программы Группы Всемирного банка «Масштабное освоение солнечной энергии», распространив ее за пределы четырех африканских стран и начав ее реализацию в Узбекистане. «Масштабное освоение солнечной энергии» – это программа, действующая по принципу «одного окна»; благодаря ей правительства получают возможность быстро развертывать подключенные к энергетическим системам проекты по использованию солнечной энергии, финансируемые за счет средств частного сектора и предлагающие энергию по конкурентным тарифам. В Узбекистане для производства электроэнергии используется, главным образом, природный газ, однако к 2030 году страна намеревается ввести в строй солнечные электростанции совокупной мощностью до 5 гигаватт. В рамках программы «Масштабное освоение солнечной энергии» в стране уже проведен начальный тендер на строительство солнечных энергоустановок мощностью не менее 100 мегаватт.

В 2019 ф. г. IFC и ее клиенты получили более 40 престижных наград. Например, журнал «*JGlobal*» признал IFC учреждением года в области финансирования развития на Ближнем Востоке и в Северной Африке. Журнал «*Project Finance International*» признал наш проект строительства гидроэлектростанции «*Нахтигаль*» многосторонней операцией года в области развития, журнал «*JGlobal*» признал этот проект операцией года в области развития электроэнергии в Африке. А журнал *LatinFinance* вручил IFC премию за выдающиеся достижения в области развития местных рынков капитала в Латинской Америке.

ОЦЕНКА НАШЕГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

В минувшем финансовом году мы распространили действие системы AIMM на все новые инвестиционные проекты, что свидетельствует о серьезности наших намерений по обеспечению воздействия на развитие. Мы провели оценку и определили рейтинг более 750 проектов. С июля 2019 года началось экспериментальное применение системы AIMM для оценки консультационных услуг.

Начало нового движения

Принципы целевых социальных инвестиций

На Весенних совещаниях в апреле 2019 года были официально представлены Операционные принципы управления целевыми социальными инвестициями. Обязательства по соблюдению этих принципов приняла на себя шестьдесят учреждений. Организации-учредители одобрили инновационный комплекс стандартов, обеспечивающих столь необходимую дисциплинированность, прозрачность и надежность целевых социальных инвестиций. С тех пор эти принципы приняло еще больше организаций, и, как ожидается, в предстоящем году их ряды продолжат расширяться.

Организации, первыми принявшие Операционные принципы

- 1 IFC
- 2 Глобальная платформа Actis
- 3 Компания Acumen Capital Partners
- 4 Компания AlphaMundi Group
- 5 Компания Amundi
- 6 Компания AXA Investment Managers
- 7 Национальный управляющий холдинг «Байтерек»
- 8 Бельгийская инвестиционная компания для развивающихся стран (BIO)
- 9 Компания Blue like an Orange Sustainable Capital
- 10 Компания BlueOrchard Finance
- 11 Компания BNP Paribas Asset Management
- 12 Компания Calvert Impact Capital
- 13 Компания Capria Ventures
- 14 Фонд Cardano Development (ILX Fund and TCX)



- 15 Корпорация развития Содружества (CDC Group)
- 16 Банк CDP—Cassa Depositi e Prestiti
- 17 Компания COFIDES
- 18 Компания Community Investment Management (CIM)
- 19 Компания Cordiant Capital
- 20 Банковская группа Credit Suisse
- 21 Корпорация DEG—Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH
- 22 Латиноамериканский банк развития (CAF)
- 23 Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР)
- 24 Ассоциация европейских учреждений по финансированию развития (EDFI)
- 25 Европейский инвестиционный банк (ЕИБ)

- 26 Компания FinDev Canada
- 27 Компания Finfund
- 28 Компания Flat World Partners
- 29 FMO – Нидерландская финансовая компания развития
- 30 Компания IDB Invest, член группы Межамериканского банка развития
- 31 Компания IFC по управлению активами (AMC)
- 32 IFU—Инвестиционный фонд для развивающихся стран
- 33 Компания Incofin Investment Management
- 34 Компания Investisseurs & Partenaires—I&P
- 35 Исламская корпорация развития частного сектора (ICD, член группы Исламского банка развития)
- 36 Kohlberg Kravis Roberts & Co.

- 37 Инвестиционная компания LeapFrog Investments
- 38 Компания LGT Impact
- 39 Благотворительный фонд LGT Venture Philanthropy
- 40 Компания MicroVest Capital Management
- 41 Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (MIGA)
- 42 Акционерная компания Norfund
- 43 Компания Nuveen
- 44 Компания Obviam
- 45 Австрийский банк развития (OeEB)
- 46 Корпорация частных зарубежных инвестиций (OPIC)
- 47 Акционерная компания Partners Group
- 48 Акционерный фонд Phatisa
- 49 Финансовый институт развития Proparco

- 50 Страховая и инвестиционная компания Prudential Financial
- 51 Компания responsAbility
- 52 Компания STOA Infra & Energy
- 53 Шведское учреждение по финансированию развития Swedfund
- 54 Швейцарский инвестиционный фонд для стран с формирующейся рыночной экономикой (SIFEM)
- 55 Фонд The Rise
- 56 Компания The Rock Creek Group
- 57 Банк UBS
- 58 Организация Water.org
- 59 Фонд WaterEquity
- 60 Страховая компания Zurich Insurance Group

IFC привержена созданию рынков и возможностей в рамках реализации своей стратегии 3.0, особенно в странах, наиболее обделенных доступом к инвестициям и решениям, осуществляемым при ведущей роли частного сектора.

УСТАНОВЛЕНИЕ СТАНДАРТОВ

IFC убеждена: важно проявлять инициативу и подавать пример. На протяжении двадцати лет мы играли ведущую роль в разработке экологических и социальных стандартов, способствуя формированию и продвижению таких инициатив, как «Экваториальные принципы» и Принципы «зеленых» облигаций. Опираясь на этот опыт, в 2019 году, в рамках Весенних совещаний Группы Всемирного банка и Международного валютного фонда, IFC вместе с партнерами официально выдвинула Операционные принципы управления целевыми социальными инвестициями.

Эти Принципы призваны установить рыночные стандарты надежных целевых социальных инвестиций. К концу июня 2019 года эти принципы подписали 63 учреждения; в настоящее время мы ведем переговоры об их подписании еще более чем с 40 учреждениями. Кроме того, IFC опубликовала доклад «Оказание воздействия: перспективы целевых социальных инвестиций», в котором представила аналитическое обоснование этих Принципов.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОДОТЧЕТНОСТИ И ПРОЗРАЧНОСТИ

Для IFC нет ничего важнее подотчетности. Мы отчитываемся перед людьми, жизнь которых улучшают проекты, осуществляемые при нашей поддержке, и которых эти проекты затрагивают, а также перед нашими кредиторами и заемщиками, акционерами и партнерами по развитию.

В целях содействия нашему переходу к работе на более проблемных рынках мы приняли решение перевести с июля 2019 года наш Департамент консультаций и решений по экологическим, социальным и управленческим вопросам (ЭСУ) в состав Управления Вице-президента по операционной деятельности. Это позволит повысить заинтересованность групп специалистов по инвестиционным и консультационным проектам в решении вопросов ЭСУ и даст нам возможность уделять более пристальное внимание воздействию ЭСУ на уровне проектов и секторов. В то же время, в целях повышения эффективности управления экологическими и социальными рисками, усиления подотчетности на всех этапах проектного цикла и обеспечения независимости этого

направления работы от операционной деятельности в июле 2019 года мы объявили о создании нового Департамента по вопросам экологической и социальной политики и рисков. Он станет «регуляторным органом» по экологическим и социальным вопросам и будет подчинен непосредственно Генеральному директору IFC.

В 2019 ф.г. мы также представили Совету директоров наш первый квартальный отчет об операционной деятельности. Этот отчет способствует повышению прозрачности: в нем отражена операционная деятельность IFC за период с начала года, включая обзоры программ, портфеля, операционных рисков и текущих проектов. В частности, впервые в истории IFC мы представили Совету директоров обзор портфеля текущих проектов за несколько лет.

ДАЛЬНЕЙШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

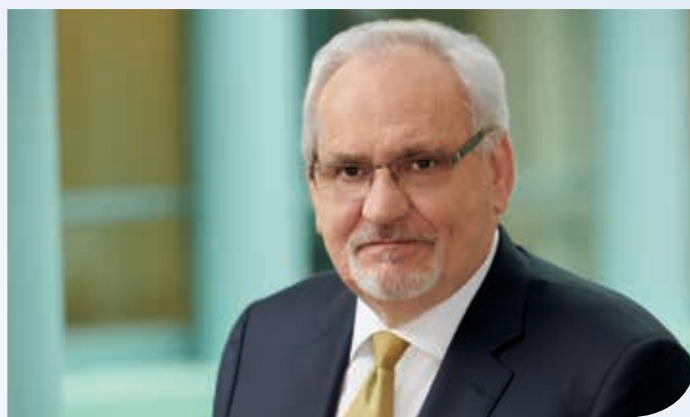
IFC привержена созданию рынков и возможностей в рамках реализации своей стратегии 3.0, особенно в странах, наиболее обделенных доступом к инвестициям и решениям, осуществляемым при ведущей роли частного сектора. Стремясь обеспечить эффективную широкомасштабную реализацию Стратегии 3.0 и оправдать ожидания наших клиентов и акционеров, мы продолжим совершенствовать наши инструменты и подходы, содействующие реализации нашей стратегии, и будем наращивать усилия, направленные на плодотворные инвестиции. В этих целях мы будем больше работать на упреждение и активнее внедрять инновации, ускорять темпы осуществления стратегических инициатив, а также претворять в жизнь «каскадный» подход с тем, чтобы активнее привлекать частный сектор к решению задач в области развития.



Филипп Ле Уэзу
Генеральный директор IFC

Высшее руководство IFC

Филипп Ле Уэру
Генеральный директор IFC



Опытный коллектив руководителей высшего звена IFC обеспечивает эффективное размещение ресурсов Корпорации, уделяя при этом особое внимание достижению максимальных результатов в области развития и удовлетворению потребностей ее клиентов. Его члены обладают многолетним опытом работы в области развития и огромным багажом знаний в различных областях, а их взгляды отражают многообразие представленных в Корпорации культур. Коллектив руководителей формирует стратегию и политику Корпорации, ориентирующие ее на создание возможностей там, где они наиболее необходимы.



Стефани фон Фридебург
Руководитель операционной деятельности



Джорджина Бейкер
Вице-президент, Латинская Америка и Карибский бассейн и Европа и Центральная Азия



Елена Бурганская
Руководитель аппарата



Маркос Брухис
Генеральный директор, Компания IFC по управлению активами



Карин Финкельстон
Вице-президент, Партнерства, коммуникации и информационно-просветительская деятельность



Джон Гандольфо
Вице-президент и Казначей



Мохамед Гулед
Вице-президент, Риск и финансовая устойчивость



Ханс Петер Ланкес
Вице-президент, Экономика и развитие частного сектора



Мониш Махуркар
Вице-президент, Корпоративная стратегия и ресурсы



Сержиу Пимента
Вице-президент, Ближний Восток и Африка



Нена Стоилькович
Вице-президент, Азия и Тихоокеанский регион



Эфиопис Тафара
Вице-президент, Правовые и комплаенс-риски и устойчивость, и Генеральный юристконсульт

РАЗРАБОТКА ПОВЕСТКИ ДНЯ

Достижения IFC в области воздействия

Сформулировала понятие «**страны с формирующейся рыночной экономикой**» и создала базу данных, ставшей основой для первых в мире **индексов акций стран с формирующейся рыночной экономикой**.



1981

Стала вдохновителем разработки «**Экваториальных принципов**» - экологических и социальных стандартов, широко используемых при финансировании коммерческих проектов.

Выступила с инициативой ежегодной публикации доклада Группы Всемирного банка «**Ведение бизнеса**», в котором сопоставляются нормативно-правовые условия ведения бизнеса в различных странах мира.



2003

Создала **Сеть устойчивых банковских услуг** – сообщество регуляторных органов финансового сектора в странах с формирующейся рыночной экономикой, приверженных устойчивому развитию.



2012



IFC – не просто инвестор и консультант. Мы формируем систему взглядов на развитие частного сектора.

Мы привлекаем основные заинтересованные стороны к достижению общих целей, вместе с ними мобилизуем частный капитал для создания рабочих мест, сокращения масштабов бедности и улучшения условий жизни. Благодаря такому сотрудничеству мы добиваемся гораздо большего воздействия, чем при использовании только собственных ресурсов. Мы достигаем успеха, снижая уровень риска на рынках и привлекая больший объем инвестиций для осуществления рыночных решений, способствующих созданию более справедливого и устойчивого мира.

Мы идем в будущее, опираясь на свой более чем шестидесятилетний опыт – опыт работы крупнейшего в мире глобального учреждения по финансированию развития, ориентированного на работу с частным сектором. Приступив к достижению целей в рамках увеличения нашего капитала на рекордную сумму в 5,5 млрд долл. США в 2018 году, мы опираемся на преимущества, которыми мы обладаем как одно из учреждений Группы Всемирного банка: мы всегда ищем новые способы применения инновационного, рыночно-ориентированного подхода частного сектора в тех сферах, где он более всего необходим.

Поддержала выработку
Принципов «зеленых» облигаций.

Разработала систему стандартов строительства и сертификации «зеленых» зданий **«Совершенство проектирования в целях повышения эффективности» (EDGE).**



2014

Сыграла ведущую роль в разработке принципов использования **смешанного финансирования** многосторонними банками развития и учреждениями по финансированию развития.



2017

Координировала выработку сообществом социально ответственных инвесторов **Операционных принципов управления целевыми социальными инвестициями.**



2019



Страновые стратегии

Разработаны в истекшем финансовом году

Ангола Аргентина Армения
Бутан Гана Доминиканская Республика
Индонезия Китай Кот-д'Ивуар Марокко
Мексика Монголия Мьянма Нигерия
Папуа – Новая Гвинея Парагвай Сальвадор
Северная Македония Сенегал Сербия
Сьерра-Леоне Тимор-Лешти Филиппины
Южная Африка Ямайка

Разрабатываются

Албания
Арабская Республика Египет
Бразилия Вьетнам Гаити Гондурас
Демократическая Республика Конго
Казахстан Камбоджа Колумбия
Мадагаскар Мальдивы Пакистан
Республика Конго Руанда Турция
Узбекистан Украина Фиджи Шри-Ланка
Центральноафриканская Республика
Эфиопия и другие



РАЗРАБОТКА НОВЫХ СТРАТЕГИЙ

Для преодоления некоторых сложнейших мировых проблем в области развития IFC предлагает решения, которые способен реализовать частный сектор. Это позволяет связанным бюджетными ограничениями правительствам максимально эффективно использовать свои лимитированные государственные ресурсы.

В каждой стране, где ведет работу IFC, мы определяем наиболее перспективные возможности для сотрудничества, но перед этим проводим оценку социально-экономических условий, состояния местного бизнес-сообщества, ключевых тенденций в мировой промышленности и на мировых рынках. Этот анализ играет заметную роль в новых страновых стратегиях, которые мы начали разрабатывать в июле 2018 года, опираясь на Диагностические оценки состояния частного сектора на страновом уровне – совместный инструмент IFC и Всемирного банка, который помогает определить, какие ключевые реформы необходимо провести для ускорения темпов развития бизнеса и создания рабочих мест.

Страновые стратегии побуждают нас начинать работу заблаговременно, на более ранних этапах. Благодаря сформулированным в них выводам IFC получает возможность теснее увязывать свою операционную деятельность с многолетними рамочными стратегиями партнерства со странами, разрабатываемыми Группой Всемирного банка, и, тем самым, повышать эффективность ее воздействия.

IFC является глобальным партнером в области развития частного сектора, осуществляя обмен знаниями, наращивая синергетический эффект и помогая расширять масштабы реализации наиболее перспективных идей.

В завершившемся финансовом году мы создали новые партнерства, чтобы углубить взаимодействие с другими учреждениями по финансированию развития. Благодаря этим инициативам IFC будет теснее сотрудничать с французским учреждением по финансированию развития Proparco и британской Корпорацией развития Содружества (CDC Group), чтобы создать возможности для инвестиций частного сектора в нескольких странах, где мы проведем экспериментальные проекты.

Мы также сотрудничаем с учреждениями, аналогичными нашему, ежегодно отслеживая вместе с ними объем частных инвестиций, привлекаемых в страны с низким и средним уровнем дохода, и определяя принципы наиболее эффективного использования смешанного финансирования для развития частного сектора на проблемных рынках.

СОЗДАНИЕ НОВЫХ ПАРТНЕРСТВ

Идейное лидерство

В истекшем финансовом году IFC опубликовала доклад **«На пути к гендерной сбалансированности в фондах прямых инвестиций и фондах венчурного капитала»** (см. стр. 75), в котором рассмотрела связь между финансовой прибылью и гендерным разнообразием в фондах прямых инвестиций и фондах венчурного капитала в странах с формирующейся рыночной экономикой.

IFC представила инвесторам выводы и основные принципы данного доклада, положив начало важному обсуждению роли женщин в распределении и получении капитала.

Целевые инструменты IFC

- + Стандарты строительства и сертификация «зеленых» зданий EDGE
- + Совместная программа развития рынков капитала (J-CAP)
- + Глобальная программа развития сельского хозяйства и обеспечения продовольственной безопасности
- + Механизм поддержки частного сектора MAP
- + Фонд IFC InfraVentures
- + Программа управляемого портфеля совместного кредитования
- + Программа «Масштабное освоение солнечной энергии»
- + Программа «Венчурные МСП» (SME Ventures)



РАСКРЫТИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

IFC уделяет особое внимание содействию проведению реформ и созданию рынков, помогающих развивающимся странам заложить основы для экономического роста и процветания в долгосрочной перспективе. Эти упреждающие меры позволяют задать новый вектор направить частный капитал и профессиональный опыт туда, где они способны существенно повлиять на улучшение условий жизни людей.

Для реализации этих идей мы используем разнообразные инновационные инструменты, особенно в беднейших странах мира.

В Камеруне – стране, где почти 40 процентов населения лишены доступа к электричеству, – выработка электроэнергии вырастет почти на треть. Это станет возможным благодаря новой гидроэлектростанции «Нахтигаль» стоимостью в 1,2 млрд долл. США (см. стр. 54-55), строящейся при участии IFC и компании Électricité de France.

В пакете финансирования строительства ГЭС «Нахтигаль» IFC использует разнообразный инструментарий для привлечения частного капитала, а также гарантии Всемирного банка и Международного агентства по инвестиционным гарантиям (MIGA). Эта гидроэлектростанция мощностью 420 мегаватт на реке Санага должна вступить в строй в 2023 году. Ее строительство стало возможным после того, как правительство Камеруна при поддержке IFC и Всемирного банка провело важнейшие отраслевые реформы, благодаря которым в стране были созданы более благоприятные условия для формирования аналогичных высокоэффективных государственно-частных партнерств.

ПЛОДОТВОРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ



ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ

В 2017 году IFC ввела в действие Систему оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (AIMM), используемую для оценки и измерения воздействия на развитие всех новых инвестиций IFC.

Этот аналитический инструмент позволяет оценить действенность наших проектов с самого начала их разработки. В центре его внимания находятся ключевые изменения, которых мы надеемся добиться, особенно с точки зрения создания рынков. В рамках этой основанной на фактических данных системы оценка прогнозируемого нами воздействия на развитие непосредственно увязывается с показателями мониторинга.

Благодаря системе AIMM, использованной в этом году для оценки проекта по строительству гидроэлектростанции «Нахтигаль» в Камеруне и множества других проектов, IFC укрепила свои возможности по измерению воздействия на всех этапах своего участия в проектах.

Измерение и мониторинг

В течение последних двух лет IFC включила систему AIMM во все аспекты своей операционной деятельности. Первоначально эта система применялась для оценки ожидаемых результатов новых проектов в области развития. В настоящее время IFC также использует эту систему для мониторинга эффективности своей деятельности.

В 2020 финансовом году мы начнем увязывать наши предварительные рейтинговые оценки воздействия проектов с оценками, получаемыми в ходе наблюдений за осуществлением проектов. В результате мы получим более эффективный «сквозной» подход к измерению результатов деятельности IFC.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПРЕМИИ 2019

В истекшем финансовом году IFC и ее клиентам было присуждено более 40 премий, которыми отмечены достижения в самых разных областях.



ПРЕМИЯ «УЧРЕЖДЕНИЕ ГОДА В ОБЛАСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ»

на Ближнем Востоке и в Северной Африке

ЖУРНАЛ «JGLOBAL»



ПРЕМИЯ «ГЛОБАЛЬНАЯ МНОГОСТОРОННЯЯ ОПЕРАЦИЯ ГОДА»

За операцию по строительству гидроэлектростанции «Нахтигаль» в Камеруне

ЖУРНАЛ «PROJECT FINANCE INTERNATIONAL»



ПРЕМИЯ «БАНК РАЗВИТИЯ ГОДА, ВЫПУСКАЮЩИЙ «ЗЕЛЕННЫЕ» ОБЛИГАЦИИ»

За мировое лидерство, передовой опыт и инновации IFC в области «зеленого» финансирования

*ИНИЦИАТИВА «КЛИМАТОСБЕРЕГАЮЩИЕ ОБЛИГАЦИИ»
Награды передовым учреждениям, выпускающим «зеленые» облигации*



ИННОВАЦИИ В ОБЛАСТИ СОДЕЙСТВИЯ РОСТУ БИЗНЕСА

Премия вручена Городской инициативе IFC за содействие городам в странах с формирующейся рыночной экономикой в расширении социальной интеграции и в решении ключевых проблем

ГАЗЕТА «FINANCIAL TIMES»

Премия «Юристам-новаторам»



ПРЕМИЯ ЗА ЛУЧШИЙ ГОДОВОЙ ОТЧЕТ О ВОЗДЕЙСТВИИ

Вручена IFC за «Отчет о воздействии социальных облигаций: 2018 финансовый год»

ОРГАНИЗАЦИЯ ENVIRONMENTAL FINANCE



ПРЕМИЯ «ЗА ВЫДАЮЩИЕСЯ ЗАСЛУГИ В РАЗВИТИИ МЕСТНЫХ РЫНКОВ КАПИТАЛА В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ»

За роль IFC «на передовом краю борьбы за развитие рынков капитала в странах Латинской Америки и Карибского бассейна»

ЖУРНАЛ «LATINFINANCE»

ПРЕМИИ ЗА 2019 ГОД

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПРЕМИИ

ПРЕМИИ

Премия «Инициатива года» и премия «Фонд «зеленых» облигаций года»

вручена фонду Amundi Planet Emerging Green One, созданному в рамках партнерства IFC и компании Amundi Asset Management
Организация «Environmental Finance»

Премия «Сотрудничество года в области «зеленого» финансирования»

вручена фонду Amundi Planet Emerging Green One
Премия Green Bond Pioneer Awards компании «Climate Bonds Initiative»

В число лауреатов премии «100 наиболее влиятельных людей в области гендерной политики»

вошла Генриетта Колб, глава секретариата IFC по гендерным вопросам
Сеть «Apolitical Network»

Премия IIAA за личные заслуги

вручена Лори Анне Конзо, старшему специалисту IFC по экологическим вопросам
Международная ассоциация по оценке воздействия

Премия «Глобальный спонсор года»

вручена корпорации Enel Green Power за участие в строительстве профинансированной IFC солнечной электростанции «Нгонье» в Замбии и в других проектах в области возобновляемой энергетики по всему миру
Журнал «Project Finance International»

Премия «Лучшая наднациональная долларовая операция года»

вручена IFC за глобальный выпуск облигаций на сумму в 2 млрд долл. США в 2018 году
Журнал «Global Capital»

Премия «За достижения в области энергетики»

вручена IFC за выпуск социальных облигаций
Премии компании MTN-i Uridashi, Япония

Премия «Операция года – деятельность в странах с формирующейся рыночной экономикой в области валютных рынков»

вручена IFC за выпуск деноминированных в сумах облигаций в Узбекистане
Премии компании MTN-i Uridashi, Япония

Гран-при за лучший годовой отчет (США)

вручен IFC за годовой отчет
Премия ARC Awards

Премия «За лучший годовой отчет в сфере банковского дела, финансовых услуг, страхования и недвижимости»

вручена IFC за годовой отчет
Премия международной организации Stevie Awards

Американская премия в области графического дизайна

вручена IFC за годовой отчет
Премия Graphic Design USA

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕМИИ

ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН

Премия «Многостороннее учреждение года»

вручена IFC
Премии компании Asset «Самой надежной азиатской компании, работающей в области инфраструктуры»

Премия «Лучшая многосторонняя облигация»

вручена IFC за выпуск деноминированных в филиппинских песо «зеленых» облигаций в поддержку геотермальной энергетики
Премии компании Asset «Операция года в Юго-Восточной Азии»

Премия Therphong

вручена за «зеленые» инвестиции в Таиланде
Радиовещательная ассоциация Таиланда

Премия «Операция года – технологии на раннем этапе развития»

вручена компании Jungle Ventures за инвестиции в компанию Desker, Сингапур
Журнал «Азиатский венчурный капитал» (AVCJ)

ЕВРОПА И ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ

Премия «Лучшая операция в области энергетики»

за расширение и модернизацию компании Osmangazi Elektrik, осуществленные при финансовой поддержке компании Zorlu Enerji
Журнал «EMEA Finance»

Премия «Лучшая операция в области инфраструктуры»

за модернизацию аэропорта имени Николы Теслы в Белграде, Сербия
Журнал «EMEA Finance»

Премия «Операция года в области развития европейских аэропортов»

за модернизацию аэропорта имени Николы Теслы в Белграде, Сербия
Журнал «JGlobal»

Премия «Европейская оншорная операция года»

за строительство ветроэлектростанции Cibuk 1 в Сербии
Журнал «JGlobal»

ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА И КАРИБСКИЙ БАССЕЙН

Премия «Операция года в области энергетики в Латинской Америке»

за проект CELSE/порт Сержили, Бразилия
Журнал «Project Finance International»

Премия «Лучшая облигация и лучшее финансирование в области инфраструктуры в Бразилии»

за проект CELSE/порт Сержили
Журнал «LatinFinance»

Премия «Операция года в области проектного финансирования в Бразилии и Латинской Америке»

за проект CELSE/порт Сержили
Платформа «Bonds & Loans»

Премия «Операция года в области проектного финансирования в Северной и Южной Америке»

за проект CELSE/порт Сержили
Журнал «International Financial Law Review»

Международная премия «Голубая планета»

за проект строительства гидроэлектростанции Ревентасон, Коста-Рика
Международная ассоциация гидроэнергетики

Премия «За выдающиеся заслуги в лечении диабета»

вручена сети клиник Clínicas del Azúcar, Мексика
Национальная премия в области здравоохранения, Мексика

БЛИЖНИЙ ВОСТОК И СЕВЕРНАЯ АФРИКА

Премия «Лучшая программа обеспечения устойчивости»

вручена IFC за сотрудничество с компанией Gaia Energy в области использования возобновляемых источников энергии, Марокко
Журнал «EMEA Finance»

Премия «За достижения в области проектного финансирования»

вручена IFC за операцию по рефинансированию египетской компании по производству удобрений Egyptian Fertilizers Company
Журнал «EMEA Finance»

Премия «За проектное финансирование в области ветровой энергетики»

за строительство ветроэлектростанции Даехан в Иордании, осуществленное при финансовой поддержке компании Korea Southern Power Co.
Журнал «EMEA Finance»

Премия «Портфель компании года в области социального воздействия»

за инвестиции компании AfricInvest в частное инженерное училище Esprit, Тунис
caim Private Equity Africa

АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ

Премия «Операция года в сфере энергетики в Африке»

за строительство гидроэлектростанции «Нахтигаль», Камерун
Журнал «JGlobal»

Премия «Операция года в сфере рефинансирования в Африке»

за операцию по строительству гидроэлектростанции «Буджагали», Уганда
Журнал «JGlobal»

Премия «Лучшая ветроэлектростанция в Африке»

за проект в области ветровой энергетики «Кипето», Кения
Журнал «EMEA Finance»

Премия «Наиболее эффективно структурированная финансовая операция в Африке»

за расширение порта Tema, Гана
Журнал «EMEA Finance»

Премия «Лучшая операция в химической промышленности в Африке»

за расширение компании по производству удобрений и химикатов Indorama Eleme Fertilizer & Chemicals, Нигерия
Журнал «EMEA Finance»

Премия «Операция года в нефтехимической промышленности в Африке»

вручена компании по производству удобрений и химикатов Indorama Eleme Fertilizer & Chemicals
Журнал «Project Finance International»

Премия «Операция года в сфере товарного финансирования в Африке»

за операцию в области финансирования торговли с компанией Addax Energy в Мавритании
Журнал «TFX Magazine»

Премия «Женщина-инвестор»

вручена Руне Алам, партнеру-сооснователю и генеральному директору партнерства Development Partners International
caim Private Equity Africa

Премия «Выдающийся инвестор»

вручена управляющей компании фонда прямых инвестиций XSMML
caim Private Equity Africa

Премия «Операция года в области воздействия на развитие»

вручена компании LeapFrog за инвестиции в компанию Goodlife Pharmacy, Кения
caim Private Equity Africa

Премия «Специализированная операция в сфере производства товаров широкого потребления»

вручена компании Helios Investment Partners за инвестиции в компанию GBFoods
caim Private Equity Africa

ЮЖНАЯ АЗИЯ

Премия «За лучшее партнерство в области развития устойчивого производства сахарного тростника»

вручена компании DCM Shriram, Индия
Организация Bonusco

Премия «“Зеленая” компания года»

вручена Коммерческому банку Цейлона
Азиатские премии за выдающиеся корпоративные заслуги и деятельность по обеспечению устойчивости

Премия «За решение задач в области обеспечения устойчивости и эффективности операционной деятельности»

вручена компании Aavishkaar, Индия
Ассоциация EMEPA

IFC: обзор достижений за год

В 2019 ф.г. объем осуществленных IFC инвестиций составил 19,1 млрд долл. США, включая средства, привлеченные от других инвесторов, в размере 10,2 млрд долл. США. Применяемый Корпорацией комплексный подход помогал предприятиям внедрять инновации, строить конкурентоспособные на международном уровне сектора промышленности и создавать достойные рабочие места.



ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН:

3,6
МЛРД ДОЛЛ. США

долгосрочные инвестиционные обязательства

15,2
МЛН

кредитов предоставлено микро-, малым и средним предприятиям

2,4
МЛРД ДОЛЛ. США

получено государствами в качестве налогов

8,7
МЛРД ДОЛЛ. США

товаров и услуг закуплено у отечественных поставщиков



ЕВРОПА И ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ:

1,3
МЛРД ДОЛЛ. США

долгосрочные инвестиционные обязательства

2,4
МЛН

кредитов предоставлено микро-, малым и средним предприятиям

12,7
МЛРД ДОЛЛ. США

товаров и услуг закуплено у отечественных поставщиков

15
РЕФОРМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

проведено в 10 странах в целях стимулирования экономического роста и привлечения инвестиций



ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА И КАРИБСКИЙ БАССЕЙН:

6,2
МЛРД ДОЛЛ. США

долгосрочные инвестиционные обязательства

14
МЛН

кредитов предоставлено микро-, малым и средним предприятиям

179,1
МЛН ДОЛЛ. США

предоставлено в виде нового финансирования компаниям, применяющим усовершенствованные методы корпоративного управления

13,8
МЛРД ДОЛЛ. США

товаров и услуг закуплено у отечественных поставщиков



**БЛИЖНИЙ ВОСТОК И
СЕВЕРНАЯ АФРИКА:**

891

млн долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства

1,1

млн

кредитов предоставлено
микро-, малым и
средним предприятиям

1

млн

более миллиона
фермеров получили
поддержку

4,5

млн

пациентов получили
медицинское
обслуживание



**ЮЖНАЯ
АЗИЯ:**

3,0

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства

21,6

млн

кредитов предоставлено
микро-, малым и
средним предприятиям

575

млн долл. США

привлечено для
финансирования
инфраструктурных
проектов в рамках
государственно-частных
партнерств

1,5

млн

фермеров получили
поддержку



**АФРИКА К ЮГУ
ОТ САХАРЫ:**

4,0

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства

3,1

млн

кредитов предоставлено
микро-, малым и
средним предприятиям

7,4

млн

пациентов получили
медицинское
обслуживание

47

млн

человек улучшили
условия жизни
благодаря услугам
производства и
распределения
электроэнергии

Основные показатели операционной деятельности IFC

Млн долл. США, по итогам года, закончившегося 30 июня

	2019	2018	2017	2016	2015
Долгосрочные инвестиционные обязательства					
ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ IFC	8 920	11 629	11 854	11 117	10 539
Число проектов	269	366	342	344	406
Количество стран	65	74	75	78	83
ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА¹	10 206	11 671	7 461	7 739	7 133
Синдицированные займы	5 824	7 745	3 475	5 416	4 194
Инициативы IFC и другие инициативы	2 857	2 619	2 207	1 054	1 631
Фонды Компании IFC по управлению активами (АМС)	388	263	531	476	761
Государственно-частные партнерства (ГЧП) ²	1 137	1 044	1 248	793	548
ВСЕГО ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	19 126	23 301	19 316	18 856	17 672
Оплаченные инвестиции					
За счет собственных средств IFC	9 074	11 149	10 355	9 953	9 264
Синдицированные займы	2 510	1 984	2 248	4 429	2 811
ВСЕГО ОПЛАЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	11 584	13 133	12 602	14 382	12 075
Объем портфеля обязательств³					
Количество фирм	1 930	1 977	2 005	2 006	2 033
За счет собственных средств IFC	58 847	57 173	55 015	51 994	50 402
Синдицированные займы	15 787	16 210	16 047	16 550	15 330
СОВОКУПНЫЙ ОБЪЕМ ПОРТФЕЛЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	74 635	73 383	71 062	68 544	65 732
Краткосрочное финансирование					
Средний непогашенный остаток	3 256	3 435	3 185	2 807	2 837
Консультационные услуги					
Расходы на программу консультационных услуг	295,1	273,4	245,7	220,6	202,1
Доля программы в странах-клиентах MAP ⁴	59%	57%	63%	62%	65%

1. Определяются как «основные привлеченные средства» — финансирование по линии других учреждений, помимо IFC, которое стало доступно клиенту благодаря прямому участию IFC в привлечении средств. Без учета передачи не обеспеченных резервами рисков на сумму 607 млн долл. США, относимых на счет собственных средств IFC.
2. Финансирование, поступающее от третьих сторон, которое стало доступно для проектов государственно-частных партнерств благодаря выполнению IFC роли уполномоченного ведущего консультанта для соответствующего общенационального, местного или иного государственного органа.
3. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал. С 1 июля 2018 года, с учетом изменения стандартов отчетности, влияющих на порядок представления отчетов о принадлежащих ей акциях, IFC использует новый термин «Объем портфеля обязательств», в котором вместо понятия «предоставленные средства и непогашенный остаток» используется понятие «рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал». Соответственно, данные об объеме портфеля обязательств IFC за 2019 ф.г. не могут быть напрямую сопоставлены с данными за предыдущие годы.
4. Все представленные в настоящем отчете процентные доли расходов на консультационные программы в странах-клиентах MAP, а также в нестабильных и затронутых конфликтами районах приводятся без учета глобальных проектов.

Основные финансовые показатели

Млн долл. США, по итогам года, заканчивающегося 30 июня*

	2019	2018	2017	2016	2015
Чистый доход (убыток), относимый к IFC	93	1 280	1 418	(33)	445
Гранты в бюджет MAP	–	80	101	330	340
Доход до вычета грантов в бюджет MAP	93	1 360	1 523	296	749
Совокупные активы	99 257	94 272	92 254	90 434	87 548
Займы, инвестиции в акционерный капитал и долговые ценные бумаги, нетто	43 462	42 264	40 519	37 356	37 578
Расчетная рыночная стоимость инвестиций в акционерный капитал	13 113	14 573	14 658	13 664	14 834

Основные коэффициенты

Доходность активов по средней стоимости (на основе ОПБУ)	0,1%	1,4%	1,6%	0,0%	0,5%
Доход на среднюю сумму используемого капитала (на основе ОПБУ)	0,3%	5,0%	5,9%	(0,1)%	1,8%
Денежные и ликвидные инвестиции в процентах от расчетных потребностей в денежных средствах на ближайшие три года	104%	100%	82%	85%	81%
Соотношение заемных и собственных средств	2,2:1	2,5:1	2,7:1	2,8:1	2,6:1
Совокупные требуемые средства (млрд долл. США)	21,8	20,1	19,4	19,2	19,2
Совокупные имеющиеся в наличии средства (млрд долл. США)	27,8	24,7	23,6	22,5	22,6
Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов	4,7%	5,1%	6,1%	7,4%	7,5%

* Из-за введения нового стандарта бухгалтерского учета финансовые показатели за 2019 год невозможно напрямую сопоставить с показателями за предыдущие периоды. Полное разъяснение проведенных изменений и их последствий см. в документе «Анализ и обсуждение результатов деятельности руководством и консолидированная финансовая отчетность», с которым можно ознакомиться на веб-сайте: <http://www.ifc.org/FinancialReporting>.

Подробнее см. раздел «Сводка финансовых результатов» на стр. 108.

Долгосрочные обязательства в 2019 ф.г.

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2019 года

Всего	8 920	100,00%	
По отраслям			
Финансовые рынки	5 024	56,32%	
Инфраструктура	1 056	11,84%	
Промышленное производство	534	5,98%	
Туризм, розничная торговля, операции с недвижимостью	522	5,85%	
Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство	501	5,61%	
Фонды	499	5,60%	
Здравоохранение и образование	374	4,20%	
Природные ресурсы ¹	280	3,13%	
Телекоммуникации и информационные технологии	131	1,47%	
По регионам²			
Латинская Америка и Карибский бассейн	2 491	27,93%	
Южная Азия ³	1 848	20,72%	
Африка к югу от Сахары	1 724	19,32%	
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	1 575	17,66%	
Европа и Центральная Азия	745	8,36%	
Ближний Восток и Северная Африка	520	5,83%	
В глобальном масштабе	16	0,18%	
По продуктам			
Займы ⁴	7 138	80,02%	
Долевое финансирование ⁵	999	11,20%	
Гарантии	742	8,32%	
Продукты по управлению рисками	42	0,47%	

Объем портфеля обязательств в 2019 ф.г.⁶

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2019 года

Всего	58 847	100%	
По отраслям			
Финансовые рынки	22 622	38%	
Инфраструктура	11 193	19%	
Фонды	4 950	8%	
Промышленное производство	4 580	8%	
Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство	3 809	6%	
Туризм, розничная торговля, операции с недвижимостью	2 792	5%	
Здравоохранение и образование	2 760	5%	
Финансирование торговли	2 255	4%	
Природные ресурсы ¹	1 962	3%	
Телекоммуникации и информационные технологии	1 926	3%	
По регионам⁷			
Латинская Америка и Карибский бассейн	12 245	21%	
Южная Азия	10 856	18%	
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	9 311	16%	
Африка к югу от Сахары	8 728	15%	
Европа и Центральная Азия	8 263	14%	
В глобальном масштабе	5 161	9%	
Ближний Восток и Северная Африка	4 282	7%	

1. С учетом операций IFC в нефтегазовой и горнорудной отраслях.

2. Суммы включают доли регионов в инвестициях, официально отнесенных к категории глобальных проектов.

3. Включает Пакистан и Афганистан.

4. Включает продукты квазидолевого финансирования, аналогичные займам.

5. Включает продукты квазидолевого финансирования, аналогичные долевого финансированию.

6. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал.

7. Без учета доли отдельных стран в региональных и глобальных проектах.

Долгосрочные обязательства IFC в 2019 ф.г. в разбивке по социально-экологическим категориям

КАТЕГОРИЯ	ОБЯЗАТЕЛЬСТВА (МЛН ДОЛЛ. США)	ЧИСЛО НОВЫХ ПРОЕКТОВ
A	923	15
B	2 301	93
C	89	18
FI ¹	29	0
FI-1	117	1
FI-2	3 950	93
FI-3	1 511	49
Всего	8 920	269

1. К категории FI относятся новые обязательства в рамках проектов на стадии реализации. Информацию по определениям категорий см. на www.ifc.org/escategories.

Страны, получившие наибольший объем средств IFC²

На 30 июня 2019 года (на основе данных о счете собственных средств IFC)

СТРАНА (ГЛОБАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ)	ОБЪЕМ ПОРТФЕЛЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ³ (МЛН ДОЛЛ. США)	% ОТ ГЛОБАЛЬНОГО ПОРТФЕЛЯ
1 Индия	8 045	13,67%
2 Китай	3 832	6,51%
3 Турция	3 675	6,25%
4 Бразилия	2 860	4,86%
5 Аргентина	1 644	2,79%
6 Мексика	1 574	2,67%
7 Колумбия	1 499	2,55%
8 ЮАР	1 352	2,30%
9 Египет, Арабская Республика	1 236	2,10%
10 Вьетнам	1 168	1,98%

2. Без учета доли отдельных стран в региональных и глобальных проектах.

3. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал.

Расходы на программу консультационных услуг в 2019 ф.г.

Млн долл. США

Всего	295,1	100%	
-------	-------	------	--

По регионам

Африка к югу от Сахары	96,5	33%	
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	55,1	19%	
Европа и Центральная Азия	38,9	13%	
Южная Азия	36,4	12%	
Латинская Америка и Карибский бассейн	30,4	10%	
В глобальном масштабе	20,6	7%	
Ближний Восток и Северная Африка	17,2	6%	

По направлениям деятельности

Консультационные услуги по отраслям деятельности IFC	167,4	57%	
<i>Группа финансовых учреждений</i>	65,2	22%	
<i>Консультирование операционной деятельности</i>	43,8	15%	
<i>Промышленное производство, агропромышленный комплекс и услуги</i>	33,7	11%	
<i>Инфраструктура и природные ресурсы</i>	19,4	7%	
<i>Телекоммуникации, медиа, технологии, венчурный капитал и фонды</i>	5,2	2%	
Консультирование через ДГП по вопросам равномерного экономического роста, финансов и институтов	114,1	39%	
Окружающая среда, социальная сфера и государственное управление	13,5	5%	

Группа Всемирного банка: сводные результаты деятельности в 2019 финансовом году

Учреждения Группы Всемирного банка

Группа Всемирного банка является одним из крупнейших в мире источников финансовых средств и знаний для развивающихся стран. В ее структуру входят пять учреждений, решающих общую задачу – сокращать бедность, наращивать масштабы всеобщего благосостояния и содействовать устойчивому развитию.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (МБРР)

Предоставляет кредитные средства правительствам стран со средним уровнем дохода и правительствам платежеспособных стран с низким уровнем дохода.

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ (МАР)

Предоставляет финансирование на чрезвычайно льготных условиях правительствам беднейших стран мира.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ (IFC)

Предоставляет займы, осуществляет инвестиции в акционерный капитал предприятий и оказывает консультационные услуги в целях стимулирования инвестиций в предприятия частного сектора развивающихся стран.

МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ ГАРАНТИЯМ (MIGA)

Предоставляет инвесторам и кредиторам страхование политических рисков и услуги повышения качества кредитов в целях содействия осуществлению прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ (ICSID)

Обеспечивает международные механизмы урегулирования и арбитражного рассмотрения инвестиционных споров.

Финансирование, предоставленное Группой Всемирного банка странам-партнерам

В разбивке по финансовым годам, млн долл. США

Группа Всемирного банка	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Зарезервированные средства ¹	58 190	59 776	64 185	61 783	66 868	62 341
Предоставленные средства ²	44 398	44 582	49 039	43 853	45 724	49 395
МБРР						
Зарезервированные средства	18 604	23 528	29 729	22 611	23 002	23 191
Предоставленные средства	18 761	19 012	22 532	17 861	17 389	20 182
МАР						
Зарезервированные средства ³	22 239	18 966	16 171	19 513 ³	24 010 ⁴	21 932 ⁵
Предоставленные средства	13 432	12 905	13 191	12 718 ³	14 383	17 549
IFC						
Зарезервированные средства ⁶	9 967	10 539	11 117	11 854	11 629	8 920
Предоставленные средства	8 904	9 264	9 953	10 355	11 149	9 074
MIGA						
Общий объем страхового покрытия	3 155	2 828	4 258	4 842	5 251	5 548
Исполняемые получателями трастовые фонды						
Зарезервированные средства	4 225	3 914	2 910	2 962	2 976	2 749
Предоставленные средства	3 301	3 401	3 363	2 919	2 803	2 590

1. Включая средства, зарезервированные МБРР, МАР, IFC, траст-фондами, исполняемыми получателями (ИПТФ), и общий объем предоставленных MIGA гарантий. Средства, зарезервированные ИПТФ, включают все гранты, исполняемые получателями. В результате общая сумма зарезервированных ГВБ средств отличается от суммы, указанной в Корпоративной оценочной карте ГВБ, которая включает лишь одну подгруппу мероприятий, финансируемых траст-фондами.

2. Включая средства, предоставленные МБРР, МАР, IFC и ИПТФ.

3. Включая 50 млн долл. США в виде гранта, зарезервированного и предоставленного Механизму финансирования чрезвычайных мер в случае пандемии.

4. Без учета средств в размере 185 млн долл. США для утвержденных операций по линии Механизма поддержки частного сектора IFC-MIGA в рамках МАР-18, из которых на долю МАР приходится 36 млн долл. США в виде гарантий и 9 млн долл. США в виде производных инструментов.

5. Без учета средств в размере 393 млн долл. США для утвержденных операций по линии Механизма поддержки частного сектора IFC-MIGA в рамках МАР-18, из которых на долю МАР приходится 106 млн долл. США в виде гарантий, 25 млн долл. США в виде производных инструментов и 1 млн долл. США в виде инвестиций в акционерный капитал по линии PSW IFC.

6. Долгосрочные обязательства за счет собственных средств IFC. Не учитывается краткосрочное финансирование или средства, привлеченные от других инвесторов.

Глобальные обязательства

В течение завершившегося финансового года Группа Всемирного банка продолжала оказывать поддержку развивающимся странам в целях ускорения достижения результатов, повышения востребованности своей деятельности среди клиентов и партнеров и предложения глобальных решений местных проблем.

62,3
млрд долл. США

в виде займов, грантов, вложений в акционерный капитал и гарантий предоставлено странам-партнерам и частным компаниям.

Общая сумма включает межрегиональные и глобальные проекты. Разбивка по регионам отражает принятую во Всемирном банке классификацию стран.



7,5

МЛРД ДОЛЛ. США

**ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И
ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН**

5,8

МЛРД ДОЛЛ. США

ЕВРОПА И ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ



10,7

МЛРД ДОЛЛ. США

**ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА И
КАРИБСКИЙ БАССЕЙН**

8,2

МЛРД ДОЛЛ. США

**БЛИЖНИЙ ВОСТОК И
СЕВЕРНАЯ АФРИКА**



11,7

МЛРД ДОЛЛ. США

ЮЖНАЯ АЗИЯ

18,4

МЛРД ДОЛЛ. США

АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ

ПРИМЕРЫ ПЛОДОТВОРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

IFC получает возможность расширять масштабы своего воздействия благодаря использованию упреждающего методического подхода к решению проблем. Опираясь на свой шестидесятитрехлетний опыт работы, IFC продолжит сотрудничество с частным сектором, стремясь к модернизации, максимальному использованию преимуществ современных технологий и инфраструктуры и расширению возможностей для людей и сообществ.

**УСКОРЕНИЕ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РОСТА** СТР. **36**

**УЛУЧШЕНИЕ УСЛОВИЙ
ЖИЗНИ** СТР. **50**

**РАСШИРЕНИЕ МАСШТАБОВ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ** СТР. **60**

**ПОВЫШЕНИЕ
УСТОЙЧИВОСТИ** СТР. **68**

16 примеров наиболее плодотворных проектов IFC,
осуществленных в минувшем финансовом году

УСКОРЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

IFC уделяет приоритетное внимание секторам с наибольшим потенциалом стимулирования экономического роста и создания рабочих мест.

Стр. **38**

Создание рынков
Закладка фундамента
для частных
инвестиций

Стр. **40**

Инфраструктура
Долгосрочные
обязательства,
обеспечивающие
масштабное
воздействие

Стр. **42**

**Человеческий
капитал**
Инновации в
здравоохранении
и образовании



Стр. **44**

Агропромышленный комплекс
Совершенствование сельскохозяйственного производства способствует созданию рабочих мест и рынков

Стр. **46**

Доступ к финансам
Обеспечение доступности важнейших финансовых услуг

Стр. **48**

Новые технологии
Расширение возможностей при помощи новых платформ



Н

есмотря на снижение уровня бедности, прогресс в области борьбы с бедностью остается неравномерным, при этом в условиях крайней бедности по-прежнему живет неприемлемо большое количество людей. Большинство бедного населения планеты проживает в нестабильных и сельских районах, доступ к которым затруднителен. Итак, наступил решающий момент в сфере развития, и IFC осознает, что мы не можем ждать, когда появятся подходящие возможности.

Закладка фундамента для частных инвестиций

В процессе осуществления своей Стратегии создания рынков IFC сотрудничает со Всемирным банком, выявляя возможности для развития, и работает с правительствами над созданием условий для привлечения частного финансирования.

IFC развивает партнерские отношения в целях внедрения решений, способствующих устранению препятствий к развитию рынков и формированию надежных условий для реализации плодотворных проектов. Одним из примеров этой работы является программа Группы Всемирного банка «Масштабное освоение солнечной энергии», призванная помочь развивающимся странам ускорить, упростить и удешевить производство электроэнергии в промышленных масштабах с использованием энергии Солнца. В рамках программы «Масштабное освоение солнечной энергии» странам предоставляется типовая документация для проведения простого, прозрачного и оперативного процесса торгов, что способствует привлечению промышленных компаний на новые рынки. Это позволяет небольшим странам воспользоваться преимуществами экономии за счет эффекта масштаба, типичными для более крупных стран, и создает условия для конкуренции со стороны заинтересованных компаний отрасли.

Результаты говорят сами за себя: вначале в программу «Масштабное освоение солнечной энергии» вступили четыре африканских страны, а затем, в 2019 ф.г.,

программа вышла за пределы этого региона – к ней присоединился Узбекистан. Правительство Узбекистана вместе с IFC подписало договор поручения на осуществление проекта строительства электростанции мощностью 100 мегаватт, организовав первые в истории страны конкурентные торги по выбору независимого производителя электроэнергии. Это чрезвычайно важное достижение для страны, в которой осуществление масштабной программы рыночных реформ недавно открыло двери частным инвестициям.

К июню 2019 года Замбия, Мадагаскар, Сенегал, Узбекистан и Эфиопия подписали в рамках программы «Масштабное освоение солнечной энергии» договоры поручения на постройку новых солнечных электростанций совокупной мощностью 1,2 гигаватта. На некоторых из этих рынков – например, в Замбии, где в минувшем финансовом году началась эксплуатация первой электростанции, построенной по программе «Масштабное освоение солнечной энергии», – реализация этой программы позволила существенно снизить местные цены на электроэнергию, производимую солнечными электростанциями.

Кроме того, IFC и Всемирный банк работают на основе совместного подхода над созданием новых рынков в Гаити – стране, до сих пор восстанавливающейся после разрушительного землетрясения 2010 года. Благодаря поддержке Группы Всемирного банка правительство Гаити устранило правовые препятствия к учреждению первой в стране лизинговой компании и открыло дорогу частным инвестициям.

В настоящее время компания «Ayiti Leasing», дочерняя структура Компании альтернативного страхования, помогает владельцам малых и средних предприятий (МСП) брать важнейшее оборудование в лизинг на выгодных условиях. IFC предоставила этой компании заем на сумму в 11 млн долл. США за счет средств Механизма поддержки частного сектора МАР и средств частного инвестора, а также оказала ей консультационную поддержку, чтобы помочь ей расширить масштабы деятельности. За первые два года работы компания Ayiti Leasing профинансировала лизинг имущества на сумму свыше 6,6 млн долл. США, причем более 80 процентов – в интересах МСП. Ожидается, что к маю 2020 года компания профинансирует лизинговые операции в объеме не менее 15 млн долл. США.

Для осуществления стратегии развития новых, более устойчивых рынков для внедрения решений частного сектора IFC потребовалось пересмотреть методы своей деятельности. Определять приоритетные задачи в отраслях и потенциальные области сотрудничества нам теперь помогают страновые стратегии, основанные на диагностических оценках положения в стране и состояния частного сектора. Возможность провести оценку воздействия проекта на развитие и его потенциала в области создания рынков еще до начала его осуществления, которую дает нам Система оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (AIMM) (см. стр. 86), влияет на выбор и разработку проектов IFC и позволит увеличить количество проектов, способствующих созданию рынков.

Фото: В марте 2019 года в Замбии была введена в эксплуатацию промышленная солнечная электростанция, построенная благодаря частным инвестициям, привлеченным при содействии программы Группы Всемирного банка «Масштабное освоение солнечной энергии».



Долгосрочные обязательства, обеспечивающие масштабное воздействие

ИFC способствует разработке инфраструктурных проектов, способных качественно улучшить условия жизни людей, особенно в странах с формирующейся рыночной экономикой, где в процессе быстрой широкомасштабной урбанизации возникают неотложные потребности в электроэнергии, коммунальных и транспортных услугах.

Мы выстраиваем партнерские отношения с правительствами, индустриальными компаниями и инвесторами в целях оказания таким приоритетным инфраструктурным проектам как финансовой, так и технической поддержки. В Бразилии IFC предоставила электроэнергетической компании UTE GNA I Geração de Energia S.A. (GNA I) заем сроком на 15 лет на сумму в 288 млн долл. США и параллельный заем в национальной валюте, эквивалентный 534 млн долл. США, на поддержку разработки, строительства и эксплуатации интегрированной электростанции мощностью 1,3 гигаватта, работающей на сжиженном природном газе.

На сегодняшний день долгосрочный заем, предоставленный компании GNA, является крупнейшим обязательством IFC в национальной валюте. Как ожидается, электростанция будет введена в эксплуатацию в 2021 году и обеспечит резерв мощности для энергосистемы страны, что создаст условия для дальнейшего использования электроэнергии из возобновляемых источников. Согласно предварительным оценкам, эксплуатация этой электростанции приведет к ежегодному сокращению выбросов в Бразилии на 139 000 тонн в эквиваленте двуокиси углерода.

Развитие инфраструктуры электротранспорта – основная цель инвестиций IFC объемом 8 млн долл. США в капитал компании Lithium, первого оператора электротранспорта в Индии. В рамках этого проекта в течение пяти лет работой будут обеспечены свыше 8 000 водителей. Это первая инвестиция IFC в развитие электротранспорта. Проект направлен на электрификацию транспорта, что позволит предотвратить выбросы парниковых газов объемом свыше 25 000 тонн в год.

В Сербии IFC предоставила пакет финансирования объемом 182 млн евро, в том числе 72 млн евро из своих собственных средств, на поддержку проекта по расширению

аэропорта имени Николы Теслы в Белграде. Как ожидается, этот проект – первое крупномасштабное государственно-частное партнерство в транспортной отрасли Сербии – позволит увеличить пропускную способность аэропорта более чем вдвое, ускорит развитие туристической и транспортной отраслей страны, послужит стимулом для экономического роста.

Чтобы поддержать проекты использования возобновляемых источников энергии во Вьетнаме, IFC инвестировала 75 млн долл. США в котирующиеся на бирже инфраструктурные «зеленые» облигации, выпущенные филиппинской электроэнергетической компанией AC Energy, которая планирует к 2025 году построить в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе электростанции на возобновляемых источниках энергии мощностью до 5 гигаватт. Средства, инвестированные IFC по подписке на облигации, будут направлены на осуществление ряда проектов компании AC Energy по строительству объектов ветровой и солнечной энергетики во Вьетнаме общей мощностью 360 МВт. Наши инвестиции сыграли ключевую роль в размещении этого выпуска «зеленых» облигаций на сумму в 300 млн долл. США и помогли привлечь средства зарубежных и институциональных инвесторов в проекты компании AC Energy в этом регионе.



Фото: Благодаря «зеленым» облигациям, выпущенным при поддержке IFC, наш клиент – компания AC Energy – осуществляет проекты по использованию возобновляемых источников энергии в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе (крайнее фото слева).

IFC предоставила Сербии (ближнее фото слева) пакет финансирования на сумму в 182 млн евро, благодаря которому аэропорт имени Николы Теслы в Белграде повысит свою пропускную способность более чем вдвое.

В некоторых странах Ближнего Востока пациенты страдают не только от заболеваний, но и от неравного доступа к медицинскому обслуживанию наряду с недостаточно качественными услугами, длительным ожиданием и частыми случаями отсутствия врачей на рабочем месте. Рецепт от этой болезни? Благодаря новому веб-сайту и мобильному

диабета Clínicas del Azúcar предоставлять более эффективное медицинское обслуживание пациентам с низким и средним уровнем дохода. Важнейшую роль при заболевании диабетом играет непрерывность лечения, поэтому сеть клиник Clínicas del Azúcar применяет концепцию универсального индивидуального обслуживания пациентов – сочетание работы многофункциональных бригад врачей, психологической поддержки и абонементной системы с фиксированными годовыми платежами. IFC вложила в акционерный капитал этой компании 4 млн долл. США: эти средства будут использованы для открытия 100 новых клиник и разработку цифровой стратегии компании. С 2011 года лечение в сети клиник Clínicas del Azúcar прошли свыше 100 000 пациентов с диабетом. Опираясь на поддержку IFC, компания планирует в течение ближайших пяти лет охватить своими услугами 2 млн пациентов.

Руководствуясь задачей повышения эффективности работы поставщиков медицинских услуг, особенно в странах с формирующейся рыночной экономикой, IFC разработала инструмент оценки качества медицинского обслуживания. В 2019 ф.г. к числу поставщиков медицинских услуг из семи стран, в частности, Непала и Пакистана, подписавших соглашение о проведении такой комплексной оценки, присоединилась больница общего профиля Hallelujah из Эфиопии. Эта основанная на фактических данных стратегия повышения эффективности обслуживания будет включать рекомендации по совершенствованию корпоративных процедур, минимизации угроз для безопасности пациентов и повышению привлекательности компании для международных партнеров, таких как инвесторы и страховые компании. При помощи этого инструмента госпитали и клиники также проводят подготовку к национальной или международной аккредитации в области здравоохранения.

Не менее значимым приоритетом для Эфиопии является образование. В этой стране IFC сотрудничает с компанией Gebeya, работающей на всем Африканском континенте и занимающейся разработкой образовательных технологий и трудоустройством онлайн. Вместе с ней Корпорация разрабатывает программу оказания консультационных услуг, которая поможет укреплению новых высокотехнологичных инновационных компаний, принадлежащих женщинам или возглавляемых ими. В рамках

Инновации в здравоохранении и образовании

приложению, разработанному высокотехнологичной египетской компанией Zezeeta, пациенты в Египте, Иордании, Ливане и Саудовской Аравии получили возможность связываться с поставщиками медицинских услуг и оценивать их.

Компания Zezeeta была создана в 2012 году и с тех пор помогла 2 млн человек найти врачей и записаться на прием, причем эта услуга особенно востребована среди пациентов в отдаленных сельских районах. Благодаря предоставленным IFC инвестициям в размере 1 млн долл. США компания Zezeeta планирует расширить масштабы своей деятельности.

Это лишь один из примеров финансовой помощи IFC, предоставляемой компаниям в сфере здравоохранения и образования и повышающей благосостояние людей и сообществ. В 2019 финансовом году Корпорация предоставила финансирование на сумму в 670 млн долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов. Наши клиенты помогли предоставить 49,9 млн пациентов доступ к медицинским услугам, а 4,7 млн учащихся – доступ к услугам в сфере образования.

В Мексике диабет является одной из основных причин смертности и инвалидности. Мы помогаем сети клиник по лечению





программы устранения гендерного разрыва в области цифровых технологий в Эфиопии, осуществляемой при поддержке Инициативы по предоставлению финансирования женщинам-предпринимателям и Консультативного механизма по вопросам создания рынков, 250 женщин пройдут обучение по специальности «разработка программного обеспечения», а не менее 20 женщин-предпринимателей получат стартовый капитал.

IFC предоставила Колумбии долгосрочный заем на сумму в 25 млн долл. США на совершенствование инфраструктуры пяти кампусов Университета Санто-Томас, предоставляющего высококачественное высшее образование почти 35 000 учащимся в различных регионах, в том числе проживающим в отдаленных городах и в районах, затронутых конфликтами.

Фото: IFC инвестирует в инновационные решения, поддерживая своих клиентов, таких как компания Gebeya, занимающаяся разработкой образовательных технологий в Эфиопии (слева), компания Vezeeta – базирующийся в Египте поставщик сетевых и мобильных информационных услуг в области здравоохранения (справа вверху), и мексиканская сеть клиник по лечению диабета Clínicas del Azúcar (справа внизу).





Совершенствование сельскохозяйственного производства способствует созданию рабочих мест и рынков

Агропромышленный комплекс является одним из приоритетных направлений деятельности IFC, поскольку он оказывает масштабное воздействие на развитие и обладает большим потенциалом сокращения бедности. Благодаря инвестициям и консультационной поддержке IFC компании могут удовлетворять повышающийся спрос и бороться с растущими ценами на продовольствие экологически устойчивым и социально ответственным образом.

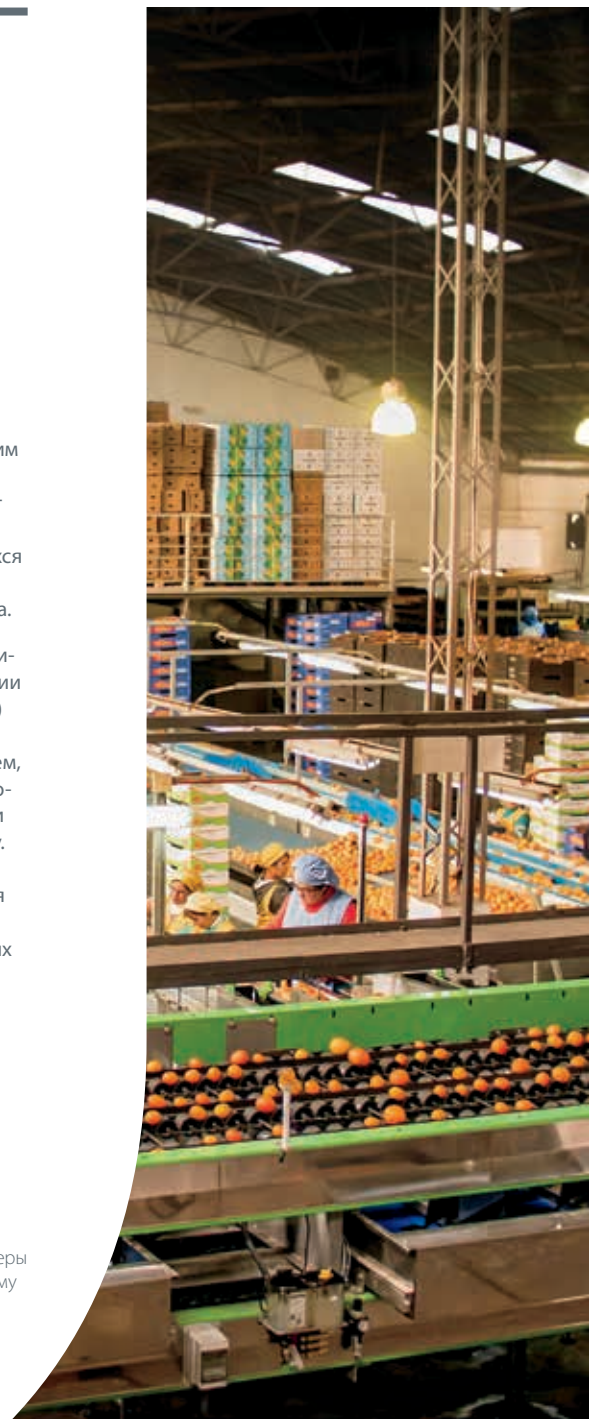
В Латинской Америке IFC и ее партнеры предоставили пакет финансирования объемом 100 млн долл. США на развитие компании San Miguel – базирующегося в Аргентине крупному экспортеру переработанных и свежих цитрусовых. Расширяя масштабы своей деятельности в Аргентине, Перу и Уругвае, компания San Miguel сможет создавать новые рабочие места, применять передовой опыт в экологической и социальной сфере, а также повысить продуктивность сельскохозяйственного производства.



В Индии IFC предоставила компании DCM Shriram Ltd. инвестиции в размере 35 млн долл. США, благодаря которым компания сможет увеличить мощности по переработке сахарного тростника в Уттар-Прадеш – одном из штатов с низким уровнем дохода. Наряду с предоставлением финансирования IFC осуществляет консультационную программу, помогая обучить 185 000 фермеров, занимающихся выращиванием сахарного тростника, современным приемам растениеводства.

В Южной Африке IFC способствует расширению масштабов деятельности компании United Exports (бывшей компании Mbiza) – южноафриканскому семейному предприятию, занимающемуся выращиванием, упаковкой и экспортом фруктов, – предоставив ему заем в размере 30 млн евро и оказывая консультационную поддержку. За счет модернизации используемых технологий и инфраструктуры компания повысит эффективность своей деятельности и создаст до 250 новых постоянных рабочих мест, а также 4 200 сезонных рабочих мест в общинах с высоким уровнем безработицы. Многие из этих рабочих мест займут женщины.

Фото: Процесс переработки апельсинов на предприятии, принадлежащем аргентинской компании San Miguel, которой IFC и ее партнеры предоставили пакет финансирования на сумму в 100 млн долл. США.



Обеспечение доступности важнейших финансовых услуг

Сионе Тау – житель Тонга, который занимается сбором клубники в Новой Зеландии. Пересылка денег на родину прежде зачастую оказывалась для него сложным и недешевым процессом: чтобы его жена в Тонга могла получить деньги, ему приходилось снимать наличные в банке, договариваться со службами денежных переводов и платить высокую комиссию.

Ситуация изменилась с появлением системы денежных переводов Ave Pa'anga Rai («безопасная пересылка денег»), разработанной IFC совместно с Банком развития Тонга (БРТ). Эта безопасная мобильная система обеспечивает перевод денежных средств с банковских счетов в Новой Зеландии в филиалы банков и на сберегательные счета в Тонга, облегчая жизнь людям, работающим за рубежом, – таким, как Тау. Теперь этой системой пользуется почти половина сезонных рабочих из Тонга, проживающих в Новой

Зеландии. Сейчас IFC и БРТ работают над расширением ваучерной системы, чтобы охватить ею граждан Тонга, проживающих в Австралии.

Доступ к основным финансовым услугам – банковскому счету, ипотеке, страховому полису или, как в случае Тау, к пересылке денег на родину, – жизненно необходим для экономического роста. Благодаря доступу к этим услугам люди и предприятия получают возможность наращивать активы, повышать доход и сокращать финансовые риски. Тем не менее, до сих пор у 1,7 млрд взрослых людей нет даже обычных банковских счетов, а почти 200 млн малых и средних предприятий (МСП) в развивающихся странах испытывают дефицит финансирования.

IFC предоставляет инвестиции и консультационную поддержку для расширения доступа миллионов физических лиц, микро-, малых и средних предприятий (ММСП) к финансам и сотрудничает с финансовыми учреждениями и правительствами для достижения реальных

результатов. В 2019 ф.г. IFC предоставила 87 финансовым учреждениям консультации по вопросам расширения доступа к финансам. Наши клиенты предоставили ММСП финансирование объемом свыше 230 млрд долл. США.

Обеспечение доступа МСП к финансам было одной из причин предоставления Акционерному банку Кении субординированного займа IFC в размере 100 млн долл. США. Благодаря этому займу банк получит возможность расширить кредитование МСП и климатическое финансирование, экономя расходы и оказывая поддержку проектам в области возобновляемой энергетики, строительства «зеленых» зданий, энергоэффективности и климатосберегающих методов сельскохозяйственного производства.

В Кыргызской Республике IFC вложила 8 млн долл. США в новый частный инвестиционный фонд, созданный компанией по управлению инвестициями Highland Capital в целях расширения доступа МСП к финансам. IFC внесла в этот пакет финансирования 4 млн долл. США из собственных средств, а еще 4 млн долл. США было предоставлено по линии Механизма поддержки частного сектора MAP. Этот

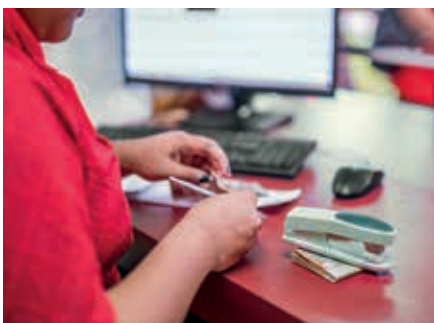


Фото: Благодаря системе денежных переводов, разработанной IFC и Банком развития Тонга, таким людям, как Сионе Тау (справа), мигрант-сборщику клубники в Новой Зеландии, стало проще пересылать деньги своим семьям в Тонга.

фонд будет предоставлять необходимый стартовый капитал предприятиям в сфере обслуживания, обработки сельскохозяйственной продукции, здравоохранения, образования, электросвязи, средств массовой информации и технологий.

В опубликованном в 2019 ф.г. докладе «Невидимый сектор: доклад о возможностях ММСП в Южной Африке» IFC проанализировала состояние малого предпринимательства в Южной Африке и сформулировала рекомендации по расширению возможностей для ММСП. Сделанные в этом докладе выводы использованы в разработанной IFC Программе поддержки МСП, по линии которой в течение предстоящих пяти-семи лет будет выделено до 3 млрд долл. США на расширение кредитования малых предприятий Южной Африки и создание рабочих мест.



Благодаря современным информационно-коммуникационным технологиям бедные слои населения получают доступ к услугам, ресурсам и возможностям, что повышает эффективность рынков и институтов. Но половина населения планеты все еще лишена доступа к интернету.

Расширение возможностей при помощи новых платформ

Крайне непростая ситуация сложилась в Африке, где лишь 22 процента населения имеют доступ к интернету. IFC и ее партнеры намерены изменить положение дел, предоставив инвестиции на сумму до 100 млн долл. США компании CSquared, развивающей совместное использование инфраструктуры в целях повышения доступности и надежности услуг интернета в недостаточно обеспеченных этими услугами странах Африки. Компания CSquared проложила более 1 600 км волоконно-оптических кабелей в Гане и Уганде, а затем распространила свою деятельность на территорию Либерии. В этой стране уже проложено почти 140 км кабелей, и, как предполагается, эта сеть будет способствовать быстрому развитию фиксированной и мобильной широкополосной связи в регионе.

IFC развивает партнерские отношения с поставщиками услуг мобильной и широкополосной связи во всем мире, оказывая им поддержку в расширении и модернизации сетевой инфраструктуры. В 2019 ф.г. IFC

инвестировала в развитие электросвязи, средств массовой информации и новых технологий 399 млн долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов. Сегодня объем портфеля проектов IFC в этой сфере достиг 2,7 млрд долл. США.

В Аргентине IFC предоставила заем на сумму в 310 млн долл. США компании Telecom Argentina, оказывающей услуги фиксированных и мобильных высокоскоростных соединений и платного телевидения. Благодаря этому займу компания повысит темпы расширения охвата широкополосной связью, в том числе в недостаточно обеспеченных этими услугами регионах. Этот пакет финансирования – предоставленный в то время, когда многие аргентинские компании сталкиваются с проблемами, пытаясь получить доступ к финансированию для расширения своей деятельности, – включает 110 млн долл. США по линии IFC и дополнительно привлеченные средства зарубежных банков. Это уже второй пакет финансирования, а первый был предоставлен этой компании в 2016 году.

Консультационная поддержка, которую IFC оказывает в Мозамбике платформе мобильных платежей M-Pesa Mozambique, поможет расширить охват финансовыми услугами в стране, почти 60 процентов населения которой не обеспечены финансовым обслуживанием. Спустя десять месяцев после запуска платформы M-Pesa численность ее активных пользователей выросла почти на 70 процентов. С начала осуществления этого проекта к нему присоединились свыше 1 280 малых и средних предприятий (МСП).

Благодаря осуществленным IFC инвестициям в акционерный капитал объемом 2,8 млн долл. США латиноамериканская высокотехнологичная компания Liftit, связывающая водителей грузовых автомобилей с компаниями, нуждающимися в доставке грузов, сможет расширить масштабы своей деятельности в Мексике и Колумбии. Платформа Liftit обеспечивает компаниям более эффективную, надежную и дешевую доставку грузов, а водителям грузовиков облегчает поиск работы и оперативное получение оплаты.

IFC также помогла распространить на территорию Бразилии деятельность

Фото: Инвестиции IFC в акционерный капитал компании Liftit способствуют расширению ее инновационной цифровой платформы, связывающей водителей грузовиков с нуждающимися в доставке грузов компаниями в Колумбии и Мексике.



платформы TechEmerge, которая связывает новые компании с ведущими корпорациями в странах с формирующейся рыночной экономикой, способствуя созданию новых партнерств. Благодаря этой платформе 20 высокотехнологичных компаний из семи стран установили связи с 15 бразильскими поставщиками медицинских услуг для осуществления ряда экспериментальных проектов, включая быстрые неинвазивные диагностические исследования и внедрение решений на основе искусственного интеллекта для проведения генетических и томографических исследований. Платформа TechEmerge была разработана по инициативе Группы Всемирного банка и первоначально внедрена в Индии в 2016 году в целях повышения эффективности медицинских услуг и улучшения результатов лечения.



УЛУЧШЕНИЕ УСЛОВИЙ ЖИЗНИ

Деятельность IFC способствует улучшению условий жизни бедных слоев населения в ряде районов мира, ситуация в которых носит особо сложный характер.

Стр. **52**

**Страны-клиенты
МАР и затронутые
конфликтами
районы**

Ускорение темпов
экономического
роста там, где это
нужнее всего

Стр. **54**

**Африка к югу
от Сахары**
Ускорение
перемен на
континенте

Стр. **56**

Южная Азия
Решения,
предлагаемые
частным сектором
для укрепления
экономики



Стр. **58**

**Ближний Восток и
Северная Африка**
Преодоление
препятствий
благодаря частным
инвестициям

Ускорение темпов экономического роста там, где это нужнее всего

После обретения независимости в 2002 году малое островное государство Тимор-Лешти переживает самый длинный в своей истории период стабильности. Но, как и во многих нестабильных и затронутых конфликтами районах, наследием пережитой в прошлом нестабильности стали слабость инфраструктуры и ограниченность экономического развития.

Стремясь придать импульс развитию страны, IFC вместе с правительством Тимор-Лешти работала над осуществлением проекта по строительству порта Тибар-Бей – первого проекта в стране, реализуемого государственно-частным партнерством. Введение нового порта в эксплуатацию, запланированное на 2021 год, позволит снизить нагрузку на действующий порт и, таким образом, смягчить серьезную проблему в экономике страны. Благодаря поддержке IFC удалось принять законодательство об учреждении этого ГЧП, создать потенциал для разработки и заключения необходимых контрактов, а также провести прозрачный, привлечший инвесторов конкурс. Непосредственно в новом порту будет создано 500 рабочих мест.

Этот комплексный подход служит иллюстрацией стратегии действий IFC в нестабильных и затронутых конфликтами районах. Корпорация помогает создавать и укреплять институты, привлекать инвестиции и развивать частное предпринимательство, постоянно демонстрируя, как этот подход позволяет решать важнейшие задачи в области развития. В 2019 ф.г. IFC направила в нестабильные и затронутые конфликтами районы инвестиции общим объемом почти 545 млн долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов. Мы рассчитываем, что к 2030 году 40 процентов годовых инвестиционных обязательств IFC будут приходиться на долю стран-клиентов МАР, то есть, отвечающих критериям кредитования Международной ассоциации развития Всемирного банка.

В настоящее время в странах-клиентах МАР проживают около 1,3 млрд человек. Одна из этих стран – Афганистан, и IFC помогает изменить к лучшему жизнь граждан, стремящихся вернуть ее в нормальное русло после тридцатилетнего конфликта. Одним из следов пережитой нестабильности является потребление электричества, находящееся на одном из самых низких уровней в мире. Менее 30 процентов жителей Афганистана подключены к сети энергоснабжения. Страна импортирует до 80 процентов потребляемой электроэнергии, в некоторых ее районах часто происходят отключения электричества, длящиеся до 15 часов в день. IFC вместе с правительством Афганистана занимается разработкой проекта солнечной электростанции мощностью 40 мегаватт, которая повысит совокупную мощность солнечных электростанций страны более чем в два раза и послужит образцом для дальнейших проектов в области солнечной энергетики.

Малые и средние предприятия (МСП) – важный фактор экономического развития беднейших стран мира, но их собственному развитию часто препятствует ограниченный доступ к финансовым услугам. В рамках программы гарантирования малых кредитов (ПГМК) IFC формирует портфель своих механизмов распределения рисков и согласовывает свои шаги с действиями Группы Всемирного банка, стремящейся создать более благоприятные условия для предоставления этим МСП доступа к финансам. В 2019 ф.г. IFC увеличила свои прежние инвестиции в ПГМК на 400 млн долл. США. Механизм поддержки частного сектора МАР оказывает поддержку этой программе, предоставляя гарантии от первых убытков на сумму до 120 млн долл. США. Ожидается, что это позволит привлечь до 800 млн долл. США на кредитование МСП в странах с низким уровнем дохода по всему миру. Например, в Гаити IFC создала совместно с банком Société Générale de Solidarité (Sogeso) механизм распределения рисков в размере 2,5 млн долл. США, который, как ожидается,



поможет этому учреждению микрофинансирования предоставить МСП и агропромышленным предприятиям более 500 займов к 2023 году, способствуя тем самым экономическому росту и созданию рабочих мест.

Кроме того, IFC оказывает поддержку компаниям, способным успешно наращивать масштаб своей деятельности на конкретном проблемном рынке и затем эффективно использовать этот опыт для расширения сферы своей деятельности за рубежом. Например, IFC предоставила пакет финансирования в размере 24 млн евро компании Gaselia Group, одной из крупнейших компаний по производству напитков и тары в Западной Африке. Благодаря этим инвестициям компания сможет расширить свою деятельность в Кот-д'Ивуаре и Мали и начать осуществление проекта по производству безалкогольных напитков в Гвинее.



Фото: Девочки в Тимор-Лешти смотрят в светлое будущее. IFC помогает правительству этой некогда охваченной конфликтом страны привлекать инвестиции для строительства нового порта, которое послужит стимулом для развития бизнеса и создания новых рабочих мест.



Д
вухдневные отключения электричества – событие не столь уж редкое – вносят хаос в жизнь семьи Мари-Поль Эффагон, 48-летней учительницы, проживающей в Яунде, Камерун. Тем не менее, можно считать, что Эффагон повезло: почти 40 процентов жителей Камеруна вообще лишены доступа к электричеству. Стремясь улучшить условия жизни и долгосрочные экономические перспективы, IFC и Всемирный банк помогают финансировать строительство гидроэлектростанции «Нахтигаль» мощностью в 420 мегаватт; владеть станцией и эксплуатировать ее будут частные структуры. После ввода ГЭС в строй,

Фото: Учительница Мари-Поль Эффагон (вверху) – одна из многих камерунцев, чью жизнь изменит к лучшему электроэнергия, которую будет производить строящаяся за счет средств частного сектора новая гидроэлектростанция «Нахтигаль».



Ускорение перемен на континенте

запланированного на 2023 год, совокупная мощность электростанций страны возрастет почти на треть, и миллионы ее жителей получат доступ к экологически чистой и недорогой электроэнергии.

Присоединившись к проекту «Нахтигаль» на раннем этапе его осуществления, IFC помогла обосновать его техническую, финансовую и экологическую целесообразность и преодолеть бюрократические препятствия. Помощь по ключевым аспектам разработки и выстраивания структуры проекта оказали различные учреждения Группы Всемирного банка. IFC напрямую инвестирует 60 млн евро в акционерный капитал компании, предоставляет заем в размере до 110 млн евро из собственных средств, а также дополнительно привлекает 806 млн евро из средств глобального синдиката, в который входят четыре коммерческих банка и 10 других учреждений по финансированию развития. Кроме того, в целях смягчения процентного риска IFC предоставила процентные свопы. За счет разработки комплексных стратегий участия общин в проекте «Нахтигаль» IFC способствует созданию реальных выгод для проживающих вблизи электростанции общин и определяет способы смягчения рисков гендерного насилия.

Проект «Нахтигаль» – объект крупнейших инвестиций IFC в энергетику на Африканском континенте – служит наглядным примером того, как Корпорация решает стратегические вопросы и применяет упреждающий подход к развитию в Африке к югу от Сахары, где проживает почти половина крайне бедного населения планеты. В 2019 ф.г. IFC направила в регион долгосрочные инвестиции общим объемом 4,1 млрд долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов в размере почти 2,3 млрд долл. США.

Мы часто привлекаем компании, использующие современные технологии и инновации, к созданию условий для устойчивого развития в регионе. Опираясь на поддержку Механизма развития частного сектора Глобальной программы развития сельского хозяйства и обеспечения продовольственной безопасности, IFC выступила одним из организаторов пакета финансирования на сумму в 10,3 млн долл. США, предоставленного новой кенийской компании Twiga Foods, чтобы помочь ей расширить масштабы своей деятельности и связать более 13 000 мелких сельских фермеров с торговыми компаниями в городах. Эта компания использует технологии мобильной телефонной связи для согласования предложения и спроса и перечисления фермерам оплаты в течение 24 часов. IFC также оказывает компании Twiga Foods консультационную поддержку по приведению используемых ею принципов безопасности пищевой продукции в соответствие с глобальными стандартами и обеспечению отслеживания продукции.

В Нигерии IFC сыграла ведущую роль в операции по инвестированию 6 млн долл. США в акционерный капитал компании Kobo360 – разработчика высокотехнологичной электронной логистической

платформы, соединяющей водителей грузовиков с транспортными службами, нуждающимися в перевозчиках грузов. Благодаря этим инвестициям компания сможет снизить затраты и расширить доступ к логистическим услугам для малых и средних предприятий (МСП), в том числе МСП в недостаточно обслуживаемых регионах. Кроме того, эти инвестиции будут использованы для разработки ускоренного графика платежей, а также новых программ финансирования и сберегательных программ для владельцев и водителей грузовиков.

При поддержке Механизма развития частного сектора MAP IFC также организовала мультивалютную кредитную линию на сумму, эквивалентную 21,1 млн долл. США, для одной из ведущих мировых сетей микрофинансирования – компании Baobab Group. Эта поддержка предназначается филиалам компании Baobab в Буркина-Фасо, Демократической Республике Конго, Кот-д'Ивуаре, Мадагаскаре, Нигерии и Сенегале. Компания Baobab – давний клиент IFC – стоит у истоков внедрения цифровых финансовых услуг на Африканском континенте. Она известна тем, что помогает предпринимателям получить доступ к кредитам, хотя зачастую они не располагают необходимым залоговым обеспечением или кредитной историей. Компания Baobab надеется предоставлять кредиты еще большему количеству предпринимателей и людей с ограниченным доступом к банковским услугам.

Фото: Выполняя свои обязательства по расширению возможностей в странах Южной Азии, IFC организует повышение профессиональной квалификации женщин-мастеров участков на предприятиях швейной промышленности Бангладеш.



Решения, предлагаемые частным сектором для укрепления экономики

Когда Мосаммот Джаната Хатун, работавшая швеей в компании Jinnat Knitwears в Дакке, получила повышение и стала мастером участка, она очень нервничала. Действительно, 19 из каждых 20 мастеров участков на швейных фабриках в Бангладеш – мужчины, хотя 80 процентов работников на этих участках – женщины. Благодаря программе IFC «Гендерное равенство и выгода» (GEAR) Хатун смогла подготовиться к своим новым обязанностям. Эта программа сочетает обучение как техническим, так и коммуникативным навыкам, предоставляя таким женщинам, как Хатун, возможность приобрести навыки, необходимые для карьерного роста.

GEAR – одна из программ IFC, призванных помочь превратить швейную промышленность Бангладеш в конкурентоспособную на международном уровне, устойчивую и безопасную для работников отрасль. Эта отрасль является одним из локомотивов экономики Бангладеш: на ее долю приходится более 80 процентов экспорта из страны, в ней занято свыше 4 млн человек.

Укрепление экономики стран Южной Азии имеет огромное значение, так как более 250 млн человек в регионе живут в условиях крайней бедности. Почти 500 млн жителей стран региона не имеют доступа к электросетям. В 2019 ф.г. IFC предоставила компаниям в Южной Азии финансирование объемом почти 3 млрд долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов в размере 1,1 млрд долл. США, и, таким образом, нарастила свой портфель обязательств в этом регионе до 11,5 млрд долл. США.

Продолжая свою работу в швейной промышленности Бангладеш, IFC предоставила заем на сумму в 14,4 млн долл. США компании Eryllion Group, производителю и экспортеру готовой одежды. Компания использует этот заем для постройки нового предприятия, благодаря чему почти в два раза расширит свои производственные мощности, проведет модернизацию оборудования и расширит линейку своей продукции, включив в нее товары с повышенной добавленной

стоимостью. Многолетнее сотрудничество IFC со швейной промышленностью включает осуществление инвестиций и оказание консультационных услуг; его приоритетными направлениями являются содействие трудоустройству женщин и устойчивому развитию отрасли.

Чтобы помочь Бангладеш решить проблему сокращения запасов природного газа и обеспечить доступ жителей к экологически чистой электроэнергии, IFC предоставила компании Omera Petroleum долгосрочный заем на сумму в 20 млн долл. США, благодаря которому компания сможет удвоить свои производственные мощности и увеличить поставки сжиженного углеводородного газа. Благодаря этим мерам еще 350 000 домохозяйств получат доступ к бытовому газу, что позволит сократить использование дров, угля и природного газа.

В Индии IFC инвестировала 100 млн долл. США в Фонд возрождения Индии в целях создания специальной платформы для работы с проблемными активами. Этот фонд займется реструктуризацией несостоятельных, но потенциально жизнеспособных средних и крупных компаний, помогая сохранять существующие рабочие места и создавать новые. Благодаря реструктуризации банки получают возможность избавляться от необслуживаемых кредитов, высвобождая капитал для своей кредитной деятельности.

Чтобы помочь механизации индийского сельского хозяйства, IFC предоставила инвестиции объемом 100 млн долл. США компании Mahindra & Mahindra Financial Services. Это позволит компании предоставлять фермерам займы на покупку тракторов, автомобилей и другого оборудования, а также осуществлять финансирование малых и средних предприятий (МСП). Эти меры будут содействовать достижению поставленной правительством Индии цели: вдвое увеличить доходы фермеров к 2022 году и повысить производительность сельского хозяйства, способствуя обеспечению продовольственной безопасности.

Преодоление препятствий благодаря частным инвестициям

Завершив обучение по программе корпоративного управления в палестинском университетском колледже Ахлия, разработанной в рамках инициативы IFC по развитию корпоративного управления на Ближнем Востоке и в Северной Африке, 24-летняя Ханаа Мехьяр Авад получила работу в Инвестиционном банке Палестины. Теперь эта уроженка Хеврона надеется помочь ускорить экономический рост в своем родном городе – крупнейшем палестинском городе на Западном берегу реки Иордан. На долю Хеврона приходится треть ВВП этого региона.

Подготовка будущих лидеров, таких, как Авад и еще более 1 100 выпускников, обучавшихся по программе корпоративного управления, – это цель десятилетнего совместного проекта IFC и управления по регулированию рынков капитала Палестины (PCMA). IFC осуществляет этот проект в рамках поддержки частного сектора на Ближнем Востоке и в Северной Африке – потенциального источника рабочих мест и инноваций. После «арабской весны» 2011 года темпы

экономического роста в этом регионе снизились вдвое, высок уровень безработицы, конфликты вынудили множество людей покинуть родные места. В целях содействия укреплению экономики региона в 2019 ф.г. IFC осуществила инвестиции в размере 891 млн долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов объемом 370 млн долл. США.

Ограниченный доступ к электроэнергии – одно из основных препятствий для экономического роста в регионе. В целях его расширения IFC организовала пакет финансирования объемом 71 млн долл. США, включавший средства, привлеченные по линии Программы управляемого портфеля совместного кредитования (МСРР), и предназначенный для содействия строительству ветроэлектростанции Даехан в Иордании. Он стал второй крупной инвестицией IFC в ветроэнергетику страны в 2019 ф.г. Ветроэлектростанция мощностью 51 мегаватт будет снабжать экологически чистой электроэнергией домохозяйства и предприятия по всей стране. С 2011 года IFC инвестировала в 13 проектов в области возобновляемой энергетики в Иордании около 300 млн долл. США и способствовала притоку в энергетику страны инвестиций частного сектора в размере почти 1 млрд долл. США.



Фото: Финансирование, предоставляемое клиентом IFC – банком Fransabank, способствует росту малых предприятий в Ливане (слева).

Благодаря предоставляемым IFC инвестициям и консультационной поддержке египетская Ближневосточная стекольная компания расширяет масштабы производства, снижает потребление энергии и сокращает выбросы парниковых газов (справа).



В рамках организованных совместно с партнерами синдицированных займов IFC предоставила кредитные средства в размере до 100 млн долл. США Ближневосточной стекольной компании (MEG), ведущему египетскому производителю стеклянной тары. Благодаря этому финансированию компания MEG сможет расширить масштабы производства, обеспечивая своей продукцией самых разнообразных клиентов – от производителей напитков до фармацевтических фирм. Кроме того, в рамках своих усилий по повышению эффективности использования ресурсов и сокращения затрат в обрабатывающей промышленности, а также по повышению конкурентоспособности компаний на международной арене IFC оказывает компании MEG консультационную поддержку по вопросам снижения энергопотребления и сокращения выбросов парниковых газов.

В Ливане IFC является основным инвестором программы банка Fransabank SAL по выпуску «зеленых» облигаций. Наши инвестиции объемом 75 млн долл. США позволят банку Fransabank осуществлять финансирование экологических проектов в области коммерческой энергоэффективности, возобновляемой энергетики и строительства «зеленых» зданий. Корпорация также предоставила кредитное финансирование объемом 100 млн долл. США банку Société Générale de Banque au Liban на цели существенного расширения доступа малых и средних предприятий (МСП) к финансированию и содействия развитию климатического финансирования. Группа консультантов IFC будет сотрудничать с банком, чтобы помочь ему нарастить потенциал финансирования климатосберегающих проектов и содействовать смягчению последствий изменения климата. Заем состоит из собственных средств IFC и средств, предоставленных рядом участников программы МСРР.



РАСШИРЕНИЕ МАСШТАБОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

IFC все активнее применяет упреждающий подход в целях ускорения развития частного сектора, создавая рынки и возможности там, где они нужнее всего.

Стр. **62**

Целенаправленное воздействие

Превращение целевых социальных инвестиций в составную часть традиционной инвестиционной практики

Стр. **64**

Местные рынки капитала

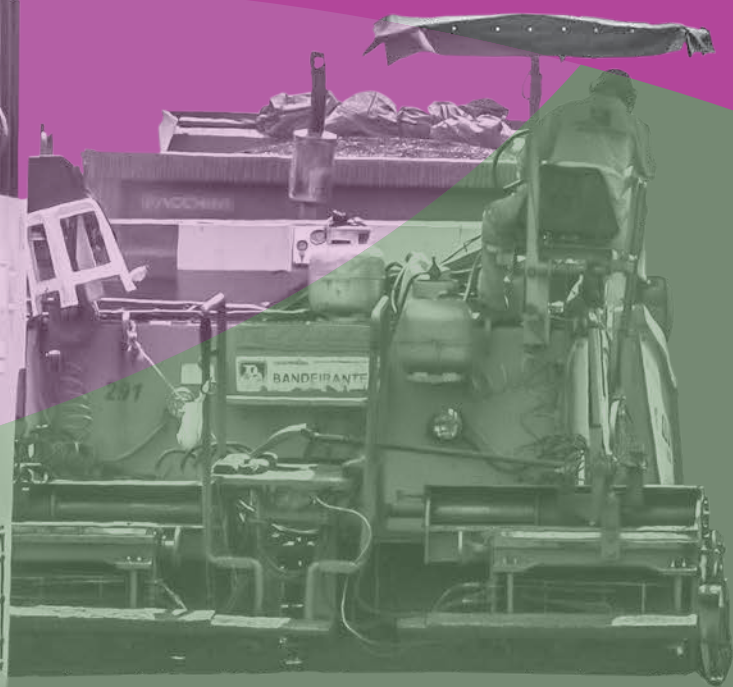
Идеи и действия, стимулирующие рост национальной экономики



Стр. **66**

Мобилизация

Привлечение
капитала для
удовлетворения
потребностей в
области развития



Превращение целевых социальных инвестиций в составную часть традиционной инвестиционной практики

К

омпания AllLife, единственная компания, осуществляющая страхование людей, живущих с ВИЧ/СПИДом в Южной Африке, привыкла совершать невозможное. Эта компания была создана для того, чтобы предоставлять страховые услуги людям, не имеющим доступа к недорогому страхованию жизни, – людям, ранее считавшимся не подлежащими страхованию. Едва ли эта формулировка может звучать привлекательно для инвесторов. Но миссия компании соответствовала цели одного из клиентов IFC – компании LeapFrog Investments: оказывать поддержку «целенаправленно созданным предприятиям, оказывающим реальное социальное воздействие». Благодаря

инвестициям компании LeapFrog в размере 13,9 млн долл. США компания AllLife смогла расширить свой штат сотрудников, открыть второй колл-центр, внедрить новые продукты и повысить доход более чем в два раза.

Меры по привлечению инвестиций, способных оказать ощутимое положительное воздействие на общество, а также принести прибыль инвестору, доказывают свою эффективность. Этот рынок относительно невелик, если исчислять его размеры в миллиардах долларов, однако он обладает огромным потенциалом. Согласно вышедшему в 2019 году докладу IFC «Оказание воздействия: перспективы целевых социальных инвестиций», инвесторы могли бы вложить до 5 трлн долл. США на частных рынках – в виде прямых инвестиций, несuverенных частных долговых обязательств и венчурного капитала – и до 21 трлн долл. США в акции и облигации, котирующиеся на фондовых биржах. Но для реализации этого потенциала необходимо создать инвестиционные возможности и механизмы, позволяющие инвесторам

ПРИНЦИП ВОЗДЕЙСТВИЯ В ЦЕЛЕВЫХ СОЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЯХ

НАМЕРЕНИЕ

Желание улучшить социальные и экологические результаты

ВКЛАД

Инвестиционный капитал (предоставляемый на рыночных или на льготных условиях)

И/или

Дополнительная помощь (например, передача знаний, контроль, влияние)



добиваться воздействия и получать прибыль устойчивым образом.

Являясь одним из крупнейших в мире источников целевых социальных инвестиций, IFC обладает многолетним опытом работы. Мы определяем облик рынка целевых социальных инвестиций, который становится мощной силой, действующей во имя общего блага. В завершившемся финансовом году IFC совместно с партнерами разработала Операционные принципы управления целевыми социальными инвестициями, в которых сформулированы единые дисциплинарные и рыночные начала управления преобразующими инвестициями. В этих принципах преобразующих инвестиций отражен передовой опыт широкого круга государственных и частных учреждений, а вопросы социального воздействия учитываются на всех этапах инвестиционного цикла: при выработке стратегии, организации и формировании структуры инвестиций, разработке портфеля, выходе из инвестиционного проекта и независимой проверке.

Но это еще не все. Ключевое значение имеет подотчетность, и поэтому эти принципы предусматривают ежегодное раскрытие информации и проведение периодических независимых проверок их соблюдения. Эти меры придают дополнительную уверенность инвесторам и повышают надежность рынка. По состоянию на июнь 2019 года эти принципы подписали 63 учреждения, и, таким образом, впервые в истории был создан рыночный стандарт управления социально преобразующими инвестициями.

См. заявление IFC о раскрытии информации по вопросам воздействия на веб-странице: www.ifc.org/DevelopmentImpact/OPIM.

Вкладка: В докладе IFC «Оказание воздействия: перспективы целевых социальных инвестиций» был проанализирован колоссальный потенциал этого вида финансирования, приносящего как финансовые, так и социальные выгоды.

ИЗМЕРИМЫЕ УЛУЧШЕНИЯ

Создание или повышение эффективности рынков

Улучшение результатов или процедур деятельности предприятий

Повышение или качественное улучшение социальных и экологических результатов

ВОЗДЕЙСТВИЕ НА УРОВНЕ ПРЕДПРИЯТИЯ (ИЛИ ОТРАСЛИ)

ВОЗДЕЙСТВИЕ



Фото: IFC помогает формировать устойчивые местные рынки капитала в самых разных странах, в том числе в Кении (вверху) и в Казахстане (справа).



Идеи и действия, стимулирующие рост национальной экономики

Надежные рынки капитала являются важным фактором экономического роста. Предприятия могут использовать эти рынки в качестве источника долгосрочного финансирования в местной валюте. Правительства могут обращаться к этим рынкам для финансирования строительства дорог, школ и больниц. Но хотя на долю развивающихся стран приходится более трети объемов мирового производства, капитализация их рынков ценных бумаг составляет всего 10 процентов общемировой. Кроме того, эти страны занимают также чрезвычайно малую долю мирового рынка корпоративных ценных бумаг.

IFC выпускает облигации в национальной валюте, финансируя проекты таким образом, чтобы защитить компании от опасностей, сопряженных с колебаниями курсов иностранных валют, и привлечь глобальных инвесторов к участию в выкупе эмиссий. Мы также помогаем правительствам выработать меры политики и нормативно-правовые акты для создания более прочных рынков капитала. Мы часто оказываем местным учреждениям поддержку в вопросах выпуска облигаций в местной валюте и осуществления инвестиций в эти облигации – эти наши шаги могут привлечь глобальных инвесторов.

Кроме того, IFC предоставляет своим клиентам инструменты, позволяющие осуществлять перевод обязательств в иностранной валюте в местную валюту и получать доступ на рынки капитала при помощи выпуска своих собственных облигаций, кредитный рейтинг которых повышается за счет частичного гарантирования кредитных рисков IFC. Кроме того, мы также помогаем привлекать местные банки к кредитованию предприятий в приоритетных отраслях, используя для этого наши механизмы распределения риска.

Наглядным примером этого подхода служит деятельность IFC в Казахстане. Корпорация впервые выпустила свои облигации в казахстанских тенге и привлекла 8,6 млрд тенге (25 млн долл. США) на поддержку развития местных рынков капитала. Средства, полученные от продажи этих облигаций, были инвестированы в ведущую национальную компанию пищевой промышленности KazFoodProducts в целях поддержки ее планов по расширению производства и ускорения развития сельскохозяйственной отрасли Казахстана.

В Коста-Рике IFC привлекла 5,7 млрд колонов (10 млн долл. США), выпустив на местном рынке облигации рейтинга AAA. Поступления от продажи облигаций будут использованы для расширения масштабов финансирования жилищного строительства в интересах семей с низким и средним уровнем дохода, не имеющих доступа к ипотечным кредитам.

IFC также участвует в инициативах по оказанию странам поддержки в развитии процветающих и устойчивых рынков капитала – от разработки нормативно-правовых актов и мер политики до институционального строительства. Одна из таких инициатив – осуществляемая всеми учреждениями Группы Всемирного банка Совместная программа развития рынков капитала (J-CAP). В 2019 ф.г. благодаря программе J-CAP были выявлены возможности расширения участия частного сектора в привлечении финансирования с рынков капитала в такие сферы, как борьба с изменением климата, развитие малых и средних предприятий (МСП) и инфраструктуры. В настоящее время программа J-CAP сотрудничает с ведущими пенсионными фондами Кении в целях создания механизма рынка капитала, способного предоставлять долгосрочное финансирование на осуществление проектов в области развития инфраструктуры и строительства доступного жилья. Осуществлению программы J-CAP также содействуют Консультативный механизм IFC по вопросам создания рынков и партнеры IFC в области развития.



Привлечение капитала для удовлетворения потребностей в области развития

В Гвинее находится почти треть мировых залежей бокситов – основного сырья для производства алюминия. Однако горнодобывающей отрасли этой страны долгое время никак не удавалось реализовать свой потенциал. В партнерстве с правительством, горнодобывающими компаниями, инвесторами и местными общинами IFC стремится помочь Гвинее в разработке этих ресурсов и достижении ее экономических целей.

IFC поддерживает разработку месторождения бокситов Sangarédi-GAC – одного из крупнейших объектов зарубежных инвестиций в Гвинее. Его разработка будет способствовать улучшению статуса Гвинее как производителя и экспортера бокситов мирового уровня, а также созданию новых объектов инфраструктуры, облегчающих интеграцию горнодобывающей отрасли страны в

мировой рынок. Масштабное финансирование проекта Sangarédi с бюджетом 1,5 млрд долл. США стало возможным благодаря сотрудничеству в рамках Группы Всемирного банка. IFC использовала свой опыт широкомасштабной мобилизации частного капитала, чтобы обеспечить финансирование проекта в размере 750 млн долл. США: 150 млн долл. США Корпорация предоставила из собственных средств, а остальные средства поступили от группы инвесторов, включая семь коммерческих банков. Всемирный банк создал условия для привлечения инвестиций, оказав содействие в проведении реформ в отрасли и реализации инициатив по повышению прозрачности, а также предоставив техническую помощь в налаживании управления государственными финансами. Дополнительную уверенность инвесторам придало страхование от политических рисков, осуществленное Международным агентством по инвестиционным гарантиям (MIGA).

IFC использует для мобилизации частного капитала две основные платформы. Первая из них – это программа синдицированных займов IFC, в рамках которой с 1959 года было привлечено свыше 70 млрд долл. США из средств

более 500 финансовых партнеров для осуществления свыше 1100 проектов более чем в 115 странах с формирующейся рыночной экономикой. В июне 2019 года портфель действующих синдицированных инвестиционных обязательств IFC составлял 16 млрд долл. США. В 2019 ф.г. IFC привлекла на нужды инвестиционного кредитования заемщиков из развивающихся стран 5,8 млрд долл. США. Вторая платформа – Компания IFC по управлению активами – привлекла активы объемом 10,1 млрд долл. США и управляет средствами 12 инвестиционных фондов.

IFC продолжает внедрять инновации и разрабатывать новые продукты, расширяя свои платформы долгового финансирования в целях привлечения большей части неиспользуемых ликвидных средств глобальных институциональных инвесторов потенциальным объемом 80 трлн долл. США. В совокупности с традиционными синдицированными займами эти продукты и платформы позволяют Корпорации привлекать многомиллиардные средства частного капитала в страны с формирующейся рыночной экономикой, включая беднейшие страны мира, соответствующие критериям кредитования MAP Всемирного банка.

Фото: Совместно с партнерами по Группе Всемирного банка IFC привлекла обширные средства для финансирования проекта разработки месторождения бокситов Сангареди в Гвинее с бюджетом 1,5 млрд долл. США – одного из крупнейших объектов зарубежных инвестиций в этой стране.

В 2019 ф.г. IFC предоставила 22 проектам в 17 странах дополнительное финансирование в размере 600 млн долл. США, используя в качестве инструментов снижения риска полисы кредитного страхования, выданные частными страховыми компаниями. Некоторые из этих проектов осуществляются в нестабильных странах, альтернативные источники финансирования в которых ограничены или вовсе отсутствуют. IFC продолжила расширять созданную в 2013 году Программу управляемого портфеля совместного кредитования (МСРП).

В 2019 ф.г. IFC также уделяла особое внимание решениям, основанным на предоставлении ее клиентам финансирования в местной валюте. Корпорация привлекла средства в местных валютах на сумму, эквивалентную 1,2 млрд долл. США, и направила их на осуществление 11 проектов в шести странах, используя различные варианты синдицированных займов в местной валюте. В Бразилии IFC привлекла средства в размере 150 млн реалов (около 40 млн долл. США), дополнив ими аналогичные инвестиции, предоставленные компании Phoenix Towers на нужды развития цифровой инфраструктуры. Эта компания сооружает телекоммуникационные вышки, позволяющие операторам мобильной связи развертывать сети 4G в недостаточно обеспеченных этими услугами районах страны.



ПОВЫШЕНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ

IFC помогает предприятиям в развивающихся странах справляться с основными препятствиями на пути к устойчивому экономическому росту.

Стр. **70**

Устойчивость
Инновационные решения задачи улучшения условий жизни в городах

Стр. **72**

Климат
Всестороннее использование возможностей в области «зеленого» предпринимательства



Стр. **74**

Гендерное равенство

Оказание
женщинам помощи
в преодолении
неравенства
возможностей

Инновационные решения задачи улучшения условий жизни в городах

Более половины населения планеты проживает в городах; это помогает ответить на вопрос, почему города потребляют почти две трети производимой в мире электроэнергии и являются источником более 70 процентов мировых выбросов парниковых газов. По мере того как в города переселяется все больше людей, темпы и масштабы урбанизации способствуют повышению спроса на доступное жилье, эффективные транспортные системы и другую инфраструктуру, основные услуги и рабочие места.



Фото: IFC помогла муниципальным властям Боготы ввести в действие новую систему канатных дорог, проложенных в обход людных городских улиц и сокращающих время в пути на некоторых маршрутах на 45 минут.

Стремясь удовлетворить эти масштабные потребности, IFC совместно с правительствами и частным сектором работает над созданием инклюзивных, безопасных, надежных и устойчивых городов, обслуживающих жителей и предприятия. К основным направлениям действий IFC относятся строительство «зеленых» зданий, системы общественного транспорта, электромобили, управление отходами, водоснабжение и возобновляемая энергетика.

Городская инициатива IFC с бюджетом в 8 млрд долл. США служит наглядной иллюстрацией того, как наши принципы

устойчивости способствуют преобразованию сотен городских районов в более чем 60 странах. Например, в Боготе, Колумбия, плотное дорожное движение, обусловленное устаревшей транспортной инфраструктурой, доставляло много неудобств водителям и пассажирам. IFC помогла городу создать систему канатных дорог, сократившую время в пути на некоторых маршрутах на 45 минут. Кроме того, IFC сыграла ведущую роль в реализации общественных инициатив по возрождению близлежащих парков, садов и общественных центров, а благодаря этому повысилась и безопасность автомобилистов. При финансовой поддержке IFC были проложены новые скоростные автобусные маршруты, сократившие время в пути при поездках по городу.

Модель сотрудничества IFC с городами, объединяющая инвестиционную и консультационную поддержку, была воспроизведена в Аргентине, где IFC и городские власти Буэнос-Айреса создали партнерство в целях повышения мобильности в городе. IFC предоставила заем на сумму в 50 млн долл. США на финансирование

устойчивой инфраструктуры, в том числе на прокладку новых маршрутов городских автобусов – «метробусов» и велосипедных маршрутов. Кроме того, Корпорация также предоставила технические консультации по вопросам внедрения транспортных средств с низким уровнем выбросов и возможных направлений повышения энергоэффективности в городе, который в прошлом году стал местом проведения «Городской двадцатки» – осуществленной при поддержке IFC инициативы «Группы двадцати», в рамках которой мэры различных городов мира обсудили, каким образом частный сектор может содействовать принятию экологических решений в области городского развития.

В Мариуполь, Украина, с 2014 года переселилось более 100 000 беженцев, что существенно увеличило нагрузку на городские ресурсы. Устаревший парк общественного транспорта с трудом удовлетворяет потребности местного населения. Благодаря займу IFC в размере 12,5 млн евро город пополнил свой парк транспорта экономичными и комфортабельными автобусами, построил новый автобусный парк, оснастил инструментами и оборудованием авторемонтную мастерскую, а также разработал систему планирования и управления дорожным движением. IFC также предоставляет консультации по вопросам совершенствования структуры управления транспортной системой, расширения участия частного сектора и повышения долгосрочной финансовой и операционной устойчивости.

Расширение устойчивого доступа общин с низким уровнем доходов к базовой инфраструктуре и основным услугам в конечном счете является одной из главных целей Программы социальных облигаций IFC. Поступления от размещения этих облигаций используются для финансирования проектов в этих областях. В 2019 ф.г. IFC выпустила 12 социальных облигаций в семи валютах и привлекла средства в размере, эквивалентном 538 млн долл. США. В январе 2019 года в ответ на спрос со стороны инвесторов Корпорация более чем в два раза увеличила объем выпуска социальных облигаций «Кенгуру» в австралийских долларах, что позволило дополнительно привлечь 400 млн австралийских долларов.



Всестороннее использование возможностей в области «зеленого» предпринимательства

Ч

тобы решить задачу повышения устойчивости к климатическим потрясениям, экономика должна стать климатосберегающей. IFC занимается внедрением аспектов климатосберегающего предпринимательства в различных отраслях, уделяя особое внимание вопросам экологически чистой энергетики, «зеленого» финансирования, строительства «зеленых» зданий, климатосберегающих городов и климатосберегающего сельского хозяйства.

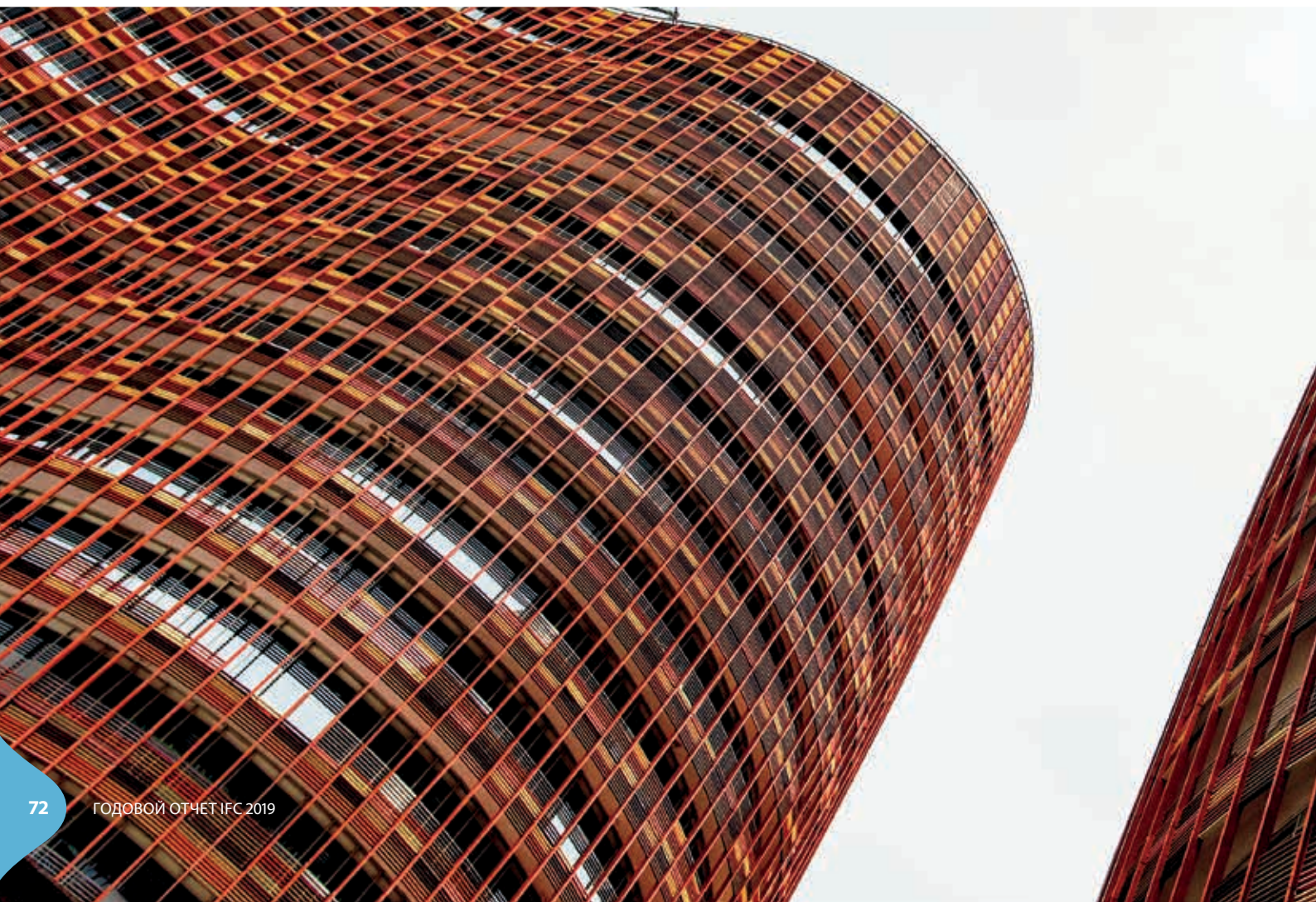
В 2019 ф.г. IFC достигла поставленного целевого показателя в области борьбы с изменением климата, предоставив 5,8 млрд долл. США в виде

климатосберегающих инвестиций, включая привлеченные средства других инвесторов в размере 3,2 млрд долл. США. Эта сумма составила 30 процентов наших совокупных зарезервированных обязательств на этот год. Благодаря нашим инвестициям удалось предотвратить выбросы объемом 15,5 млн тонн в эквиваленте двуокиси углерода.

IFC помогает компаниям агропромышленного сектора повысить производительность за счет использования климатосберегающих технологий и приемов в отраслях с высоким уровнем выбросов, например, в производстве удобрений. В Индии IFC выступила

организатором пакета финансирования в размере 60 млн долл. США для компании по производству удобрений и продуктов нефтехимии Deepak Fertilisers and Petrochemicals Corporation Limited, благодаря которому компания сможет установить оборудование для сокращения выбросов оксидов азота. Кроме того, IFC окажет этой компании поддержку в осуществлении плана мероприятий экологического и социального характера.

Одним из приоритетных направлений нашей работы остается строительство «зеленых» зданий. В настоящее время более 150 стран охвачены программой IFC «Совершенство проектирования в целях повышения эффективности» (EDGE) по сертификации «зеленых» зданий. Программа EDGE создает привлекательные инвестиционные возможности для IFC и других банков. За пять лет объем инвестиций IFC (за счет собственных и привлеченных средств) в строительство «зеленых» зданий вырос со 160 млн долл. США до 761 млн долл. США. Среди этих инвестиций – пакет кредитов в размере 275 млн долл. США, предоставленный индонезийской компании PT Trans Corpора для поддержки планов компании по открытию к 2025 году 125 «зеленых» предприятий розничной торговли в 25 городах страны. Компания PT Trans Corpора рассчитывает создать более 30 000 рабочих мест



и наладить сотрудничество с более чем 6 000 поставщиков, почти 70 процентов которых – малые и средние предприятия (МСП).

Существенная доля климатосберегающих инвестиций IFC, как и прежде, приходится на возобновляемую энергетику. В 2019 ф.г. IFC инвестировала в эту отрасль 2,4 млрд долл. США и принимает энергичные стратегические меры по созданию рынков для новых технологий. В рамках партнерства с Программой помощи Всемирного банка в области управления энергетическим сектором (ESMAP) Корпорация изучает новые рынки для шельфовых ветроэлектростанций и плавучих солнечных фотоэлектрических электростанций. Кроме того, совместно с компаниями и регуляторными органами мы ведем работу по расширению масштабов рынков накопителей энергии в странах с формирующейся рыночной экономикой, создавая условия для наращивания объемов энергии из возобновляемых источников, поступающей в энергосистему.

«Зеленые» облигации – один из основных способов предоставления эмитентам долгосрочного капитала в целях содействия развитию климатосберегающего предпринимательства. IFC выпустила 37 «зеленых» облигаций в 11 валютах на общую сумму 1,6 млрд долл. США. Среди них выпущенные в июле 2018 года

«зеленые» облигации на сумму в 350 млн британских фунтов стерлингов – первые подобные облигации, выпущенные многосторонним банком развития с 2015 года. В Индонезии IFC выпустила первые в истории «зеленые» облигации «Комодо» в индонезийских рупиях, что позволило привлечь средства в размере, эквивалентном 134 млн долл. США. Мы также выпустили наши первые «зеленые» облигации, деноминированные в колумбийских песо, на сумму в 35 млрд колумбийских песо (эквивалент 10 млн долл. США) и разместили их на оффшорном рынке.

IFC также способствует развитию этого рынка, инвестируя средства в «зеленые» облигации, выпускаемые финансовыми учреждениями и другими компаниями. IFC вложила 150 млн долл. США в «зеленые» облигации, выпущенные индонезийским банком OCBC NISP, и таким образом внесла свой вклад в достижение поставленной правительством Индонезии цели по сокращению объема выбросов парниковых газов на 29 процентов к 2030 году. В Таиланде IFC стала единственным инвестором, приобретшим «зеленые» облигации банка TMB Bank на сумму в 60 млн долл. США. Это первые «зеленые» облигации в Таиланде, выпущенные коммерческим банком. Кроме того, IFC создала первый глобальный фонд «зеленых» облигаций, ориентированный на корпоративных эмитентов в странах с

формирующейся рыночной экономикой, – Фонд «зеленых» инвестиционных возможностей (REGIO). Предполагается, что этот Фонд привлечет средства частного капитала в размере не менее 500 млн долл. США на поддержку климатосберегающих инвестиций в развивающихся странах.

IFC все шире учитывает соображения, связанные с климатическими рисками, в своей деятельности и делится своим опытом со всеми странами мира. В 2019 ф.г. IFC начала проводить экспериментальные оценки климатических рисков. IFC и Всемирный банк выполняют функции Секретариата Коалиции лидеров за установление цены на углерод, пропагандирующей эффективные способы тарификации выбросов углерода в рамках взаимодействия с правительствами, корпорациями и гражданским обществом. IFC раскрывает информацию в соответствии с рекомендациями, выпущенными Целевой группой по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом (см. стр. 104).

Фото: Расположенная в Джакарте компания по строительству «зеленой» недвижимости Asia Green Real Estate использует созданную IFC программу разработки стандартов строительства и сертификации «зеленых» зданий EDGE.

Оказание женщинам помощи в преодолении неравенства возможностей

Хо Тхи Хай Нган, женщина-предприниматель из Вьетнама, открыла два предприятия, но ни одно из них не смогло выжить из-за нехватки финансирования. Однако она проявила упорство и открыла магазин электроники, получив заем на сумму в 25 000 долл. США от Акционерного коммерческого банка «Процветание Вьетнама» (VPBank). За полгода стоимость ее предприятия увеличилась в четыре раза и достигла 400 000 долл. США.

VPBank смог предоставить заем Нган благодаря инвестициям в размере 125 млн долл. США, полученным от IFC. В странах с формирующейся рыночной экономикой существует гигантский дефицит финансирования малых и средних предприятий (МСП), принадлежащих женщинам, – 1,4 трлн долл. США. IFC давно сотрудничает с финансовыми учреждениями, стремясь увеличить поток капитала, предназначенный для женщин. В рамках программы «Ставка на женщин» IFC предоставила инвестиции и консультационные услуги 88 финансовым учреждениям в 50 странах, чтобы увеличить финансирование МСП, принадлежащих женщинам и возглавляемых ими. По состоянию на июнь 2019 года совокупный объем нашего портфеля достиг 2,2 млрд долл. США.

Чтобы увеличить объем финансирования, предоставляемого владеющим предприятиями женщинам, Корпорация

привлекает средства своих инвестиционных партнеров. В Бразилии, где дефицит финансирования принадлежащих женщинам МСП достигает 19 млрд долл. США, IFC предоставила банку Banco Santander Brasil заем в размере 225 млн долл. США, из которых 75 млн долл. США составили привлеченные средства одного из коммерческих банков. Это финансирование предназначено для компаний, принадлежащих женщинам.

Но для достижения успеха женщинам-предпринимателям требуется не только доступ к кредитам. Важно также предоставить им доступ к профессиональной подготовке и профессиональным сетям. Удовлетворением этих потребностей занимается Инициатива по предоставлению финансирования женщинам-предпринимателям (We-Fi) – партнерство, работающее в штаб-квартире Группы Всемирного банка. В 2019 ф.г. IFC создала партнерство с WECconnect International – глобальной сетью, налаживающей связи между принадлежащим женщинам предприятиями и квалифицированными продавцами, – чтобы содействовать расширению доступа принадлежащих женщинам МСП на рынки в странах с формирующейся рыночной экономикой.

В Нигерии IFC совместно со страховой компанией AXA Mansard участвовала в разработке страховых продуктов для женщин. Компания AXA увеличила количество продаваемых женщинам страховых

Фото: Бизнес жительницы Вьетнама Хо Тхи Хай Нган начал процветать после того, как она получила финансирование от компании-клиента IFC – банка VPBank. IFC сотрудничает с местными финансовыми учреждениями по всему миру, чтобы ликвидировать составляющий 1,4 трлн долл. США дефицит финансирования принадлежащих женщинам МСП в странах с формирующейся рыночной экономикой.





полисов с 19 000 в конце 2016 года – на момент запуска этого проекта – до 40 000 в декабре 2018 года. К 2020 году компания планирует обеспечить страхованием 60 000 нигерийских женщин. В настоящее время при поддержке We-Fi мы ведем работу в Гане, Камеруне и Филиппинах, стремясь увеличить охват женщин услугами страхования.

Корпорация также способствует утверждению принципа многообразия при подборе руководящих кадров в корпорациях. Представительство женщин в советах директоров компаний, в которые IFC осуществляла инвестиции, выросло с 15 процентов в 2011 году (когда мы начали отслеживать эти данные) до 36 процентов. Наша цель – повысить этот показатель до 50 процентов к 2030 году.

IFC также приходит к важным выводам в своих исследованиях, обосновывающих экономическую необходимость преодоления гендерного разрыва. В опубликованном в 2019 ф.г. докладе «На пути к гендерной сбалансированности в фондах прямых инвестиций и фондах венчурного капитала» IFC установила, что прибыль фондов прямых инвестиций и фондов венчурного капитала, в которых инвестиционной деятельностью руководили сбалансированные в гендерном отношении группы должностных лиц, была на 20 процентов выше, нежели в фондах, в руководстве которых преобладали мужчины или женщины. Согласно сделанным в этом докладе выводам, недостаточная представленность женщин среди тех, кто распределяет и получает капитал, может снизить прибыльность инвестиций и нанести ущерб женщинам-предпринимателям.



06 IFC

IFC стремится предоставлять своим клиентам услуги, которые они не могут получить где-либо еще. Этот свой особый вклад Корпорация называет «дополняющей ролью». Ее использование для максимизации воздействия в области развития является краеугольным камнем нашей стратегии.

77

ЭКСПЕРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ IFC

- 78 Центральный аппарат и представительства на местах
- 79 Направления деятельности
- 83 Опыт работы в промышленности

85

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 86 Осмысление воздействия IFC в области развития

91

ПЕРСОНАЛ И ПРОЦЕДУРЫ IFC

- 92 Управление Корпорацией
- 93 Подотчетность
- 94 Глобальные партнерства
- 97 Управление портфелем
- 98 Управление рисками
- 100 Подход IFC к обеспечению устойчивости
- 104 Отчетность, представляемая в соответствии с рекомендациями Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом
- 106 Заключение независимого аудитора об ограниченной уверенности в достоверности выборочных данных по устойчивости развития
- 108 Сводка финансовых результатов

ЭКСПЕРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ IFC

IFC совмещает инвестиции с предоставлением консультаций и мобилизацией ресурсов в целях оказания помощи частному сектору в стимулировании развития.

Центральный аппарат и представительства на местах

Являясь крупнейшим глобальным учреждением, занимающимся проблемами развития и осуществляющим свою деятельность в частном секторе, IFC работает в 93 странах. Мы применяем опыт, извлеченный в одном регионе, для решения проблем в другом, а также помогаем компаниям применять их собственные знания для реализации возможностей, открывающихся в других развивающихся странах.



Направления деятельности

IFC предоставляет клиентам в развивающихся странах инвестиции, консультации и услуги по управлению активами. Эти взаимодополняющие услуги дают нам особое преимущество с точки зрения оказания помощи частному сектору в создании возможностей. Наши продукты и услуги адаптированы к конкретным потребностям клиента, обеспечивая повышение эффективности его деятельности на каждом этапе. Наши возможности по привлечению других инвесторов дают нашим клиентам дополнительные выгоды, открывая им доступ к новым источникам капитала и более совершенным методам ведения деятельности.

ИНВЕСТИЦИИ

Наши финансовые продукты помогают компаниям управлять рисками и получать более широкий доступ к иностранным и местным рынкам капитала. IFC работает на коммерческой основе и потому инвестирует исключительно в коммерческие проекты в развивающихся странах и взимает плату за свои продукты и услуги по рыночным ставкам.

Предлагаемые IFC продукты рассчитаны на удовлетворение особых потребностей ее государств-членов в различных отраслях с особым акцентом на инфраструктуру, обрабатывающую промышленность, агропромышленный комплекс, сферу услуг и финансовые рынки. В 2019 ф.г. Корпорация осуществила долгосрочные инвестиции в 269 проектов на сумму 19,1 млрд долл. США в целях поддержки частного сектора в развивающихся странах. Эта сумма включает привлеченные средства других инвесторов в размере 10,2 млрд долл. США.

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ

Займы

IFC осуществляет финансирование проектов и компаний посредством предоставления займов из собственных средств, как правило, на срок от 7 до 12 лет. Мы также предоставляем займы банкам-посредникам, лизинговым компаниям и другим финансовым учреждениям для последующего кредитования.

В прошлом займы IFC предоставлялись, в основном, в валютах крупнейших промышленно развитых стран, однако в настоящее время Корпорация уделяет повышенное внимание структурированию продуктов в национальной валюте. IFC предоставляла финансирование в 73 национальных валютах.

В 2019 ф.г. наши обязательства по предоставлению новых займов из собственных средств IFC составили 7,1 млрд долл. США.

Участие в капитале

Инвестиции в акционерный капитал оказывают поддержку развитию и обеспечивают долгосрочный капитал, необходимый частным компаниям для роста. Мы инвестируем в акционерный капитал компаний и финансовых учреждений как напрямую, так и через фонды прямых инвестиций. В 2019 ф.г. обязательства по инвестициям в акционерный капитал составили около 1,0 млрд долл. США из собственных средств IFC.

Как правило, IFC приобретает от 5 до 20 процентов акционерного капитала компаний. Мы нередко поощряем компании, акции которых приобретаем, к расширению круга их акционеров путем открытого размещения акций на бирже, что в свою очередь способствует углублению местных рынков капитала. Мы также осуществляем инвестиции с помощью займов с правом участия в прибылях, конвертируемых займов и привилегированных акций.

Финансирование торговли и сырьевого сектора

Осуществляемая IFC Глобальная программа финансирования торговли гарантирует исполнение платежных обязательств по торговым сделкам уполномоченными финансовыми учреждениями. Программа, в которой участвуют свыше 218 банков из 71 страны, расширяет и дополняет возможности банков по финансированию торговли путем снижения рисков по каждой сделке.

В 2019 ф.г. Корпорацией было зарезервировано 4,5 млрд долл. США на цели финансирования торговли, причем более половины этой суммы – для стран-клиентов Международной ассоциации развития (МАР)* и нестабильных и затронутых конфликтами районов (НКР).

Синдицирование займов

Программа синдицированных займов IFC является старейшей и крупнейшей из программ, предлагаемых многосторонними банками развития. Благодаря этой программе государственные и частные партнеры IFC – коммерческие банки, институциональные инвесторы, страховые компании, суверенные фонды и другие учреждения развития – получают возможность наряду с IFC принимать участие в кредитовании компаний в странах с формирующейся рыночной экономикой.

Мобилизуя капитал наших партнеров, мы формируем новые связи, которые могут способствовать увеличению потока зарубежных инвестиций в беднейшие страны мира и открыть путь другим развивающимся местным предприятиям для привлечения средств. В 2019 ф.г. IFC синдицировала в общей сложности 5,8 млрд долл. США, предоставив их 70 партнерам в виде займов категории В, параллельных займов, мобилизованных кредитов, синдицированных займов в местной валюте и займов по линии отмеченной премией Программы управляемого портфеля совместного кредитования МСРР, создающей для инвесторов индивидуальные портфели займов для стран с формирующейся рыночной экономикой.

В 2019 ф.г. на долю синдицированных займов приходилось 57 процентов всех средств третьих сторон, мобилизованных IFC для наших клиентов, при этом 37 процентов этих средств были направлены заемщикам в странах, отвечающих критериям кредитования МАР, и в НЗКСР. В конце 2019 ф.г. общий портфель синдицированных займов составил 15,8 млрд долл. США, предоставленных инвестиционными партнерами.

Производные финансовые инструменты и структурированное финансирование

IFC предоставляет своим клиентам производные финансовые инструменты исключительно в целях хеджирования. Открывая компаниям доступ к международным рынкам производных финансовых инструментов в целях хеджирования валютных или процентных рисков, или рисков колебания цен на сырьевые товары, мы помогаем им повышать свою кредитоспособность и прибыльность. Предлагая продукты, предназначенные для управления рисками, IFC, как правило, выступает в роли посредника между рынком и частными компаниями в странах с формирующимся рынком. IFC предоставляет также продукты структурированного финансирования клиентам, которые хотели бы получать средства на глобальных и местных рынках капитала и управлять финансовым риском. IFC помогала своим новым клиентам – эмитентам ценных бумаг – получить доступ на рынок, предоставляя им гарантии частичного покрытия кредитных рисков. Кроме того, мы помогаем клиентам структурировать секьюритизационные сделки и размещать секьюритизированные активы среди инвесторов на рынках капитала.

*Данные относятся к МАР-17.

Смешанное финансирование на льготных условиях

IFC использует различные механизмы привлечения частного финансирования, которое в противном случае было бы невозможно получить для осуществления высокоэффективных проектов в области развития. Одним из этих механизмов является смешанное финансирование, помогающее нам действовать в наиболее проблемных условиях. В данном механизме мы сочетаем средства, предоставляемые на льготных условиях – обычно нашими партнерами в области развития, – с нашими собственными ресурсами и средствами наших соинвесторов. Смешанное финансирование может использоваться для снижения рисков или повышения вознаграждения за риски, связанные с выполнением операций, которые находятся на грани экономической целесообразности; таким образом, повышается их привлекательность для инвесторов из частного сектора.

IFC применяет свои механизмы смешанного финансирования на льготных условиях в ряде стран, секторов и тематических областей, имеющих приоритетное значения для стратегии IFC. Например, один из этих механизмов – Механизм поддержки частного сектора МАР – играет важнейшую роль в привлечении инвестиций в некоторые из наименее развитых стран мира.

В 2019 ф.г. IFC зарезервировала свыше 236 млн долл. США, предоставленных донорами на льготных условиях, что позволило привлечь 589 млн долл. США в виде инвестиций из собственных средств IFC. IFC также сыграла руководящую роль в осуществлении Принципов смешанного финансирования, применяемых учреждениями по финансированию развития. Эти Принципы предусматривают применение дисциплинированного подхода к смешанному финансированию на льготных условиях, позволяющего избежать искажений на рынке и привлечь инвестиции частного сектора.

КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Оказание консультационных услуг играет важную роль в стратегии IFC по созданию рынков, согласованной с правительствами и Всемирным банком. В рамках осуществления наших консультационных программ мы работаем с клиентами – в том числе с компаниями, финансовыми учреждениями, отраслями хозяйственной деятельности и правительствами – над преобразованием идей в пригодные для финансирования проекты. Мы помогаем создавать условия, необходимые для привлечения капитала, что дает частному сектору возможности для роста.

Мы основываем нашу консультационную деятельность на проводимых IFC и Всемирным банком диагностических оценках состояния частного сектора на страновом уровне, многолетних стратегиях партнерства Группы Всемирного банка со странами и углубленных отраслевых оценках IFC.

- Мы помогаем компаниям привлекать частных инвесторов и партнеров, выходить на новые рынки и повышать результативность своей деятельности. Мы предоставляем нужные клиентам аналитические данные о рынке, а также рекомендации о способах совершенствования их операционной деятельности и повышения устойчивости.
- Мы помогаем внедрять в разных отраслях хозяйственной деятельности наиболее эффективный практический опыт и стандарты, повышая их конкурентоспособность и производительность.
- Мы помогаем правительствам структурировать государственно-частные партнерства, повышая доступность высококачественной инфраструктуры и основных услуг для населения. Мы также оказываем консультационные услуги по вопросам улучшения условий для ведения бизнеса посредством проведения реформ, способствующих привлечению инвестиций, ускорению темпов экономического роста и созданию рабочих мест, и предоставляем поддержку в ходе реализации этих реформ.

- Мы сотрудничаем со Всемирным банком, предоставляя стратегические консультационные услуги, способствующие созданию рынков и поддержке дальнейших операций в различных отраслях хозяйственной деятельности.

Мы помогаем нашим клиентам, особенно в беднейших и затронутых конфликтами районах мира, повысить эффективность их деятельности в экологической, управленческой и социальной сфере, в том числе в области гендерного равенства. Мы также помогаем потенциальным инвестиционным клиентам совершенствовать методы их операционной деятельности и руководства для привлечения необходимого им финансирования.

В 2019 ф.г. наш портфель консультационных проектов увеличился до 1,5 млрд долл. США и включал 783 консультационных проекта в 116 странах. Пятьдесят девять процентов услуг по программе консультационной деятельности IFC было оказано клиентам в странах, соответствующих критериям кредитования MAP, 21 процент – в нестабильных и затронутых конфликтами районах, а 24 процента услуг по нашей программе консультационной деятельности были связаны с климатическими проблемами. Сорок два процента услуг по программе консультационной деятельности предусматривали меры по улучшению положения в гендерной сфере. Наши сотрудники, занимающиеся оказанием консультационных услуг, продолжают поддерживать тесные связи с клиентами: почти 80 процентов сотрудников работают на местах.

СОТРУДНИЧЕСТВО С КОМПАНИЯМИ

Агропромышленный комплекс: мы помогаем компаниям повышать производительность и производственные стандарты за счет налаживания эффективных цепочек создания стоимости, обеспечения продовольственной безопасности, укрепления связей с более мелкими сельскохозяйственными предприятиями и общинами, а также усиления внимания к получению эффективных экономических, социальных и экологических результатов по всей цепочке продовольственного снабжения.

Инфраструктура и природные ресурсы: мы содействуем компаниям в разработке пригодных для финансирования проектов, оказывающих значительное социальное воздействие, помогая им увеличивать создаваемые выгоды для местных общин и смягчать риски на местах при осуществлении проектов. Мы также помогаем компаниям более эффективно использовать такие ресурсы, как энергия и вода, поддерживаем формирование рынков возобновляемой энергии и способствуем расширению доступности современных энергетических услуг для населения.

Корпоративные финансовые услуги: мы помогаем компаниям выходить на новые рынки, привлекать инвесторов и разрабатывать сложные проекты, оказывая консультационные услуги по вопросам подготовки и проведения слияний и поглощений или создания партнерств.

«Зеленые» здания: мы предлагаем компаниям инструментарий и профессиональную подготовку, чтобы помочь им строить здания, позволяющие более эффективно использовать энергию, воду и материалы. Мы также помогаем правительствам разрабатывать соответствующую нормативную базу и сотрудничаем с банками в вопросах внедрения услуг «зеленого» финансирования.

Малые и средние предприятия (МСП): мы помогаем МСП повышать квалификацию работников и результативность их деятельности, что дает им больше возможностей участвовать в сетях снабжения и распределения более крупных фирм. Мы консультируем компании и правительства по вопросам улучшения условий труда и повышения конкурентоспособности в цепочке поставок текстильной отрасли.

Гендерное равенство: мы сотрудничаем с компаниями в вопросах трудоустройства женщин, их удержания на рабочих местах и продвижения по карьерной лестнице. Кроме того, мы помогаем компаниям расширять доступ женщин к финансовым услугам, технологиям, информации и рынкам.

Корпоративное управление: мы помогаем компаниям расширять доступ к капиталу, смягчать риски и принимать меры по предотвращению ненадлежащего ведения хозяйственной деятельности за счет совершенствования корпоративного управления.

Управление экологическими и социальными рисками: мы помогаем внедрять аспекты управления экологическими и социальными рисками в операционную деятельность компаний для достижения длительного успеха.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ФИНАНСОВЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ И ФОНДАМИ

Финансовые учреждения: мы помогаем нашим клиентам укреплять системы управления рисками и осуществлять диверсификацию предлагаемых ими продуктов в таких сферах, как финансирование МСП, обеспечение гендерного равенства, финансирование жилищного строительства и устойчивое энергообеспечение. Мы также содействуем обеспечению всеобщего доступа к финансированию, укрепляем рынки капитала, создаем кредитные бюро и реестры залогового обеспечения.

Организации по управлению фондами: мы помогаем развивать сектор прямых инвестиций на рынках с повышенным уровнем риска и предоставляем консультационные услуги управляющим фондам и МСП, в которые инвестируются средства фондов.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ПРАВИТЕЛЬСТВАМИ

Государственно-частные партнерства (ГЧП): мы помогаем правительствам структурировать и вводить в действие ГЧП, обеспечивающие учет местных потребностей, помогающие в устранении узких мест в инфраструктуре и в достижении национальных целей в области развития.

Финансовый сектор: совместно с правительствами и частным сектором мы создаем устойчивые, прозрачные и функционирующие без перебоев финансовые системы и рынки капитала.

Инвестиционный климат: мы помогаем улучшать деловой климат при помощи реформ, способствующих привлечению инвестиций, экономическому росту и созданию рабочих мест.

Городская инициатива: мы помогаем местным органам власти, муниципалитетам и провинциям правильно выстраивать приоритеты и развивать устойчивые, надежные инфраструктурные услуги для граждан.

Совместные инициативы с Группой Всемирного банка: ведя работу в объединенных департаментах глобальной практики, созданных в рамках Группы Всемирного банка, мы принимаем стратегические меры по созданию благоприятного делового климата, в котором финансовая стабильность, доступность финансирования и управление рисками служат основой для привлечения инвестиций частного сектора, создания рынков капитала и ускорения равномерного экономического роста. Мы дополняем эти усилия мерами, принимаемыми в рамках Совместной программы развития рынков капитала (J-CAP) – инициативы Группы Всемирного банка по развитию местных рынков капитала.

КОМПАНИЯ IFC ПО УПРАВЛЕНИЮ АКТИВАМИ

Компания IFC по управлению активами (АМС) – дочерняя структура, находящаяся в полной собственности IFC, – занимается привлечением средств и управлением капиталом в целях осуществления инвестиций в развивающиеся страны и рынки с повышенным уровнем риска. АМС, созданная в 2009 году, предоставляет инвесторам уникальную возможность участвовать в осуществляемых Корпорацией инвестициях в экономику стран с формирующимся рынком, а также увеличивает приток долгосрочного капитала на эти рынки. АМС содействует продвижению целей IFC в области развития и обеспечивает получение прибыли инвесторами за счет использования опыта работы Корпорации в глобальном масштабе и ее инвестиционных стандартов.

По состоянию на 30 июня 2019 года АМС привлекла приблизительно 10,1 млрд долл. США, в том числе 2,3 млрд долл. США из средств IFC. Она управляет средствами 12 инвестиционных фондов, осуществляющих акционерное и долговое финансирование и инвестиции по принципу «фонда фондов» по поручению широкого круга институциональных инвесторов, в том числе суверенных фондов, пенсионных фондов и учреждений по финансированию развития.

ФОНДЫ АМС

Фонд капитализации IFC: Фонд капитализации IFC в объеме 3 млрд долл. США состоит из двух «субфондов» – фонда инвестиций в акционерный капитал в размере 1,3 млрд долл. США и фонда инвестиций в субординированные долговые инструменты в размере 1,7 млрд долл. США. Созданный в 2009 году фонд содействует укреплению системообразующих банков на формирующихся рынках, поддерживая их способность справляться с финансовыми и экономическими спадами. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял 41 инвестиционное обязательство на общую сумму 2,8 млрд долл. США.

Африканский, Латиноамериканский и Карибский фонд IFC: Африканский, Латиноамериканский и Карибский фонд IFC в размере 1 млрд долл. США был создан в 2010 году. Фонд осуществляет инвестиции в акционерный капитал компаний и связанные с акционерным капиталом инструменты в ряде отраслей в странах Африки к югу от Сахары, Латинской Америки и Карибского бассейна. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял 38 инвестиционных обязательств на общую сумму 876 млн долл. США.

Африканский фонд капитализации: Африканский фонд капитализации в размере 182 млн долл. США был создан в 2010 году в целях осуществления инвестиций в системообразующие коммерческие банковские учреждения в Африке. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял восемь инвестиционных обязательств на общую сумму 130 млн долл. США.

Каталитический фонд IFC: Созданный в 2012 году Каталитический фонд IFC в размере 418 млн долл. США вкладывает средства в фонды, которые предоставляют капитал для расширения деятельности компаний, работающих на развивающихся рынках и внедряющих инновационные методы решения проблемы изменения климата. Он также может осуществлять прямые инвестиции в такие компании. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял 22 инвестиционных обязательства на общую сумму 365 млн долл. США.

Глобальный инфраструктурный фонд IFC: Созданный в 2013 году Глобальный инфраструктурный фонд IFC в размере 1,2 млрд долл. США совместно с IFC осуществляет инвестиции в акционерный капитал и связанные с акционерным капиталом инвестиции в инфраструктурный сектор стран с формирующимся рынком. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял 22 инвестиционных обязательства на общую сумму 702 млн долл. США.

Китайско-Мексиканский фонд: Созданный в 2014 году Китайско-Мексиканский фонд – это ориентированный на конкретные страны фонд в размере 1,2 млрд долл. США, который наряду с IFC осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, а также предоставляет мезонинное финансирование в Мексике. В центре его внимания находятся инфраструктура и другие отрасли, в том числе обрабатывающая промышленность, агро-промышленный комплекс, потребительские и социальные услуги и банковский сектор. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял три инвестиционных обязательства на общую сумму 320 млн долл. США.

Фонд IFC по развитию финансовых учреждений: Фонд IFC по развитию финансовых учреждений с капиталом в 505 млн долл. США аналогичен Фонду капитализации IFC и осуществляет инвестиции в акционерный капитал и связанные с акционерным капиталом инвестиции в финансовые учреждения формирующихся рынков. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял пять инвестиционных обязательств на общую сумму 158 млн долл. США.

Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков: Созданный в 2015 году Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков в размере 800 млн долл. США вкладывает средства, главным образом, в фонды прямых инвестиций, работающие преимущественно с растущими компаниями в различных отраслях на формирующихся рынках и рынках с повышенным уровнем риска. Помимо этого, Фонд осуществляет инвестиции непосредственно в такие компании. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял 28 инвестиционных обязательств на общую сумму 740 млн долл. США.

Фонд IFC для стран Ближнего Востока и Северной Африки: Созданный в 2015 году Фонд IFC для стран Ближнего Востока и Северной Африки в размере 162 млн долл. США осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, в странах Ближнего Востока и Северной Африки. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял четыре инвестиционных обязательства на общую сумму 66 млн долл. США.

Фонд для кредитования женщин-предпринимателей: Созданный в 2016 году Фонд кредитования женщин-предпринимателей с капиталом 115 млн долл. США предоставляет коммерческим банкам кредиты первой очереди для дальнейшего кредитования женщин, владеющих малыми и средними предприятиями в странах с формирующимся рынком. Этот фонд является частью механизма с бюджетом в 600 млн долл. США по расширению возможностей женщин-предпринимателей – партнерства, созданного в марте 2014 года между IFC и инициативной финансовой компании Goldman Sachs “10 000 женщин”. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял инвестиционные обязательства перед 10 банками в размере 110 млн долл. США.

Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков: Созданный в 2016 году Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков с капиталом 693 млн долл. США осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, во всех отраслях на формирующихся азиатских рынках. По состоянию на 30 июня 2019 года фонд принял пять инвестиционных обязательств на общую сумму 145 млн долл. США.

Опыт работы в промышленности

Ведущая роль, которую IFC играет в содействии устойчивому развитию частного сектора, обусловлена обширным и разнообразным опытом Корпорации, накопленным более чем за 60 лет деятельности, направленной на оказание компаниям на формирующихся рынках помощи, благодаря которой они добиваются успеха и развиваются. Это – уникальное рыночное преимущество.

IFC использует свои знания в области мировой промышленности для решения наиболее масштабных задач развития нашего времени, включая безработицу, изменение климата, продовольственную безопасность и надежность водоснабжения.

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС И ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Агропромышленный комплекс вносит важный вклад в сокращение бедности. Во многих развивающихся странах на сельскохозяйственные отрасли зачастую приходится не менее половины объема ВВП и занятости, поэтому работа в этой сфере является одним из приоритетных направлений деятельности IFC.

Корпорация оказывает частному сектору финансовую и консультационную поддержку в удовлетворении спроса на продовольствие на условиях экологической устойчивости и социальной ответственности.

IFC предлагает решения в области долгосрочного финансирования и финансирования оборотного капитала, помогая клиентам совершать закупки материальных ресурсов для фермеров, в том числе семян, удобрений и химикатов для защиты урожая.

В целях повышения эффективности цепочек поставок и сокращения объема пищевых отходов мы осуществляем инвестиции в такие объекты логистики и инфраструктуры, как складские помещения и холодильные установки. В целях повышения производительности сельского хозяйства мы содействуем расширению применения эффективных операционных методов и технологий, позволяющих наиболее рациональным образом использовать материальные ресурсы и средства и вносить вклад в смягчение последствий изменения климата. IFC также предоставляет клиентам консультационную поддержку, содействуя укреплению их операционной деятельности, наращиванию операционного потенциала мелких фермеров, смягчению последствий изменения климата, повышению продовольственной безопасности и открытию новых рынков.

В 2019 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в агропромышленном комплексе и секторе лесного хозяйства за счет использования собственных средств, составили порядка 501 млн долл. США.

ФИНАНСОВЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ

Эффективно функционирующие, инклюзивные и устойчивые финансовые рынки обеспечивают эффективное распределение ресурсов и имеют важнейшее значение для достижения двух основополагающих целей Группы Всемирного банка – искоренения крайней бедности и ускоренного повышения всеобщего благосостояния, а также для достижения Целей Организации Объединенных Наций в области устойчивого развития.

Работа IFC с финансовыми посредниками содействует укреплению финансовых учреждений и финансовой системы в целом, позволяя расширять существующие и создавать новые рынки капитала, в том числе за счет повышения эффективности используемых ими методов управления экологическими и социальными рисками. Кроме того, сотрудничество с финансовыми посредниками позволяет Корпорации оказывать поддержку микро-, малым и средним предприятиям, а также способствовать развитию каналов оказания цифровых финансовых услуг в больших масштабах, чем если бы она действовала самостоятельно.

Действуя через финансовых посредников, IFC стимулирует расширение их участия в таких приоритетных секторах, как предприятия, принадлежащие женщинам, изменение климата, и в нестабильных и затронутых конфликтами государствах, а также в сфере жилищного строительства, страхования, инфраструктуры и социальных услуг.

В 2019 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в секторе финансовых рынков за счет использования собственных средств, составили порядка 5 млрд долл. США.

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И ОБРАЗОВАНИЕ

Здравоохранение и образование являются основными потребностями человека, однако многим жителям развивающихся стран они недоступны.

Расширение доступа к здравоохранению и образованию входит в число ключевых компонентов любой стратегии борьбы с бедностью и ускоренного обеспечения благосостояния. Оказывая поддержку медицинским компаниям и компаниям, занимающимся медико-биологическими разработками, IFC предоставляет им финансирование и консультационные услуги, занимается распространением знаний в этих областях деятельности, совершенствует управленческие и клинические стандарты, повышает уровень соблюдения глобальных стандартов качества лекарственных средств, помогает в разработке государственной политики и способствует взаимодействию между государством и частным сектором.

В сфере образования мы помогаем частным компаниям дополнять своей работой деятельность государственного сектора и создавать больше возможностей для повышения производительности людей в быстро изменяющихся экономических условиях. Мы используем решения, основанные на современных технологиях, и сотрудничаем с профессиональными и высшими учебными заведениями в целях расширения возможностей трудоустройства для их студентов.

IFC является крупнейшим в мире многосторонним инвестором в области частного здравоохранения и образования. В 2019 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в сфере здравоохранения и образования за счет использования собственных средств, составили 374 млн долл. США.

ИНФРАСТРУКТУРА

Современная инфраструктура стимулирует экономический рост, улучшает условия жизни и может содействовать решению вновь возникающих проблем в области развития, включая стремительную урбанизацию и изменение климата. В центре внимания IFC находится деятельность по оказанию поддержки частным инфраструктурным проектам на основе инновационных и высокорезультативных бизнес-моделей, которые могут быть широко воспроизведены. Эта деятельность предусматривает стратегическое взаимодействие с правительствами, промышленными партнерами и инвесторами на раннем этапе разработки проектов. Мы придаем большое значение этому сектору, так как, действуя в нем, частный сектор может внести существенный вклад, предоставляя эффективные, доступные и рентабельные базовые услуги большому числу людей.

Наша деятельность по поддержке инфраструктуры позволяет расширить доступ людей к электроэнергии, перевозкам и водоснабжению. Кроме того, мы предоставляем правительствам консультации по вопросам создания государственно-частных партнерств, вместе с мэрами городов работаем над усовершенствованием городской и экологической инфраструктуры, а также находим решения для проблем, связанных с городским транспортом, и других задач. Мы снижаем риски и максимально используем специализированное финансовое структурирование и другие возможности, чтобы сделать проекты приемлемыми для банковского финансирования. Мы также способствуем смягчению рисков, связанных с осуществлением проектов, помогая компаниям налаживать сотрудничество с рядом заинтересованных сторон и привлекать местные общины к совместной, приносящей выгоду деятельности.

В 2019 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили порядка 1,1 млрд долл. США.

ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Сектор промышленного производства играет решающую роль в создании возможностей и сокращения бедности в развивающихся странах. Мы работаем с нашими клиентами над увеличением масштабов и сложности производства, расширяя ассортимент промышленной продукции с добавленной стоимостью и применяя более развитые технологии промышленных процессов. Расширение масштабов производства таких базовых материалов, как цемент, химикаты и металлы, может привести к возникновению «эффекта домино» в производственно-сбытовых цепочках, способного в свою очередь открыть возможности для создания официальных рабочих мест как в промышленном производстве, так и в сфере сопутствующих услуг.

Мы продолжили уделять пристальное внимание сектору промышленного производства, в том числе производству строительных материалов, текстиля и готовой одежды, промышленного оборудования, а также транспортному машиностроению. Мы предоставляем инвестиции и консультационные услуги компаниям, стремящимся к использованию более сложных моделей производства. Мы содействуем внедрению стандартов передовой практики в таких областях, как энергоэффективность, снижение выбросов углерода, управление человеческими ресурсами и обеспечение гендерного равенства. Мы также предоставляем нашим клиентам – промышленным компаниям среднего размера – консультационную поддержку по вопросам повышения производительности труда и операционной производительности.

В 2019 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в секторе промышленного производства за счет использования собственных средств, составили порядка 534 млн долл. США.

ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ

Отрасли промышленности, добывающие природные ресурсы, жизненно важны для многих беднейших стран мира. Они относятся к основным источникам рабочих мест, энергии и государственных доходов. Они также приносят множество иных выгод местной экономике благодаря созданию устойчивых производственно-сбытовых цепочек и программам совместного использования преимуществ.

Миссией IFC в отношении нефтегазовой и горнодобывающей промышленности является содействие развивающимся странам в реализации этих преимуществ при одновременном оказании помощи в продвижении устойчивых решений развития общин. Мы предоставляем финансирование и консультации клиентам в частном секторе, а также содействуем правительствам в создании эффективной нормативно-правовой базы и укреплении их потенциала по управлению этими отраслями по всей цепочке создания стоимости.

В 2019 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили порядка 280 млн долл. США.

СВЯЗЬ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Благодаря развитию цифровых технологий страны с формирующейся рыночной экономикой получают редчайшую, невообразимую еще десять лет назад возможность создать основы для экономического роста, социальной интеграции, инноваций, создания рабочих мест и обеспечения доступа к высококачественным услугам.

IFC – одно из учреждений, масштабы присутствия которых на формирующихся рынках особенно велики, и поэтому мы определяем пути разработки и финансирования инфраструктуры, обеспечивающей развитие цифровых технологий, – телекоммуникационных вышек, широкополосной связи и центров обработки данных. Мы также осуществляем инвестиции в венчурные и находящиеся в фазе роста предприятия и компании, которые предлагают ориентированные на страны с формирующейся рыночной экономикой инновационные технологии или бизнес-модели в таких областях, как здравоохранение, образовательные технологии, электронная коммерция и экологически чистые технологии.

В 2019 ф.г. наши новые обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили порядка 131 млн долл. США.

ТУРИЗМ, РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ И ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Туризм, розничная торговля и операции с недвижимостью – это отрасли, вносящие заметный вклад в создание рабочих мест, увеличение налоговых поступлений и экономический рост в развивающихся странах.

Наши инвестиции направлены на создание инфраструктуры, обеспечивающей условия для ведения бизнеса, в том числе бизнес-отелей, складов и коммерческой недвижимости. Совместно с нашими клиентами, представляющими сферу розничной торговли и гостиничного бизнеса, мы работаем над созданием рабочих мест, увеличением налоговых поступлений, совершенствованием условий ведения бизнеса и торговли по всем цепочкам создания стоимости и повышением стандартов на рынке труда. Кроме того, мы осуществляем инвестиции в компании, занимающиеся операциями с недвижимостью, чтобы увеличить предложение доступного жилья. «Зеленые» здания играют важную роль в нашей инвестиционной и консультационной деятельности по всем этим направлениям.

В 2019 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в отраслях туризма, розничной торговли и операций с недвижимостью за счет использования собственных средств, составили порядка 522 млн долл. США.

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

IFC предлагает клиентам уникальное сочетание инвестиций и консультаций, призванных содействовать устойчивому развитию частного сектора в странах с формирующимся рынком. Мы используем этот особый вклад для максимизации нашего воздействия в области развития.

Осмысление воздействия IFC в области развития

IFC является одним из лидеров в области измерения воздействия деятельности частного сектора на развитие. Мы устанавливаем корпоративные целевые показатели в отношении воздействия на развитие и измеряем результаты нашей деятельности, чтобы понять, насколько эффективны наши стратегии, и определить, удастся ли нам и нашим клиентам дойти до людей и рынков, которым особенно нужна наша помощь.

ПОДХОД IFC К ОБЕСПЕЧЕНИЮ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА РАЗВИТИЕ

IFC разработала комплексную систему руководства, направленную на обеспечение устойчивого воздействия на развитие и ежегодное улучшение результатов работы Корпорации. Отправной точкой этого процесса, предусматривающего применение целевых показателей, является проведение страновых и отраслевых диагностических исследований. Эти исследования становятся основой для разработки страновых стратегий, в ходе которой происходит определение приоритетных задач сектора и потенциальных областей сотрудничества. Процесс подкрепляется оценкой предполагаемого воздействия на развитие, влияющей на отбор и разработку проектов. Достижению наших целей способствуют регулярный мониторинг результатов осуществляемых проектов и последующая выборочная оценка достаточно продвинувшихся в осуществлении проектов для определения достигнутого воздействия и полученного опыта.

ДИАГНОСТИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ — ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТРЕБНОСТЕЙ И ПРЕПЯТСТВИЙ

Работа IFC начинается с проведения диагностического исследования, определяющего возможности и ограничения, связанные с решениями для частного сектора в области развития в конкретных странах. Диагностическая оценка состояния частного сектора на страновом уровне (CPSD) — совместный инструмент IFC и Всемирного банка — позволяет выявлять ограничения, препятствующие инвестициям частного сектора, и рекомендовать конкретные меры по преодолению этих ограничений в приоритетных областях действий. Кроме того, этот инструмент позволяет определять отрасли, в которых имеются наиболее широкие возможности для сотрудничества с частным сектором и оказания воздействия на развитие.

КОМПЛЕКСНАЯ СИСТЕМА ПОДДЕРЖКИ ОЦЕНКИ ВОЗДЕЙСТВИЯ



При проведении оценок CPSD IFC использует свои обширные знания о частном секторе, его потребностях и ограничениях в различных секторах и регионах, а также опыт Всемирного банка по проведению стратегических реформ в странах и поддержке диалога с правительствами.

В 2019 ф.г. мы опубликовали результаты оценки CPSD в Анголе, Кении, Непале, Руанде и Эфиопии и закончили проведение еще семи оценок – в Буркина-Фасо, Гвинее, Марокко, Сенегале, Узбекистане, Филиппинах и Южной Африке. По состоянию на июнь 2019 года мы вели работу над еще 15 оценками CPSD – в Гаити, Демократической Республике Конго, Египте, Индонезии, Иордании, Кот-д'Ивуаре, Кыргызской Республике, Ливане, Мадагаскаре, Мозамбике, Мьянме, Нигерии, Украине, Тунисе и Эквадоре. Мы также готовим обширный портфель оценок CPSD на 2020 ф.г. Опубликованные оценки CPSD доступны на веб-сайте: www.ifc.org/cpsd.

В целях укрепления межведомственного сотрудничества по вопросам диагностических исследований IFC, Всемирный банк и другие учреждения по финансированию развития – в том числе Европейский банк реконструкции и развития, Европейский инвестиционный банк, Департамент международного развития Соединенного Королевства и Шведское агентство международного сотрудничества в области развития – объявили в 2019 ф.г. о создании Платформы страновых диагностических исследований. На этом веб-сайте размещены диагностические документы, в которых охарактеризованы факторы, препятствующие достижению прогресса, а также возможности для развития частного сектора в странах с формирующейся рыночной экономикой. Опубликованные диагностические исследования представлены на веб-сайте www.countrydiagnostics.com.

АИММ — ОЦЕНКА ПРЕДПОЛАГАЕМОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ И ИЗМЕРЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

Система оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (АИММ), введенная в действие в июле 2017 года, представляет собой систему рейтинговой оценки воздействия IFC на развитие. Оценка и отбор потенциальных проектов проводятся исходя из их предполагаемых результатов деятельности в области развития. Такой подход дает нам возможность ставить масштабные, но при этом достижимые цели, отбирать проекты, обладающие наибольшим потенциалом с точки зрения воздействия на развитие, и оптимизировать процесс подготовки проектов.

Используя систему АИММ, IFC может оценить результаты осуществления проекта, а также его воздействие на создание рынков. Эта система оценивает воздействие проектов на бенефициаров инвестиций, в том числе работников, клиентов и поставщиков. Кроме того, она оценивает более широкое воздействие проектов на экономику и общество. При помощи этой системы IFC может выяснить, каким образом реализация определенного проекта помогает достижению целей, способствующих созданию рынков, – путем поощрения конкуренции, устойчивости к потрясениям, внутрирыночной и межрыночной интеграции, инклюзивности и экологической устойчивости. Наконец, с помощью системы АИММ IFC обеспечивает увязку собственных задач с двумя взаимосвязанными целями Всемирного банка и с поставленными ООН Целями в области устойчивого развития.

При проведении всех оценок система АИММ предусматривает учет особенностей ситуации в стране и выявляет более широкий потенциал воздействия на развитие в проектах, направленных на решение наиболее масштабных проблем в самых сложных условиях.

IFC разработала отраслевые системы аналитической поддержки, помогающие проводить оценки предполагаемых результатов осуществления проектов и их вклада в создание рынков. Отраслевые системы опираются на принципы воздействия на развитие, определяющие мотивацию работы IFC в отрасли.

На данный момент IFC оценила с точки зрения ожидаемого воздействия на развитие более 750 инвестиционных проектов и присвоила каждому из них предварительный (или прогнозируемый) рейтинг по шкале АИММ. Предварительный рейтинг по шкале АИММ в полной мере учитывается группами по инвестициям при принятии решений. Это позволяет руководству IFC сопоставлять факторы, связанные с воздействием на развитие, с другими стратегическими целями, в том числе касающимися доходности, риска, стран и тематических приоритетов.

ЧТО ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ АИММ ПОЗВОЛЯЕТ УЗНАТЬ О ВОЗДЕЙСТВИИ IFC НА РАЗВИТИЕ

В начале 2019 ф.г. IFC определила целевые показатели воздействия на развитие для новых проектов, средства на которые будут резервироваться в течение этого финансового года. Согласно этим целевым показателям, для вновь утвержденных проектов, прошедших оценку по шкале АИММ, средний предварительный рейтинг должен составлять 56, при этом 15 процентов таких проектов должны получить оценку «очень хорошо» с точки зрения их потенциала для создания рынков. Впервые в начале финансового года мы выразили в количественных показателях цели IFC по оказанию воздействия на развитие в отношении новых проектов.

В течение этого года IFC приняла на себя обязательства в отношении 187 проектов, которым был присвоен предварительный рейтинг воздействия на развитие по системе АИММ. Средний предварительный рейтинг этих проектов по шкале АИММ составил 64 балла, т.е., «хорошо». Доля проектов, потенциал которых по созданию рынков получил по шкале АИММ предварительную оценку «очень хорошо», составила 12 процентов.

В таблицах ниже представлены основные итоги первого года применения системы АИММ для проведения предварительных оценок.

Средний рейтинг по шкале АИММ для проектов в странах-клиентах MAP, НКГ и со смешанным финансированием, на осуществление которых были зарезервированы средства

ОПИСАНИЕ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ АИММ
Проекты в НКГ	69
Проекты в НКГ / СНУД / странах-получателях средств MAP-17	70
Проекты в странах-клиентах MAP	68
Проекты со смешанным финансированием	76

Проекты, на осуществление которых были зарезервированы средства в 2019 ф.г.: прогнозный рейтинг по шкале AIMM

ПО РЕГИОНАМ	ЧИСЛО ПРОШЕДШИХ ОЦЕНКУ ПРОЕКТОВ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIMM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	
Африка к югу от Сахары	44	66	8	18%
Латинская Америка и Карибский бассейн	38	59	4	11%
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	37	64	5	14%
Ближний Восток и Северная Африка	12	56	2	17%
Европа и Центральная Азия	14	62	2	14%
В глобальном масштабе	8	70	2	25%
Южная Азия	34	69	0	0%

ПО ОТРАСЛЯМ	ЧИСЛО ПРОШЕДШИХ ОЦЕНКУ ПРОЕКТОВ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIMM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	
Промышленное производство, агропромышленный комплекс и услуги	63	63	3	5%
Группа финансовых учреждений	84	61	8	10%
Инфраструктура и природные ресурсы	19	67	4	21%
Телекоммуникации, медиа, технологии и венчурные инвестиции	34	71	10	29%

Что касается конкретных инвестиционных проектов, то в течение первого года осуществления системы AIMM был получен ряд любопытных результатов:

- Прогнозируемое воздействие IFC на развитие наиболее очевидно проявилось в трех приоритетных регионах: в Африке к югу от Сахары, в Южной Азии, а также на Ближнем Востоке и в Северной Африке. Проекты, подлежащие осуществлению в этих регионах, были отобраны из ряда приоритетных для IFC сфер. Вот некоторые примеры:

Проект строительства гидроэлектростанции «Нахтигаль», Камерун:

В рамках этого совместного проекта Группы Всемирного банка будет оказано содействие в сооружении новой русловой гидроэлектростанции мощностью 420 мегаватт, которая позволит увеличить установленную мощность энергосистемы страны на 30 процентов и обеспечить миллионы ее жителей экологически чистой и дешевой электроэнергией. Благодаря работе, проведенной Группой Всемирного банка в энергетических отраслях Камеруна за последние двадцать лет, были созданы благоприятные условия для участия частного сектора, продемонстрировавшие возможность выработки договорной структуры, оптимальным образом распределяющей риски между акционерами (подробнее см. стр. 54).

Компания HDB Financial Services Limited, Индия: Благодаря помощи со стороны IFC небанковское финансовое учреждение HDB Financial Services Limited смогло увеличить количество и объем микро- и малых займов, выдаваемых физическим лицам и очень малым компаниям в индийских штатах с низким уровнем дохода. Цель инвестиций IFC состоит в том, чтобы к 2021 году количество клиентов HDB из числа микро-, малых и средних предприятий превысило 2 млн человек, и при этом была бы подтверждена экономическая оправданность кредитования таких предприятий. Это также позволит повысить доверие инвесторов к активному использованию возможностей предоставления финансирования самозанятым членам домохозяйств с низким уровнем дохода. IFC стала одним из первых международных институциональных инвесторов, оказавших поддержку HDB.

DrBridge Holding Limited (ESIP Vezeeta), Ближний Восток и Северная Африка:

Проект Vezeeta связывает между собой пациентов и врачей в странах Ближнего Востока и Северной Африки. Разработанная этой компанией цифровая платформа обеспечивает подотчетность, позволяя устранить недостатки, затрудняющие пациентам доступ к качественной медицинской помощи. Повышение прозрачности в части отзывов пациентов о качестве, стоимости и доступности медицинских услуг, как ожидается, должно мотивировать врачей к повышению качества обслуживания и сокращению времени ожидания. Проект позволит также улучшить возможности взаимодействия в системе здравоохранения за счет более скоординированного оказания медицинских услуг их различными поставщиками (подробнее см. стр. 42).

- Несколько проектов служат иллюстрацией приоритетного внимания, которое IFC уделяет в своей деятельности решению климатических и гендерных проблем, а также социальной интеграции групп населения, недостаточно обеспеченных определенными услугами. 60 из 187 проектов, утвержденных и получивших рейтинговые оценки по шкале AIMM в 2019 ф.г., как ожидается, будут неуклонно способствовать повышению устойчивости рынков и/или социальной интеграции.

Проект InfraV-Gaia, Африка к югу от Сахары:

Этот проект, осуществлением которого занимается IFC InfraVentures – механизм IFC по подготовке проектов на их ранней стадии, – ставит во главу угла развитие возобновляемой энергетики в странах, где ветровая энергетика может стать конкурентоспособной отраслью, но не получает активного развития или не развивается вообще. Проект обеспечивает эффективное использование капитала, вкладываемого на ранней стадии в связанные с риском проекты (в том числе ресурсов, предоставляемых на льготных условиях совместной программой Финляндии и IFC по смешанному климатическому финансированию), и накопленного IFC опыта для разработки проектов, способных убедительно продемонстрировать экономическую целесообразность развития ветроэнергетики. Проект предусматривает демонстрацию опыта использования энергии ветра и закладывает основы для воспроизведения этих решений на континенте, обладающем большим потенциалом развития ветроэнергетики. Кроме того, проект обеспечивает создание дополнительных генерирующих мощностей на основе местных энергоресурсов, помогая энергетическим системам в странах,

где он осуществляется, полнее удовлетворять потребности в электроэнергии и преодолевать возможные кризисные ситуации с энергоснабжением.

Фонд *Financiamiento Progresemos*, Мексика:

Предоставляемое IFC финансирование за счет заемных средств поможет фонду *Progresemos* увеличить в три раза портфель своей помощи не получающим достаточного финансирования микро-, малым и средним предприятиям (ММСП) в приграничных районах Мексики. Около 70 процентов клиентов Фонда – сельские жители, а 45 процентов живут в приграничной местности. *Progresemos* может сосредоточить усилия на работе в этих районах, эффективно используя возможности своей сети микрофинансовых учреждений (МФУ), широко представленных на местах и близких к клиентам. IFC рассчитывает на то, что успех этих инвестиций поможет продемонстрировать жизнеспособность этой модели. Более крупным финансовым учреждениям, включая банки и более крупные МФУ, такая модель даст возможность, используя опыт и знания малых МФУ, эффективно работать в местностях, недостаточно обеспеченных этими услугами.

- К числу проектов, способных, согласно прогнозам, обеспечить наибольшее воздействие, относятся и некоторые проекты, предусматривавшие проведение масштабных стратегических мер и тесное сотрудничество со Всемирным банком. К их числу относятся:

Проект *UTE GNA I Geração de Energia S.A. (GNA I)*, Бразилия:

Он предусматривает проектирование, сооружение и эксплуатацию электростанции, работающей на сжиженном природном газе (СПГ). Осуществляемая с 2016 года программа Всемирного банка по повторному анализу перспектив реформирования энергетической и газовой отраслей Бразилии включает проведение дополнительных исследований и консультаций для выявления проблем и трудностей, которые испытывают эти отрасли бразильской промышленности. Диагностические исследования, проведенные Группой Всемирного банка, предусматривали оценки состояния финансирования энергетической инфраструктуры и мер, способствующих становлению конкурентоспособного и устойчивого рынка газа. Успешное осуществление проекта *GNA I* – одного из первых осуществляемых частным сектором комплексных проектов строительства электростанции на СПГ – как ожидается, даст толчок привлечению дополнительных частных инвестиций. Согласно прогнозам, проект станет также стимулом к созданию высокоэффективных резервных электростанций, которые заменят собой неэффективные и загрязняющие окружающую среду электростанции, работающие на мазуте и дизельном топливе (подробнее см. стр. 41).

Проект *Ayiti Leasing*, Гаити: В рамках этого проекта осуществляется финансирование компании *Ayiti Leasing* – первой лизинговой компании на Гаити. Проект реализуется в русле более широкой программы Департамента глобальной практики по вопросам финансов, конкурентоспособности и инноваций Группы Всемирного банка по созданию основ лизингового рынка в стране. С 2014 года IFC предоставляет компании консультационные услуги по вопросам разработки бизнес-плана, стратегий и процедур, создания информационно-технологической инфраструктуры и разработки организационной структуры. Осуществлению этого проекта содействует и второй проект IFC по оказанию консультационных услуг, цель которого – создать потенциал устойчивого в коммерческом отношении расширения масштабов лизинговых операций. Финансирование, которое предоставляет IFC, поможет компании расширить масштаб оказания нового типа финансовых услуг, отвечающего потребностям МСП и учитывающего характерные для них риски, в результате чего портфель операций компании вырастет к 2022 году до 660 договоров

о лизинге на общую сумму 21 млн долл. США. Это будет способствовать повышению конкурентоспособности сектора (подробнее см. стр. 39).

По самым консервативным оценкам, за время осуществления проектов, которые IFC профинансировала в 2019 ф.г., Корпорация окажет содействие в создании от 1,5 млн до 1,9 млн рабочих мест. Эти оценки учитывают прямо и опосредованно создаваемые рабочие места и подготовлены на основе данных о проектах, на которые приходится примерно 80 процентов инвестиционных обязательств, принятых IFC в 2019 ф.г.¹

Благодаря инвестициям, которые IFC предоставила в 2019 ф.г., наши клиенты смогли сократить объем ежегодных выбросов парниковых газов на 15,4 тонны в эквиваленте двуокиси углерода.

С 2020 ф.г. вместо Системы отслеживания результатов деятельности в области развития (DOTS) IFC будет использоваться для оценки эффективности своего портфеля в области развития систему AIMM. В течение последних 14 лет DOTS позволяла присваивать проектам IFC рейтинги в процессе осуществления надзора, а также суммировать эти рейтинги, получая общую оценку воздействия IFC. Возможности системы AIMM по оценке портфелей в сочетании с возможностью проведения предварительной оценки проектов позволят создать комплексную систему оценки и мониторинга воздействия.

Данные об эффективности деятельности IFC в области развития в 2019 ф.г. см. на www.ifc.org/AnnualReport/DevelopmentEffectiveness

ИЗУЧЕНИЕ ИТОГОВ САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ И НЕЗАВИСИМЫХ ОЦЕНОК

IFC, другие учреждения Всемирного банка и Группа независимой оценки (ГНО) разработали принципы оценки, в соответствии с которыми осуществляется выбор самостоятельных и независимых оценок, их проведение и использование в качестве источника информации для выработки стратегий и политики операционной деятельности.

IFC проводит, исходя из существующих потребностей, оценки фактических данных о воздействии, позволяющие восполнить наиболее существенные пробелы в знаниях, повысить качество выработки операционных решений и удовлетворить запросы клиентов и акционеров. IFC разрабатывает новую стратегию проведения оценок, рассчитанную на три года, и планирует внедрить более официальную и строгую процедуру отбора тем для оценки, проведения и обзора таких оценок.

IFC проводит обязательные самостоятельные оценки инвестиционных операций и операций по консультированию после того, как их осуществление выйдет на решающую стадию; самостоятельные оценки операций по оказанию консультационных услуг проводятся сразу по их завершении. Самостоятельные оценки инвестиций проводятся по выборке проектов, как правило, через пять лет после их утверждения, а затем ГНО подвергает эти оценки проверке. Что касается проектов по оказанию консультационных услуг, то самостоятельные оценки проводятся по 100 процентам этих проектов, а затем ГНО проверяет выборку таких проектов.

1. Оценки количества создаваемых рабочих мест готовятся по отдельным проектам с использованием созданной IFC системы оценки экономического воздействия. Эта система предусматривает особые модели, учитывающие отраслевую специфику, а также разнообразные допущения для различных стран и отраслей. Применительно к финансовым посредникам в расчетах учитывается лишь последующее кредитование за счет средств IFC. Прирост кредитных портфелей банков-клиентов превышает объем предоставляемого IFC финансирования – отчасти потому, что поступающие от IFC средства служат катализатором привлечения дополнительного финансирования, а отчасти и потому, что этот прирост предусмотрен условиями договора с IFC. Точно указать, в какой мере те или иные факторы способствовали такому дополнительному приросту, затруднительно, однако он мог бы обеспечить создание нескольких миллионов рабочих мест.

В 2019 ф.г. IFC приступила к осуществлению экспериментальной программы оказания дополнительной помощи группам, занимающимся подготовкой этих оценок. IFC обнаружила, что в последние годы наблюдалось снижение рейтингов эффективности ее портфелей в области развития. Цель инициативы – прервать эту тенденцию путем повышения качества анализа и принятия дополнительных мер по повышению качества деятельности. На данный момент IFC выделила значительные кадровые ресурсы в помощь группам, проводящим самостоятельные оценки операционной деятельности, а также приступила к проведению регулярных консультаций с ГНО, чтобы определить способы более эффективного ознакомления сотрудников с выводами по итогам оценок.

Ниже следуют некоторые выводы по итогам оценок, завершённых в 2019 ф.г.:

Женщины-предприниматели в Румынии: Предметом изучения в этом докладе являлись последствия применения Механизма гендерного финансирования IFC для клиентов банка Garanti Bank Romania (GB), прежде всего, для показателей хозяйственной деятельности МСП, принадлежащих женщинам и заимствовавших средства в этом банке в 2011-2015 годах. По данным исследования, финансовые услуги банка GB оказывали позитивное влияние на рост и показатели деятельности МСП. Для того чтобы понять, чем обусловлено улучшение показателей деятельности МСП - GB или IFC, – требуются дополнительные исследования и более точные фактические данные.

Сделки с обеспечением в Африке к югу от Сахары:

Проведенная оценка показала, что Единообразный закон ОУКПА о сделках с обеспечением позволил частному сектору в семи государствах-членах – Буркина-Фасо, Камеруне, Коморских Островах, Мали, Сенегале, Того и Центральноафриканской Республике – получить в период с 2011 по 2015 годы займы от отечественных кредиторов на общую сумму 3,82 млрд долл. США. Последствия реформ оказываются особенно обнадеживающими в условиях стран, затронутых конфликтами, где привлечение частных ресурсов связано с большими трудностями. Так, например, в Центральноафриканской Республике благодаря проведенным ОУКПА реформам внутреннее кредитование частного сектора выросло на 33 млн долл. США. В Мали этот показатель гораздо выше – 607 млн долл. США, хотя экономика страны еще не полностью восстановилась после беспорядков, имевших место в стране в 2012 году. Помощь в принятии Единообразного закона ОУКПА о сделках с обеспечением и его претворении в жизнь Секретариату ОУКПА и государствам-членам была оказана по линии Программы улучшения инвестиционного климата IFC.

ПЕРСОНАЛ И **ПРОЦЕДУРЫ** **IFC**

Корпоративная культура IFC отражает приверженность Корпорации целям сокращения бедности и создания возможностей для наиболее уязвимых групп населения в развивающихся странах.

Управление Корпорацией

МЕСТО IFC В ГРУППЕ ВСЕМИРНОГО БАНКА

Группа Всемирного банка – один из важнейших источников финансового и технического содействия развивающимся странам. IFC является одним из пяти членов Группы Всемирного банка, при этом Корпорация представляет собой самостоятельное юридическое лицо, имеющее свои собственные Статьи соглашения, акционерный капитал, финансовую структуру, руководство и персонал.

Членство в IFC открыто только для стран – членов Всемирного банка. По состоянию на 30 июня 2019 года, оплаченный капитал IFC в размере приблизительно 2,57 млрд долл. США находится в распоряжении 185 стран-членов. Эти страны направляют деятельность и программы IFC.

IFC сотрудничает с частным сектором с целью создания возможностей там, где они особенно необходимы. С момента своего учреждения в 1956 году IFC предоставила свыше 249 млрд долл. США из собственных средств на инвестиции в частный сектор развивающихся стран и дополнительно мобилизовала более 53 млрд долл. США из других источников.

В своей деятельности, направленной на искоренение крайней бедности и ускоренное обеспечение общего благосостояния, IFC тесно сотрудничает с другими членами Группы Банка.

Страны – члены IFC, ее акционеры, оказывают ей мощную поддержку

СТРАНЫ – ЧЛЕНЫ IFC	ДОЛЯ АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА
Соединенные Штаты	22,18
Япония	6,33
Германия	5,02
Франция	4,71
Соединенное Королевство	4,71
Индия	4,01
Российская Федерация	4,01
Канада	3,17
Италия	3,17
Китай	2,41
175 ОСТАЛЬНЫХ СТРАН	40,28

СОВЕТ IFC

Каждая из наших стран-членов назначает одного управляющего и одного заместителя. Совет управляющих наделен всеми корпоративными полномочиями, основную часть которых он делегирует Совету директоров в составе 25 членов. При голосовании по вынесенным на обсуждение вопросам голоса распределяются пропорционально доле в уставном капитале, которую представляет каждый из директоров.

Директора проводят регулярные совещания в штаб-квартире Группы Всемирного банка в г. Вашингтоне, где они анализируют и принимают решения по инвестициям и дают общие стратегические рекомендации руководству IFC. Президент Группы Всемирного банка является также Президентом IFC.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА РУКОВОДСТВА

Зарботная плата Президента Группы Всемирного банка определяется Советом директоров. Уровень заработной платы Генерального директора IFC соответствует срединной точке интервала между уровнем заработной платы сотрудников высшего звена, определяемой ежегодно независимыми обследованиями рынка оплаты труда США, и оплатой труда Президента Группы Всемирного банка. Уровень заработной платы исполнительного руководства Корпорации исключительно прозрачен.

Зарботная плата Генерального директора IFC Филиппа Ле Уэру составляет 424 400 долл. США в год за вычетом налогов.

Подотчетность

ГРУППА НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ

Группа независимой оценки (ГНО) – это независимая структура, подотчетная непосредственно Совету директоров IFC. Миссия ГНО состоит в повышении эффективности деятельности учреждений Группы Всемирного банка за счет проведения оценок, которые служат основой для выработки стратегий и будущей работы – и, в конечном счете, приводят к повышению эффективности деятельности в области развития.

ГНО оценивает результаты операционной деятельности IFC и представляет рекомендации по ее совершенствованию. ГНО также способствует обмену опытом в рамках Корпорации, предоставляя данные, которые используются при разработке новых направлений деятельности, политики и процедур, а также страновых и отраслевых стратегий. В истекшем финансовом году ГНО оценивала вклад IFC в создание рынков и привлечение частного капитала в рамках новой стратегии Корпорации - IFC 3.0. ГНО рекомендовала провести более глубокий анализ факторов, способствующих созданию рынков, расширять доступ к рынкам для недостаточно обеспеченных необходимыми услугами групп населения, а также регулярно оценивать потенциал приемлемого для IFC риска по ведению деятельности в странах, экономика которых слаба в структурном отношении.

Проведенные ГНО годовые обзоры результатов и эффективности деятельности Группы Всемирного банка, а также иные важные отчеты размещены на веб-сайте ГНО по адресу: <http://ieg.worldbankgroup.org>.

АППАРАТ СОВЕТНИКА ПО КОНТРОЛЮ ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ УСТАВНЫХ ТРЕБОВАНИЙ/ОМБУДСМЕНА

Общины, затронутые негативными экологическими и социальными последствиями осуществления проектов IFC, могут направлять свои жалобы в аппарат Советника по контролю за соблюдением уставных требований/Омбудсмана (CAO), который является независимым механизмом обеспечения подотчетности в рамках IFC. CAO подотчетен непосредственно Президенту Группы Всемирного банка.

В задачи аппарата CAO входит справедливое, объективное и конструктивное рассмотрение жалоб лиц, затронутых проектами, осуществляемыми IFC, в целях улучшения экологических и социальных результатов в рамках проектов и обеспечения большей публичной подотчетности IFC.

Для решения проблем, возникающих в отношениях между затронутыми общинами и структурами, осуществляющими проекты IFC, CAO применяет при выполнении своей функции по урегулированию споров принцип решения проблем на основе сотрудничества. Осуществляя функции по контролю за соблюдением уставных требований, CAO проводит независимые проверки соблюдения должной осмотрительности и норм в процессе осуществления проектов IFC, чтобы обеспечить соответствие результатов их осуществления принятым в рамках проектов обязательствам в экологической и социальной сферах. В рамках выполнения своих консультативных функций CAO дает рекомендации по широкому кругу экологических и социальных проблем, имея целью повышение эффективности работы IFC.

В течение 2019 ф. г. CAO рассмотрел 60 дел в отношении проектов IFC и MIGA в 33 странах, включая 12 новых жалоб, признанных приемлемыми. В течение года CAO закрыл девять дел. С более подробной информацией о взаимодействии IFC с CAO можно ознакомиться на сайте www.cao-ombudsman.org.

Глобальные партнерства

IFC в сотрудничестве со своими партнерами по развитию занимается созданием рынков и мобилизацией инвестиций частного сектора в интересах развития. Наши партнерства обеспечивают приток финансовых средств, жизненно важных для деятельности IFC, способствуют формированию новых идей и позволяют шире применять проверенные решения. Они содействуют передаче знаний и наращивают деловой и институциональный потенциал. Они повышают результативность нашей деятельности, направляя средства на осуществление инициатив, улучшающих жизнь бедных слоев населения, расширяющих права и возможности женщин и молодежи, способствующих устойчивому развитию частного сектора.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ПАРТНЕРАМИ ПО РАЗВИТИЮ

IFC сотрудничает с правительствами более 30 стран, 20 фондами и корпорациями, а также с различными многосторонними и институциональными структурами. В 2019 ф.г. наши партнеры по развитию направили на поддержку консультационной деятельности IFC 390 млн долл. США, а на поддержку инициатив в области смешанного финансирования приоритетных областей, в том числе, по увеличению инвестиций частного сектора в страны, соответствующие критериям кредитования Международной ассоциации развития (МАР), и в нестабильные и затронутые конфликтами районы, а также в проекты по гендерной и климатической тематике, обеспечению охвата финансовыми услугами, развитию устойчивой инфраструктуры, в агропромышленном комплексе и обрабатывающей промышленности – 122 млн долл. США. Корпорация развивает, в числе прочего, и новые виды партнерств, такие как партнерство с Фондом Билла и Мелинды Гейтс по поддержке усилий компаний, работающих в сфере сельскохозяйственных технологий, по масштабному внедрению мер, способствующих решению проблем, с которыми сталкиваются мелкие крестьянские хозяйства в Индии. Кроме того, для укрепления партнерств Корпорация использует и стратегически значимые мероприятия, например, Форум по финансированию развития – знаковое мероприятие Группы Всемирного банка, которое в этом году было проведено в Руанде. Форум стал местом, где ключевые частные и государственные структуры обсуждали меры по поддержке новых подходов к предпринимательской деятельности и мер по развитию частного сектора в Восточноафриканском сообществе.

Партнеры по развитию приняли на себя в 2019 ф.г., в числе прочего, следующие обязательства:

Повышение эффективности развития частного сектора в странах-клиентах МАР и в НКР. Признавая, что частный сектор является одной из основных движущих сил экономического роста и создания новых рабочих мест в странах с низким уровнем дохода и в нестабильных странах, партнеры IFC расширили масштабы своей поддержки основных консультативных платформ. Нидерланды и Норвегия предоставили IFC дополнительные средства для оказания в рамках реализации инициативы «Группы двадцати» «Пакт с Африкой» помощи в улучшении условий для привлечения частных инвестиций на этот континент. Инициатива по оказанию помощи затронутым конфликтами африканским государствам (CASA) отметила 10-летнюю годовщину своего создания и получила от Ирландии и Норвегии дополнительные средства на продолжение работы по обеспечению устойчивого развития частного сектора в странах, затронутых конфликтами. Частная группа по развитию инфраструктуры (PIDG) предоставила дополнительные средства Фонду партнерского сотрудничества по развитию инфраструктуры (DevCo) для оказания помощи правительствам стран с низким уровнем дохода в разработке сделок с частным сектором по осуществлению инфраструктурных проектов. При поддержке со стороны правительства Люксембурга начало свою работу Партнерство по созданию стабильных, эффективных и устойчивых МСП (PRESS), целью которого является содействие экономическому росту в интересах всех слоев населения и созданию новых рабочих мест в странах-клиентах МАР и в НКР с особым упором на Африку.

Кроме того, партнеры нарастили поддержку региональных операций в Африке к югу от Сахары, в том числе Проекта развития торговли в Западной Африке, осуществляемого при поддержке Соединенных Штатов, Программы реформирования коммерческого права в Западной и Центральной Африке, проводимой Организацией по унификации коммерческого права в Африке (ОУКПА) при поддержке Франции, и проекта развития агротехники в Восточной Африке, поддержку которому оказывает Норвегия.

Принимались меры и к повышению эффективности инициатив по развитию частного сектора в отдельных африканских странах. В центре внимания находились: Эфиопия, помощь которой оказывают Норвегия, Соединенное Королевство и Швеция; Кения, которой помогают Нидерланды; Либерия, получающая помощь от Швеции; Мали, помощь которой предоставляет Дания; Мозамбик, получающий помощь от Швеции, а также Сомали, куда помощь направляют Дания, Европейская Комиссия и Соединенное Королевство.

Расширение масштабов инновационных решений в области обеспечения гендерного равенства. Партнеры подтвердили готовность оказывать поддержку программам IFC по оказанию консультативных услуг, направленным на преодоление разрывов в показателях участия женщин в экономической жизни, доступности для них основных услуг и возможностей ведения предпринимательской деятельности и вхождения в состав руководства компаний. Программа по вовлечению женщин в трудовую деятельность, поддержку которой оказала Канада, позволяет расширить для женщин возможность получить оплачиваемую работу путем утверждения гендерного равенства на рабочих местах, борьбы с гендерным насилием и решения проблемы неоплачиваемого труда по дому.

Программа «Использование финансовых рычагов для расширения прав и возможностей женщин в Бангладеш» получает помощь от Норвегии и имеет целью расширение доступа к финансовым услугам для принадлежащих женщинам малых и средних предприятий (МСП), а также женщин, не получающих необходимого объема услуг от финансовых учреждений.

Гендерное равенство также является ключевым компонентом более широких программ, осуществляемых при поддержке наших партнеров, в том числе Партнерства по вопросам трудоустройства и образования насильственно перемещенных лиц и принимающих общин, помощь которому оказывают Нидерланды, Партнерства с Фиджи, средства которому предоставляет Австралия, и Партнерства с Папуа – Новой Гвинеей, работающего при поддержке Новой Зеландии.

Продолжение усилий IFC по решению проблем изменения климата. IFC совместно с партнерами наращивает масштабы программ, направленных на решение проблем изменения климата. Программа «Рынок как средство наращивания масштабов экологически чистого строительства» – это первое партнерство с Соединенным Королевством, в рамках которого Корпорация сочетает консультирование и смешанное финансирование для стимулирования строительства сертифицированных «зеленых» зданий в странах с формирующейся рыночной экономикой. Новое Консультативное партнерство по климатическим проблемам получило помощь от Нидерландов для ведения консультативной работы, способствующей ускорению темпов рыночных преобразований в целях перехода к низкоуглеродной экономической деятельности. Платформа «Устойчивые города» получила дополнительную помощь от Швейцарии на оказание помощи городам Восточной Европы, Центральной Азии, Ближнего Востока и Африки.

К числу других программ по решению проблем изменения климата, получивших дополнительную помощь от партнеров Корпорации, относятся программа «Расширение доступа к энергоснабжению в развивающихся странах», поддержку которой оказывает Фонд IKEA, программа «Партнерство по решению проблем изменения климата» и Платформа «Города Европы и Центральной Азии» (поддержку этих двух программ осуществляет Австрия), программа преобразования рынка «зеленых» зданий в Нигерии и программа «Касабланка» (поддержку этих двух программ осуществляет Япония), Программа обеспечения доступности к экологически чистой электроэнергии, получающая поддержку со стороны Италии, Тихоокеанский механизм распределения рисков, поддержку которому оказывает Новая Зеландия, Программа содействия в обеспечении энергоэффективности на Украине, получающая поддержку от Европейской Комиссии и Германии, а также Программа смешанного финансирования мер по противодействию изменению климата, которую осуществляют совместно Финляндия и IFC.

СОТРУДНИЧЕСТВО С МЕЖДУНАРОДНЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ

IFC поддерживает сотрудничество с ведущими международными учреждениями по вопросам укрепления роли частного сектора в финансировании развития. К числу этих учреждений относятся Организация Объединенных Наций, Организация экономического сотрудничества и развития, многосторонние банки развития (МБР) и учреждения по финансированию развития (УФР).

IFC создает прочные партнерства с этими учреждениями и делится знаниями, полученными за шестьдесят лет работы на формирующихся рынках. Мы сформировали глобальную повестку дня в отношении способных оказать воздействие на развитие решений, которые может реализовать частный сектор, и способствовали приведению бизнес-моделей наших клиентов в соответствие с новыми рыночными возможностями, которые предоставляют Цели в области устойчивого развития (ЦУР). Это сотрудничество способствует постоянному повышению роли частного сектора в обеспечении воздействия на развитие.

Действуя в духе ЦУР-17, предусматривающей укрепление глобальных партнерств как средства содействия в достижении амбициозных целей, поставленных в Повестке дня в области устойчивого развития на период до 2030 года, в 2019 ф.г. IFC укрепляла партнерские связи с Международным фондом сельскохозяйственного развития (МФСР). В рамках этого партнерства осуществляется обмен страновыми инвестиционными стратегиями, предоставляются рекомендации и проводятся консультации по новым финансовым продуктам; предусматривается также ведение совместной консультативной и инвестиционной деятельности.

IFC сотрудничает с МБР на базе платформы, объединяющей руководителей МБР и предоставляющей нашему руководству возможность проводить регулярное обсуждение вопросов, имеющих большое стратегическое значение для системы МБР. К нашим основным достижениям в этой области относится гармонизация способов определения и оценки мобилизации частных финансовых средств, климатического финансирования и смешанного льготного финансирования, а также комплементарности при проведении операций в частном секторе. IFC играет ведущую роль в расширении сотрудничества с другими УФР в стратегически важных странах, стремясь повышать эффективность и совместное воздействие.

Кроме того, IFC совместно с другими МБР подготовила к публикации доклад о мобилизации частного финансирования МБР и УФР, в котором использовалась единая концепция и методика оценки. Как явствует из опубликованного в июне 2018 года доклада, МБР и УФР привлекли в 2017 году средства частных инвесторов в размере свыше 160 млрд долл. США. Эта сумма включает средства, мобилизованные европейскими учреждениями по финансированию развития (ЕУФР). IFC продолжает координировать совместную работу МБР/УФР по теме смешанного льготного финансирования, и плодом этой работы стало принятие «Расширенных принципов смешанного финансирования проектов частного сектора, осуществляемого УФР на льготных условиях».

Обязательства партнеров в области развития

ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ОТНОШЕНИИ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ IFC (В ЭКВИВАLENTE МЛН ДОЛЛ. США)

Сводные данные	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Правительства	290,11	192,01
Институциональные/многосторонние партнеры	95,12	76,34
Корпорации, фонды и НПО	5,00	0,00
Всего	390,23	268,35

Правительства	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Австралия	2,75	3,05
Австрия	3,15	8,19
Германия	16,02	23,24
Дания	10,31	5,02
Израиль	0,00	0,80
Ирландия	1,04	1,08
Италия	9,00	0,00
Канада	2,66	3,78
Корея, Республика	0,00	9,00
Люксембург	1,39	9,28
Нидерланды	84,01	4,91
Новая Зеландия	6,57	1,24
Норвегия	15,09	13,72
Соединенное Королевство	76,60	70,43
Соединенные Штаты	11,02	0,00
Финляндия	1,77	0,00
Франция	2,29	0,00
Швейцария	16,51	24,89
Швеция	21,68	7,12
Япония	8,26	6,25
Всего	290,11	192,01

Институциональные/многосторонние партнеры	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Инвестиционные фонды для решения проблем изменения климата (CIF)	2,20	0,25
Европейская комиссия	73,07	50,54
Фонд поддержки стран БВСА в переходный период	0,35	0,00
Группа развития частных инвестиций (ГРЧИ)	19,50	0,00
Товарный знак Восточной Африки (ТМЕА)	0,00	0,35
Инициатива по предоставлению финансирования женщинам-предпринимателям (We-Fi)	0,00	25,20
Всего	95,12	76,34

Корпорации, фонды и НПО	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Фонд Stichting IKEA	5,00	0,00
Всего	5,00	0,00

ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ОТНОШЕНИИ ИНИЦИАТИВ IFC В ОБЛАСТИ СМЕШАННОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ (В ЭКВИВАLENTE МЛН ДОЛЛ. США)

Партнер в области развития	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Канада	0,00	310,54
Финляндия	0,00	134,31
Фонд Билла и Мелинды Гейтс	5,00	0,00
Новая Зеландия	2,50	0,00
Нидерланды	11,60	0,00
Соединенное Королевство	102,51	0,00
Инициатива по предоставлению финансирования женщинам-предпринимателям (We-Fi)	0,00	24,20
Всего	121,61	469,06

Управление портфелем

Основой подхода IFC к управлению портфелем является формирование и упреждающее управление портфелем, обеспечивающим высокие финансовые результаты, а также весомое воздействие на развитие. Нам удается решать эту задачу благодаря сочетанию заметного присутствия на местах с большим опытом работы в отраслях. Это позволяет нам находиться рядом с нашими клиентами и рынками, отслеживать тенденции и предвосхищать воздействие на наших клиентов.

Состоящий из членов руководства IFC Комитет управления корпоративным портфелем регулярно анализирует портфель проектов, осуществляемых за счет собственных средств Корпорации, общим объемом почти в 58,8 млрд долл. США, изучая как общие тенденции, так и некоторые отдельные проекты. В дополнение к этому анализу ежемесячно проводится углубленное изучение состояния инвестиций IFC в ключевые сектора и страны. Совету директоров представляются квартальные обзоры результатов исполнения портфеля IFC, равно как и итоги углубленного анализа, проводимого в конце каждого финансового года. Наши группы специалистов по инвестициям и портфелю, работающие, главным образом, в представительствах на местах, дополняют глобальные обзоры ежеквартальными обзорами по каждому активу, будь то кредитные средства или инвестиции в акционерный капитал.

На корпоративном уровне IFC совмещает анализ показателей исполнения своего портфеля с экспертными оценками ситуации в отраслях, результатами исследований местных рынков и прогнозами глобальных макроэкономических и рыночных тенденций, и использует полученную таким образом информацию в процессе принятия решений по будущим инвестициям. Кроме того, мы регулярно проводим стресс-тесты для оценки показателей исполнения портфеля при возможных сценариях развития макроэкономической ситуации, а также в целях выявления и нейтрализации рисков.

На уровне проектов наши междисциплинарные группы, состоящие из специалистов по инвестициям и по секторам, пристально отслеживают результаты инвестиционной деятельности и соблюдение инвестиционных соглашений. В этих целях мы, в частности, организуем выезды на места для оценки хода реализации проектов, а также активно взаимодействуем со спонсорами и государственными должностными лицами для заблаговременного выявления потенциальных проблем и разработки соответствующих решений там, где это необходимо. Кроме того, мы своевременно отслеживаем экологические и социальные показатели проектов с учетом существующих рисков и измеряем финансовые результаты и результаты в области развития.

После наблюдавшегося в последние 10 лет устойчивого роста нашего портфеля инвестиций в акционерный капитал IFC внесла в свой подход к таким инвестициям существенные изменения, предусматривающий в ближайшей перспективе более умеренные темпы роста и большую избирательность. Кроме того, мы проводим упреждающую оценку нашего портфеля инвестиций в акционерный капитал для выявления активов, готовых к реализации, там, где завершила свою деятельность в области развития. Эта «перебалансировка» портфеля инвестиций в акционерный капитал осуществляется по результатам анализа, проводимого с учетом рыночных условий, возможностей, ожидаемой доходности и рисков, а затем, по мере необходимости, периодически выполняется его корректировка. Цель этих изменений – обеспечить корректировку нашего портфеля, исходя из наших стратегических приоритетов.

Вновь назначенные руководители глобальных отраслевых подразделений по инвестициям в акционерный капитал должны, как ожидается, сыграть важную роль в осуществлении централизованного контроля, обеспечивая эффективное управление более масштабными и сложно структурированными инвестициями в акционерный капитал на протяжении всего инвестиционного цикла. По мере внесения изменений в процедуры Корпорации с учетом этой новой структуры IFC с удовлетворением отмечает, что в последние два года показатели исполнения портфеля постепенно повышаются.

Если проекты сталкиваются с финансовыми трудностями, наш Департамент специальных операций определяет необходимые меры по исправлению ситуации. Он стремится поддерживать жизнеспособность проекта, чтобы обеспечить то воздействие на процесс развития, которое было запланировано изначально, а также ведет переговоры с кредиторами и акционерами о распределении бремени, связанного с реструктуризацией. Участвующим в операциях IFC инвесторам и другим партнерам сообщается вся необходимая информация, а при необходимости IFC проводит с ними консультации и согласования.

Активное управление портфелем зависит от получения своевременной и точной информации, необходимой для принятия бизнес-решений. IFC продолжает осуществлять инвестиции в системы информационных технологий в целях совершенствования системы управления портфелем. Кроме того, в настоящее время мы укрепляем структуру поддержки управления нашим портфелем, создав корпоративное подразделение оперативной поддержки, а со временем аналогичные подразделения будут созданы в отраслевых и региональных структурах Корпорации.

Управление рисками

УПРАВЛЕНИЕ КОРПОРАТИВНЫМ РИСКОМ

IFC предоставляет долгосрочные инвестиции частному сектору в странах с формирующимся рынком, в том числе распространяет сферу охвата инвестиционных операций на наиболее проблемные рынки. При этом IFC подвергается различным финансовым и нефинансовым рискам. Активный мониторинг постоянно изменяющихся рисков и надлежащее управление ими имеют чрезвычайно важное значение для осуществления миссии IFC.

Система управления корпоративным риском в IFC призвана обеспечивать разумное управление финансовыми и репутационными рисками, связанными с нашей деловой активностью. В этом контексте меры IFC в области управления рисками специально разрабатываются таким образом, чтобы способствовать приведению результатов деятельности Корпорации в соответствие с ее стратегическими направлениями.

IFC разработала заявления о готовности к принятию рисков, свидетельствующие о готовности Корпорации к принятию рисков в процессе достижения ее целей в области развития. В этих заявлениях отражены наши основополагающие принципы: обеспечение максимального воздействия в области развития, сохранение финансовой устойчивости и защита бренда.

КАЗНАЧЕЙСТВО

IFC привлекает средства на международных рынках капитала для кредитования частного сектора и обеспечения необходимого уровня ликвидности в целях сохранения своего кредитного рейтинга AAA.

Эмитируемые ценные бумаги включают эталонные облигации в основных валютах, таких, как доллары США, тематические выпуски для поддержания стратегических приоритетов, таких, как изменение климата, а также ценные бумаги в валютах стран с формирующимся рынком в целях оказания поддержки развитию рынков капитала. Большая часть предлагаемого IFC кредитования деноминирована в долларах США, однако мы заимствуем средства и в других валютах, с тем чтобы диверсифицировать источники средств, снизить затраты на их привлечение и способствовать развитию местных рынков капитала.

Программа фондирования IFC расширяется темпами, аналогичными темпам роста наших объемов кредитования, – в 2019 ф.г. наши новые и краткосрочные заимствования достигли суммы, эквивалентной примерно 11,2 млрд долл. США.

Общая сумма заимствований в 2019 ф.г.

ВАЛЮТА		СУММА (В ДОЛЛАРОВОМ ЭКВИВАLENTE)	ПРОЦЕНТ
Доллар США	USD	3 324 159 146	29,7%
Австралийский доллар	AUD	1 225 660 000	10,9%
Японская иена	JPY	452 014 430	4,0%
Российский рубль	RUB	254 930 936	2,3%
Бразильский реал	BRL	383 323 910	3,4%
Турецкая лира	TRY	648 046 452	5,8%
Индийская рупия	INR	99 991 290	0,9%
Другая		4 808 566 197	42,9%
ВСЕГО		11 196 692 361	100,0%

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ

По состоянию на 30 июня 2019 года общая стоимость ликвидных активов IFC по балансу составила 39,7 млрд долл. США по сравнению с 38,9 млрд долл. США годом ранее. Большинство ликвидных активов Корпорация держит в долларах США. Риск, который возникает в связи с активами, деноминированными в других валютах, хеджируется в доллары США или уравнивается обязательствами в той же валюте во избежание общего валютного риска. Размер этих активов определяется исходя из необходимости иметь в своем распоряжении достаточный объем ресурсов для обеспечения выполнения обязательств даже в случае возникновения напряженности на рынках. IFC хранит ликвидные активы в процентных инструментах, которыми активно управляет исходя из объявленных контрольных показателей.

Размер ликвидных активов определяется исходя из необходимости иметь в своем распоряжении достаточный объем ресурсов для обеспечения покрытия потребностей в денежных средствах как при нормальных условиях планирования, так и в случае возникновения напряженности на рынках. Для оценки потребностей IFC в ликвидности мы рассчитываем коэффициенты ликвидности.

УПРАВЛЕНИЕ КАЗНАЧЕЙСКИМИ РИСКАМИ

Для управления казначейскими рисками используется двухуровневая система управления рисками: (1) комплексная стратегия и (2) жесткое лимитирование экономического капитала для казначейских операций. Стратегия основана на четырех принципах:

- (1) Инвестирование в высококачественные активы
- (2) Диверсификация за счет установления ограничений на размер позиции/концентрацию
- (3) Жесткие ограничения рыночных рисков (кредитные спреды, процентные ставки и валютный риск)
- (4) Профилактический контроль над портфелем

В 2019 ф.г. IFC усовершенствовала свою стратегию казначейских операций с учетом изменений, происходящих на глобальных финансовых рынках.

ДОСТАТОЧНОСТЬ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА И ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Надлежащее управление рисками имеет чрезвычайно важное значение для обеспечения способности IFC выполнять свой мандат в области развития. В силу своего характера деятельность Корпорации в качестве долгосрочного инвестора на динамичных, но при этом неустойчивых формирующихся рынках подвергает ее финансовым и операционным рискам.

Разумное управление рисками и солидный собственный капитал позволяют нам сохранять финансовый потенциал и продолжать кредитование в период экономических и финансовых потрясений. Финансовый потенциал IFC обеспечивает низкую стоимость заимствований, что позволяет нам предлагать нашим клиентам доступное по стоимости финансирование.

Прочность и качество управления рисками и финансовое положение IFC находят отражение в ее кредитном рейтинге AAA, который Корпорация сохраняет на протяжении всего периода со времени присвоения ей рейтинга в 1989 году.

IFC оценивает минимальный уровень достаточности капитала в соответствии со своими нормативами в отношении экономического капитала, которые согласуются с Базельскими основными принципами и ведущей отраслевой практикой. Экономический капитал выступает в качестве общей валюты риска, позволяя Корпорации моделировать и агрегировать риски потерь по ряду различных инвестиционных продуктов, а также другие риски.

В соответствии с отраслевой практикой и практикой нормативного регулирования IFC рассчитывает экономический капитал для следующих типов рисков:

- *Кредитные риски:* потенциальные убытки вследствие неисполнения обязательств клиентом или понижения его рейтинга
- *Рыночные риски:* потенциальные убытки вследствие изменений рыночных параметров (например, процентных ставок, валютных курсов, акционерного капитала или цен на биржевые товары)
- *Операционные риски:* потенциальные убытки вследствие недостатков или сбоев во внутренних процессах, деятельности персонала и функционировании систем, либо вследствие внешних событий

Оплаченный капитал, нераспределенная прибыль за вычетом ассигнованных сумм и некоторых видов нереализованной прибыли, а также суммарные резервы на покрытие убытков по займам составляют совокупный объем ресурсов IFC. Объем имеющегося капитала сверх необходимого для поддержания текущей деятельности Корпорации делает возможным дальнейший рост портфеля, обеспечивая в то же время резерв на случай непредвиденных внешних потрясений. По состоянию на июнь 2019 года совокупный объем имеющихся ресурсов достиг 27,8 млрд долл. США при минимальном уровне достаточности капитала в 21,8 млрд долл. США.

Подход IFC к обеспечению устойчивости

Устойчивость имеет решающее значение для эффективного воздействия на развитие. Она является залогом улучшения результатов для всех заинтересованных сторон, включая клиентов компаний и общины, в которых они работают, а также крайне важна для ведения успешной предпринимательской деятельности.

Проведенные IFC исследования показывают, что компании показывают более высокие финансовые результаты в том случае, если экологические и социальные показатели их деятельности, а также показатели в области корпоративного управления высоки. Почти 90 процентов наших клиентов убеждены, что наша деятельность существенно помогает им в достижении их долгосрочных деловых целей, в улучшении их отношений с заинтересованными сторонами и местными общинами, а также в повышении ценности и узнаваемости их торговой марки. Рамочная стратегия устойчивости IFC и наша методология корпоративного управления призваны содействовать нашим клиентам в достижении этих целей.

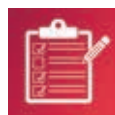
IFC предлагает клиентам разобраться в рисках, с которыми сталкиваются они, и которые они создают для окружающей среды и общин, в которых они работают, и управлять этими рисками. Корпорация взаимодействует с отраслевыми структурами и другими заинтересованными сторонами в вопросах поиска инновационных решений, открывающих возможности для привлечения частных инвестиций, которые несут устойчивый с экономической, социальной и экологической точек зрения характер и, в свою очередь, способствуют созданию рабочих мест и экономическому росту в интересах всех слоев населения. При этом IFC может задействовать потенциал других учреждений Группы Всемирного банка для решения экологических, социальных и управленческих проблем, самостоятельное решение которых превышает возможности компании или выходит за рамки ее ответственности.

Во всех своих решениях по инвестициям IFC придает экологическим и социальным рискам, а также рискам в сфере корпоративного управления, столь же важное значение и уделяет им столь же пристальное внимание, что и кредитным и финансовым рискам. Это позволяет нам принимать обоснованные риски, с тем чтобы оказывать воздействие на процесс развития при сохранении нашей финансовой устойчивости.

Стандарты деятельности IFC

1

Оценка и управление экологическими и социальными рисками и воздействиями



2

Рабочий персонал и условия труда



3

Рациональное использование ресурсов и предотвращение загрязнения окружающей среды



4

Охрана здоровья и обеспечение безопасности населения



РАМОЧНАЯ СТРАТЕГИЯ УСТОЙЧИВОСТИ IFC

В Рамочной стратегии устойчивости заявлено о приверженности IFC обеспечению устойчивого развития, а сам этот документ является составной частью подхода Корпорации к управлению рисками. Составными частями Рамочной стратегии устойчивости являются Политика обеспечения экологической и социальной устойчивости, Стандарты деятельности и Политика в отношении доступа к информации.

ПОЛИТИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

В Политике обеспечения экологической и социальной устойчивости описываются обязательства IFC в отношении соблюдения экологических и социальных стандартов, распределения клиентов Корпорации по категориям и мониторинга их деятельности. Наш подход к обеспечению соблюдения стандартов предполагает выявление несоответствий между деятельностью клиента и Стандартами деятельности IFC с тем, чтобы согласовать план действий, который, в случае его успешного осуществления клиентом, позволит постепенно привести его деятельность в соответствие с эффективной международной практикой в данной отрасли. Хотя IFC не может гарантировать получение определенных результатов, Корпорация осуществляет надзор за деятельностью наших клиентов и ее показателями на протяжении всего жизненного цикла инвестиций, оказывая там, где это возможно, помощь и используя в случае необходимости предусматриваемые договорами рычаги воздействия.

СТАНДАРТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC

Основой Рамочной стратегии устойчивости Корпорации являются Стандарты деятельности IFC, представляющие собой описание способов, которыми она предлагает своим клиентам избегать рисков, ослаблять их воздействие и управлять ими в целях устойчивого ведения бизнеса. Стандарты, а также широкий спектр рекомендаций в их отношении помогают клиентам вырабатывать решения, благоприятные для бизнеса, инвесторов, окружающей среды и местных сообществ.

Стандарты деятельности IFC получили мировое признание в качестве эталона устойчивой практики. Разработанные на основе этих стандартов «Экваториальные принципы» применяются 97 финансовыми учреждениями в 37 странах мира. Кроме того, соблюдать Стандарты деятельности IFC предлагают своим клиентам многие финансовые учреждения, в том числе банки

развития и экспортно-кредитные агентства. IFC также выполняет функции Секретариата Сети устойчивых банковских услуг – глобальной группы по обмену информацией, в которую входят банковские регуляторные органы и банковские ассоциации, – и в этом качестве помогает разрабатывать руководящие указания и повышать потенциал банков с тем, чтобы они включали управление экологическими и социальными рисками в систему принятия решений о выдаче займов.

ПОЛИТИКА В ОТНОШЕНИИ ДОСТУПА К ИНФОРМАЦИИ

Политика IFC в отношении доступа к информации закрепляет и подтверждает стремление Корпорации повышать степень прозрачности в ее деятельности, повышать эффективность развития и утверждать принципы благого управления. Открытость способствует взаимодействию с клиентами, а это, в свою очередь, повышает качество разработки и осуществления проектов и политики, а также улучшает результаты в области развития. IFC оказывает поддержку ряду инициатив в области обеспечения прозрачности, направленных на поощрение ответственных инвестиций и практики представления отчетности со стороны частного сектора, сообщества международных финансовых учреждений и сообщества учреждений, занимающихся финансированием развития. К числу таких инициатив относятся Международная инициатива по обеспечению прозрачности помощи (МИПП), Принципы ответственного инвестирования (ПОИ) и Глобальная инициатива в сфере отчетности (ГИО). Подробнее об этом см. www.ifc.org/projects.

ИНТЕГРИРОВАННОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Принимая решения, инвесторы обращают особое внимание на корпоративное управление, но такое же внимание они все чаще уделяют и различным экологическим и социальным показателям деятельности компаний. Инвесторы рассматривают способы решения экологических и социальных проблем компаниями как тест на их способность решать любые стратегические и операционные проблемы. Поэтому так важно обеспечить комплексную оценку практики решения экологических, социальных и управленческих проблем.

В 2018 году IFC переработала свою Методологию корпоративного управления, включив в нее основные положения относительно корпоративного управления, а также подходы к решению экологических и социальных проблем, соответствующие Политике IFC по обеспечению экологической и социальной устойчивости.



Методология корпоративного управления предусматривает оценку корпоративного управления по шести параметрам – следование наиболее эффективной практике корпоративного управления, структура и функционирование Совета директоров, средства контроля, раскрытие информации и прозрачность, политика в отношении миноритарных акционеров и взаимодействие с заинтересованными сторонами. Методология разработана для компаний шести типов: компаний, зарегистрированных на фондовой бирже, семейных или принадлежащих учредителям компаний, государственных компаний, малых и средних предприятий, финансовых учреждений и фондов.

По состоянию на июнь 2019 года, переработанная Методология применялась 35 банками развития, подписавшими Концептуальные основы корпоративного управления, и, таким образом, служила общей платформой оценки и совершенствования практики управления в компаниях с долевым участием.

В истекшем финансовом году был также дополнен и разработанный IFC Инструментарий и справочник по вопросам прозрачности и раскрытия информации. Он помогает компаниям, работающим на формирующихся рынках, готовить комплексные и образцовые ежегодные отчеты, оптимальные с точки зрения размера и организационной структуры этих компаний и учитывающие особенности их работы. Цель заключается в том, чтобы предоставлять полезную информацию инвесторам и другим заинтересованным сторонам.

Мы применяем этот комплексный подход не только в отношении компаний, в которые мы инвестируем средства. Мы используем его и в нашей работе по консультированию регуляторных органов и бирж, чтобы помочь им во внедрении более высоких стандартов раскрытия информации в отношении реализации акций корпораций на бирже, требований к отчетности и других обязательств в сфере раскрытия информации.

5

Приобретение земельных участков и вынужденное переселение



6

Сохранение биологического разнообразия и устойчивое управление живыми природными ресурсами



7

Коренные народы



8

Культурное наследие



КОРПОРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

IFC намерена и впредь рассматривать устойчивость как неотъемлемую часть своей внутренней хозяйственной деятельности. Корпорация считает себя обязанной соответствовать тем же экологическим и социальным стандартам, которых она просит придерживаться своих клиентов. Эта позиция служит связующим звеном между миссией IFC и ее деятельностью.

ПЕРСОНАЛ IFC

Самым ценным активом IFC являются ее сотрудники, которые предлагают клиентам на местах инновационные решения и образцы наилучшей мировой практики. Их знания, навыки, многообразие и мотивация являются важнейшей составной частью наших сравнительных преимуществ.

ПОКАЗАТЕЛЬ	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.	2017 Ф.Г.
Общая численность штатных сотрудников	3 744	3 921	3 860
Сотрудники, работающие за пределами США (%)	53,8%	54,9%	55,9%
Консультанты, работающие по краткосрочным контрактам / временные работники (в эквиваленте FTE)	1 085	1 092	1 018
Уровень вовлеченности персонала	67%	75%	75%
Индекс многообразия			
Руководящие работники – женщины (целевой показатель - 50%)	39,2%	39,5%	35,5%
Руководящие работники – граждане развивающихся стран (целевой показатель - 50%)	41,0%	40,5%	38,9%
Женщины – технические специалисты (целевой показатель - 50%)	47,8%	46,7%	46,2%
Граждане государств Африки к югу от Сахары и Карибского бассейна с тарифными разрядами GF+ (целевой показатель – 12,5%)	13,5%	11,2%	10,9%

Примечание: FTE = эквивалент полной занятости (персонала); GF+ относится к тарифному разряду GF и выше, т. е., к категории специалистов; к числу руководящих работников относятся директора, вице-президенты и главный исполнительный директор.

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ АППАРАТ И ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА НА МЕСТАХ

ЧИСЛЕННОСТЬ СОТРУДНИКОВ ВСЕХ РАЗЯДОВ

Соединенные Штаты	1 730	46%
Другие страны	2 014	54%
Всего	3 744	

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ

	СОТРУДНИКИ УРОВНЯ СПЕЦИАЛИСТОВ И ВЫШЕ		РУКОВОДИТЕЛИ ВЫСШЕГО ЗВЕНА	
Страны Группы I ¹	1 001	41%	128	59%
Страны Группы II ²	1 451	59%	89	41%
Всего	2 452		217	

1. Сотрудники – граждане стран, объявивших себя донорами MAP в момент вступления в Группу Всемирного банка.
2. Сотрудники – граждане любых других стран.

ГЕНДЕРНЫЙ СОСТАВ

	СОТРУДНИКИ КАТЕГОРИИ СПЕЦИАЛИСТОВ И ВЫШЕ		РУКОВОДИТЕЛИ ВЫСШЕГО ЗВЕНА	
Женщины	1 171	48%	85	39%
Мужчины	1 281	52%	132	61%
Всего	2 452		217	

Усиление диверсификации и интеграции персонала:

IFC работает с клиентами по всему миру. Это разнообразие прослеживается и в штате наших сотрудников, представляющих 151 государство и работающих в 93 странах мира. Многообразие сотрудников, обладающих важнейшими навыками и различным видением проблем, является ключевым условием для того, чтобы IFC могла решать стоящие перед ней стратегические задачи.

IFC стремится повышать многообразие своего персонала, не ограничиваясь географической представленностью, присущей всем международным организациям. В истекшем финансовом году в связи с окончанием начавшегося в 2014 году срока действия Пакта по обеспечению диверсификации и интеграции IFC пересмотрела его целевые показатели. В соответствии с этим Корпорация обязуется достичь определенных измеримых показателей многообразия и интеграции на корпоративном уровне и уровне канцелярий вице-президентов. В процессе этой работы Корпорация пересмотрела исходные показатели, подвела итоги сделанного и поставила задачи с учетом имеющихся проблем.

В 2019 ф.г. в глобальных масштабах осуществлялись целевые инициативы по найму сотрудников и по созданию стратегических партнерств, и доля граждан государств Африки к югу от Сахары и Карибского бассейна, занимающих в IFC должности с тарифными разрядами GF+, оказалась выше целевого показателя – 12,5 процента.

Совершенствование системы повышения квалификации персонала:

Действующая в IFC Система лидерства и управления предлагает для сотрудников Корпорации программы развития лидерских навыков. В последние два года началось осуществление двух новых программ развития навыков делового лидерства – Программы наставничества и Программы взаимного наставничества. Обе программы, направленные на обеспечение многообразного представительства в процессе подбора кадров, демонстрируют на сегодняшний день хорошие результаты.

Программа наставничества IFC предусматривает подготовку кадрового резерва путем формирования отношений «наставник – подопечный» между перспективными специалистами и вице-президентами. Программа позволяет стажерам приобрести навыки стратегического мышления, открывает возможности для двустороннего сотрудничества и расширяет карьерные перспективы. Большинство участников второго этапа осуществления программы, завершивших курс в 2019 ф.г., имели возможность принять участие в работе над комплексными и корпоративными проектами. По состоянию на июнь 2019 года 16 участников – или половина от их общего состава – получили повышение в должности.

В июне 2018 года началось осуществление разработанной IFC Программы взаимного наставничества. В ее рамках молодые сотрудники – большинство которых составляют люди, родившиеся между 1981 и 1996 годами, – объединяются в пары с руководителями среднего звена и лицами, не занимающими руководящих должностей, таким образом, чтобы молодые сотрудники могли выступать в роли наставников. Программа способствует ускоренному внедрению инноваций путем активизации сотрудничества работников разных подразделений и интеграции молодежи в деятельность организации. Опрос показал, что у участников первого этапа осуществления программы, составивших 20 пар наставников и подопечных, усилилось ощущение включенности в жизнь Корпорации.

НАШИ ОФИСНЫЕ ЗДАНИЯ

Одной из наших приоритетных задач является сведение к минимуму воздействия IFC на окружающую среду. IFC продолжает придерживаться принципа обеспечения нулевых выбросов углерода в атмосферу в рамках своих глобальных операций. Корпорация ответственно подходит к строительству и эксплуатации своих зданий и компенсирует выбросы, которых не может избежать. Подробнее об этом см. на www.ifc.org/corporateresponsibility.

Отчетность, представляемая в соответствии с рекомендациями Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом

РАСКРЫТИЕ ФИНАНСОВОЙ ИНФОРМАЦИИ, СВЯЗАННОЙ С КЛИМАТОМ

IFC впервые опубликовала информацию в соответствии с рекомендациями Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом, в своем *Годовом отчете 2018*. С тех пор IFC продолжила практику проведения оценок финансовых рисков, связанных с климатом, управления этими рисками и предоставления отчетности о них, а также повышала эффективность этой практики. Данные в рамках второго раскрытия информации представлены на веб-сайте Корпорации со ссылками на все соответствующие отчеты и материалы.

УПРАВЛЕНИЕ

Надзор за ведением IFC климатического бизнеса и соответствующими рисками осуществляет Генеральный директор IFC, который представляет отчеты о показателях климатического бизнеса и об оценке климатического риска Президенту Группы Всемирного банка. Президент Группы Всемирного банка отчитывается перед Советом директоров IFC. В рамках пакета решений об увеличении капитала IFC, принятого Советом директоров в 2018 году, Совет предписал IFC обеспечить выполнение ряда требований, связанных с климатом, в том числе по проверке всех инвестиций на предмет климатического риска и по принятию более масштабных обязательств в отношении климата. В рамках IFC действует специальный Департамент климатического бизнеса, который оказывает содействие группам по инвестициям в смягчении рисков путем применения тарифов на углерод и механизмов оценки физических рисков. Департамент помогает также выявлять возможности для низкоуглеродных инвестиций, предоставляя услуги отраслевых специалистов, показатели, финансовые инструменты и стратегии. Департамент климатического бизнеса регулярно отчитывается о ходе достижения Корпорацией климатических показателей перед Советом и перед руководством IFC. Группа Всемирного банка также ежегодно отчитывается перед Советом о ходе работы по достижению целевых показателей в области климатической деятельности. Последний такой годовой отчет был представлен Совету 20 ноября 2018 года.

Созданная IFC Сеть координаторов по проблемам климата продолжает заниматься вопросами интеграции климатического бизнеса в деятельность всех подразделений Корпорации. В состав Сети координаторов по проблемам климата входят высокопоставленные сотрудники всех отраслевых и региональных департаментов. Каждый координатор отчитывается перед руководителем своего департамента и перед главой Департамента климатического бизнеса. В этом году в состав Сети был включен высокопоставленный юрист, чтобы обеспечить более глубокое знание и понимание судебно-правовых аспектов климатической проблематики.

Таблица 1: Обязательства в сфере климатического бизнеса: тенденции в течение пятилетнего периода

ОБЩАЯ СУММА КЛИМАТИЧЕСКИХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ (МЛН ДОЛЛ. США)	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.	2017 Ф.Г.	2016 Ф.Г.	2015 Ф.Г.	2014 Ф.Г.
Долгосрочное финансирование за счет собственных средств	2 603	3 910	3 001	1 986	2 349	1 915
Привлеченное прямое финансирование	3 172	4 542	1 775	1 218	2 122	1 260
Общая сумма климатических обязательств	5 775	8 452	4 776	3 204	4 471	3 175

IFC является членом ряда инициатив корпоративного лидерства в области противодействия изменению климата, таких как действующий в рамках Всемирного экономического форума Альянс руководителей компаний – лидеров в сфере решения климатических проблем, Принципы ответственного инвестирования, TCFD (в статусе учреждения, оказывающего поддержку), саммит «Одна планета», лаборатория «Одна планета», Глобальное партнерство по выпуску «зеленых» облигаций, Коалиция лидеров за установление цены на углерод и Хартия индустрии моды за борьбу с последствиями изменения климата (в статусе учреждения, оказывающего поддержку).

СТРАТЕГИЯ

План ведения климатического бизнеса IFC является составной частью Плана действий в области изменения климата на 2016–2020 годы, и его основой по-прежнему является План IFC по осуществлению мер в отношении климата, о котором говорилось в отчете IFC за 2018 год. Климатические обязательства IFC увязаны с целевыми показателями Группы Всемирного банка в области климата на 2021–2025 годы. Приоритетными для IFC по-прежнему являются пять сфер для стратегического инвестирования – экологически чистая энергетика, «зеленые» здания, города, не причиняющие ущерба климату, климатосберегающие методы сельскохозяйственного производства и «зеленое» финансирование. Ниже приводятся данные о ходе осуществления этой стратегии.

Увеличение доли инвестиций IFC в климатический бизнес: в 2019 ф.г. общий объем обязательств IFC в климатической сфере составил 2,6 млрд долл. США, или 29 процентов новых инвестиций Корпорации (см. таблицу 1). Как отмечается в разделе «Целевые показатели и критерии», IFC определила для себя новые целевые показатели (см. стр. 105).

Открытие новых рынков для создания новых инвестиционных возможностей: климатический бизнес IFC постепенно диверсифицируется. Всего чуть более 10 лет назад инвестиции в возобновляемую энергетику составляли почти 40 процентов ежегодных вложений Корпорации в климатический бизнес. Сегодня, в 2019 ф.г., инвестиции IFC в возобновляемую энергетику за счет собственных средств и привлеченного капитала остаются на достойном уровне в 2,4 млрд долл. США; кроме того, Корпорация инвестирует в строительство «зеленых» зданий (761 млн долл. США), обрабатывающую промышленность (380 млн долл. США), климатосберегающие методы сельскохозяйственного производства (162 млн долл. США), а также осуществляет климатические инвестиции через финансовые учреждения (1,98 млрд долл. США). IFC ищет новые возможности для бизнеса в сфере аккумуляции энергии, транспортной логистики, децентрализованного производства электроэнергии из возобновляемых источников и строительства шельфовых ветровых электростанций.

Привлечение внешних инвестиций: IFC привлекает партнеров к участию в проектах Корпорации в сфере климатических инвестиций. Привлечение внешних капиталов в краткосрочной перспективе снижает риски для самой IFC, а в долгосрочной – позволяет создавать более устойчивые рынки. В 2019 ф.г. IFC непосредственно мобилизовала 3,2 млрд долл. США на климатические инвестиции в рамках синдицирования займов, государственно-частных партнерств и платформ, привлекающих капитал из внешних источников. Кроме того, IFC совместно с директивными органами работает над созданием благоприятных условий, снижающих риски в новых и формирующихся секторах.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

В 2019 ф.г. IFC расширила рамки существующей системы управления климатическими рисками в отношении как физических рисков, так и рисков при переходе от одной системы к другой.

Физический риск: IFC завершает экспериментальный проект по выявлению рисков применительно к портам, водным путям, аэропортам, автомобильным дорогам, страхованию, лесному хозяйству, а также целлюлозно-бумажной промышленности¹. Оценку этого экспериментального проекта IFC проведет в начале 2020 ф.г.

Риски при переходе от одной системы к другой: IFC использует тарифы на углерод для смягчения рисков при переходе от одной системы к другой и недопущения появления «блокированных активов». С мая 2018 года цена на углерод учитывается при проведении экономического анализа операций по финансированию проектов, предполагающих выбросы объемом свыше 25 000 тонн в год в эквиваленте двуокиси углерода, в производстве цемента, химической промышленности и теплоэнергетике. Эти проекты связаны с наибольшими объемами выбросов парниковых газов, и на их долю приходится более половины углеродного следа от инвестиций, которые осуществляет IFC. В отношении таких инвестиций IFC включает в документы, представляемые в Совет, данные о воздействии цены на углерод на экономические показатели проекта. В 2019 ф.г. IFC приступила к осуществлению нового экспериментального проекта установления тарифов на углерод для проектов во всех секторах реальной экономики (в сфере как проектного финансирования, так и корпоративного финансирования с известным бюджетом инвестиционных затрат), предполагающих выбросы объемом свыше 25 000 тонн в год в эквиваленте двуокиси углерода. Оценку этого экспериментального проекта IFC проведет в начале 2020 ф.г.

В рамках работы по смягчению климатических рисков и сведению к минимуму непрямых рисков для Корпорации от проектов в угольной отрасли IFC не предоставляет займов финансовым учреждениям на деятельность в этой отрасли. Чтобы еще более сократить масштабы использования угля, IFC более не предоставляет финансовым учреждениям нецелевые кредиты. Целевые кредиты предоставляются ключевым в стратегическом отношении секторам, таким как микро-, малые и средние предприятия, принадлежащие женщинам компании, проекты в сфере климата, а также финансирование жилищного строительства. Бюджет инвестиционных затрат раскрывается на Информационном портале IFC по проектам.

Кроме того, IFC оценивает воздействие проектов Корпорации на развитие, в том числе на климат, и доводит эту информацию до сведения Совета. Для этого Корпорация использует Систему упреждающей оценки и мониторинга воздействия (AIMM).

ЦЕЛЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ

Целевые показатели: В 2019 ф.г. климатические инвестиции IFC составили 29 процентов от общей суммы обязательств, что выше целевого показателя Корпорации – 28 процентов. В декабре 2018 года Группа Всемирного банка объявила о том, что в 2021-2025 ф.г. на климатические инвестиции² будет приходиться, в среднем, 35 процентов собственных средств IFC, направляемых на инвестиционные цели, и что, таким образом, увеличение объемов этих обязательств по сравнению с прошлым годом в следующие пять лет продолжится. Группа Банка также планирует привлечь за тот же период не менее 200 млрд долл. США. На основании корпоративного целевого показателя IFC для групп, занимающихся инвестициями, определяются ведомственные и региональные целевые показатели в сфере климатического бизнеса.

Раскрытие информации об инвестициях: IFC приводит сведения о своих обязательствах по финансированию борьбы с изменением климата в настоящем Годовом отчете (см. стр. 104)

ОТРАСЛЬ В ФОКУСЕ:

Создание рынков сертифицированных «зеленых» зданий

IFC обнаружила, что ввиду быстрого роста населения, тенденций урбанизации и внедрения современных технологий для эффективного использования ресурсов в странах с формирующимися рынками имеется возможность инвестировать почти 25 трлн долл. США в «зеленые» здания. В целях реализации этого потенциала IFC разработала программу «Совершенство проектирования в целях повышения эффективности» (EDGE) – программу сертификации «зеленых» зданий более чем в 150 странах.

Согласно определению, которое дается в EDGE, «зеленое» здание на 20 процентов более эффективно с точки зрения потребления энергии, воды, а также энергетических затрат на производство и эксплуатацию строительных материалов. Программное обеспечение EDGE позволяет компаниям, работающим в сфере недвижимости, находить наиболее рентабельные методы «зеленого» дизайна, а IFC и другим банкам – планировать инвестиции в строительство «зеленых» зданий.

Программа EDGE дает IFC и другим банкам возможность инвестировать в более эффективные с точки зрения ресурсосбережения здания, оказывая при этом поддержку таким новым продуктам, как «зеленая» ипотека, «зеленые» облигации, а также финансирование «зеленого» строительства. Всего за пять лет инвестиции IFC в «зеленые» здания выросли со 160 млн долл. США до 761 млн долл. США в 2019 ф.г., а наивысшего уровня – 1,37 млрд долл. США за счет собственных средств Корпорации и привлеченного капитала – они достигли в 2018 ф.г.

и в «Совместном отчете многосторонних банков развития о финансировании борьбы с изменением климата». Кроме того, IFC приводит данные об экологических последствиях и последствиях для рынка проектов, финансируемых за счет выпускаемых IFC «зеленых» облигаций, в своем ежегодном «Отчете о воздействии «зеленых» облигаций».

Раскрытие информации о выбросах парниковых газов:

в настоящем Годовом отчете IFC вновь приводит совокупные данные о чистом сокращении выбросов парниковых газов вследствие ее инвестиций. IFC раскрывает также данные о выбросах в рамках проектов, предполагающих выбросы объемом свыше 25 000 тонн в год в эквиваленте двуокиси углерода, в общедоступном «Итоговом отчете по результатам анализа социально-экологических факторов».

С 2009 ф.г. IFC продолжает придерживаться принципа обеспечения нулевых выбросов углерода в атмосферу в рамках всех своих операций, в том числе деловых командировок сотрудников (категории выбросов 1 и 2), и, в соответствии с предыдущими целевыми показателями, потребление электроэнергии в штаб-квартире IFC снизилось на 18 процентов. В 2019 ф.г. IFC поставила перед собой задачу сократить к 2026 году выбросы, обусловленные эксплуатацией помещений Корпорации, на 20 процентов относительно уровня 2016 года. Этот целевой показатель является вкладом IFC в обязательство Группы Всемирного банка снизить за тот же период выбросы от эксплуатации зданий и помещений на 28 процентов.

1. В рамках своей экспериментальной операции IFC проводит на этапе экспертизы проектов в этих семи отраслях систематическую оценку физического риска в связи с изменением климата.
2. В подготовленном IFC документе Definitions and Metrics for Climate-Related Activities («Определения и показатели для мероприятий в климатической сфере») перечисляются проекты и отрасли, в которых могут проводиться климатические инвестиции; соответствующие определения приведены в соответствии с определениями, применяемыми другими многосторонними банками развития. https://www.ifc.org/wps/wcm/connect/topics_ext_content/ifc_external_corporate_site/climate+business/resources/ifc-climate-definition-metrics

Заключение независимого аудитора об ограниченной уверенности в достоверности выборочных данных по устойчивости развития

Президенту IFC

В ответ на Ваш запрос нами, EY & Associés, была проведена выборочная проверка данных в области устойчивого развития, представленных в Годовом отчете («Годовой отчет») за финансовый год, завершившийся 30 июня 2019 года, включая количественные показатели («Показатели») и качество отчетности («Отчетность»). Нами были отобраны показатели и отчетность, представляющие особый интерес для заинтересованных сторон и касающиеся потенциальных репутационных рисков для IFC, а также отчетность, связанная с управлением корпоративной ответственностью и результатами деятельности.

Была проверена отчетность по всем разделам Годового отчета: «Социально преобразующие инвестиции» (стр. 12-23 и 34-75), «IFC: обзор достижений за год» (стр. 24-33, за исключением раздела «Основные финансовые показатели») и «Об IFC»; при этом особое внимание было уделено воздействию (в том числе AIMM) и климатическому финансированию (в том числе представлению IFC отчетности согласно рекомендациям TCFD).

Были изучены следующие показатели:

НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	ПОКАЗАТЕЛИ
Долгосрочные обязательства IFC в 2019 ф.г. в разбивке по социально-экологическим категориям (стр. 29)	Долгосрочные обязательства (млн долл. США) и проекты (количество) в разбивке по социально-экологическим категориям
Прогнозный рейтинг по шкале AIMM проектов, на осуществление которых были зарезервированы средства в 2019 ф.г. (стр. 87-88)	Средний прогнозный рейтинг по шкале AIMM в разбивке по категориям, регионам и отраслям
Инвестиции в климатический бизнес в 2019 ф.г. (стр. 104-105)	Долгосрочные инвестиционные обязательства, связанные с климатом, за счет собственных средств (млн долл. США)

IFC несет ответственность за:

- подготовку Показателей и Отчетности в соответствии с критериями составления отчетов, которые применялись в течение года, завершившегося 30 июня 2019 года («Критерии составления отчетов»), состоявшими из инструкций, процедур и руководств IFC по каждому показателю, краткое изложение которых приведено в Годовом отчете на веб-сайте IFC;
- представление Отчетности в соответствии с «Политикой IFC в отношении доступа к информации», которая размещена на веб-сайте IFC¹, а также с принципами релевантности, полноты, нейтральности, ясности и достоверности, установленными международными стандартами².

НАША НЕЗАВИСИМОСТЬ И КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА

Мы соблюдаем требования относительно независимости и другие этические требования Кодекса профессиональной бухгалтерской этики, принятого Советом по международным стандартам бухгалтерской этики и исходящего из основополагающих принципов честности, объективности, профессиональной компетентности и добросовестности, конфиденциальности и профессионального поведения.

Мы применяем Международный стандарт контроля качества и, соответственно, придерживаемся всеобъемлющей системы контроля качества, в том числе документально установленных политики и процедур в отношении соблюдения этических требований, профессиональных стандартов и применимых законов и норм.

1. <https://disclosures.ifc.org>

2. Стандарт МСЗОУ 3000 МФБ, Глобальная инициатива по отчетности (GRI) или стандарт отчетности AA1000.

НАША ОБЯЗАННОСТЬ

Наша обязанность заключается в составлении заключения с ограниченной уверенностью о Показателях и Отчетности на основании осуществленных нами процедур и полученных нами сведений. Задание по подтверждению информации с ограниченной уверенностью выполнялось нами в соответствии с требованиями международного стандарта подтверждения достоверности информации МСЗОУ 3000³ ("МСЗОУ 3000"), выпущенного Советом по международным стандартам аудита и заданий, обеспечивающих уверенность. Согласно этому Стандарту, мы обязаны планировать и выполнять это задание таким образом, чтобы получить ограниченную уверенность в том, что Показатели и Отчетность не содержат существенных искажений. В том, что касается как процедур оценки рисков, включая изучение системы внутреннего контроля, так и процедур, осуществляемых в отношении оцененных рисков, Задание по подтверждению информации с ограниченной уверенностью по степени охвата значительно меньше, нежели Задание по выражению разумной уверенности.

ХАРАКТЕР И МАСШТАБЫ ЗАДАНИЯ ПО ПОДТВЕРЖДЕНИЮ ИНФОРМАЦИИ С ОГРАНИЧЕННОЙ УВЕРЕННОСТЬЮ

Мы осуществили следующие процедуры:

- Мы оценили Критерии составления отчетов, директивы и принципы с точки зрения их релевантности, полноты, нейтральности и надежности.
- Мы рассмотрели содержание Годового отчета на предмет определения ключевой отчетности в отношении устойчивости и областей развития, перечисленных выше.
- На корпоративном уровне мы провели собеседования более чем с двадцатью лицами, ответственными за представление отчетов, в целях оценки степени, в которой применялись Критерии составления отчетов или определения обоснованности Отчетности.
- На корпоративном уровне мы осуществили процедуры аналитической проверки и на выборочной основе провели выверку расчетов и консолидированных Показателей.
- Мы собрали документы, подтверждающие указанные Показатели и Отчетность, в частности, доклады, подготовленные для Совета директоров и других совещаний, кредитные соглашения, внутренние и внешние презентации и доклады, результаты обследований.
- Мы проанализировали Отчетность и Показатели, представленные в Годовом отчете, и связанные с ними методологические примечания.

ПРЕДЕЛЫ ПРИМЕНЕНИЯ НАШИХ ПРОЦЕДУР

Наше задание по подтверждению информации с ограниченной уверенностью ограничивалось Отчетностью и Показателями, приведенными в помещенной выше таблице, и не касалось иной информации, содержащейся в Годовом отчете.

Проводившиеся нами проверки ограничивались анализом документов и собеседованиями с сотрудниками штаб-квартиры IFC в г. Вашингтоне. В ходе работы в рамках подготовки настоящего заключения нами не проводились встречи с внешними заинтересованными сторонами или клиентами и выполнялись только ограниченные проверки, направленные на подтверждение достоверности информации, относящейся к отдельным проектам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ С ОГРАНИЧЕННОЙ УВЕРЕННОСТЬЮ

На основе проведенной проверки нами не были установлены какие-либо факты, которые заставили бы сделать вывод о том, что:

- показатели не были установлены в том, что касается всех важных аспектов, в соответствии с Критериями составления отчетов;
- отчетность не была представлена во всех важных аспектах в соответствии с «Политикой IFC в отношении раскрытия информации» и принципами релевантности, полноты, нейтральности, ясности и достоверности, установленными международными стандартами.

ПРОЧАЯ ИНФОРМАЦИЯ О КРИТЕРИЯХ СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТОВ И ПРОЦЕССЕ ПОДГОТОВКИ ОТЧЕТНОСТИ

Хотелось бы сделать следующие замечания относительно Критериев составления отчетов и принципов и методов подготовки Отчетности:

IFC последовательно идет к достижению поставленной цели – довести долю климатических инвестиций к 2020 ф.г. до 28 процентов, как предусмотрено принятым в 2016 году Планом осуществления мер в отношении климата. На период с 2021 по 2025 ф.г. IFC уже поставила более амбициозный целевой показатель (в среднем, 35 процентов) при одновременном увеличении общего объема инвестиций. По мере поступления новых данных и по согласованию с другими многосторонними банками развития IFC периодически уточняет определения и классификацию, применяемые для выявления, проведения и отслеживания климатических инвестиций и консультационных проектов. В последние годы система классификации не менялась, однако методология на 2021–2025 годы может в течение следующего года претерпеть изменения. В случае пересмотра методологии целевой показатель может быть уточнен.

Там, где это необходимо, IFC рассчитывает совокупный объем выбросов ПГ и сокращения этих выбросов. Если показатели совокупного объема выбросов ПГ отслеживаются постоянно, то показатель сокращения этих выбросов рассчитывается предварительно и затем не отслеживается. В настоящее время IFC разрабатывает методику расчета нетто-выбросов ПГ для трех секторов.

С учетом дефицита данных по странам, в которых IFC проводит свои операции, а также отсутствия общепризнанных методик Корпорация пока не в состоянии оценить, в какой мере ее ежегодные зарезервированные обязательства соотносятся с задачей не допустить глобального повышения температуры более чем на 2°C по сравнению с доиндустриальной эпохой, как это предусматривается рекомендациями TCFD.

Ля Дефанс, Париж, Франция, 8 августа 2019 года

Независимая аудиторская компания
EY & Associés



**Building a better
working world**

Каролин Делерабль
Партнер, Департамент устойчивой деятельности и преобразований

3. МСЗОУ 3000: «Задания, обеспечивающие уверенность, отличные от обзорной проверки данных прошедших периодов», Международная федерация бухгалтеров, Совет по международным стандартам аудита и заданий, обеспечивающих уверенность, декабрь 2003 года.

Сводка финансовых результатов

Из года в год на чистый доход IFC влияет ряд факторов, которые могут обуславливать нестабильность финансовых результатов. С 2019 ф.г. в чистый доход IFC включаются все нереализованные прибыли и убытки от инвестиций в акционерный капитал, возникшие вследствие перехода на стандарт бухгалтерского учета ASU 2016-01 «Признание и оценка финансовых активов и обязательств» (ASU 2016-01), как разъясняется подробнее в Примечании А к Консолидированной финансовой отчетности за 2019 ф.г. С учетом текущего размера портфеля инвестиций в акционерный капитал, большего остатка инвестиций в акционерный капитал, учтенных по рыночной стоимости через чистый доход, а также естественной волатильности курсов ценных

бумаг и ее воздействия на оценку инвестиций, это стало и будет в дальнейшем оставаться причиной волатильности чистого дохода. Переход на ASU 2016-01 повлиял и на сопоставимость финансовых результатов IFC за 2019 ф.г. и за год, закончившийся 30 июня 2018 г. (2018 ф.г.) – см. Раздел VII «РЕЗУЛЬТАТЫ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ» документа «Анализ и обсуждения результатов деятельности руководством». К числу основных элементов чистого дохода и совокупного дохода IFC, а также факторов, влияющих из года в год на уровень и вариативность чистого дохода и совокупного дохода, относится нижеследующее:

СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЭЛЕМЕНТЫ

ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ

Чистый доход:

Доходность активов, приносящих процентный доход	Рыночная конъюнктура, включая уровни спредов и степень конкуренции. Непроизводительные активы и взысканные проценты по займам, ранее имевшим статус непроизводительных, а также доход от сертификатов долевого участия в отдельных займах тоже включаются в доход по займам.
Доход от ликвидных активов	Реализованные и нереализованные прибыли и убытки от портфеля ликвидных активов, обусловленные внешними факторами, такими как конъюнктура процентных ставок, а также ликвидность определенных классов активов в портфеле ликвидных активов.
Доход от портфеля инвестиций в акционерный капитал	Глобальный климат для участия в капитале предприятий в странах с формирующимся рынком, колебания на валютных и товарных рынках и показатели деятельности отдельных компаний. Общие финансовые результаты портфеля инвестиций в акционерный капитал.
Резерв на покрытие потерь по займам и гарантиям	Оценка риска заемщиков и вероятность дефолта, убытков в случае дефолта и период возникновения убытков.
Иные доходы и расходы	Уровень консультационных услуг, предоставленных IFC своим клиентам, уровень расходов на пенсионные планы сотрудников и другие льготы, а также утвержденные и фактические административные расходы и другие бюджетные средства.
Прибыль и убытки от других неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости	В основном – разница между изменениями рыночной стоимости заимствований без учета кредитного спреда IFC (с 2019 ф.г. информация об изменениях, обусловленных кредитным спредом IFC, приводится в разделе «Иные совокупные доходы»; до 2019 ф.г. эта информация приводилась в разделе «Чистая прибыль»), и сопутствующие производные инструменты и нереализованные прибыли или убытки, связанные с инвестиционным портфелем, включая опционы «пут», warrants и опционы на покупку акций, которые частично зависят от глобальной конъюнктуры на формирующихся рынках. Стоимость этих ценных бумаг может определяться с помощью разработанных IFC моделей или методик, в которых используются как наблюдаемые, так и ненаблюдаемые данные.
Гранты в бюджет MAP	Уровень перечисленных MAP грантов, утвержденных Советом управляющих.

Иные совокупные доходы:

Нереализованные прибыли и убытки от инвестиций в долговые обязательства, учтенные как имеющиеся для продажи	Глобальная конъюнктура на формирующихся рынках, колебания на валютных и товарных рынках и показатели деятельности отдельных компаний, а также учет того, в какой мере нереализованные убытки не считаются временными. Стоимость долговых обязательств может определяться с помощью разработанных IFC моделей или методик, в которых используются как наблюдаемые, так и ненаблюдаемые данные.
Нереализованные прибыли и убытки, относимые на кредитные риски по отдельным инструментам, при заимствованиях по рыночным ценам согласно принципу их учета по рыночной стоимости	Колебания собственного кредитного спреда IFC относительно ставки предложения ЛИБОР в долларах США, обусловленные изменением рыночной стоимости кредитного риска с течением времени. При расширении кредитных спредов фиксируются нереализованные прибыли, а при сужении кредитных спредов – нереализованные убытки.
Непризнанные актуарные чистые прибыли и убытки и непризнанные отчисления в пенсионные схемы	Доходность от активов пенсионных схем и ключевые предположения, на основе которых прогнозируются пенсионные обязательства, включая процентные ставки финансовых рынков, затраты на сотрудников, управляющих фондом, прошлый опыт и наилучшую оценку руководством Корпорации будущих изменений стоимости пенсионных отчислений, а также экономических условий.

Общая конъюнктура рынка оказывает существенное воздействие на финансовые результаты IFC. Для рынков акций в странах с формирующейся рыночной экономикой в 2019 ф.г. была характерна волатильность: они испытали серьезный спад в первой половине года и некоторый подъем во второй половине, прежде всего, в III квартале 2019 ф.г.; цены на сырье, в том числе на нефть, в течение года снижались, а основные валюты, в которых IFC осуществляет инвестиции, на протяжении года обесценивались по отношению к функциональной валюте IFC – доллару США.

IFC объявила о том, что ее чистый доход составил в 2019 ф.г. 93 млн долл. США, что на 1 187 млн долл. США меньше, чем в 2018 ф.г. (1 280 млн долл. США), и на 1 329 млн долл. США меньше, чем в финансовом году, закончившемся 30 июня 2017 года (2017 ф.г.) (1 422 млн долл. США). Снижение чистого дохода в 2019 ф.г. было обусловлено, прежде всего, снижением оценки инвестиций в акционерный капитал в течение трех месяцев, закончившихся 30 сентября 2018 года (I квартал 2019 ф.г.), и трех месяцев, закончившихся 31 декабря 2018 года (II квартал 2019 ф.г.), следствием чего стал чистый убыток в размере 446 млн долл. США в I квартале 2019 ф.г. и чистый убыток в размере 401 млн долл. США во II квартале 2019 ф.г., тогда как в течение трех месяцев, закончившихся 31 марта 2019 года (III квартал 2019 ф.г.), и трех месяцев, закончившихся 30 июня 2019 года (IV квартал 2019

ф.г.), ситуация значительно улучшилась. На размер чистого дохода IFC повлияло также снижение реализованной прибыли от инвестиций в акционерный капитал и увеличение убытков от обесценивания долговых обязательств вследствие существенного обесценивания валюты, которое в I квартале 2019 ф.г. не рассматривалось как временное. Вместе с тем IFC объявила также об увеличении прибыли от неторговых валютных операций вследствие хеджирования валютных рисков для таких инвестиций, и это в значительной мере компенсировало убытки от обесценивания долговых обязательств. IFC зафиксировала также увеличение прибыли от торговли ликвидными активами, чистого процентного дохода от займов и по долговым ценным бумагам, а также прибыли от неторговых валютных операций.

Объявленный доход IFC до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP составил в 2019 ф.г. 311 млн долл. США, тогда как в 2018 ф.г. этот показатель составлял 1 272 млн долл. США. Снижение в 2019 ф.г. дохода до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP на 961 млн долл. США по сравнению с 2018 ф.г. было, главным образом, обусловлено следующими факторами:

Изменение чистой прибыли в 2019 ф.г. по сравнению с 2018 ф.г. (млн долл. США)

	УВЕЛИЧЕНИЕ (СНИЖЕНИЕ) В 2019 Ф.Г. ПО СРАВНЕНИЮ С 2018 Ф.Г.
Увеличение нереализованных доходов от инвестиций в акционерный капитал и связанные с ним производные финансовые инструменты, нетто	(935)
Уменьшение реализованной прибыли от инвестиций в акционерный капитал и связанные с ним производные финансовые инструменты, нетто	(567)
Повышение стоимости заимствований	(534)
Уменьшение убытков от обесценивания, кроме временного, инвестиций в долговые обязательства	(208)
Уменьшение дивидендного дохода от инвестиций	(44)
Увеличение дохода от займов и гарантий, реализованной прибыли и убытков по займам и связанным с ними производным инструментам	397
Уменьшение убытков от обесценивания, кроме временного, инвестиций в акционерный капитал	446
Увеличение дохода от торговли ликвидными активами	520
Прочие чистые прибыли и убытки	(36)
Изменение дохода до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP	(961)

Чистый доход (убыток) IFC по каждому из предыдущих пяти финансовых лет до 30 июня 2019 года представлен ниже (в млн долл. США):

Чистая прибыль (убытки) IFC, 2015-2019 ф.г.

Финансовый год, закончившийся 30 июня (млн долл. США)

2015		445
2016		(33)
2017		1 418
2018		1 280
2019		93

Руководство использует доступный для распределения доход (показатель, не предусмотренный ОПБУ) в качестве основы для ассигнования нераспределенной выручки. Доступный для распределения доход, как правило, включает в себя чистый доход до вычета нерезализованных прибылей и убытков по инвестициям в акционерный капитал и чистых нерезализованных прибылей и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, дохода от консолидированных юридических лиц, кроме АМС, и отраженных в отчетности расходов, относимых на чистый доход, распределенный в предшествующем году. В 2019 ф.г. доступный

для распределения доход рассчитывается по стандартам бухгалтерского учета для инвестиций в акционерный капитал, действовавших до 1 июля 2018 года и положенных в основу подхода IFC к ассигнованиям и скользящей шкале тарифов, утвержденной Советом IFC в 2017 ф.г.; этот же подход к расчету доступного для распределения дохода применялся и в 2017 и 2018 ф.г.

Доступный для распределения доход составил в 2019 ф.г. 909 млн долл. США, в 2018 ф.г. – 1 318 млн долл. США, а в 2017 ф.г. – 1 233 млн долл. США.

Выверка объявленного чистого дохода с доходом, доступным для распределения (млн долл. США)

	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.	2017 Ф.Г.
Чистый доход, относимый к IFC	93	1 280	1 418
Плюс: чистая прибыль (чистый убыток), отнесенная на неконтрольные доли участия	–	–	4
Чистый доход	93	1 280	1 422
Корректировка чистого дохода по доходу, доступному для распределения			
Нерезализованные убытки (и прибыль) от инвестиций	1 121	(198)	(287)
Расходы на консультационные услуги за счет средств предыдущих лет, доступных для распределения	54	60	64
Нерезализованные убытки (и прибыль) от заимствований	15	93	(74)
Гранты в бюджет MAP	–	80	101
Корректировка для приведения в соответствие с подходом к распределению, утвержденным Советом IFC в 2017 ф.г.	(377)	–	–
Прочие чистые доходы	3	3	7
Доход, доступный для распределения	909	1 318	1 233

В соответствии с порядком распределения дохода, утвержденным Советом директоров IFC, максимальный объем средств, доступных для распределения, составил 122 млн долл. США. 8 августа 2019 года Совет директоров принял решение об ассигновании 24 млн долл. США из нераспределенной выручки на консультационные услуги, а также, при соблюдении

соответствующих условий, об ассигновании 98 млн долл. США из нераспределенной выручки IFC на гранты MAP. Как ожидается, эти ассигнования будут с одобрением приняты к сведению Советом управляющих и, при соблюдении указанных выше условий, исполнены в 2020 ф.г.

Выборочные финансовые данные за последние пять финансовых лет (млн долл. США)

ПО ИТОГАМ ГОДА, ЗАКАНЧИВАЮЩЕГОСЯ 30 ИЮНЯ	2019	2018	2017	2016	2015
Основные совокупные доходы:					
Доход от займов и гарантий, включая реализованную прибыль и убытки по займам и связанным с ними производным инструментам	1 774	1 377	1 298	1 126	1 123
Резерв на покрытие потерь по займам, гарантиям, начисленным процентам и другой дебиторской задолженности	(87)	(90)	(86)	(359)	(171)
(Убытки) доход от инвестиций в акционерный капитал и связанных с ними производных инструментов	(253)	853	707	518	427
Доход от долговых обязательств, включая реализованную прибыль и реализованные убытки по долговым обязательствам и связанным с ними производным инструментам	126	363	282	129	132
Доход от торговли ликвидными активами	1 291	771	917	504	467
Стоимость заимствований	(1 575)	(1 041)	(712)	(409)	(258)
Другой доход	622	578	528	501	505
Другие расходы	(1 746)	(1 662)	(1 617)	(1 464)	(1 423)
Прибыли и убытки от неторговых валютных операций	159	123	(188)	(46)	53
Доход до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP	311	1 272	1 129	500	855
Прибыли и убытки от других неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости	(218)	88	394	(204)	(106)
Доход до вычета грантов в бюджет MAP	93	1 360	1 523	296	749
Гранты в бюджет MAP	–	(80)	(101)	(330)	(340)
Чистый доход (убыток)	93	1 280	1 422	(34)	409
За вычетом: чистого убытка (чистой прибыли), отнесенного на неконтрольные доли участия	–	–	(4)	1	36
Чистый доход (убыток), относимый к IFC	93	1 280	1 418	(33)	445
ПО ИТОГАМ ГОДА, ЗАКАНЧИВАЮЩЕГОСЯ 30 ИЮНЯ					
Основные статьи консолидированного баланса:					
Совокупные активы	99 257	94 272	92 254	90 434	87 548
Ликвидные активы ¹	39 713	38 936	39 192	41 373	39 475
Инвестиции	43 462	42 264	40 519	37 356	37 578
Непогашенные заимствования, в том числе корректировки по рыночной стоимости	54 132	53 095	54 103	55 142	51 265
Всего капитал	27 606	26 136	25 053	22 766	24 426
в том числе					
Нецелевая нераспределенная выручка	25 905	23 116	21 901	20 475	20 457
Целевая нераспределенная выручка	366	190	125	133	184
Акционерный капитал	2 567	2 566	2 566	2 566	2 566
Накопленная прочая совокупная прибыль (убытки) (НПСР)	(1 232)	264	458	(431)	1 197
Неконтрольные доли участия	–	–	3	23	22

1. За вычетом ценных бумаг, проданных в рамках соглашений об обратной покупке, выплат в порядке возврата полученного денежного обеспечения, а также связанных с ними производных финансовых инструментов.

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ СООТНОШЕНИЯ
2019 2018 2017 2016 2015
Финансовые соотношения^a:

Доходность активов по средней стоимости (на основе ОПБУ) ^{*b}	0,1%	1,4%	1,6%	0,0%	0,5%
Доходность активов по средней стоимости (не на основе ОПБУ) ^c	1,4%	1,4%	1,3%	0,5%	1,3%
Доход на среднюю сумму используемого капитала (на основе ОПБУ) ^{*d}	0,3%	5,0%	5,9%	(0,1)%	1,8%
Доход на среднюю сумму используемого капитала (не на основе ОПБУ) ^e	4,9%	5,1%	4,9%	1,8%	4,6%
Общий коэффициент ликвидности ^f	104%	100%	82%	85%	81%
Соотношение заемных и собственных средств ^g	2,2:1	2,5:1	2,7:1	2,8:1	2,6:1
Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов ^h	4,7%	5,1%	6,1%	7,4%	7,5%
Измерители капитала:					
Совокупные требуемые средства (млрд долл. США) ⁱ	21,8	20,1	19,4	19,2	19,2
Совокупные свободные средства (млрд долл. США) ^j	27,8	24,7	23,6	22,5	22,6
Стратегический капитал ^k	6,0	4,6	4,2	3,3	3,4
Размещаемый стратегический капитал ^l	3,2	2,2	1,8	1,0	1,1
Размещаемый стратегический капитал по отношению к совокупным свободным средствам	11,6%	8,7%	7,8%	4,4%	5,4%

* Это соотношение невозможно сопоставить напрямую вследствие перехода на ASU 2016-01.

a. Некоторые описанные ниже финансовые соотношения рассчитываются без учета воздействия нереализованных прибылей и убытков на инвестиции и иных неторгуемых финансовых инструментов, накопленной прочей совокупной прибыли (убытков) (НПСП) и воздействия консолидированных юридических лиц с переменным долевым участием (VIE).

b. Чистый доход за финансовый год в процентах от средней суммы активов на конец данного и предыдущего финансового года.

c. Доходность активов по средней стоимости определяется как чистый доход в годовом исчислении, за исключением нереализованной прибыли и убытков по инвестициям, учитываемым по рыночной стоимости, дохода от консолидированных VIE и чистой прибыли и убытков по неторгуемым финансовым инструментам, по отношению к суммарным распределенным инвестициям в займы и акционерный капитал (за вычетом резервов), ликвидных активов за вычетом РЕПО и других активов, усредненных за текущий период и за предыдущий финансовый год.

d. Чистый доход за финансовый год в процентном отношении к усредненному общему капиталу (за исключением выплат на счет незавершенных подписок) на конец данного и предыдущего финансового года.

e. Доход на среднюю сумму используемого капитала определяется как чистый доход в годовом исчислении, за исключением нереализованных прибылей и убытков по инвестициям, учитываемым по рыночной стоимости, дохода от консолидированных VIE и чистой прибыли и убытков по неторгуемым финансовым инструментам, в процентном отношении к выплаченному акционерному капиталу и нераспределенной выручке (до учета определенной нереализованной прибыли и убытков и за исключением совокупных целевых средств, еще не отнесенных на расходы), усредненным за текущий период и за предыдущий финансовый год.

f. В соответствии с общей политикой в отношении ликвидности, IFC должна постоянно поддерживать минимальный уровень ликвидности плюс неиспользованные заемные обязательства от МБРР, что должно покрывать по крайней мере 45 процентов от расчетных потребностей в денежных средствах на ближайшие три года.

g. Коэффициент финансового левериджа (соотношение заемных и собственных средств) показывает отношение непогашенных заимствований плюс непогашенные гарантии к оплаченному капиталу и совокупной прибыли (за вычетом целевых средств из нераспределенной прибыли и определенной нереализованной прибыли/убытков).

h. Отношение суммарных резервов на покрытие убытков по займам к портфелю суммарных выплаченных займов определяется как процентное соотношение резерва на покрытие убытков по займам и суммарного портфеля выплаченных займов.

i. Совокупные требуемые средства (СТС) определяются как минимальный капитал, необходимый для покрытия ожидаемых и непредвиденных убытков по портфелю IFC и откалиброванный таким образом, чтобы позволить Корпорации сохранить ее кредитный рейтинг AAA. СТС являются совокупностью требований к достаточности экономического капитала, применяемых к различным активам Корпорации. Они рассчитываются на основе абсолютного размера общего портфеля обязательств и ассортимента продуктов (участие в акционерном капитале, займы, краткосрочное финансирование и активы казначейского портфеля), а также операционных и иных рисков.

j. Совокупные свободные средства (ССС) определяются как совокупный капитал Корпорации, состоящий из i) оплаченного капитала; ii) нераспределенной прибыли за вычетом ассигнований и некоторых видов нереализованной прибыли и нереализованных убытков; а также iii) суммарных резервов на покрытие убытков по займам. Рост СССР происходит за счет нераспределенной прибыли (прибыль минус ассигнования) и повышения резервов.

k. Совокупные свободные средства минус совокупные требуемые средства.

l. 90% от совокупных свободных средств минус совокупные требуемые средства.

ЗАРЕЗЕРВИРОВАННЫЕ СРЕДСТВА

В 2019 ф.г. программа долгосрочного финансирования составила 8 920 млн долл. США против 11 630 млн долл. США в 2018 ф.г., а объем привлеченных средств достиг 10 206 млн долл. США против 11 671 млн долл. США в 2018 ф.г., что, в целом, означает снижение совокупных объемов долгосрочного финансирования и привлеченных средств на 4 175 млн долл. США, или на 18 процентов. Результаты осуществления программы свидетельствуют о том, что этот год был для IFC непростым; так в течение года в Корпорации проходили структурная перестройка и мероприятия по кадровому планированию, а также был внедрен Механизм подотчетности и принятия решений. На результаты осуществления программы повлияла также макроэкономическая нестабильность на некоторых ключевых для Корпорации рынках.

Кроме того, средний непогашенный остаток в рамках деятельности по краткосрочному финансированию составил 3 255 млн долл. США по состоянию на 30 июня 2019 года против 3 435 млн долл. США по состоянию на 30 июня 2018 года.

ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА

Привлеченные средства – это финансирование по линии других учреждений, помимо IFC, которое стало доступно клиенту благодаря прямому участию IFC в привлечении средств.

Долгосрочное финансирование и привлеченные средства в 2019 и 2018 финансовых годах (млн долл. США)

	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Всего долгосрочного финансирования и привлеченных средств	19 126	23 301
Долгосрочное финансирование	8 920	11 630
Всего привлеченных средств	10 206	11 671

Компания IFC по управлению активами (АМС)

Фонды, находящиеся в управлении АМС, и их деятельность в 2019 ф.г. и 2018 ф.г. (в млн долл. США, если не указано иное)

	ПО СОСТОЯНИЮ НА 30 ИЮНЯ 2019 Г.			ОБЩИЕ ИНВЕСТИ- ЦИОННЫЕ ОБЯЗА- ТЕЛЬСТВА**	НА КОНЕЦ ГОДА, ЗАКОНЧИВШЕГОСЯ 30 ИЮНЯ 2019 ГОДА		
	ВСЕГО ПРИВЛЕЧЕНО СРЕДСТВ С НАЧАЛА ПЕРИОДА				ИНВЕСТИ- ЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬ- СТВА, ПРИНЯТЫЕ ФОНДОМ***	ВЫПЛАТЫ, ПРОИЗВЕДЕННЫЕ ФОНДОМ В СЧЕТ ИНВЕСТИЦИЙ	
	ВСЕГО	ПО ЛИНИИ IFC	ПО ЛИНИИ ДРУГИХ ИНВЕСТИ- РОВ				
Инвестиционный период							
China-Mexico Fund, LP (Китайско-мексиканский фонд)	1 200	–	1 200	320	–	50	
IFC Financial Institutions Growth Fund, LP (Фонд развития финансовых учреждений (FIG))	505	150	355	158	25	6	
IFC Middle East and North Africa Fund, LP (MENA Fund) (Фонд для стран Ближнего Востока и Северной Африки – Фонд БВСА)	162	60	102	66	14	12	
IFC Emerging Asia Fund, LP (Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков)	693	150	543	145	55	45	
Постинвестиционный период							
IFC Capitalization (Equity) Fund, L.P. (Фонд капитализации акционерного капитала)	1 275	775	500	1 226	–	–	
IFC Capitalization (Subordinated Debt) Fund, L.P. (Фонд капитализации субординированной задолженности)	1 725	225	1 500	1 614	–	–	
IFC African, Latin American and Caribbean Fund, LP (ALAC Fund) (Фонд для стран Африки, Латинской Америки и Карибского бассейна – Фонд АЛАК)	1 000	200	800	876	–	5	
Africa Capitalization Fund, Ltd. (Африканский фонд капитализации)	182	–	182	130	–	–	
IFC Catalyst Fund, LP (Каталитический фонд IFC), IFC Catalyst Fund (UK), LP (Каталитический фонд IFC [Соединенное Королевство]) и IFC Catalyst Fund (Japan), LP (Каталитический фонд IFC [Япония]) (в совокупности – Каталитические фонды)	418	75	343	365	5	62	
IFC Global Infrastructure Fund, LP (Глобальный фонд развития инфраструктуры)*	1 430	200	1 230	931	40	55	
IFC Global Emerging Markets Fund of Funds, LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков) и IFC Global Emerging Markets Fund of Funds (Japan Parallel), LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков (Японский параллельный) (в совокупности – Фонды глобальных формирующихся рынков)	800	150	650	740	343	100	
Women Entrepreneurs Debt Fund, LP (Фонд для кредитования женщин-предпринимателей (WED))	115	30	85	110	23	24	
IFC Russian Bank Capitalization Fund, LP (Фонд капитализации российских банков)****	550	250	300	82	–	–	
Всего	10 055	2 265	7 790	6 763	505	359	

* Включая фонд совместного инвестирования, находящийся под управлением АМС по поручению партнеров с ограниченной ответственностью.

** За исключением отозванных обязательств.

*** Исключая обязательства, отозванные в предыдущие периоды.

**** Фонд капитализации российских банков завершил выход из всех инвестиций и был ликвидирован в течение 2018 ф.г.

	ПО СОСТОЯНИЮ НА 30 ИЮНЯ 2019 Г.				НА КОНЕЦ ГОДА, ЗАКОНЧИВШЕГОСЯ 30 ИЮНЯ 2019 ГОДА	
	ВСЕГО ПРИВЛЕЧЕНО СРЕДСТВ С НАЧАЛА ПЕРИОДА			ОБЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**	ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ПРИНЯТЫЕ ФОНДОМ***	ВЫПЛАТЫ, ПРОИЗВЕДЕННЫЕ ФОНДОМ В СЧЕТ ИНВЕСТИЦИЙ
	ВСЕГО	ПО ЛИНИИ IFC	ПО ЛИНИИ ДРУГИХ ИНВЕСТОРОВ			
Инвестиционный период						
IFC Catalyst Fund, LP (Каталитический фонд IFC), IFC Catalyst Fund (UK), LP (Каталитический фонд IFC [Соединенное Королевство]) и IFC Catalyst Fund (Japan), LP (Каталитический фонд IFC [Япония]) (в совокупности – Каталитические фонды)	418	75	343	379	73	70
IFC Global Infrastructure Fund, LP (Глобальный фонд развития инфраструктуры)*	1 430	200	1 230	891	23	44
China-Mexico Fund, LP (Китайско-мексиканский фонд)	1 200	–	1 200	320	–	75
IFC Financial Institutions Growth Fund, LP (Фонд развития финансовых учреждений (FIG))	505	150	355	133	–	–
IFC Global Emerging Markets Fund of Funds, LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков) и IFC Global Emerging Markets Fund of Funds (Japan Parallel), LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков (Японский параллельный) (в совокупности – Фонды глобальных формирующихся рынков)	800	150	650	397	189	120
IFC Middle East and North Africa Fund, LP (MENA Fund) (Фонд для стран Ближнего Востока и Северной Африки – Фонд БВСА)	162	60	102	52	25	2
Women Entrepreneurs Debt Fund, LP (Фонд для кредитования женщин-предпринимателей (WED))	115	30	85	87	19	32
IFC Emerging Asia Fund, LP (Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков)	693	150	543	90	20	11
Постинвестиционный период						
IFC Capitalization (Equity) Fund, L.P. (Фонд капитализации акционерного капитала)	1 275	775	500	1 226	–	–
IFC Capitalization (Subordinated Debt) Fund, L.P. (Фонд капитализации субординированной задолженности)	1 725	225	1 500	1 614	–	–
IFC African, Latin American and Caribbean Fund, LP (ALAC Fund) (Фонд для стран Африки, Латинской Америки и Карибского бассейна – Фонд АЛАК)	1 000	200	800	876	–	25
Africa Capitalization Fund, Ltd. (Африканский фонд капитализации)	182	–	182	130	–	–
IFC Russian Bank Capitalization Fund, LP (Фонд капитализации российских банков)****	550	250	300	82	–	–
Всего	10 055	2 265	7 790	6 277	349	379


* Включая фонд совместного инвестирования, находящийся под управлением АМС по поручению партнеров с ограниченной ответственностью.

** За исключением отозванных обязательств.

*** Исключая обязательства, отозванные в предыдущие периоды.

**** Фонд капитализации российских банков завершил выход из всех инвестиций и был ликвидирован в течение 2018 ф.г.

ОБРАЩЕНИЕ К СОВЕТУ УПРАВЛЯЮЩИХ



Настоящий Отчет подготовлен по поручению Совета директоров IFC в соответствии с уставом Корпорации. Президент IFC и председатель Совета директоров представил настоящий Отчет вместе с прошедшими аудиторскую проверку финансовыми отчетами Совету управляющих.

Оставайтесь на связи

ВСЕМИРНАЯ ПАУТИНА И СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ

На веб-сайте IFC www.ifc.org представлена подробная информация обо всех аспектах нашей деятельности, включая контактные данные представительств IFC во всем мире, сообщения для печати и тематические статьи, данные об оценке достигнутых результатов, раскрываемую документацию по предполагаемым инвестициям, а также основные положения политики и руководящие принципы IFC.

На сайте размещены все материалы Годового отчета IFC за 2019 год, вошедшие в настоящую публикацию, а также их переводы (по мере поступления) в загружаемом формате PDF (см. www.ifc.org/annualreport).

ИНФОРМАЦИЯ ОБ IFC В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Веб-сайт IFC
ifc.org

Годовой отчет
ifc.org/AnnualReport

Индекс социальных сетей
ifc.org/SocialMediaIndex

Facebook
facebook.com/IFCwbg

Twitter
twitter.com/IFC_org

LinkedIn
linkedin.com/company/IFClinkedin

YouTube
youtube.com/IFCvideocasts

Instagram
instagram.com/IFC_org/

Medium
medium.com/@IFC_org

SoundCloud
soundcloud.com/IFC_org

БЛАГОДАРНОСТЬ ЗА ПРЕДОСТАВЛЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ГРУППА ПО ПОДГОТОВКЕ ГОДОВОГО ОТЧЕТА IFC:

Мейм Аннан-Браун
Руководитель отдела
внешних сношений IFC

**Дженнин Мейер, Джозеф
Ребелло, Инаэ Риверас**
Редакторы

Роб Райт
Начальник отдела
маркетинга брэнда, дизайна
и производства

Винит Тиаги
Сетевой координатор

Туй Хьонг Динь
Аналитик по вопросам
связей с общественностью

Аарон Розенберг
Начальник отдела по связям с
общественностью

Бренна Лундстром
Отдел по связям с
общественностью

М.А. Девия
Консультант по
редакционным вопросам

Элисон Букхольц
Консультант по
редакционным вопросам

Грегори Джеймс Фельдер
Консультант по вопросам
связей с общественностью

Дизайн:
Addison
www.addison.com

Печать:
Sandy Alexander
www.sandyinc.com

Обложка
Рейф Свон/Getty

Стр. 3
Грант Эллис/Всемирный банк

Стр. 4
Симона Д. Маккурти/
Всемирный банк

Стр. 7
Доминик Чавес/IFC

Стр. 11
Камерон Дэвидсон
Дэвид Хиллс
Грант Эллис/Всемирный банк

Стр. 12–13
Айман Нассар

Стр. 14–15
Макс Сейгел

Стр. 17
Dragon Images/Shutterstock

Стр. 18–19
Дасан Бобо/Всемирный банк

Стр. 20–21
Тью Сек Чуан/Shutterstock

Стр. 37
Карел Принсло/IFC

Стр. 38
Карел Принсло/IFC

Стр. 40–41
Грант Орбета/IFC
Saiko3p/Shutterstock

Стр. 43
Доминик Чавес/IFC
Gebeya Inc.
Clínicas del Azúcar

Стр. 44–45
San Miguel

Стр. 46–47
Томас Стоквелл/IFC

Стр. 49
LiftIt

Стр. 51
IFC

Стр. 53
Барбара Рутушник/
Всемирный банк

Стр. 54
Дасан Бобо/Всемирный банк

Стр. 56
DRIK

Стр. 58–59
Аммар Кейлани
Марван Наамани

Стр. 61
Альф Рибейро/Shutterstock

Стр. 64–65
Reuters

Стр. 66–67
Guinea Alumina Corporation
S.A.

Стр. 69
Франс Ван Вуденберг/EyeEm

Стр. 70–71
Instituto de Desarrollo Urbano

Стр. 72–73
Кирк Кенни

Стр. 74–75
Ле Туан/IFC



ГРУППА ВСЕМИРНОГО БАНКА

ВСЕМИРНЫЙ БАНК
МБРР • МАР

IFC

Международная
финансовая корпорация

MIGA

Многостороннее агентство по
инвестиционным гарантиям

2121 Pennsylvania Avenue, NW
Washington, DC 20433 USA

ifc.org