

Годовой отчет 2017

Создание рынков



**Финансирование
развития сулит
огромные
возможности...**

**...МЫ МОЖЕМ ПОКОНЧИТЬ
с бедностью к 2030 году,
восстановить экономику
стран, затронутых кон-
фликтами, противостоять
изменению климата, спо-
собствовать достижению
гендерного равенства,
максимально наращивая
объемы частного финанси-
рования развития.**

Основные показатели операционной деятельности IFC

Млн долл. США, по итогам года, закончившегося 30 июня

| | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 |
|---|--------|--------|--------|--------|--------|
| Долгосрочные инвестиционные обязательства | | | | | |
| ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ IFC | 11 854 | 11 117 | 10 539 | 9 967 | 11 008 |
| Число проектов | 342 | 344 | 406 | 364 | 388 |
| Количество стран | 75 | 78 | 83 | 73 | 77 |
| ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА* | 7 461 | 7 739 | 7 133 | 5 142 | 6 504 |
| Синдицированные займы ¹ | 3 475 | 5 416 | 4 194 | 3 093 | 3 098 |
| Инициативы IFC и другие инициативы | 2 207 | 1 054 | 1 631 | 1 106 | 1 696 |
| Фонды Компании IFC по управлению активами (АМС) | 531 | 476 | 761 | 831 | 768 |
| Государственно-частные партнерства (ГЧП) ² | 1 248 | 793 | 548 | 113 | 942 |
| ВСЕГО ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ | 19 316 | 18 856 | 17 672 | 15 109 | 17 512 |
| Оплаченные инвестиции | | | | | |
| За счет собственных средств IFC | 10 355 | 9 953 | 9 264 | 8 904 | 9 971 |
| Синдицированные займы ³ | 2 248 | 4 429 | 2 811 | 2 190 | 2 142 |
| ВСЕГО ОПЛАЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ | 12 602 | 14 382 | 12 075 | 11 094 | 12 113 |
| Портфель обязательств | | | | | |
| Количество фирм | 2 005 | 2 006 | 2 033 | 2 011 | 1 948 |
| За счет собственных средств IFC | 55 015 | 51 994 | 50 402 | 51 735 | 49 617 |
| Синдицированные займы ⁴ | 16 047 | 16 550 | 15 330 | 15 258 | 13 633 |
| ОБЩИЙ ПОРТФЕЛЬ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ | 71 062 | 68 544 | 65 732 | 66 993 | 63 250 |
| Краткосрочное финансирование | | | | | |
| Средний непогашенный остаток | 3 185 | 2 807 | 2 837 | 3 019 | 2 739 |
| Консультационные услуги | | | | | |
| Расходы на программу консультационных услуг | 245,7 | 220,6 | 202,1 | 234,0 | 231,9 |
| Доля программы в странах MAP ⁵ | 63% | 62% | 65% | 66% | 65% |

*Финансирование по линии других учреждений, помимо IFC, которое стало доступно клиенту благодаря прямому участию IFC в привлечении средств.

1. Включая займы категории В, параллельные займы и займы МСРР.
2. Финансирование, поступающее от третьих сторон, которое стало доступно для проектов государственно-частных партнерств благодаря выполнению IFC роли уполномоченного ведущего консультанта для соответствующего общенационального, местного или иного государственного органа.
3. Включая займы категории В, параллельные агентские займы и займы МСРР.
4. Включая займы категории В, участие в займах категории А, продажу участия в структурированных долевых займах категории А, параллельные агентские займы, участие в риске без финансирования сделки и займы МСРР.
5. Все представленные в настоящем отчете процентные доли расходов на консультационные программы в странах MAP, а также в нестабильных и затронутых конфликтами государствах приводятся без учета глобальных проектов.

Основные финансовые показатели

Млн долл. США, по итогам года, заканчивающегося 30 июня*

| | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 |
|---|--------|--------|--------|--------|--------|
| Чистый доход (убыток), относимый к IFC | 1 418 | -33 | 445 | 1 483 | 1 018 |
| Гранты в бюджет MAP | 101 | 330 | 340 | 251 | 340 |
| Доход до вычета грантов в бюджет MAP | 1 523 | 296 | 749 | 1 739 | 1 350 |
| Совокупные активы | 92 254 | 90 434 | 87 548 | 84 130 | 77 525 |
| Займы, инвестиции в акционерный капитал и долговые ценные бумаги, нетто | 40 519 | 37 356 | 37 578 | 38 176 | 34 677 |
| Расчетная рыночная стоимость инвестиций в акционерный капитал | 14 658 | 13 664 | 14 834 | 14 890 | 13 309 |

Основные коэффициенты

| | | | | | |
|--|-------|--------|-------|-------|-------|
| Доходность активов по средней стоимости (на основе ОПБУ) | 1,60% | 0,00% | 0,50% | 1,8% | 1,3% |
| Доход на среднюю сумму используемого капитала (на основе ОПБУ) | 5,90% | -0,10% | 1,80% | 6,4% | 4,8% |
| Денежные и ликвидные инвестиции в процентах от расчетных потребностей в денежных средствах на ближайшие три года | 82% | 85% | 81% | 78% | 77% |
| Соотношение заемных и собственных средств | 2,7:1 | 2,8:1 | 2,6:1 | 2,7:1 | 2,6:1 |
| Совокупные требуемые средства (млрд долл. США) | 19,4 | 19,2 | 19,2 | 18,0 | 16,8 |
| Совокупные имеющиеся в наличии средства (млрд долл. США) | 23,6 | 22,5 | 22,6 | 21,6 | 20,5 |
| Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов | 6,1% | 7,4% | 7,5% | 6,9% | 7,2% |

* Подробнее расчеты по этим цифрам см. в разделах «Анализ и обсуждение результатов деятельности руководством» и «Консолидированная финансовая отчетность»: <http://www.ifc.org/FinancialReporting>

Содержание

12 Обращение Джима Ён Кима, Президента Группы Всемирного банка

14 Обращение Филиппа Ле Уэру, Генерального директора IFC

16 Высшее руководство IFC

18 Создание рынков, создание возможностей

56 IFC: обзор достижений за год

60 Группа Всемирного банка: сводные результаты деятельности

64 О нас

IFC обладает всеми возможностями для того, чтобы быть лидером

Работая совместно с предпринимателями, IFC создает рабочие места и новые возможности.



Шестьдесят лет опыта

привлечения частного капитала на цели развития.

Опыт имеет значение

Мы – крупнейшее глобальное учреждение в области развития, деятельность которого направлена на развитие частного сектора.

Мы используем весь спектр возможностей Группы Всемирного банка.

Создание рынков

Инновации в частном секторе могут помочь в решении наиболее острых проблем развития.

Логистика: при поддержке IFC индийская компания BlackBuck снижает транспортные издержки, повышая при этом доходы водителей.

Цифровые финансы: IFC и китайская финансовая группа Ant Financial Services помогают 100 млн человек получить к 2020 году доступ к финансовым услугам.

Рынки капитала: Совместная программа Группы Всемирного банка по работе с рынками капитала ускоряет развитие рынков капитала там, где это особенно необходимо.

Солнечная энергия: Инновационная инициатива IFC «Масштабное освоение солнечной энергии» помогает правительствам быстро и без больших затрат вводить в эксплуатацию электростанции, строящиеся за счет частных средств.

Комплексный подход необходим для:

- создания **нормативно-правовой базы**, обеспечивающей совершенствование государственного управления и успешное развитие рынков
- поощрения **конкуренции и инноваций**, стимулирующих других улучшать качество своей работы
- достижения **демонстрационного эффекта**, побуждающего к воспроизведению опыта
- наращивания **потенциала и приобретения навыков**, необходимых для открытия новых рынков





Оптимизация финансирования развития

Совместными усилиями учреждения, работающие в области развития, могут направлять каждый имеющийся в наличии доллар туда, где он наиболее необходим.

Создание соответствующих инструментов и платформ

для снижения инвестиционных рисков в странах, секторах и проектах

ПЛАТФОРМЫ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ СРЕДСТВ

- *Программа управляемого портфеля совместного кредитования* привлекает миллиардные инвестиции страховых и других частных компаний для финансирования проектов IFC
- *Компания IFC по управлению активами* осуществляет управление много-миллиардными активами с целью их инвестирования в проекты IFC.

СМЕШАННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

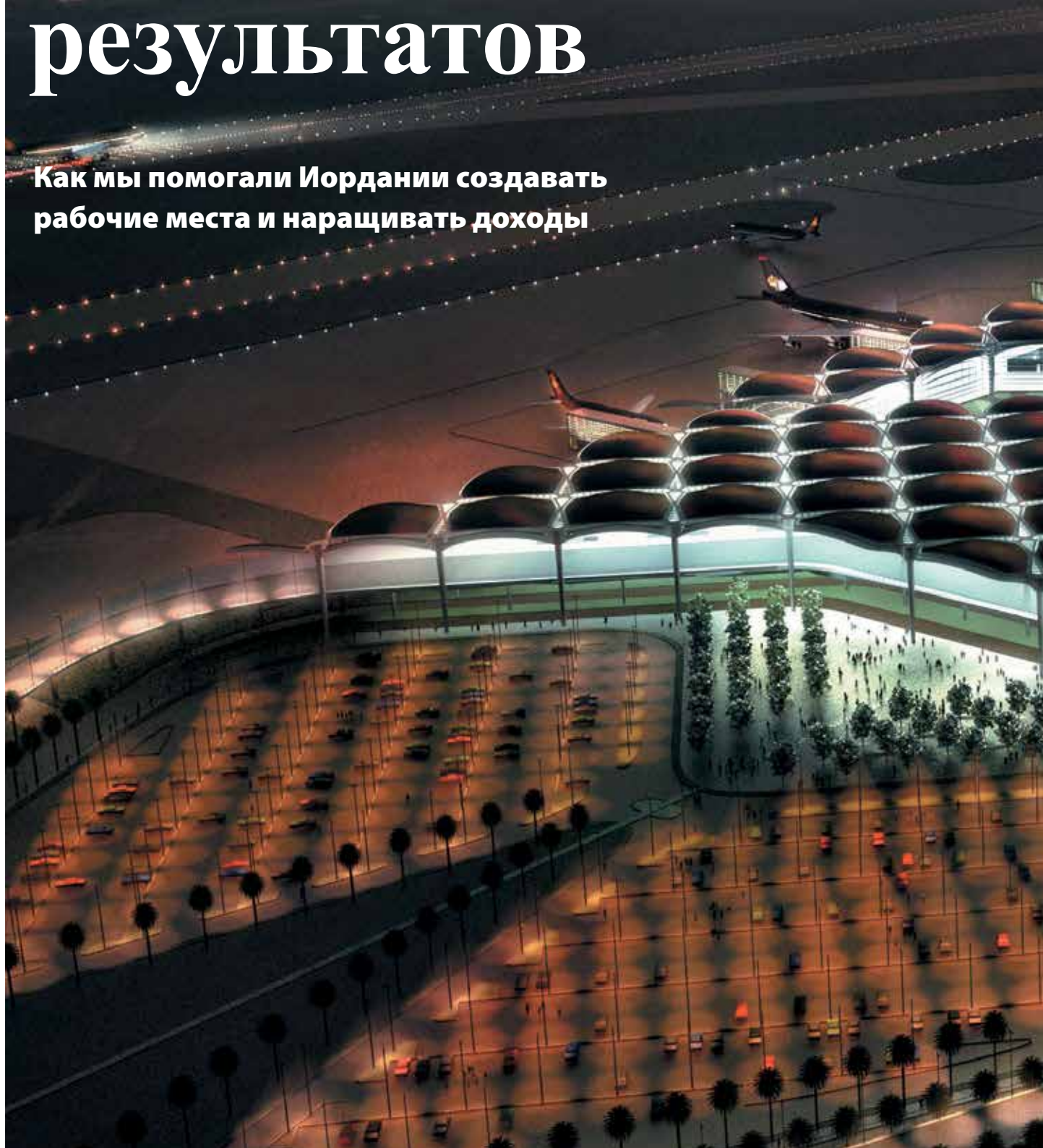
использует незначительные средства, предоставляемые донорами на льготных условиях, для смягчения рисков, что открывает возможность для привлечения частных инвестиций в гораздо больших объемах.

Правильная постановка вопроса – «Каскадный подход»

- 1 При представлении проекта Группа Всемирного банка задает вопрос: имеется ли **устойчивое решение, которое может быть реализовано частным сектором** и способное ограничить объем государственных заимствований и условных обязательств?
- 2 Если ответ **УТВЕРДИТЕЛЬНЫЙ**... Мы оказываем поддержку решениям, предлагаемым частным сектором.
- 3 Если ответ **ОТРИЦАТЕЛЬНЫЙ**... Мы задаем вопрос: Что является причиной – **пробелы или недостатки нормативно-правовой базы?** Если ответ утвердительный, мы оказываем поддержку проведению реформ в области политики и нормативного регулирования.
- **Риски?** Если ответ утвердительный, мы оцениваем возможности их смягчения с использованием инструментов Группы Банка.
- 4 Если для реализации проекта **необходимо государственное финансирование**, мы прорабатываем эту возможность.

Достижение ОПТИМАЛЬНЫХ результатов

**Как мы помогли Иордании создавать
рабочие места и наращивать доходы**



Сегодня ведущий международный аэропорт Иордании принимает в два раза больше пассажиров, чем десять лет назад. Это – отражение инновационного подхода к финансированию развития инфраструктуры. Вместо того, чтобы брать для столь необходимого расширения аэропорта новые государственные займы, Иордания совместно с Всемирным банком и

IFC сделала ставку на привлечение частного капитала. В результате был создан аэропорт мирового класса, обеспечивший увеличение доходов государства более чем на 1 млрд долл. США без прироста государственного долга, наращивание туристического потока, создание рабочих мест и поддержку экономического роста.



Создание рынков, создание ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Готовность решать сложнейшие проблемы

**IFC должна занять центральное место
в финансировании развития**

Рост = рабочие места = стабильность



Обращение Джима Ён Кима,

Президента Группы Всемирного банка

Во время моих поездок по миру что-нибудь всегда напоминает мне о том, что мир, как нам кажется, стал намного меньше. Благодаря новым технологиям, – в частности, интернету, мобильным телефонам и социальным сетям, – почти каждый имеет возможность узнать, как живут другие люди. Условия жизни в наиболее развитых странах, прежде неизвестные бедным жителям планеты, теперь знакомы им так же, как условия жизни в их собственных общинах.



Благодаря этой осведомленности люди стали по-другому воспринимать условия своей жизни, и их ожидания в отношении пределов возможного растут. Если прежде источником чаяний был опыт жизни в определенной местности, то сегодня чаяния во всем мире сближаются. И по мере нарастания чаяний будет возрастать спрос на образование, рабочие места и услуги – например, медицинские и транспортные, то есть, на возможности улучшения качества жизни для людей и их семей. Мир уменьшается в виртуальном смысле, но разрыв между людьми растёт. Группа Всемирного банка и мы, ее сотрудники, считаем своей ролью и своей целью ликвидацию этого разрыва. Нам необходимо направить всю нашу энергию, наши знания, креативный и финансовый потенциал на то, чтобы помочь странам оправдать ожидания всех их граждан.

Это значит, что мы должны нарастить темп продвижения к двум нашим целям – искоренению крайней бедности к 2030 году и ускоренному повышению благосостояния беднейших 40 процентов населения стран с низким и средним уровнем дохода. Чтобы достичь этих целей, мы поддерживаем направление в эти страны инвестиций, которые заложат основу устойчивого экономического роста в интересах всех слоев населения. Мы осуществляем инвестиции в людей, особенно в молодежь, чтобы граждане – и страны – могли реализовать свой потенциал и надеяться на благоприятное будущее. А кроме того, мы повышаем устойчивость к глобальным потрясениям, затрагивающим всех нас, таким, как пандемии, изменение климата, кризисные ситуации с беженцами, голод.

И хотя нам кажется, что мир становится меньше, перед нами встает всё больше новых проблем. Чтобы решать их, мы должны постоянно развиваться и адаптироваться. В настоящее время мы – Группа Всемирного банка – в корне переосмысливаем наш подход к финансированию развития. Мы располагаем миллиардами долларов для осуществления нашей деятельности, но для финансирования развития мировому сообществу ежегодно требуются триллионы. Сегодня мы должны еще эффективнее использовать

наши ограниченные ресурсы в качестве катализатора процесса мобилизации гораздо больших объемов частного капитала и, сочетая этот капитал с нашим профессиональным опытом, направлять инвестиции в развивающиеся страны.

Чтобы стимулировать финансирование в таких объемах, нам необходимо создавать рынки и шире внедрять преимущества целеустремленной, новаторской работы частного сектора в странах, являющихся нашими клиентами, особенно в наиболее бедных и нестабильных. Для начала нам необходимо постоянно задаваться вопросом о том, можно ли использовать для финансирования проекта частный капитал вместо государственного финансирования или помощи доноров? Если имеющиеся условия не подходят для привлечения частных инвестиций, нам необходимо вместе с нашими партнерами работать над снижением рисков на уровне проектов, отраслей или целых стран. Опираясь на диалог и передачу знаний, мы можем помочь правительствам реформировать нормативно-правовую базу и повысить качество экономической деятельности. Мы можем внедрить новые, более эффективные способы финансирования развития. Это будет нелегко, но только так мы сможем оказать странам помощь в масштабах, соответствующих требованиям нашего времени.

В истекшем финансовом году Группа Всемирного банка зарезервировала свыше 61 млрд долл. США для своих членов и частных компаний в виде займов, грантов, вложений в акционерный капитал и гарантий. [Сводные данные о результатах деятельности Группы Всемирного банка см. на стр. 60]

Спрос клиентов на услуги Международного банка реконструкции и развития (МБРР) был по-прежнему высок, и совокупный объем зарезервированных им средств составил 22,6 млрд долл. США. А Международная ассоциация развития (МАР), наш фонд для беднейших стран мира, предоставила 19,5 млрд долл. США для поддержки стран, испытывающих наибольшие потребности в средствах для решения стоящих перед ними сложнейших проблем.

Мы обязались радикально увеличить масштабы деятельности МАР в области развития за счет инновационного финансирования. Например, мы максимально используем акционерный капитал МАР путем объединения взносов доноров с внутренними ресурсами и средствами, привлекаемыми на рынках долговых обязательств. Благодаря этим действиям и продолжающейся активной поддержке со стороны наших партнеров в рамках МАР-18 был достигнут рекордный уровень пополнения средств МАР – 75 млрд долл. США. Сегодня, на пороге 2018 ф.г., мы используем новые инструменты, такие как Механизм поддержки частного сектора с бюджетом в 2,5 млрд долл. США, в целях привлечения частного капитала для оказания помощи беднейшим странам мира.

Международная финансовая корпорация (ИФС) и Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МИГА), два наших учреждения, занимающиеся вопросами развития частного сектора, играют ведущую роль в наших усилиях по созданию рынков и привлечению инвестиций частного сектора в развивающиеся страны.

ИФС предоставила на цели развития частного сектора значительный объем средств – приблизительно 19,3 млрд долл. США, включая привлеченные средства партнеров-инвесторов в объеме около 7,5 млрд долл. США. Из этой суммы почти 4,6 млрд долл. США было направлено в страны, соответствующие критериям кредитования МАР, и почти 900 млн долл. США – в нестабильные и затронутые конфликтами районы.

В целях привлечения частных инвесторов и кредиторов в развивающиеся страны МИГА предоставило гарантии по страхованию политического риска и повышению кредитного качества общим объемом 4,8 млрд долл. США. Сорок пять процентов проектов, которым была оказана поддержка в 2017 финансовом году, осуществлялись в странах, соответствующих критериям кредитования МАР, а 21 процент – в странах, затронутых конфликтами и нестабильностью.

Мы стремимся добиться того, чтобы все учреждения Группы Всемирного банка располагали знаниями, ресурсами и инструментами, позволяющими нам действовать эффективно и быстро в условиях стремительных перемен. Мы готовы расширять и крепить наше взаимодействие со странами, чтобы помочь им преодолеть встающие перед ними проблемы в области развития, обеспечить равенство возможностей и дать каждому шанс воплотить в жизнь свои чаяния.

Джим Ён Ким,
Президент Группы Всемирного банка

Обращение Филиппа Ле Уэру,

Генерального директора IFC

“IFC с ее 60-летним опытом располагает уникальными возможностями для того, чтобы помочь частному сектору играть ведущую роль в финансировании и реализации решений в области развития. Масштабы этой задачи в сочетании со стремлением IFC делать больше в самых бедных странах требуют новой стратегии, опирающейся на новые аналитические и финансовые механизмы и методики, которые в настоящее время внедряет IFC”.

Более шестидесяти лет IFC играет ведущую роль в сфере развития частного сектора: в сотрудничестве с транснациональными, региональными и местными компаниями она добивается ускорения экономического роста и избавления людей от бедности и, наряду с этим, способствует повышению стандартов деятельности наших клиентов и их конкурентоспособности на мировом уровне. 2017 финансовый год стал для IFC знаковым: мы осуществили рекордные инвестиции и, вместе с тем, стали уделять еще больше внимания наиболее сложным регионам и рынкам и направили рекордные средства на содействие решению проблемы изменения климата. Мы гордимся достигнутыми результатами, но при этом понимаем, что надо делать гораздо больше.

Два года назад 193 страны поддержали Повестку дня на период до 2030 года, в том числе Цели в области устойчивого развития и Парижское соглашение по климату. Учитывая нынешний уровень бедности и масштабы других задач в области развития, для достижения этих целей будет необходимо многократно увеличить объемы финансирования. Одних только государственных ресурсов для этого недостаточно. Именно поэтому на конференции по вопросам финансирования развития в Аддис-Абебе в июле 2015 года сообщество, работающее в сфере развития, поддержало новую концепцию – «От миллиардов к триллионам», согласно которой ключевая роль в реализации решений в области развития отводится частному сектору, тогда как государственные ресурсы используются для решения стратегических задач – разработки проектов, смягчения рисков и обеспечения частному сектору возможности осуществлять инвестиции устойчивым образом.

IFC с ее 60-летним опытом обладает уникальными возможностями для содействия осуществлению этой смелой программы действий. Масштабы предстоящей работы наряду со стремлением IFC делать еще больше в самых бедных странах требуют новых подходов и новых механизмов. Мы называем эту стратегическую концепцию “IFC 3.0”.

РЕКОРДНЫЙ ГОД

В течение первого полного года моей работы в IFC я имел возможность увидеть множество примеров самоотверженности, профессионализма, энтузиазма и креативности наших сотрудников – и это является весомым подтверждением нашей готовности решать поставленные задачи. В 2017 ф.г., в течение которого был взят курс на ускорение экономического роста и улучшение рыночных условий в развивающихся странах, мы направили рекордную сумму – 19,3 млрд долл. США – на финансирование частных компаний в 75 странах. В эту сумму входят привлеченные средства других инвесторов в объеме почти 7,5 млрд долл. США, причем 531 млн долл. США из этих средств был получен благодаря усилиям Компании IFC по управлению активами.

Почти четверть предоставленных нами финансовых средств была направлена в беднейшие страны – те, которые соответствуют критериям для получения кредитов Международной ассоциации развития (МАР) Всемирного банка. Рекордных показателей достигли наши инвестиции, связанные с изменением климата, – на их долю пришлось почти 25 процентов предоставленного нами финансирования. Кроме того, мы стали уделять еще больше внимания созданию

экономических возможностей для женщин, помогая им получить доступ к финансовым услугам, поддерживая женщин-предпринимателей, стремящихся расширить свой бизнес, и способствуя достижению гендерного паритета в корпоративной среде. Расширили мы и масштабы поддержки, которую мы оказываем инновациям и прорывным технологиям.

В 2017 ф.г. наш инвестиционный портфель вырос более чем на 3 млрд долл. США и достиг 55 млрд долл. США. Благодаря его размерам и диверсификации мы сумели добиться отдачи в самых разных областях. Так, например, наши клиенты создали 2,4 млн рабочих мест, предоставили кредиты микро-, малым и средним предприятиям на 411 млрд долл. США, обеспечили электроэнергией 79 млн человек, газом – 60 млн человек, а водой – 14 млн человек.

Строя свою работу по принципу «снизу вверх», мы продолжали оказывать комплексные консультационные услуги нашим клиентам, особенно в нестабильных и затронутых конфликтами районах, а также в странах, соответствующих критериям для получения помощи МАР. В 2017 ф.г. 63 процента услуг по программе консультационной деятельности IFC было оказано клиентам в странах, имеющих право на получение помощи МАР, 20 процентов – в нестабильных и затронутых конфликтами районах, а 26 процентов было связано с климатическими проблемами. Помимо этого, почти в трети новых консультационных проектов особое внимание уделялось учету гендерных последствий на стадии разработки проекта.



НОВАЯ СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ПЛАТФОРМА

Наша стратегия – «IFC 3.0» – исходит из концепции Группы Банка «Взгляд в будущее». В стратегии признается, что для расширения масштабов нашей работы в наиболее сложных регионах и для достижения значимых результатов нам необходимо перейти от удовлетворения запросов к упреждающим мерам – используя сильные стороны всей Группы Всемирного банка и других партнеров, работающих в области развития, для создания рынков и более масштабной мобилизации ресурсов частного сектора. В этих целях мы разработали новые аналитические и финансовые механизмы и методики.

Новые аналитические механизмы и методики: достижение результатов в области развития всегда было важной задачей для IFC. Учитывая возрастающую сложность задач, с которыми сталкиваются страны, являющиеся нашими клиентами, мы повысили эффективность имеющихся в нашем распоряжении механизмов. Мы разработали новую Систему упреждающей оценки и мониторинга воздействия – AIMM, – которая позволяет нам точнее определять, измерять и формулировать воздействие каждого проекта на развитие и делать воздействие на экономику основным элементом в системах показателей и стимулирования. Со временем мы получим возможность оценивать наши результаты и отчитываться о них не только по показателям операционной и финансовой деятельности, но и с точки зрения развития и состояния портфеля.

Чтобы системно изыскивать и реализовывать возможности для создания рынков и максимального повышения объемов финансирования развития, мы приступили к диагностическим оценкам состояния частного сектора на страновом уровне. Это поможет определить, где именно мы можем в сотрудничестве с правительствами, Всемирным банком, MIGA и партнерами в области развития стимулировать создание рынков путем формирования соответствующей нормативно-правовой базы, развития конкуренции в частном

секторе, содействия распространению передового опыта и новых технологий, а также наращивания потенциала и формирования навыков на местах. Мы также выступили инициаторами внедрения в масштабах всей Группы Всемирного банка подхода, предусматривающего более тесное сотрудничество между коллегами в целях увеличения финансирования развития. Мы называем этот подход «каскадным». Работая с клиентами, сотрудники Группы Банка будут, прежде всего, изыскивать решения проблем развития, которые могут быть реализованы частным сектором – там, где такие решения целесообразны и могут возыметь эффект, – с тем чтобы использовать государственные средства для осуществления лишь тех проектов, в рамках которых такие варианты не являются оптимальными.

Консультационные услуги являются важнейшей составной частью стратегии IFC по созданию рынков и привлечению частных инвестиций – особенно в беднейших и наиболее затронутых конфликтами регионах мира. В этом году Совет директоров предоставил нам дополнительные механизмы и ресурсы, согласившись сократить часть чистой прибыли, которую IFC ежегодно перечисляет MAP, и направить ее на создание Консультативного механизма по вопросам создания рынков. Этот финансовый механизм, бюджет которого составит в течение трех лет до 213 млн долл. США, позволит удовлетворить возросший спрос на консультационные услуги IFC, в том числе на стратегические меры по формированию портфелей проектов и созданию рынков в странах, соответствующих критериям кредитования MAP, и в нестабильных и затронутых конфликтами странах.

Новые финансовые механизмы и методики: Совет также утвердил Механизм поддержки частного сектора (PSW) в рамках 18-го пополнения ресурсов MAP, содействующий осуществлению нашей стратегии расширения частных инвестиций и создания рынков в странах, соответствующих критериям кредитования MAP. Четыре механизма в рамках PSW – Механизм смягчения рисков,

Механизм смешанного финансирования, Механизм займов в национальной валюте и Механизм гарантий MIGA – с совокупным бюджетом в 2,5 млрд долл. США предоставляются в наше распоряжение новые инструменты снижения рисков, предназначенные для работы с высокорискованными проектами и для решения проблемы ограниченного доступа к займам в национальной валюте. Это – инновационные механизмы, позволяющие частному сектору инвестировать в страны, имеющие право на получение помощи MAP. IFC будет от имени MAP обеспечивать работу этих механизмов, повышая, тем самым, надежность цепочки операций, финансируемых как нами самими, так и другими сторонами.

Благодаря нашим усилиям по привлечению средств и вложениям со стороны спонсоров и других соинвесторов каждый доллар инвестиций, осуществленных IFC, обеспечивает мобилизацию 4 долл. США для нужд финансирования развития. IFC продолжает внедрять инновации, не ограничиваясь нашими успехами в области синдицирования займов и инвестиций в акционерный капитал частных компаний, которые осуществляет Компания IFC по управлению активами. Недавний пример – это разработанная IFC новая Программа управляемого портфеля совместного кредитования для инфраструктурных отраслей, которая привлекает частный капитал страховых компаний для финансирования доли портфеля инфраструктурных займов IFC. Институциональные инвесторы располагают большими объемами средств, которые можно было бы заставить работать на развитие. Эта модель открывает пути для привлечения таких средств.

Новая стратегическая платформа IFC – это реальное решение задачи перехода «от миллиардов к триллионам» в сфере финансирования развития. Берясь за внедрение новых механизмов, предоставленных в наше распоряжение Советом, усиливая и углубляя аналитическую составляющую нашей деятельности, а также налаживая более тесное сотрудничество нашей команды с коллегами по Группе Всемирного банка, с нашими клиентами и другими нашими партнерами, мы усилим наше воздействие на развитие в предстоящие годы. Укрепляя партнерские отношения с государственным и частным секторами, мы можем развить нашу способность создавать рынки и улучшать жизнь миллионов людей.

Филипп Ле Уэрз,
Генеральный директор IFC

Высшее руководство IFC

Опытный коллектив руководителей высшего звена IFC обеспечивает эффективное размещение ресурсов Корпорации, уделяя при этом особое внимание достижению максимальных результатов в области развития и удовлетворению потребностей ее клиентов. Его члены обладают многолетним опытом работы в области развития и огромным багажом знаний в различных областях, а их взгляды отражают многообразие представленных в Корпорации культур. Коллектив руководителей формирует стратегию и политику Корпорации, ориентирующие ее на создание возможностей там, где они наиболее необходимы.



Филипп Ле Уэру
Генеральный директор IFC



Мохамед Гулед

Вице-президент, Риск и финансовая устойчивость



Цзиндун Хуа

Вице-президент и Казначей



Саран Кебет-Кулибалы

Вице-президент, Управление портфелем



Ханс Петер Ланкес

Вице-президент, Экономика и развитие частного сектора



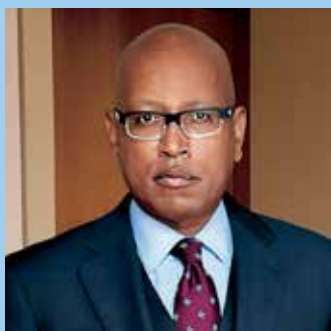
Бернард Лауверс

Вице-президент и контролер Группы Всемирного банка



Нена Стоилькович

Вице-президент, Смешанное финансирование и партнерства



Эфиопис Тафара

Генеральный юрисконсульт и вице-президент, Устойчивость ЭСУ и правовой риск



Димитрис Цицирагос

Вице-президент, Новые бизнес-модели



Стефани фон Фридебург

Вице-президент, Корпоративная стратегия и ресурсы



Гэвин Э.Р. Вильсон

Генеральный директор, Компания IFC по управлению активами

Создание создание ВОЗМОЖНО

В эпоху острой нехватки государственных средств сильный и целеустремленный частный сектор необходим для того, чтобы покончить с бедностью и обеспечить благосостояние для всех. Именно здесь вступает в игру IFC – мы знаем, как привлекать частные инвестиции, создавая рынки и открывая возможности там, где это особенно необходимо.

РЫНКОВ, ОСТЕЙ

Стимулирование частных инвестиций

В течение шести десятилетий IFC играет ведущую роль в привлечении частного капитала к финансированию развития, что станет залогом достижения Целей в области устойчивого развития. Наши инновационные платформы облегчают инвесторам – от коммерческих банков до страховых компаний и суверенных фондов – взаимодействие с нами в деле ускорения развития на проблемных рынках.

Ликвидация бедности – дорогостоящее предприятие: разрыв между тем, что требуется, и тем, что имеется в наличии, ежегодно исчисляется триллионами долларов.

Именно поэтому возникает необходимость в привлечении частного сектора. IFC играет важнейшую роль в создании платформ и обеспечении частному сектору возможностей ускорить развитие. Мы мобилизуем средства банков, суверенных фондов и международных финансовых учреждений. Привлекая к работе частный капитал, мы добиваемся гораздо большего воздействия на развитие, чем если бы мы действовали в одиночку.

Для привлечения средств IFC использует две основные платформы. Первая – Компания по управлению активами IFC – управляет средствами 13 инвестиционных фондов на общую сумму 9,8 млрд долл. США, включая 2,3 млрд долл. США собственных средств IFC. Вторая – наша программа синдицированных займов – была создана в 1959 году и с тех пор позволила привлечь для осуществления проектов в странах с формирующейся рыночной экономикой средства свыше 500 партнеров в области финансирования в объеме более 62 млрд долл. США. В конце 2017 ф.г. наш портфель синдицированных займов составлял 16 млрд долл. США.

В 2017 ф.г. IFC привлекла для инвестиций в развивающиеся страны средства в размере почти 7,5 млрд долл. США, в том числе свыше 1,2 млрд долл. США в рамках государственно-частных партнерств. Мы также создали несколько платформ с объемом финансирования в несколько миллиардов долларов США каждая, чтобы частные инвесторы могли сотрудничать с нами в решении самых насущных проблем современности в области развития.

В истекшем финансовом году мы создали крупнейший в мире фонд «зеленых» облигаций, ориентированный на формирующиеся рынки. Целью Фонда основных «зеленых» облигаций с капиталом в 2 млрд долл. США является мобилизация средств частного сектора для финансирования проектов, связанных с изменением климата. IFC учредила этот фонд в партнерстве с Amundi – крупнейшей европейской компанией по управлению биржевыми активами. IFC намерена вложить в фонд до 325 млн долл. США, которые он использует для покупки «зеленых» облигаций, выпускаемых банками развивающихся стран. Amundi дополнит капитал фонда до 2 млрд долл. США за счет средств, которые она привлечет у институциональных инвесторов по всему миру.

Мы также реализуем Инфраструктурную программу управляемого портфеля совместного кредитования (MCPPI-Инфраструктура) – принципиально новую инициативу, цель которой – привлечь до 5 млрд долл. США из средств страховых компаний и других институциональных инвесторов для вложения в проекты в области инфраструктуры в странах с формирующимся рынком. Эта работа стала продолжением успешной Программы управляемого портфеля совместного кредитования IFC в объеме 3 млрд долл. США – инициативы по синдицированию займов, позволяющей сторонним инвесторам принимать пассивное участие в портфеле кредитов первой очереди IFC.

Еще одним важным шагом вперед стало учреждение фонда IFC «Развивающаяся Азия», среди партнеров которого – ряд высоконадежных институциональных инвесторов. Действуя под управлением Компании по управлению активами IFC, этот фонд будет осуществлять инвестиции в акционерный капитал и аналогичные им операции во всех отраслях экономики стран Азии с формирующимся рынком.

Для привлечения частного капитала IFC все активнее применяет такой перспективный механизм, как смешанное финансирование. Частные инвесторы зачастую с опаской относятся к проектам, предполагающим применение непроверенных подходов или работу на рынках, которые считаются слишком рискованными. Смешанное финансирование предполагает использование незначительных средств, предоставляемых донорами на льготных условиях, для смягчения конкретных инвестиционных рисков, что открывает возможность привлечения частных инвестиций в гораздо более значительных объемах. В 2017 ф.г. мы использовали средства доноров в размере 188 млн долл. США для привлечения частных инвестиций объемом 726 млн долл. США.



МОБИЛИЗАЦИЯ СРЕДСТВ

Создание платформ для ускорения развития

**СОЗДАНИЕ РЫНКОВ,
СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ**

**Фонд основных «зеленых»
облигаций**

Мы учредили первый в мире фонд «зеленых» облигаций, ориентированный на формирующиеся рынки.

МЕСТНЫЕ РЫНКИ КАПИТАЛА

Ускорение устойчивого экономического роста

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Программа социальных облигаций IFC

Наши базисные облигации на сумму 500 млн долл. США помогают расширить финансирование предприятий, принадлежащих женщинам.



Сильные местные рынки капитала – залог процветания частного сектора.

Они помогают людям и компаниям получать долгосрочное финансирование. Они побуждают предпринимателей брать на себя риски, связанные со стимулированием инноваций и ускорением создания рабочих мест и экономического роста. Они способны защитить национальную экономику в целом от потенциально дестабилизирующих колебаний на международных финансовых рынках.

IFC играет важнейшую роль в укреплении местных рынков капитала, внедряя инновационные механизмы привлечения средств частного сектора для достижения широкого спектра важных целей в области развития. Зачастую мы оказываемся первым международным неправительственным учреждением, выпускающим в развивающихся странах облигации в национальной валюте, что помогает создавать условия для роста и процветания местных рынков. Мы помогаем развивающимся странам разрабатывать меры политики и нормативно-правовые акты для создания более прочных рынков капитала.

В истекшем финансовом году мы приступили к осуществлению Совместной программы развития рынков капитала, в рамках которой коллективный опыт учреждений Группы Всемирного банка используется для ускорения развития рынков капитала там, где это более всего необходимо, – начиная с Бангладеш, Вьетнама, Египта, Кении, Марокко, Перу, а также стран Западноафриканского экономического и валютного союза.

В октябре 2016 года мы выпустили первые в своем роде облигации, целью которых является защита лесов и расширение рынка капиталов для углеродных кредитов. Зарегистрированные на Лондонской фондовой бирже «Лесные облигации» IFC с пятилетним сроком погашения приобрели крупнейшие мировые институциональные инвесторы, которым была предоставлена возможность выбрать погашение углеродными кредитами либо наличными. Выпуск этих облигаций позволил привлечь 152 млн долл. США на предупреждение обезлесения и содействие развитию стран с формирующейся рыночной экономикой.

В марте 2017 года мы приступили к реализации новой Программы социальных облигаций, выпустив глобальные базисные облигации на сумму 500 млн долл. США с целью расширения финансирования предприятий, принадлежащих женщинам, и общин с низким уровнем дохода. Ожидается, что выпуск этих облигаций в таком масштабе поможет расширить рынок для новой, но быстро растущей категории облигаций устойчивого развития, увеличивающих финансирование мер по решению задач в области охраны окружающей среды, социального развития и надлежащего управления. Наша новая программа объединила две прежние программы IFC по выпуску облигаций – программу «Ставка на женщин» и Программу инклюзивного бизнеса, в рамках которых с 2013 года было привлечено, соответственно, 268 и 296 млн долл. США.


Мы продолжали развивать рынки облигаций в национальной валюте. В Доминиканской Республике мы провели выпуск облигаций в доминиканских песо на сумму, эквивалентную 4 млн долл. США, – второй выпуск наших облигаций «Taino» менее чем за пять лет. Доходы от выпуска этих облигаций со сроком погашения шесть с половиной лет будут вложены в ведущее местное учреждение микрофинансирования – Сберегательно-кредитный банк Adopem – с тем, чтобы расширить масштабы долгосрочного кредитования микропредпринимателей.

В Колумбии мы помогли банку «Банколомбия» провести выпуск «зеленых» облигаций – первый выпуск таких облигаций частной финансовой организацией в истории Латинской Америки. Доходы – в сумме, эквивалентной 115 млн долл. США, – пойдут на осуществление климатосберегающих проектов в стране, и это послужит примером, который, возможно, вдохновит другие финансовые учреждения в регионе на выпуск аналогичных облигаций.

В целом, IFC выпустила облигации, деноминированные в 20 национальных валютах. Мы также предоставили финансирование в объеме почти 23 млрд долл. США в 73 национальных валютах в виде займов, свопов, гарантий, механизмов распределения риска и секьюритизированных продуктов.

Стимулирование экономического роста

Особое внимание IFC уделяет секторам, обладающим потенциалом создания наибольшего количества рабочих мест и наиболее широкого и справедливого распределения материальных благ. Мы помогаем получить доступ к финансированию тем, кто не получает достаточного объема услуг. Мы помогаем наращивать человеческий капитал, повышая качество и доступность медицинского обслуживания и образования. Мы финансируем высокотехнологичные компании, которые изменяют мир.



Около миллиарда человек по всему миру живут без электричества. Более 800 млн человек каждое утро просыпаются в трущобах, и столько же не имеют доступа к чистой воде.

Эти данные свидетельствуют о том, что инфраструктура в развивающихся странах не поспевает за ростом населения и обманывает надежды на повышение уровня жизни. Кроме того, не соответствующая требованиям времени инфраструктура ограничивает эффективность хозяйственной деятельности и сдерживает экономический рост – так, например, в Африке улучшение инфраструктуры могло бы обеспечить 40-процентный рост производительности.

Без современной инфраструктуры невозможен успех борьбы за ликвидацию бедности и ускоренное обеспечение общего благосостояния. С 2007 года IFC инвестировала в развитие инфраструктуры почти 29 млрд долл. США и привлекла средства других инвесторов еще на 21 млрд долл. США. Только в 2017 финансовом году инвестиции IFC составили – с учетом привлеченных средств других инвесторов – 3,1 млрд долл. США. Наши клиенты помогли обеспечить электроэнергией более 79 млн человек в странах, остро в этом нуждающихся.

Так, например, уровень электрификации в Мьянме является одним из самых низких в мире – лишь треть 50-миллионного населения страны имеет доступ к электроэнергии. IFC оказывает содействие в строительстве крупнейшей в стране электростанции на газовом топливе в Мьянжане, регион Мандалай. Осуществление проекта по сооружению этой станции мощностью 225 мегаватт обойдется в 300 млн долл. США и, как ожидается, позволит обеспечить электроэнергией более 5 млн человек.

В начале 2017 ф.г. IFC завершила предоставление пакета финансирования в объеме 150 млн долл. США на строительство и эксплуатацию первой в Панаме электростанции на природном газе – AES Colon. Ожидается, что эта электростанция мощностью 380 мегаватт будет вырабатывать электроэнергию, которую в противном случае пришлось бы производить за счет сжигания мазута и дизельного топлива. В результате выбросы двуоксида углерода сократятся на примерно 1 млн тонн в год – как если бы на дорогах стало на 200 000 автомобилей меньше.

В Индии мы сыграли ключевую роль в строительстве одной из крупнейших одноблочных солнечных электростанций – REWA Ultra Mega Solar Limited, мощность которой составляет 750 мегаватт. IFC помогала правительству Индии и властям штата Мадхья-Прадеш в разработке надежной структуры проекта и в проведении прозрачного всемирного аукциона для выбора частного девелопера. Тарифы на электроэнергию, произведенную с использованием энергии солнца, не выше тарифов электростанций, работающих на угле, и на выработанной электроэнергии будет работать метрополитен столичного округа Нью-Дели.

Во многих странах препятствием для роста экономики может стать отсутствие современных аэропортов и другой транспортной инфраструктуры. Для решения этой проблемы в Греции IFC предоставила 154 млн евро международному консорциуму, занимающемуся модернизацией и эксплуатацией 14 аэропортов. В стране, переживающей затяжной экономический спад, эта работа оживила всю отрасль: пропускная способность аэропортов повысится на 20 процентов, что позволит им обслужить в ближайšie четыре года 275 млн пассажиров.

Для решения аналогичных проблем в Хорватии IFC оказала поддержку государственно-частному партнерству, которое вложило 450 млн долл. США в модернизацию международного аэропорта Загреб, увеличив его пропускную способность более чем в два раза – до 5 млн человек в год.

Создание надежных основ для процветания

**СОЗДАНИЕ РЫНКОВ,
СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ**

Мьянма: энергетика

IFC оказывает содействие в строительстве крупнейшей в стране электростанции на газовом топливе.


ТЕХНОЛОГИИ

Предоставление современных решений общинам

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

BlackBuck

Наши инвестиции в эту компанию – онлайн-агрегатора автомобильных грузоперевозок – помогают снизить расходы грузоотправителей и повысить доходы водителей.



СМС-сообщение для акушерки. Поиск работы через Интернет. Финансовая операция с мобильным кошельком. Отправка по электронной почте заявки на кредит для малого бизнеса.

Влияние новых технологий проявляется по всему миру: его отголоски – это звуки нажатия кнопок в миллионах мобильных телефонов. Однако, хотя инновации и позволили многим общинам совершить прыжок в XXI век, развивающиеся страны по-прежнему отстают от развитых по показателям проникновения Интернета и широкополосной связи: по состоянию на 2016 год более половины населения планеты была отрезана от цифровой интернет-экономики.

Без современных технологий жители отдаленных и бедных регионов не имеют доступа к банковским счетам, услугам здравоохранения, возможностям получения образования или кредитам для малого бизнеса, то есть, никоим образом не могут выйти на глобальный рынок. Именно поэтому IFC содействует прогрессу, осуществляя инвестиции в сферу информационно-коммуникационных технологий, в проекты, специально разработанные исходя из самых насущных потребностей каждой территории в области развития. В 2017 ф.г. мы вложили в эти инициативы – с учетом привлеченных средств других инвесторов – 910 млн долл. США, и, таким образом, наш портфель проектов в этой сфере превысил 2,4 млрд долл. США.

Опыт индийской компании BlackBuck – онлайн-агрегатора автомобильных грузоперевозок – показывает, как новые технологии стимулируют развитие. Большая часть товаров в Индии перевозится автомобильным транспортом, однако отрасль грузоперевозок с оборотом 80 млрд долл. США отличается высокой фрагментацией: большинство грузовиков принадлежит их водителям либо предпринимателям с парком менее пяти автомобилей. В результате грузоотправители испытывают трудности с поиском грузовиков. Опираясь на инвестиции IFC в размере 10 млн долл. США, компания BlackBuck пытается изменить эту ситуацию. Созданная ею интернет-платформа обеспечивает связь между водителями примерно 100 000 грузовиков и отправителями грузов по всей стране, благодаря чему повышается производительность, снижаются расходы на логистику, сокращаются выбросы парниковых газов и растут доходы водителей.

В Мексике мы помогаем перестроить инфраструктуру электросвязи, чтобы обеспечить нуждающимся доступ к новым технологиям. IFC подготовила рекомендации по структурной разработке проекта, призванного обеспечить охват отдаленных районов, которые сегодня не получают полного спектра услуг от трех ведущих операторов мобильной связи. Впоследствии Китайско-Мексиканский фонд, управляемый Компанией по управлению активами IFC, принял участие в создании новой сети – Red Compartida («Общая сеть»). Новая инициатива позволит, в итоге, обеспечить услугами связи стандарта 4G LTE не менее 92 процентов жителей страны.

В качестве существенного источника рабочих мест и инноваций мы рассматриваем и новые компании, возникающие в сфере высоких технологий в Египте. В этом году мы инвестировали 10 млн долл. США в крупнейший в стране фонд венчурного капитала Algebra Ventures – эти средства помогут наладить целевое финансирование «стартапов» в сфере новых технологий. Инвестиции IFC в акционерный капитал фонда Algebra помогут ему предоставить финансирование 25 вновь созданным и создаваемым компаниям в сфере электронной торговли, финансовых услуг и потребительских интернет-услуг.

Более десяти лет Дамегуль Абиханова владеет салоном, специализирующимся на пошиве традиционных казахских костюмов. Вначале ее ателье располагалось в казахстанской глубинке, а теперь переехало в город Алматы.

Дела шли хорошо. Однако Дамегуль понимала, что можно добиться большего. Она обратилась за кредитом к клиенту IFC – компании «Казмикрофинанс», или КМФ, одной из немногих местных кредитных организаций, специализирующихся на оказании поддержки женщинам-предпринимателям. КМФ предоставила ей 1300 долл. США, необходимые для расширения производства и внедрения новых моделей. «КМФ помогла мне увеличить масштаб моего предприятия», – говорит Дамегуль.

Доступность основных финансовых услуг – банковского счета, ипотеки или страхового полиса – жизненно важна для экономического роста. Она дает возможность людям и предприятиям создавать активы, повышать доходы и сокращать финансовые риски. Однако более 2 миллиардов взрослых жителей планеты не имеют даже простого счета в банке. Свыше 200 млн малых и средних предприятий не могут получить нужного им финансирования.

IFC предоставляет инвестиции и консультационные услуги, позволяющие расширить доступ к финансированию для миллионов граждан и микро-, малых и средних предприятий – или МСП. Мы сотрудничаем с широким спектром партнеров – финансовыми учреждениями и правительствами, – чтобы добиться большего воздействия, нежели мы могли бы добиться, действуя в одиночку. В 2017 ф.г. наши клиенты предоставили свыше 351 млрд долл. США для кредитования МСП.

Мы концентрируем усилия там, где потребность в них наиболее велика. IFC также является ведущим инвестором в инклюзивные предприятия, которые предлагают товары и услуги и создают рабочие места для общин с низкими доходами. С 2005 года мы инвестировали свыше 16 млрд долл. США и наладили сотрудничество более чем с 530 инклюзивными предприятиями в 90 с лишним странах.

Задав целью расширить возможности для сельских предпринимателей в Китае, мы, объединив усилия с Ant Financial – дочерней компанией корпорации электронной торговли Alibaba, инвестировали 23 млн долл. США в одну из крупнейших в стране компаний по микрофинансированию, работающей преимущественно с сельскими заемщиками. При нашей поддержке компания CFPA Microfinance ставит своей задачей предоставить в течение следующих трех лет кредиты миллиону заемщиков.

В Бразилии мы организовали предоставление пакета финансирования в объеме 275 млн долл. США банку Banco Daucoval, чтобы помочь ему расширить финансирование МСП, причем 25 процентов средств будут предоставлены непосредственно компаниям, главами которых являются женщины.

Важным направлением нашей работы является финансирование жилищного строительства. В странах Западноафриканского экономического и валютного союза – Бенине, Буркина-Фасо, Гвинее-Бисау, Кот-д'Ивуаре, Мали, Нигере, Сенегале и Того – банки предоставляют мало ипотечных кредитов, тогда как ежегодная потребность, по оценкам, достигает 800 000 таких кредитов. Чтобы помочь в преодолении этого разрыва, в истекшем финансовом году мы вложили 2 млн долл. США в ипотечную компанию Caisse Régionale de Refinancement Hypothécaire.



Дамегуль Абиханова получила от компании – клиента IFC финансовые средства для развития своего швейного бизнеса.

ДОСТУП К ФИНАНСАМ

Помощь предпринимателям в перестройке экономики

**СОЗДАНИЕ РЫНКОВ,
СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ**
Финансирование жилищного
строительства

Наши инвестиции в Caisse Régionale de Refinancement Hypothécaire помогают расширить выдачу ипотечных ссуд.

Более трех четвертей бедного населения планеты проживает в сельской местности. Эти люди без устали обрабатывают крошечные участки земли, урожая с которых едва хватает на удовлетворение основных потребностей их семей.

Сельское хозяйство обладает наибольшими возможностями для того, чтобы выволить их из нищеты – оно способно гораздо более эффективно, чем другие отрасли, повышать доходы самых бедных слоев населения. Однако многие мелкие фермеры сталкиваются с огромными сложностями: применяемые ими технологии устарели, семена дают низкие урожаи, а доступ к финансированию ограничен.

IFC помогает открывать новые рынки для фермеров. Мы помогаем сельскохозяйственным предприятиям внедрять устойчивые технологии, сокращать количество отходов и повышать производительность. Мы организуем обучение и разрабатываем продукты, защищающие фермеров от различных финансовых рисков. В 2017 ф.г. наши совокупные инвестиции в сельское и лесное хозяйство превысили – с учетом привлеченных средств других инвесторов – 1,7 млрд долл. США. Наши вложения в климатосберегающее сельское хозяйство составили, в целом, более 800 млн долл. США. Наши клиенты создали новые возможности более чем для 3 млн фермеров.

Мы придерживаемся комплексного подхода. Так, например, в течение последних семи лет IFC помогала Камбодже восстановить позиции страны как крупнейшего экспортера высококачественного жасминового риса. Совместно со Всемирным банком мы консультировали правительство по вопросам улучшения инвестиционного климата для сельскохозяйственных предприятий и мелких фермеров. Мы помогли ужесточить отраслевые стандарты, упростить процедуру экспорта и повысить производительность рисозаводов и рисо-перерабатывающих предприятий. Мы предоставляли местным банкам и микро-финансовым организациям средства

в целях расширения возможностей финансирования сельских предприятий и фермеров.

В результате экспорт риса из Камбоджи вырос с 2010 года в десять раз, составив в прошлом году более полумиллиона тонн, что помогло миллионам жителей страны избавиться от бедности.

В этом году мы предоставили пакет финансирования в объеме 145 млн долл. США одному из крупнейших производителей молочных продуктов в мире – компании FrieslandCampina – на ускорение развития молочной отрасли в Пакистане. Наши инвестиции дали компании возможность приобрести контрольный пакет акций компании Engro Foods – ведущего производителя молочной продукции в Пакистане, с тем, чтобы увеличить объемы ее производства. Мы рассчитываем, что к 2020 году благодаря нашим инвестициям новые возможности получат до 200 000 фермеров.

Мы инвестировали 35 млн долл. США в бразильскую компанию Belagricola, занимающуюся сбытом зерна и поставками такой продукции сельскохозяйственного назначения, как удобрения, пестициды и семена. Финансирование поможет компании расширить масштабы своей деятельности на юге Бразилии, дав ей возможность предоставлять продукцию сельскохозяйственного назначения, финансирование под залог будущего урожая и техническую помощь примерно 15 000 малых и средних фермерских хозяйств.

В Кении мы оказываем консультационные услуги, помогая внедрять новые подходы, направленные на повышение производительности и доходности. Недавно мы согласовали вопрос о финансировании строительства ряда малых гидроэлектростанций в непосредственной близости от районов, где расположены чайные плантации Кенийского агентства по развитию чайной промышленности – кооператива, объединяющего более 500 000 мелких фермеров. Использование русловых гидроэлектростанций удешевляет электроэнергию и помогает увеличить доходы членов кооператива.



АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

Открытие новых рынков для фермеров и сельскохозяйственных предприятий



СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Камбоджа: рис

ИФС помогла Камбодже увеличить в десять раз экспорт риса и вновь стать его крупным экспортером.

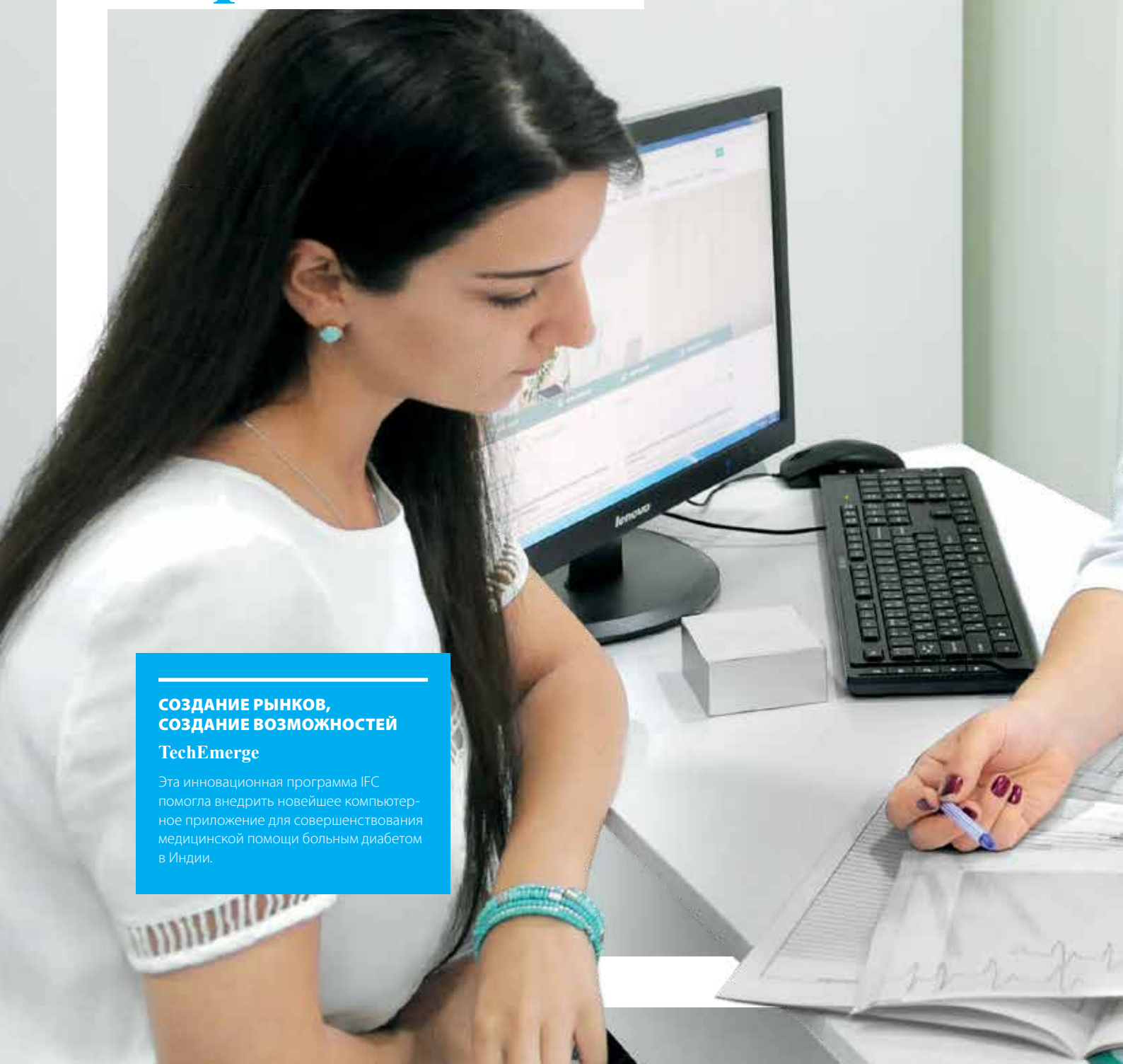
ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

Расширение доступа к медицинскому обслуживанию и образованию

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

TechEmerge

Эта инновационная программа IFC помогла внедрить новейшее компьютерное приложение для совершенствования медицинской помощи больным диабетом в Индии.



Когда Татьяне Мегрелишвили было 33 года, она узнала о том, что ей необходима пересадка печени. Без этого ей отводили не больше года жизни. Однако она столкнулась с крайне серьезной проблемой: в ее родной стране – Грузии – такую операцию никогда прежде не делали.

«Я смирилась со своей участью и приготовилась умирать», – говорит Мегрелишвили, работающая библиотекарем.

Ее жизнь была спасена больничной сетью, помощь которой оказывает IFC, – медицинской корпорацией EVEX. EVEX – крупнейшая частная медицинская компания Грузии – в последнее десятилетие последовательно внедряет сложные медицинские услуги, которые прежде были в этой стране недоступны.

Однако эта проблема касается далеко не только одной Грузии. Доступность недорогого медицинского обслуживания и образования является важнейшей составной частью глобальных усилий по ликвидации бедности и ускоренному обеспечению общего благосостояния. Ежегодно неподъемная стоимость медицинских услуг обрекает 100 млн человек на бедность. Образование – это надежный путь избавления от бедности, однако в развивающихся странах 57 млн детей не посещают школы.

IFC занимается решением этих проблем. В 2017 ф.г. мы направили – с учетом привлеченных средств других инвесторов – 929 млн долл. США на финансирование компаний, работающих в сфере здравоохранения и образования. Наши клиенты помогли получить образование 4,9 млн человек и предоставили медицинскую помощь 34 млн пациентов.

В Индии наши инвестиции получили две компании, занимающиеся организацией медицинской помощи в самых отдаленных уголках страны. IFC и Компания по управлению активами IFC предоставили одной из дочерних компаний корпорации Apollo Hospital Enterprise Limited 67 млн долл. США, чтобы помочь ей открыть почти 1000 медицинских учреждений, лабораторий и центров забора анализов по всей Индии. Кроме того, мы инвестировали 9,1 млн долл. США в компанию Regency Hospital Limited, чтобы помочь ей открыть четыре новых больницы и создать 15 новых центров диализа в штате Уттар-Прадеш.

В Южной Африке мы предоставили 22 млн долл. США компании ADVTECH, которой принадлежат колледж Роузбэнк и другие учебные заведения, дающие образование малоимущим учащимся. Наши инвестиции позволят ADVTECH повысить качество обучения еще 30 000 учащихся в Южной Африке и начать работу в других странах Африки к югу от Сахары, начиная с Ботсваны, Ганы и Кении.

В рамках TechEmerge – инновационной программы IFC, выводящей новые технологии на формирующиеся рынки, – мы занимаемся повышением качества медицинского обслуживания в Индии. Мы связали 17 высокотехнологичных компаний с 15 индийскими медицинскими компаниями, и сегодня эти компании совместными усилиями внедряют разнообразные технологии.

Так, например, IFC помогла наладить сотрудничество между высокотехнологичной компанией из США WellDoc с местной медицинской компанией Max Healthcare, чтобы обеспечить больных диабетом компьютерным приложением для измерения уровня глюкозы и быстрой связи с врачами. Согласно прогнозам, к 2040 году диабетом будут страдать 123 млн жителей Индии.



Основой всей нашей деятельности является устойчивость – ведь от нее зависит будущее планеты. Невозможно положить конец бедности – и сдержать изменение климата, – добиваясь прибыльности и экономического роста в ущерб людям и окружающей среде. IFC десятилетиями помогает своим клиентам вести хозяйственную деятельность методами, защищающими окружающую среду и идущими на благо всем слоям общества.

Повышение устойчивости

Всего несколько десятков лет назад понятие «природоохранная деятельность» имело не положительную, а, скорее, отрицательную коннотацию, – особенно в залах заседаний советов директоров. Когда дело касалось финансирования проектов, на первый план выходила прибыль. Последствия для местной общины и для окружающей среды? Пусть об этом думают другие.

Когда в 1990-е годы началось бурное развитие экономики стран с формирующимся рынком, IFC и несколько международных банков – в том числе Credit Suisse, Citigroup и Barclays – признали, что, если развитие идет в ущерб социальным и экологическим потребностям, оно может приобрести неустойчивый характер. IFC одной из первых взяла курс на ответственный экономический рост, используя для этого силу финансов.

В 2006 году мы приняли Стандарты деятельности IFC (см. стр. 94), которые определяют, каким образом IFC и наши клиенты могут принимать решения, благотворные для бизнеса, благотворные для инвесторов и благотворные для окружающей среды и местных общин. С тех пор в соответствии со стандартами IFC или принципами, разработанными на их основе, были осуществлены инвестиции в экономику стран с формирующимся рынком на сумму примерно 4,5 трлн долл. США.

Сегодня наши стандарты являются глобальным ориентиром для устойчивой практической деятельности. Девяносто одно финансовое учреждение в 37 странах приняло Экваториальные принципы, разработанные на основе этих стандартов. Практики, основанной на наших стандартах, придерживаются и другие ведущие учреждения, работающие в области развития, в том числе Европейский банк реконструкции и развития и Азиатский банк развития. 34 учреждения, занимающиеся финансированием развития, применяют в своих инвестиционных процессах разработанный IFC механизм управления корпоративными и управленческими рисками. Кроме того, мы занимаемся наращиванием потенциала наших

финансовых клиентов – банков и частных фондов акционерного капитала – в части интеграции стандартов IFC в их операционную деятельность.

Фондовые биржи все чаще опираются на эти стандарты при составлении индексов устойчивости, и эта тенденция может повлиять на то, каким образом институциональные инвесторы будут размещать активы стоимостью 120 трлн долл. США. Наши рекомендации помогают фондовым биржам в Мексике, Колумбии, Перу и Чили составлять индексы устойчивости на основе разработанной IFC концепции экологической, социальной и управленческой устойчивости. Мы консультируем директивные органы по вопросам наиболее эффективной практики обеспечения управленческой, экологической и социальной устойчивости. Мы создали и возглавляем Сеть устойчивых банковских услуг, в рамках которой ассоциации банков и регуляторные органы из 32 развивающихся стран разрабатывают меры политики в целях активизации «зеленого финансирования». В совокупности эти страны располагают банковскими активами в размере 42 трлн долл. США.

«Если бы 10 лет назад вы были инвестиционным аналитиком и запустили бы на терминале Bloomberg или Reuters поиск информации о ключевых экологических, социальных и управленческих факторах применительно к крупнейшим компаниям, вы бы ничего не нашли», – объясняет Грэм Синклер, управляющий партнер консалтингового агентства Sustainable Investment Consulting из Бостона, специализирующегося на вопросах устойчивых инвестиций.

«А сегодня вы можете найти фактические данные об экологических, социальных и управленческих критериях, применяемых компаниями по всему миру», – продолжает он. – «Это – практическое подтверждение того, насколько далеко нам удалось продвинуться совместными усилиями – благодаря, в том числе, и деятельности IFC и ее партнеров. Сегодня мы можем осуществлять инвестиции, используя эти данные, и принимать решения, думая о будущем – с учетом всех факторов, в том числе касающихся людей и планеты».



УСТОЙЧИВОСТЬ

Десять лет лидерства IFC

Годовой отчет IFC 2017

40 – 41

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ «Стандарты деятельности IFC»

Инвестиции в экономику стран с формирующимся рынком в объеме 4,5 трлн долл. США соответствуют стандартам IFC или принципам, разработанным на их основе.

Создание рынков



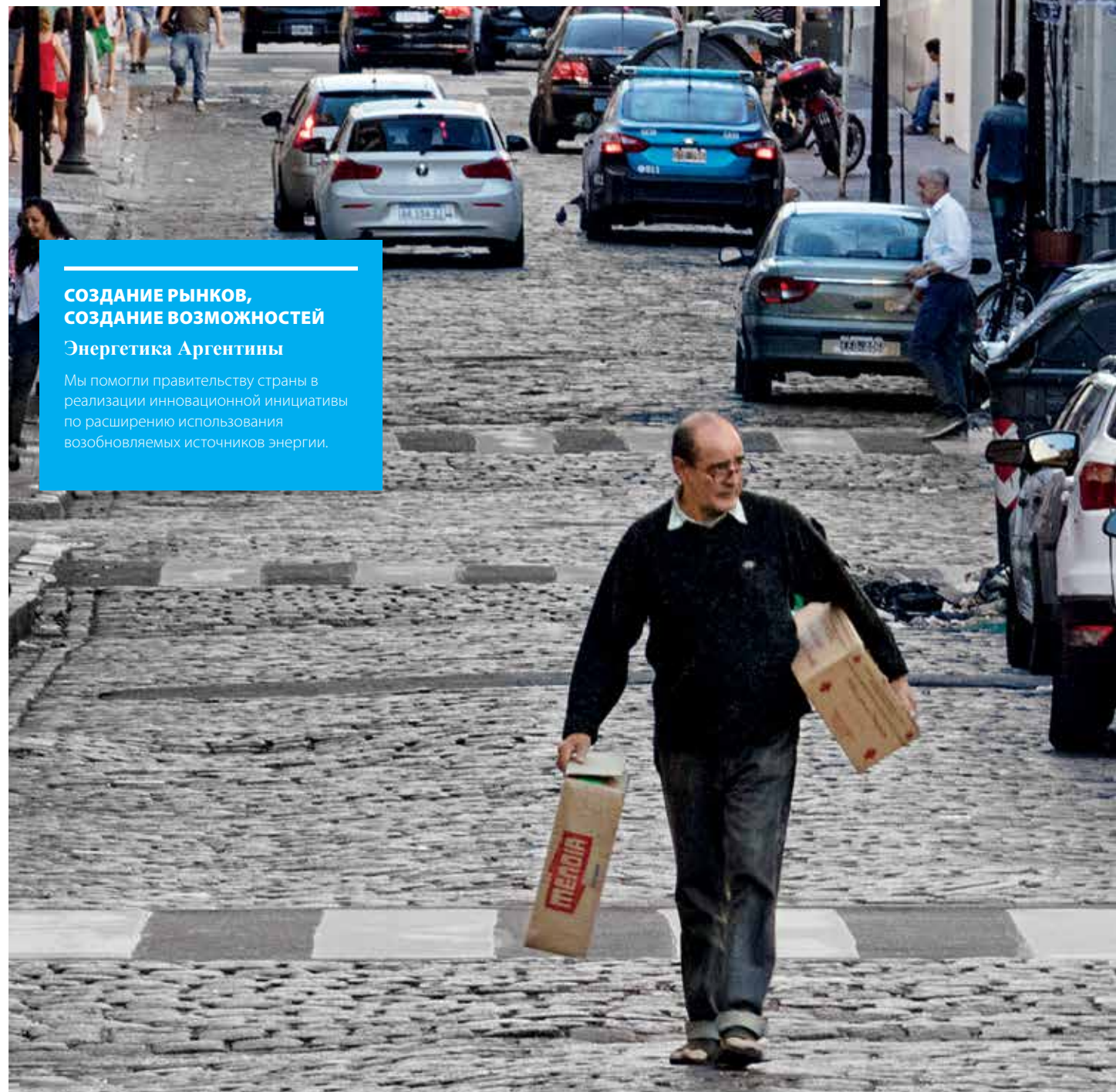
КЛИМАТИЧЕСКИЙ БИЗНЕС

Шанс для устойчивого роста на 23 трлн долл. США

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Энергетика Аргентины

Мы помогли правительству страны в реализации инновационной инициативы по расширению использования возобновляемых источников энергии.



IFC помогает Аргентине добиться производства 20 процентов электроэнергии в стране на базе возобновляемых источников к 2025 году.

Изменение климата – это угроза глобального характера. Однако по мере повышения температуры и усугубления периодически повторяющихся наводнений и засух развивающиеся страны страдают сильнее всего.

Парижское соглашение и решимость стран мира не допустить повышения температуры более чем на 2 градуса Цельсия открыло гигантский рынок для технологий, смягчающих последствия изменения климата. В докладе IFC «Возможности для климатических инвестиций», опубликованном в ноябре 2016 года указывается на возможности для инвестиций в экономику стран с формирующимся рынком до 2030 года в размере 23 трлн долл. США.

IFC играет ключевую роль в осуществлении мер по смягчению последствий изменения климата силами частного сектора. С 2005 года мы оказали консультационные услуги и осуществили долгосрочные инвестиции в объеме свыше 18 млрд долл. США в области возобновляемой энергетики, энергоэффективности, устойчивого сельского хозяйства, «зеленых» зданий и адаптации частного сектора к изменению климата. Только в 2017 ф.г. мы направили на финансирование климатосберегающих мер более 4,7 млрд долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов в размере свыше 1,7 млрд долл. США.

Мы не останавливаемся на достигнутом. IFC обязалась довести наши климатические инвестиции до 28 процентов ежегодно резервируемых нами собственных средств и привлечь до 2020 года дополнительные средства частного сектора в размере 13 млрд долл. США.

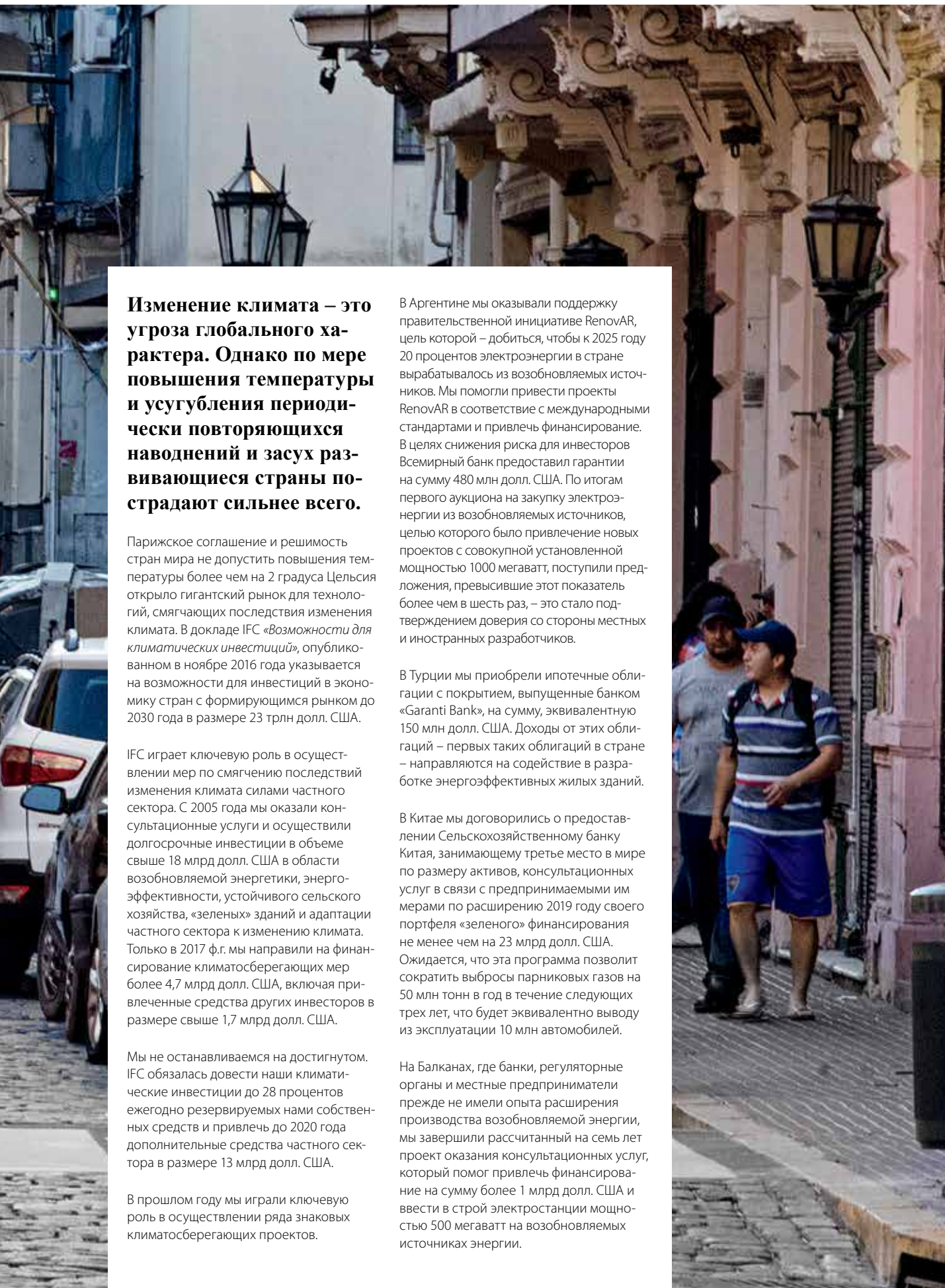
В прошлом году мы играли ключевую роль в осуществлении ряда знаковых климатосберегающих проектов.

В Аргентине мы оказывали поддержку правительственной инициативе RenovAR, цель которой – добиться, чтобы к 2025 году 20 процентов электроэнергии в стране вырабатывалось из возобновляемых источников. Мы помогли привести проекты RenovAR в соответствие с международными стандартами и привлечь финансирование. В целях снижения риска для инвесторов Всемирный банк предоставил гарантии на сумму 480 млн долл. США. По итогам первого аукциона на закупку электроэнергии из возобновляемых источников, целью которого было привлечение новых проектов с совокупной установленной мощностью 1000 мегаватт, поступили предложения, превысившие этот показатель более чем в шесть раз, – это стало подтверждением доверия со стороны местных и иностранных разработчиков.

В Турции мы приобрели ипотечные облигации с покрытием, выпущенные банком «Garanti Bank», на сумму, эквивалентную 150 млн долл. США. Доходы от этих облигаций – первых таких облигаций в стране – направляются на содействие в разработке энергоэффективных жилых зданий.

В Китае мы договорились о предоставлении Сельскохозяйственному банку Китая, занимающему третье место в мире по размеру активов, консультационных услуг в связи с предпринимаемыми им мерами по расширению 2019 году своего портфеля «зеленого» финансирования не менее чем на 23 млрд долл. США. Ожидается, что эта программа позволит сократить выбросы парниковых газов на 50 млн тонн в год в течение следующих трех лет, что будет эквивалентно выводу из эксплуатации 10 млн автомобилей.

На Балканах, где банки, регуляторные органы и местные предприниматели прежде не имели опыта расширения производства возобновляемой энергии, мы завершили рассчитанный на семь лет проект оказания консультационных услуг, который помог привлечь финансирование на сумму более 1 млрд долл. США и ввести в строй электростанции мощностью 500 мегаватт на возобновляемых источниках энергии.



Женщинам по силам преобразить мировую экономику. Однако лишь 55 процентов женщин в мире занимаются оплачиваемым трудом. Если бы их доля среди работающих сравнялась с долей мужчин, экономические показатели могли бы вырасти не менее чем на треть.

Такая занятость женщин благотворно отразилась бы на жизни нескольких поколений. Как правило, женщины направляют большую часть своих доходов на питание, лечение и образование – и это является благом для их детей и для общин в целом.

Поэтому IFC ведет работу по содействию гендерной интеграции. Мы предоставляем инвестиции и консультационные услуги для наших клиентов по всему миру, помогая им создавать возможности для женщин – в качестве потребителей, предпринимателей, работников и бизнес-лидеров. В 2017 ф.г. наши клиенты создали 747 000 рабочих мест для женщин и помогли получить образование 1,6 млн девочек и девушек.

Важнейшей задачей является расширение доступа женщин к финансированию. Наша программа «Ставка на женщин», в рамках которой финансовые учреждения получают инвестиции и экспертные знания, вложила более 1,5 млрд долл. США в поддержку возглавляемых женщинами малых и средних предприятий в 26 странах с формирующимся рынком. В последние годы эффективность этой программы повысилась благодаря инициативам, которые мы выдвинули в партнерстве с глобальными финансовыми учреждениями, в том числе механизму с бюджетом 600 млн долл. США по расширению возможностей женщин-предпринимателей – партнерству, учрежденному нами совместно с инициативой финансовой компании Goldman Sachs «10 000 женщин».

Мы помогаем компаниям выявлять возможности рынка, способные дать трансформационный эффект. Как показало исследование, проведенное нами совместно с компаниями AXA и Accenture, к 2030 году страховые компании, сосредоточив свои усилия на женщинах, могли бы заработать до 1,7 трлн долл. США, причем половину этой суммы – в 10 развивающихся странах. По итогам этого исследования мы разработали для Индии и Нигерии проекты, помогающие страховым компаниям удовлетворять потребности женщин на разных этапах их жизни. Ожидается, что осуществление этих проектов позволит к 2019 году увеличить число женщин-клиентов примерно на 30 процентов.

Мы помогаем увеличивать занятость женщин в нетрадиционных секторах. Наша инициатива «Силами женщин», осуществляемая в Мьянме, помогает расширить возможности для женщин в таких секторах, как гидроэнергетика, в том числе открывая женщинам доступ к работе на руководящих должностях. IFC также стремится назначать женщин директорами компаний, в которые мы осуществляем инвестиции.

В рамках нашей программы «Электрификация Азии» в Индии мы помогли создать рынок для автономного электрооборудования на солнечной энергии, ориентируясь на женщин в качестве дистрибьюторов. В сотрудничестве с компанией Frontier Markets, занимающейся сбытом экологически чистого электрооборудования, мы создали первоначальную сеть с участием 250 женщин-дистрибьюторов. В настоящее время компания Frontier Markets планирует довести к 2020 году число участниц этой сети до 20 000.



Женщина, торгующая рыбой в Мьянме. Когда больше женщин пополняют ряды экономически активного населения, темпы экономического роста повышаются.

ГЕНДЕРНАЯ ПРОБЛЕМАТИКА

Наращивание экономического потенциала женщин

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Электрификация Азии/Индия

IFC помогла компании Frontier Markets создать сеть женщин-дистрибьюторов электрооборудования на солнечной энергии. Компания ставит своей целью увеличить к 2020 году число участниц этой сети до 20 000.



Создание ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Мы сосредотачиваем свои усилия повсюду, где особенно укоренилась бедность, и где наша помощь может быть наиболее благотворна: в беднейших и наиболее подверженных конфликтам районах мира, а также в странах Африки, Южной Азии и Ближнего Востока. Мы открываем возможности, позволяющие людям улучшить свою жизнь, получив доступ к достойным рабочим местам, недорогим кредитам, надежному энергоснабжению и чистой воде.

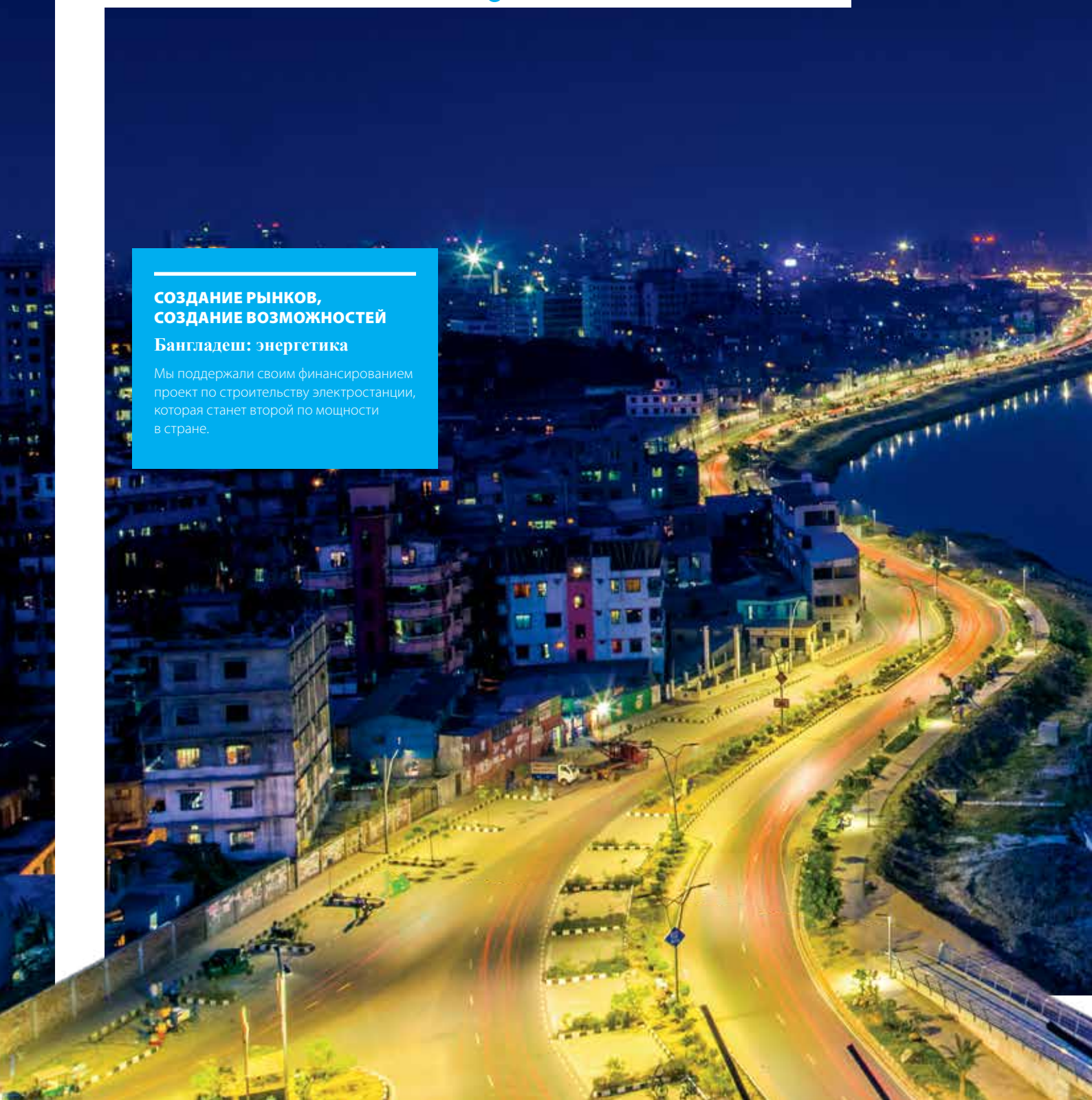
МАР И РАЙОНЫ, ПОСТРАДАВШИЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ КОНФЛИКТОВ

Ликвидация бедности в сложных условиях

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Бангладеш: энергетика

Мы поддержали своим финансированием проект по строительству электростанции, которая станет второй по мощности в стране.



Около 1,3 млрд человек – почти пятая часть населения земного шара – живет в беднейших странах, соответствующих критериям кредитования Международной ассоциации развития Всемирного банка. К 2030 году почти половина беднейшего населения мира будет проживать в районах, страдающих от войн и насилия, – это в три раза больше, чем сегодня.

Есть места, где искоренить бедность труднее всего. Государственные институты зачастую не готовы к решению этой проблемы, и повторяющиеся циклы конфликтов или нестабильности почти не оставляют частным предприятиям возможности расти и создавать рабочие места.

Для того чтобы покончить здесь с бедностью, требуется системный подход. IFC находится на переднем крае борьбы за осуществление наиболее перспективных стратегий, помогающих правительствам укреплять институты, создавать условия для успешного развития рынков и частного предпринимательства и мобилизовать все доступные капиталы, до последнего доллара, в интересах ускорения устойчивого развития.

В 2017 ф.г. долгосрочные инвестиционные обязательства IFC в отношении стран-клиентов МАР составили – с учетом привлеченных средств других инвесторов – в общей сложности, почти 4,6 млрд долл. США. В этих странах осуществляется более 60 процентов наших консультационных программ. Кроме того, с 2007 года мы направили более 3,6 млрд долл. США на поддержку деятельности МАР. Наши совокупные инвестиции в нестабильные и затронутые конфликтами районы в 2017 ф.г. достигли – с учетом привлеченных средств других инвесторов – 886 млн долл. США. В этих районах осуществлялось около 20 процентов консультационных программ IFC.

Мы помогли МАР создать Механизм поддержки частного сектора, призванный увеличить объем частных инвестиций в страны-клиенты МАР с особым упором

на затронутые конфликтами районы. Этот механизм с бюджетом в 2,5 млрд долл. США включает, в частности, инструменты смягчения рисков, призванные стимулировать приток частного капитала. Ожидается, что он позволит дополнительно привлечь в страны-клиенты МАР и затронутые конфликтами страны частные инвестиции в размере от 6 до 8 млрд долл. США. Кроме того, начал работу Консультативный механизм по вопросам создания рынков, учрежденный нами в целях содействия в организации работы Механизма поддержки частного сектора МАР в течение следующих трех лет и удовлетворения растущих запросов на консультационные услуги в этих странах.

В Афганистане мы помогли достичь соглашения о строительстве первой в стране электростанции, финансируемой за счет частного капитала. Электростанция мощностью 50 мегаватт, расположенная рядом с городом Мазари-Шариф, обеспечит электричеством 1 млн афганцев и увеличит производство электроэнергии в стране на 20-30 процентов. Это станет значительным достижением для Афганистана, который в прошлом году импортировал примерно 80 процентов потребляемой в стране электроэнергии.

В Папуа – Новой Гвинее, где около 80 процентов населения не имеют доступа к электроэнергии, IFC в рамках своей программы «Свет для Папуа – Новой Гвинее» помогает мировым компаниям, производящим оборудование для солнечной энергетики, выйти на местный рынок, оказывая содействие в установлении деловых связей, предоставляя информацию о рынке и организуя просвещение потребителей. С 2014 года доступ к услугам энергоснабжения получили свыше 1,3 млн человек.

В Бангладеш, где доступа к электричеству не имеют 40 процентов жителей, мы организовали привлечение пакета финансирования на сумму 165 млн долл. США для компании Sembcorp Utilities – дочернего предприятия сингапурской корпорации Sembcorp Industries. Эти средства помогут Sembcorp осуществить проект строительства электростанции мощностью 414 мегаватт – второй по величине в стране.



АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ

Обеспечение прогресса для половины беднейшего населения планеты



Клиент IFC – компания CIPREL – эксплуатант крупнейшей теплоэлектростанции в Кот-д'Ивуаре.

Джанет Нангоби Суда владеет небольшой птицефермой в городке Бусембатиа на востоке Уганды. Еще недавно от грязной воды из болот или колодцев болели и погибали куры. Еще хуже было то, что в городке болели и дети, и за чистой водой люди были вынуждены ходить очень далеко.

Ситуация улучшилась после того, как организованное с помощью IFC небольшое государственно-частное партнерство помогло провести в город водопровод. Сегодня его жителям больше не нужно носить воду издалека или брать ее из ненадежных источников. Около 700 колонок бесперебойно обеспечивают водой тысячи людей.

В странах Африки к югу от Сахары проживает половина беднейшего населения планеты. Кроме того, в этом регионе больше всего стран страдают от конфликтов и нестабильности, что еще более усложняет борьбу с бедностью. IFC помогает решать эти проблемы, занимаясь совместно с частным сектором модернизацией инфраструктуры, укреплением местных рынков капитала и обеспечением устойчивого развития.

В 2017 ф.г. наши долгосрочные инвестиции в страны Африки к югу от Сахары составили, в общей сложности, около 3,5 млрд долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов в размере почти 1,2 млрд долл. США. Наши клиенты помогли создать более 250 000 рабочих мест, обеспечили возможности более чем для 800 000 крестьян и оказали помощь свыше 560 000 пациентов. На долю этого региона пришлось треть объема нашей глобальной программы консультационной работы.

В разгар кризиса, вызванного голодом, – одного из тяжелейших в регионе за период после 1945 года – мы предоставили компании Insta Products пакет финансирования в объеме 11 млн долл. США, позволивший ей нарастить производство пасты с высоким содержанием белка, которая используется для питания людей, страдающих от острого недоедания. Почти 70 процентов выпускаемых компанией продуктов используются для борьбы с вызванным засухой недоеданием в Кении, Сомали, Уганде и Южном Судане. Инвестиции IFC позволят Insta оказывать помощь еще 350 000 человек ежегодно.

Мы инвестировали 5,42 млн евро в акционерный капитал компании Mobisol – одного из ведущих поставщиков распределенных автономных солнечных энергетических установок. Эти деньги помогут компании расширить свой бизнес в Кении, Руанде и Танзании. Благодаря нашим инвестициям и консультационным услугам Mobisol установила в странах Восточной Африки более 67 000 систем освещения на солнечных батареях, обеспечивающих экологически чистой и дешевой энергией 330 000 человек.

В Замбии IFC и Фонд международного развития ОПЕК вложили по 10 млн долл. США в Metalco Industries Company Limited – компанию, которая занимается переработкой металлолома и изготовлением из него медного кабеля, алюминиевого листа и продукции бытового назначения. Мы также помогли Metalco подготовиться к поступлению инвестиций и консультировали компанию по экологическим и социальным проблемам, вопросам энергоэффективности, контроля качества и корпоративного управления. Помимо инвестиций в Metalco, IFC вложила в частный сектор Замбии еще 80 млн долл. США, направив их на проекты в сфере агробизнеса, финансовых услуг, инфраструктуры и социальных услуг.

В Гане мы предоставили пакет финансирования в объеме 300 млн долл. США для осуществления проекта по разработке месторождения природного газа Санкофа, которое обеспечит топливом электростанцию мощностью до 1000 мегаватт – около 40 процентов генерирующих мощностей страны. Ожидается, что проект позволит снизить стоимость электроэнергии и, в то же время, создать 1500 рабочих мест в строительной отрасли, повысить доходы государства и сократить выбросы парниковых газов.

**СОЗДАНИЕ РЫНКОВ,
СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ**

**Природный газ –
месторождение Санкофа**

В Гане мы оказали поддержку проекту, на долю которого придется 40 процентов мощностей по выработке электроэнергии в стране.



Рави Сайни 15 лет торгует фруктами с небольшой ручной тележки, которую он каждый день привозит на одно и то же место на обочине дороги в Джайпуре – столице индийского штата Раджастан.

До недавних пор он сворачивал торговлю с заходом солнца. Теперь он торгует до 11 часов вечера – и дополнительный доход изменяет его жизнь. «Сейчас на улицах очень светло», – говорит Сайни. – «Я не ожидал, что это повлияет на мой бизнес, но это случилось. Теперь проезжающим мимо легче меня увидеть, и они останавливаются, чтобы купить у меня фрукты».

Это стало возможным благодаря осуществленному при поддержке IFC проекту по модернизации уличного освещения в Джайпуре. Мы помогли властям Раджастана создать конкурентоспособное государственно-частное партнерство, которое заменило тусклые и часто ломающиеся уличные фонари в Джайпуре на современное энергоэффективное светодиодное освещение. Каков же результат? Энергопотребление уличных фонарей в Джайпуре снизилось на 70 процентов, а уровень освещенности повысился.

Южная Азия, где проживает треть бедного населения планеты, – регион разительных контрастов. Темпы роста ее экономики – 7 процентов – являются одними из самых высоких в мире. Но при этом энергоснабжение в странах региона остается нестабильным, дорожная и транспортная инфраструктура находится в плохом состоянии, а медицинское обслуживание не отвечает современным требованиям.

Именно поэтому мы уделяем этому региону особое внимание. В 2017 ф.г. мы предоставили компаниям стран Южной Азии финансирование в размере около 2,8 млрд долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов на сумму 817 млн долл. США, и, таким образом, объем портфеля проектов, финансируемых в регионе за счет наших собственных средств, превысил 7,5 млрд долл. США. Наши клиенты обеспечили газом 1,5 млн человек, создали почти

500 000 рабочих мест, оказали медицинскую помощь 22,5 млн пациентов и создали возможности более чем для 615 000 крестьян.

В этом году совместно с Глобальным инфраструктурным фондом IFC, который находится под управлением Компании IFC по управлению активами, мы вложили 125 млн долл. США в акционерный капитал компании Hero Future Energies. В течение ближайшего года она построит по всей Индии электростанции на солнечной энергии и энергии ветра общей мощностью 1 гигаватт и ставит целью довести к 2020 году мощность электростанций, использующих возобновляемые источники энергии, до 2,7 гигаватт.

В Бангладеш мы помогли консолидировать пакет финансирования в объеме 175,5 млн долл. США для местного независимого производителя электроэнергии – компании Summit Group. Эти инвестиции позволяют компании построить несколько электростанций, в том числе газотурбинную электростанцию комбинированного цикла мощностью 500 мегаватт, работающую на двух видах топлива.

В Непале, где часто происходят землетрясения, мы помогли правительству провести реформы, способствующие развитию предпринимательства и повышающие устойчивость к стихийным бедствиям. Мы помогли создать систему регистрации компаний через Интернет, которая упростила создание новых предприятий. Кроме того, мы помогли правительству перенести самые важные данные в Интернет – в облачное хранилище, чтобы обеспечить доступность ключевой информации во время кризисов. Кроме того, благодаря нашим усилиям удалось сократить средний срок выдачи разрешений на строительство до 41 дня, тогда как в 2010 году он составлял 240 дней.



Инициатива IFC «Электрификация Азии/Индия» обеспечивает освещением на базе солнечных батарей некоторые наименее обеспеченные энергетическими ресурсами штаты Индии.

ЮЖНАЯ АЗИЯ

Преодоление разрыва в уровнях экономического развития

52 – 53

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Уличное освещение в Джайпуре

Государственно-частное партнерство при поддержке со стороны IFC помогло сделать этот индийский город ярче освещенным по ночам – и более энергоэффективным.

Создание рынков

БЛИЖНИЙ ВОСТОК И СЕВЕРНАЯ АФРИКА

Ускорение темпов экономического роста и создания рабочих мест

Клиент IFC – холдинг Nassan Alam – строит одну из крупнейших на Ближнем Востоке водоочистных станций.



После смерти мужа в 2014 году Ране Мансур пришлось задуматься о том, как прокормить себя и шестеро детей в лагере для беженцев Шатила на севере Ливана.

«Мне нужно было найти работу», – говорит 37-летняя Мансур. Она решила создать небольшую компанию по изготовлению вышивок, и очень скоро эта компания стала расти – благодаря помощи, которую ей предоставлял клиент IFC – компания Al Majmoa, входящая в число немногих микрофинансовых организаций, готовых кредитовать живущих в этом лагере женщин. Заем в размере 500 долл. США, который эта компания выдала Мансур, помог ей дополнить свой бизнес новым направлением – торговлей одеждой и шарфами. Сегодня возросшие доходы помогают ей позаботиться об образовании для ее детей.

IFC твердо держит курс на создание рабочих мест и диверсификацию экономики при ведущей роли частного сектора во всех странах Ближнего Востока и Северной Африки – региона, 15 млн жителей которого были вынуждены покинуть свои дома из-за конфликтов и нестабильности, что стало причиной крупнейшего со времен Второй мировой войны кризиса в связи с наплывом беженцев. В 2017 ф.г. мы инвестировали в этот регион свыше 1,4 млрд долл. США, включая привлеченные средства других инвесторов в размере 490 млн долл. США. Наши клиенты обеспечили работой почти 119 000 человек, предоставили медицинскую помощь более чем 2,3 млн человек и дали почти 12 000 человек возможность получить образование.

Мы вложили 1 млн долл. США в фонд Ibtikar – палестинский фонд венчурного капитала, который уделяет приоритетное внимание новым высокотехнологичным компаниям и играет ведущую роль в повышении производительности и ускорении долгосрочного экономического роста. Эти инвестиции помогут фонду привлечь дополнительно 12 млн долл. США из средств других фондов на финансирование в течение следующих пяти лет 25 новых компаний на Западном берегу реки Иордан и в секторе газа.

В Иордании мы дали согласие инвестировать до 75 млн долл. США в строительство работающей на газе электростанции мощностью 485 мегаватт в промышленной зоне Зарка. Ожидается, что она будет ежегодно обеспечивать электроэнергией 620 000 бытовых потребителей по ценам примерно вдвое ниже нынешних средних расценок на электроэнергию. Совместно с Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям мы также привлекли для финансирования средства консорциума кредиторов в объеме 200 млн долл. США.

В Египте наши инвестиции в размере 20 млн долл. США дали холдингу Hassan Allam – одной из крупнейших в стране частных строительных компаний – возможность модернизировать инфраструктуру и создать новые рабочие места. Этот холдинг, в котором заняты более 16 000 человек, специализируется на крупных инфраструктурных проектах, в том числе на строительстве электростанций, дорог и водоочистных станций. Наша помощь позволит построить ключевые объекты инфраструктуры и послужит важным источником новых рабочих мест в строительной отрасли.

Помогая Пакистану решить проблему острого дефицита электроэнергии и ускорить рост экономики, мы предоставили 100 млн долл. США на строительство русловой гидроэлектростанции Карот мощностью 720 мегаватт. По расчетам, эта электростанция обеспечит дешевой и экологически чистой электроэнергией около 3 млн бытовых потребителей. Поддержка, которую IFC оказала этому проекту с бюджетом в 1,7 млрд долл. США, стала для нас первым опытом сотрудничества в области проектного финансирования с китайской корпорацией «Три Ущелья». В настоящее время эта корпорация – одна из крупнейших в мире компаний, работающих в сфере возобновляемой энергетики, – разрабатывает проекты, цель которых – обеспечить электроэнергией более 11 млн пакистанцев.

СОЗДАНИЕ РЫНКОВ, СОЗДАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Египет: строительство

Наши инвестиции, предоставленные холдингу Hassan Allam, помогут построить ключевые объекты инфраструктуры и создать тысячи рабочих мест.



IFC: обзор ДОСТИЖЕНИЙ за ГОД

В 2017 ф.г. объем осуществленных IFC инвестиций составил 19,3 млрд долл. США, включая средства, привлеченные от других инвесторов, в размере более 7,5 млрд долл. США. Применяемый Корпорацией комплексный подход помогал предприятиям внедрять инновации, строить конкурентоспособные на международном уровне сектора промышленности и создавать достойные рабочие места.



ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН:

2,9
млрд долл. США

Долгосрочные
инвестиционные
обязательства

57,9
миллиона

потребителей обеспечено
газом

15
миллионов

кредитов на общую сумму
в почти 205 млн долл. США
предоставлено микро-,
малым и средним
предприятиям

1
млрд долл. США

привлечен для финан-
сирования благодаря
развитию финансовой
инфраструктуры



ЕВРОПА И ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ:

3,3
млрд долл. США

Долгосрочные
инвестиционные
обязательства

6,8
миллиона

человек обеспечены
электроэнергией

3,3
миллиона

пациентов получили
медицинское обслуживание

31
РЕФОРМА В ОБЛАСТИ
ПОЛИТИКИ,

направленная на
стимулирование роста и
привлечение инвестиций,
проведена в 10 странах



ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА И КАРИБСКИЙ БАСЕЙН:

5,3
млрд долл. США

Долгосрочные
инвестиционные
обязательства

115
млн долл. США

привлечено для финан-
сирования инфраструктурных
проектов в рамках государ-
ственно-частных партнерств

2
миллиона

учащихся получили
образование

12,6
млрд долл. США

товаров и услуг закуплено у
отечественных поставщиков

55

МЛРД ДОЛЛ. США

За счет собственных средств IFC



БЛИЖНИЙ ВОСТОК И СЕВЕРНАЯ АФРИКА:

1,4
МЛРД ДОЛЛ. США

Долгосрочные инвестиционные обязательства



ЮЖНАЯ АЗИЯ:

2,8
МЛРД ДОЛЛ. США

Долгосрочные инвестиционные обязательства



АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ:

3,5
МЛРД ДОЛЛ. США

Долгосрочные инвестиционные обязательства

343
МЛН ДОЛЛ. США

в виде нового финансирования, предоставленного компаниям, применяющим усовершенствованные методы корпоративного руководства

2,3
МИЛЛИОНА

пациентов получили медицинское обслуживание

1,6
МЛРД ДОЛЛ. США

получено государствами в качестве налогов

65,2
МИЛЛИОНА

безналичных розничных операций на общую сумму 2,7 млрд долл. США

24
МИЛЛИОНА

человек обеспечены электроэнергией

23
МИЛЛИОНА

пациентов получили медицинское обслуживание

811 000

крестьян получили поддержку

40
МИЛЛИОНОВ

человек обеспечены электроэнергией

73
РЕФОРМЫ В ОБЛАСТИ ПОЛИТИКИ,

направленные на стимулирование роста и привлечение инвестиций, проведены в 31 странах

Долгосрочные обязательства в 2017 ф.г.

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2017 года

| | | | |
|-------|--------|---------|--|
| Всего | 11 854 | 100,00% | |
|-------|--------|---------|--|

По отраслям

| | | | |
|---|-------|--------|--|
| Финансовые рынки | 5 862 | 49,45% | |
| Инфраструктура | 1 705 | 14,38% | |
| Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство | 1 155 | 9,75% | |
| Промышленное производство | 989 | 8,34% | |
| Здравоохранение и образование | 692 | 5,84% | |
| Нефтегазовая и горнорудная отрасли | 435 | 3,67% | |
| Туризм, розничная торговля и операции с недвижимостью | 429 | 3,62% | |
| Фонды | 356 | 3,00% | |
| Телекоммуникации и информационные технологии | 232 | 1,96% | |

По регионам

| | Млн долл. США ¹ | | |
|---------------------------------------|----------------------------|--------|--|
| Латинская Америка и Карибский бассейн | 2 693 | 22,72% | |
| Африка к югу от Сахары | 2 323 | 19,59% | |
| Европа и Центральная Азия | 2 084 | 17,58% | |
| Южная Азия | 1 982 | 16,72% | |
| Восточная Азия и Тихоокеанский регион | 1 738 | 14,66% | |
| Ближний Восток и Северная Африка | 951 | 8,03% | |
| В глобальном масштабе | 84 | 0,71% | |

1. Некоторые суммы включают доли регионов в инвестициях, официально отнесенных к категории глобальных проектов.

По продуктам

| | | | |
|-------------------------------------|-------|--------|--|
| Займы ¹ | 9 643 | 81,34% | |
| Долевое финансирование ² | 1 601 | 13,50% | |
| Гарантии | 540 | 4,56% | |
| Продукты по управлению рисками | 71 | 0,60% | |

1. Включают продукты квазидолевого финансирования, аналогичные займам.

2. Включает продукты квазидолевого финансирования, аналогичные долевого финансированию.

Портфель обязательств в 2017 ф.г.

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2017 года

| | | | |
|-------|--------|------|--|
| Всего | 55 015 | 100% | |
|-------|--------|------|--|

По отраслям

| | | | |
|---|--------|-----|--|
| Финансовые рынки | 18 615 | 34% | |
| Инфраструктура | 10 691 | 19% | |
| Промышленное производство | 5 319 | 10% | |
| Фонды | 4 412 | 8% | |
| Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство | 3 802 | 7% | |
| Финансирование торговли | 3 215 | 6% | |
| Здравоохранение и образование | 2 564 | 5% | |
| Нефтегазовая и горнорудная отрасли | 2 469 | 4% | |
| Туризм, розничная торговля и операции с недвижимостью | 2 041 | 4% | |
| Телекоммуникации и информационные технологии | 1 888 | 3% | |

По регионам

| | | | |
|---------------------------------------|--------|-----|--|
| Латинская Америка и Карибский бассейн | 12 023 | 22% | |
| Европа и Центральная Азия | 9 881 | 18% | |
| Африка к югу от Сахары | 9 081 | 17% | |
| Восточная Азия и Тихоокеанский регион | 8 801 | 16% | |
| Южная Азия | 7 553 | 14% | |
| Ближний Восток и Северная Африка | 5 935 | 11% | |
| В глобальном масштабе | 1 741 | 3% | |

Суммы включают доли регионов в инвестициях, официально отнесенных к категории глобальных проектов.

Долгосрочные обязательства IFC в 2017 ф.г. в разбивке по социально-экологическим категориям

| КАТЕГОРИЯ | ЗАРЕЗЕРВИРОВАННЫЕ СРЕДСТВА (МЛН ДОЛЛ. США) | ЧИСЛО ПРОЕКТОВ |
|--------------|--|----------------|
| A | 1 393 | 22 |
| B | 3 792 | 126 |
| C | 245 | 40 |
| FI* | 48 | 5 |
| FI-1 | 614 | 7 |
| FI-2 | 4 262 | 100 |
| FI-3 | 1 500 | 42 |
| Всего | 11 854 | 342 |

*К категории FI относятся новые обязательства в рамках проектов на стадии реализации. С определениями категорий можно ознакомиться на сайте www.ifc.org/escategories.

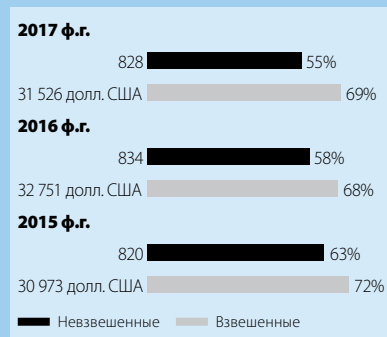
Страны, получившие наибольший объем средств IFC¹

На 30 июня 2017 года (на основе данных о счете собственных средств IFC)

| СТРАНА (ГЛОБАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ) | ПОРТФЕЛЬ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ (МЛН ДОЛЛ. США) | % ОТ ГЛОБАЛЬНОГО ПОРТФЕЛЯ |
|-----------------------------|---------------------------------------|---------------------------|
| 1 Индия | 5 602 | 10,18% |
| 2 Турция | 4 405 | 8,01% |
| 3 Китай | 3 211 | 5,84% |
| 4 Бразилия | 2 689 | 4,89% |
| 5 Нигерия | 1 558 | 2,83% |
| 6 Пакистан | 1 294 | 2,35% |
| 7 Мексика | 1 293 | 2,35% |
| 8 Индонезия | 1 280 | 2,33% |
| 9 Бангладеш | 1 188 | 2,16% |
| 10 Колумбия | 1,111 | 2,02% |

1. Без учета доли отдельных стран в региональных и глобальных проектах.

Взвешенные и невзвешенные рейтинги проектов инвестиционных услуг по шкале DOTS



Цифры у левого конца полос гистограммы, соответствующих невзвешенным рейтингам по шкале DOTS, – это общее количество оцененных компаний. Цифры у левого конца полос гистограммы, соответствующих взвешенным рейтингам по шкале DOTS, показывают общие инвестиции IFC (млн долл. США) в данные проекты.

Рейтинги проектов инвестиционных услуг в 2017 ф.г. по шкале DOTS, в разбивке по отраслям

| Отрасль | Количество компаний | Общие инвестиции IFC (млн долл. США) | Процент |
|---|---------------------|--------------------------------------|---------|
| Итого, IFC | 828 | (31 526) | 55% |
| Здравоохранение и образование | 53 | (1 529) | 60% |
| Фонды | 104 | (1 763) | 60% |
| Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство | 95 | (2 642) | 59% |
| Финансовые рынки | 240 | (12 118) | 58% |
| Промышленное производство | 83 | (3 425) | 54% |
| Инфраструктура | 144 | (6 422) | 54% |
| Нефтегазовая и горнорудная отрасли | 21 | (1 621) | 48% |
| Телекоммуникации и информационные технологии | 38 | (842) | 37% |
| Туризм, розничная торговля и операции с недвижимостью | 50 | (1 165) | 34% |

Цифры у левого конца полос гистограммы – это общее количество оцененных компаний. Цифры в скобках показывают общие инвестиции IFC (млн долл. США) в данные проекты в конце 2017 ф.г.

Рейтинги проектов инвестиционных услуг в 2017 ф.г. по шкале DOTS, в разбивке по регионам

| Регион | Количество компаний | Общие инвестиции IFC (млн долл. США) | Процент |
|---------------------------------------|---------------------|--------------------------------------|---------|
| Итого, IFC | 828 | (31,526) | 55% |
| Восточная Азия и Тихоокеанский регион | 109 | (5,504) | 59% |
| Европа и Центральная Азия | 159 | (7,361) | 56% |
| Латинская Америка и Карибский бассейн | 173 | (6,807) | 54% |
| Южная Азия | 118 | (3,567) | 54% |
| Африка к югу от Сахары | 166 | (4,456) | 53% |
| Ближний Восток и Северная Африка | 83 | (3,191) | 51% |

Цифры у левого конца полос гистограммы – это общее количество оцененных компаний. Цифры в скобках показывают общие инвестиции IFC (млн долл. США) в данные проекты в конце 2017 ф.г.

Расходы на программу консультационных услуг в 2017 ф.г.

Млн долл. США


| | | |
|-------|-------|--------|
| Всего | 245,7 | 100,0% |
|-------|-------|--------|

По регионам

| | | |
|---------------------------------------|------|-------|
| Африка к югу от Сахары | 82,2 | 33,5% |
| Восточная Азия и Тихоокеанский регион | 40,6 | 16,5% |
| Европа и Центральная Азия | 35,0 | 14,3% |
| Южная Азия | 27,2 | 11,1% |
| Латинская Америка и Карибский бассейн | 24,9 | 10,1% |
| Ближний Восток и Северная Африка | 21,6 | 8,8% |
| В глобальном масштабе | 14,2 | 5,8% |

По направлениям деятельности

| | | |
|---|------|-------|
| Финансовый сектор | 70,1 | 28,6% |
| Инвестиционный климат | 63,3 | 25,7% |
| Межотраслевые проекты | 43,5 | 17,7% |
| Государственно-частные партнерства | 33,5 | 13,6% |
| Энергетика и эффективность использования ресурсов | 20,3 | 8,3% |
| Агропромышленный комплекс | 15,0 | 6,1% |



**Группа Всемирного банка:
сводные результаты
деятельности в 2017
финансовом году**

Учреждения Группы Всемирного банка

Группа Всемирного банка является одним из крупнейших в мире источников финансовых средств и знаний для развивающихся стран. В ее структуру входят пять учреждений, решающих общую задачу – сокращать бедность, наращивать масштабы благосостояния для всех и содействовать устойчивому развитию.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (МБРР)

Предоставляет кредитные средства правительствам стран со средним уровнем дохода и правительствам платежеспособных стран с низким уровнем дохода

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ (МАР)

Предоставляет беспроцентные займы (кредиты) и гранты правительствам беднейших стран мира

МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ (ИФС)

Предоставляет займы, осуществляет инвестиции в акционерный капитал предприятий и оказывает консультационные услуги в целях стимулирования инвестиций в предприятия частного сектора развивающихся стран

МНОГОСТОРОННЕЕ АГЕНТСТВО ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ ГАРАНТИЯМ (MIGA)

Предоставляет инвесторам и кредиторам страхование политических рисков и услуги повышения качества кредитов в целях содействия осуществлению прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ (ICSID)

Обеспечивает международные механизмы урегулирования и арбитражного рассмотрения инвестиционных споров

Финансирование, предоставленное Группой Всемирного банка странам-партнерам

В разбивке по финансовым годам, млн долл. США

| Группа Всемирного банка | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 |
|---|--------|--------|--------|--------|---------------------|
| Зарезервированные средства ^a | 50 232 | 58 190 | 59 776 | 64 185 | 61 783 |
| Предоставленные средства ^b | 40 570 | 44 398 | 44 582 | 49 039 | 43 853 |
| МБРР | | | | | |
| Зарезервированные средства | 15 249 | 18 604 | 23 528 | 29 729 | 22 611 |
| Предоставленные средства | 16 030 | 18 761 | 19 012 | 22 532 | 17 861 |
| МАР | | | | | |
| Зарезервированные средства | 16 298 | 22 239 | 18 966 | 16 171 | 19 513 ^c |
| Предоставленные средства | 11 228 | 13 432 | 12 905 | 13 191 | 12 718 ^c |
| ИФС | | | | | |
| Зарезервированные средства ^d | 11 008 | 9 967 | 10 539 | 11 117 | 11 854 |
| Предоставленные средства | 9 971 | 8 904 | 9 264 | 9 953 | 10 355 |
| MIGA | | | | | |
| Общий объем страхового покрытия | 2 781 | 3 155 | 2 828 | 4 258 | 4 842 |
| Исполняемые получателями траст-фонды | | | | | |
| Зарезервированные средства | 4 897 | 4 225 | 3 914 | 2 910 | 2 962 |
| Предоставленные средства | 3 341 | 3 301 | 3 401 | 3 363 | 2 919 |

a. Включая средства, зарезервированные МБРР, МАР, ИФС, траст-фондами, исполняемыми получателями (ИПТФ), и общий объем предоставленных MIGA гарантий. Средства, зарезервированные ИПТФ, включают все гранты, исполняемые получателями. В результате общая сумма зарезервированных ГВБ средств отличается от суммы, указанной в Корпоративной оценочной карте ГВБ, которая включает лишь одну подгруппу мероприятий, финансируемых траст-фондами.

b. Включая средства, предоставленные МБРР, МАР, ИФС и ИПТФ.

c. Включая 50 млн долл. США в виде гранта, зарезервированного и предоставленного Механизму финансирования чрезвычайных мер в случае пандемии.

d. Долгосрочные обязательства из собственных средств ИФС. Не включая краткосрочное финансирование или средства, привлеченные от других инвесторов.

Глобальные обязательства Группы Всемирного банка

В истекшем финансовом году Группа Всемирного банка продолжала оказывать решительную поддержку развивающимся странам, сосредоточив основное внимание на ускоренном достижении результатов, повышении актуальности своей деятельности для клиентов и партнеров и разработке глобальных решений местных проблем.

61,8

МЛРД ДОЛЛ. США

в виде займов, грантов, вложений в акционерный капитал и гарантий, предоставленных странам-партнерам и частным компаниям.

Общая сумма включает межрегиональные и глобальные проекты. Разбивка по регионам отражает принятую во Всемирном банке классификацию стран.



9,7

МЛРД ДОЛЛ. США

**ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА И
КАРИБСКИЙ БАССЕЙН**

9,5

МЛРД ДОЛЛ. США

ЕВРОПА И ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ



9,7

МЛРД ДОЛЛ. США

**ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И
ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН**

16,2

МЛРД ДОЛЛ. США

АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ



7,1

МЛРД ДОЛЛ. США

**БЛИЖНИЙ ВОСТОК И
СЕВЕРНАЯ АФРИКА**

9,6

МЛРД ДОЛЛ. США

ЮЖНАЯ АЗИЯ

Об IFC

IFC стремится предоставлять своим клиентам услуги, которые они не могут получить где-либо еще. Этот особый вклад Корпорация называет «комплементарностью». Его использование для максимизации воздействия в области развития является краеугольным камнем нашей стратегии.

65 Оценка деятельности

66 Как IFC содействует ликвидации бедности и ускоренному обеспечению общего благосостояния

67 Результаты деятельности IFC в ключевых областях

68 Экспертный потенциал IFC

69 Центральный аппарат и представительства на местах

70 Направления деятельности

74 Опыт работы в промышленности

76 Персонал и процедуры IFC

77 Осмысление воздействия IFC в области развития

84 Персонал IFC

86 Управление корпорацией

88 Подотчетность

89 Партнерства

91 Управление портфелем

92 Управление рисками

94 Принципы устойчивости IFC

96 Независимое заключение относительно достоверности выборочных данных по устойчивости развития

100 Сводка финансовых результатов

Оценка деятельности

Мы измеряем наш успех способностью изменить к лучшему жизнь людей в развивающихся странах и достижениями, которых мы добиваемся в решении сложнейших мировых проблем в области развития.

Как IFC содействует ликвидации бедности и ускоренному обеспечению общего благосостояния

В нашей деятельности мы руководствуемся решимостью создавать рынки и привлекать частный капитал везде, где это особенно необходимо.

1

Расширение нашей деятельности в регионах, требующих приоритетного внимания, – везде, где уровень бедности и нестабильности особенно высок.

2

Укрепление отраслей, влияющих на рост производительности, создание рабочих мест и преодоление социальной изоляции.

3

Решение проблем, связанных с изменением климата, и обеспечение экологической и социальной устойчивости.

4

Укрепление местных рынков капитала и привлечение частного капитала.

Результаты деятельности ИФС в ключевых областях

| Приоритетные регионы | ПОКАЗАТЕЛЬ | 2017 ф.г. | 2016 ф.г. |
|----------------------------------|--|-----------|-----------|
| Ближний Восток и Северная Африка | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 1 442 | 1 286 |
| Южная Азия | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 2 799 | 1 971 |
| Африка к югу от Сахары | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 3 513 | 2 389 |

МАР и районы, пострадавшие в результате конфликтов

| | | | |
|--------------------|--|-------|-------|
| МАР | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 4 590 | 5 479 |
| МАР | доля Программы предоставления консультационных услуг, % | 63% | 62% |
| НЗКСР ¹ | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 886 | 989 |
| НЗКСР | доля Программы предоставления консультационных услуг, % | 20% | 21% |

Инфраструктура, здравоохранение, образование, агропромышленный комплекс, лесное хозяйство и финансовые рынки

| | | | |
|--|--|-------|-------|
| Инфраструктура ² | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 3 122 | 3 743 |
| Здравоохранение и образование | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 929 | 535 |
| Агропромышленный комплекс, лесное хозяйство, удобрения | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 2 121 | 1 538 |
| Финансовые рынки | Общий объем долгосрочных инвестиционных обязательств (млн долл. США) | 8 576 | 6 125 |

Изменение климата, экологическая и социальная устойчивость

| | | | |
|--|---|-------|-------|
| | Инвестиционные обязательства, связанные с климатом (млн долл. США) ³ | 4 776 | 3 296 |
| | доля Программы предоставления консультационных услуг, % | 26% | 25% |

Мобилизация средств

| | | | |
|--|---------------------------------------|-------|-------|
| | Привлеченные средства (млн долл. США) | 7 461 | 7 739 |
|--|---------------------------------------|-------|-------|

1. НЗКСР (Нестабильные и затронутые конфликтами страны и регионы). Начиная с 2015 финансового года, данные ИФС по инвестициям в НЗКСР включают проекты в странах, которые в любое время на протяжении предыдущих трех финансовых лет входили в составленный Всемирным банком согласованный список НЗКСР. Это призвано отразить длительный период реализации инвестиционных проектов, а также стимулировать принятие более долгосрочных подходов в этих странах на уровне организации в целом.

2. Исключая нефтегазовую и горнорудную промышленность, а также телекоммуникации, средства массовой информации и связь.

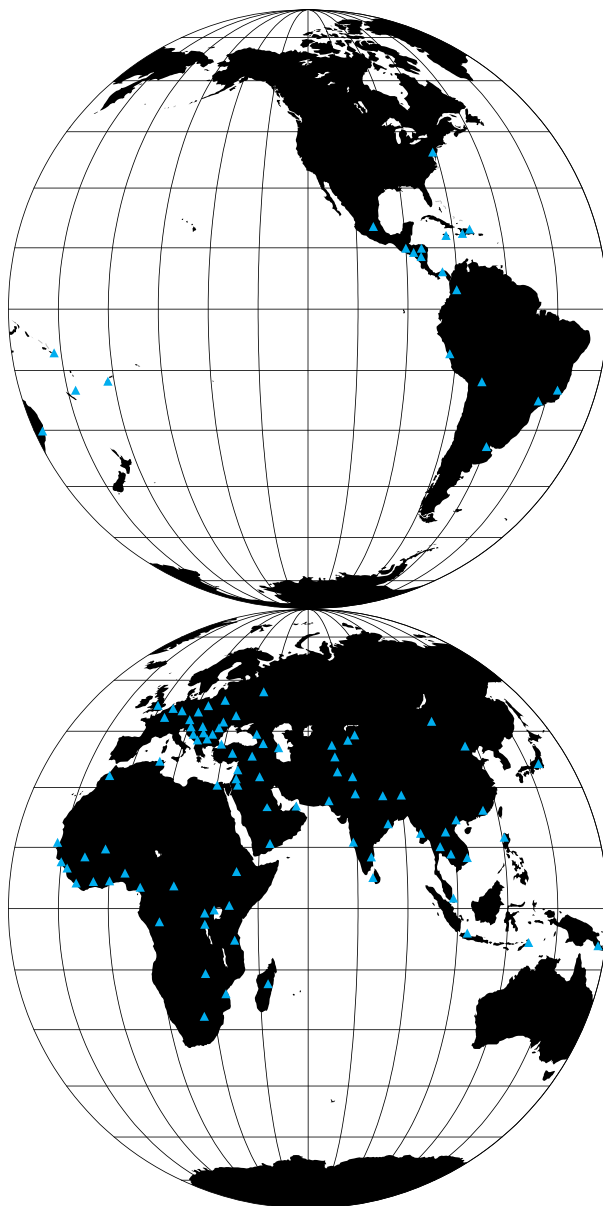
3. Данные за 2017 ф.г. приводятся с учетом пересмотренных определений и показателей связанной с климатом деятельности, к числу которых в 2017 г. была добавлена новая категория – климатосберегающее сельское хозяйство. В общей сумме инвестиционных обязательств за 2017 ф.г. это изменение затронуло 837 млн долл. США. ИФС периодически пересматривает эти определения и показатели, чтобы обеспечить более точный учет инвестиций в климатосберегающую деятельность и соответствие этих определений и показателей унифицированным определениям и показателям, согласованным многосторонними банками развития.

Экспертный потенциал IFC

IFC совмещает инвестиции с предоставлением консультаций и мобилизацией ресурсов в целях оказания помощи частному сектору в стимулировании развития.

Центральный аппарат и представительства на местах

Являясь крупнейшим глобальным учреждением, занимающимся проблемами развития и осуществляющим свою деятельность в частном секторе, ИФС работает более чем в 100 странах. Мы применяем уроки опыта в одном регионе для решения проблем в другом. Мы помогаем местным компаниям с большей пользой применять их собственные знания и использовать возможности, открывающиеся в других развивающихся странах.



Направления деятельности

IFC IFC предоставляет инвестиции, консультации и управление активами. Эти взаимодополняющие услуги обеспечивают клиентам в развивающихся странах доступ к финансированию, а также глобальным знаниям и опыту.

Они дают нам особое преимущество в том, что касается оказания помощи частному сектору в создании возможностей в этих странах, поскольку наши инвестиции и рекомендации могут быть адаптированы к конкретным потребностям клиента и предоставляться с применением подходов, повышающих эффективность его деятельности. Наши возможности по привлечению других инвесторов дают нашим клиентам дополнительные выгоды, открывая им доступ к новым источникам капитала и более совершенным методам ведения деятельности.

ИНВЕСТИЦИИ

Наши финансовые продукты помогают компаниям управлять рисками и получать более широкий доступ к иностранным и местным рынкам капитала. IFC работает на коммерческой основе. Мы инвестируем исключительно в коммерческие проекты в развивающихся странах и взимаем плату за свои продукты и услуги по рыночным ставкам.

Предлагаемые IFC продукты рассчитаны на удовлетворение особых потребностей ее клиентов в различных отраслях с особым упором на инфраструктуру, обрабатывающую промышленность, агропромышленный комплекс, сферу услуг и финансовые рынки.

В 2017 ф.г. мы произвели долгосрочные инвестиции в 342 проекта на сумму в 11,9 млрд долл. США. Кроме того, мы мобилизовали более 7,5 млрд долл. США на поддержку частного сектора в развивающихся странах.

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ

Займы

IFC осуществляет финансирование проектов и компаний посредством предоставления займов из собственных средств, как правило, на срок от 7 до 12 лет. Мы также предоставляем займы банкам-посредникам, лизинговым компаниям и другим финансовым учреждениям для последующего кредитования.

В прошлом займы IFC предоставлялись, в основном, в валютах крупнейших промышленно развитых стран, однако в настоящее время Корпорация уделяет повышенное внимание структурированию продуктов в национальной валюте. IFC предоставляла финансирование в 73 национальных валютах.

В 2017 ф.г. наши обязательства по предоставлению новых займов составили 9,6 млрд долл. США.

Участие в капитале

Инвестиции в акционерный капитал оказывают поддержку развитию и обеспечивают долгосрочный капитал, необходимый частным компаниям для роста. Мы инвестируем в акционерный капитал компаний как напрямую, так и через паевые инвестиционные фонды. В 2017 ф.г. обязательства по инвестициям в акционерный капитал составили около 1,6 млрд долл. США из собственных средств IFC.

Как правило, IFC приобретает от 5 до 20 процентов акционерного капитала компаний. Мы нередко поощряем компании, акции которых приобретаем, к расширению круга их акционеров путем реализации акций на бирже, что в свою очередь способствует углублению местных рынков капитала. Мы также осуществляем инвестиции с помощью займов с правом участия в прибылях, конвертируемых займов и привилегированных акций.

Финансирование торговли и сырьевого сектора

Осуществляемая IFC Глобальная программа финансирования торговли гарантирует исполнение платежных обязательств по торговым сделкам уполномоченными финансовыми учреждениями. Программа, в которой участвуют свыше 286 банков из более чем 86 стран, расширяет и дополняет возможности банков по финансированию торговли путем снижения рисков по каждой сделке.

В 2017 ф.г. IFC имела средний остаток непогашенных займов по финансированию торговли в размере почти 3,2 млрд долл. США.

Синдицирование займов

Программа синдицированных займов IFC является старейшей и крупнейшей из программ, предлагаемых многосторонними банками развития. В 2017 ф.г. на нее приходилось 47 процентов средств, мобилизованных IFC.

В 2017 ф.г. IFC синдицировала 3,5 млрд долл. США в виде займов категории В, параллельных займов, займов по линии МСРР, структурированных долевого займа категории А и долевого кредита для покрытия риска, предоставленных 60 финансовыми учреждениями. Среди них коммерческие банки, институциональные инвесторы, учреждения по финансированию развития и центральный банк страны с формирующимся рынком. Финансовые учреждения стран с формирующимся рынком предоставили 1,4 млрд долл. США в виде новых синдицированных займов. В конце 2017 ф.г. портфель синдицированных займов IFC составил 16 млрд долл. США.

Заемщики из сектора инфраструктуры получили 37 процентов от общей суммы. Почти треть общего объема финансирования, предоставленного Корпорацией путем синдицированного кредитования – в совокупности, 1,1 млрд долл. США, – была направлена заемщикам в странах, соответствующих критериям кредитования MAP.

Производные финансовые инструменты и структурированное финансирование

IFC предоставляет своим клиентам производные финансовые инструменты исключительно в целях хеджирования. Открывая компаниям доступ к международным рынкам производных финансовых инструментов в целях хеджирования валютных или процентных рисков, или рисков колебания цен на биржевые товары, мы помогаем им повышать свою кредитоспособность и прибыльность. Предлагая продукты, предназначенные для управления рисками, IFC, как правило, выступает в роли посредника между рынком и частными компаниями в странах с формирующимся рынком. IFC предоставляет также продукты структурного финансирования клиентам, которые хотели бы получать средства на глобальных и местных рынках капитала и управлять финансовым риском. IFC помогала своим новым клиентам – эмитентам ценных бумаг получить доступ на рынок, предоставляя им гарантии частичного покрытия кредитных рисков. Кроме того, мы помогаем клиентам структурировать секьюритизационные сделки и размещать секьюритизированные активы среди инвесторов на рынках капитала.

Смешанное финансирование

IFC использует различные механизмы привлечения частного инвестирования, которое в противном случае было бы невозможно получить для осуществления высокоэффективных проектов в области развития. Мы сочетаем средства, предоставляемые на льготных условиях – обычно партнерами-донорами, – с нашими собственными ресурсами и средствами наших соинвесторов. Смешанное финансирование помогает снизить первоначальные расходы или проектные риски, создавая возможности для инновационных инвестиций и накопления опыта, открывающего пути для коммерческих инвестиций. IFC применяет этот подход в таких областях деятельности, как изменение климата, агропромышленный комплекс и продовольственная безопасность, а также финансирование МСП. Мы подходим к смешанному финансированию принципиально и разумно, стремясь корректировать свои рыночного механизма, не допускать нарушения рыночного равновесия, обеспечивать прозрачность и усиливать воздействие на процесс развития. В 2017 ф.г. мы зарезервировали свыше 188 млн долл. США, предоставленных донорами на льготных условиях, и это позволило привлечь свыше 405 млн долл. США из собственных средств IFC и 321 млн долл. США из других источников в частном секторе.

КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Оказание консультационных услуг играет сегодня как никогда важную роль в стратегии IFC по созданию рынков и привлечению частных инвестиций. Занимаясь этой работой, мы помогаем создавать условия, необходимые для привлечения частного капитала в самых широких масштабах, что даст частному сектору возможности для роста.

Именно поэтому мы делаем упор на более стратегический подход, систематически увязывая наши программы консультационных услуг с наиболее насущными нуждами, выявленными в рамках страновых и отраслевых стратегий Группы Всемирного банка. Мы намерены уделять все больше внимания разработке высокоэффективных проектов, которые помогли бы нашим клиентам – особенно в беднейших и в наибольшей мере затронутых конфликтами районах мира – привлечь необходимое им финансирование.

- Мы помогаем компаниям привлекать частных инвесторов и партнеров, выходить на новые рынки и повышать результативность своей деятельности. Мы предоставляем нужные клиентам аналитические данные о рынке, а также рекомендации о способах совершенствования их операционной деятельности и повышения устойчивости.
- Мы помогаем внедрять в разных отраслях хозяйственной деятельности наиболее эффективный практический опыт и стандарты, повышая их конкурентоспособность и производительность.
- Мы помогаем правительствам структурировать государственно-частные партнерства, повышая доступность высококачественной инфраструктуры и основных услуг для населения. Мы помогаем правительствам проводить реформы, стимулирующие частные инвестиции.

В работе консультативной платформы IFC принимают участие опытные эксперты, а 80 процентов наших консультантов трудятся на местах. В 2017 ф.г. наш портфель консультационных проектов расширился на 10 процентов – до 1,5 млрд долл. США – и включает свыше 700 проектов примерно в 100 странах. Более 60 процентов услуг по программе консультационной деятельности IFC было оказано клиентам в странах, соответствующих критериям для получения помощи MAP, а 20 процентов – в нестабильных и затронутых конфликтами районах. Более четверти услуг по нашей программе консультационной деятельности было связано с климатическими проблемами.

КАК МЫ СОТРУДНИЧАЕМ С КОМПАНИЯМИ

Агропромышленный комплекс: мы помогаем компаниям повышать производительность и производственные стандарты, в частности, за счет налаживания эффективных цепочек создания стоимости, обеспечения продовольственной безопасности и предоставления существенных экономических, социальных и экологических благ более мелким сельскохозяйственным предприятиям и общинам.

Инфраструктура и природные ресурсы: мы помогаем компаниям увеличивать выгоды для местных общин и смягчать риски на местах при осуществлении проектов.

Корпоративные финансовые услуги: мы помогаем компаниям выходить на новые рынки, привлекать инвесторов и разрабатывать сложные проекты, оказывая консультационные услуги по вопросам подготовки и проведения слияний и поглощений или создания партнерств.

Консультирование по вопросам энергетики и водных ресурсов: мы помогаем компаниям более эффективно использовать энергетические и водные ресурсы для повышения качества работы и экологической устойчивости. Кроме того, мы ускоряем создание рынков возобновляемой энергии и расширяем доступность современных энергетических услуг для населения.

«Зеленые» здания: предлагая компаниям инструментальной и профессиональную подготовку, мы помогаем им строить здания, позволяющие более эффективно использовать энергию, воду и материалы. Мы также помогаем правительствам разрабатывать соответствующую нормативную базу и сотрудничаем с банками в вопросах внедрения услуг «зеленого» финансирования.

Малые и средние предприятия и цепочки создания стоимости: мы помогаем МСП повышать квалификацию работников и результативность их деятельности, что дает им больше возможностей участвовать в сетях снабжения и распределения более крупных фирм. Мы консультируем компании и правительства по вопросам улучшения условий труда и повышения конкурентоспособности в цепочке поставок текстильной отрасли.

Гендерное равенство: мы сотрудничаем с компаниями в вопросах трудоустройства женщин, их удержания на рабочих местах и продвижения по карьерной лестнице. Кроме того, мы помогаем им расширять доступ женщин к финансовым услугам, технологиям, информации и рынкам.

Стратегические бизнес-решения: мы помогаем компаниям решать многоплановые проблемы в сфере бизнеса, разрабатывать инновационные программы и создавать новые рыночные возможности.

Корпоративное управление: мы помогаем компаниям расширять доступ к капиталу, смягчать риски и принимать меры по предотвращению бесхозяйственности за счет совершенствования корпоративного управления.

Управление экологическими и социальными рисками: мы помогаем внедрять аспекты управления экологическими и социальными рисками в операционную деятельность компаний для достижения длительного успеха.

КАК МЫ СОТРУДНИЧАЕМ С ФИНАНСОВЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ И ФОНДАМИ

Финансовые учреждения: мы помогаем нашим клиентам укреплять системы управления рисками и осуществлять диверсификацию предлагаемых ими продуктов в таких сферах, как финансирование МСП, обеспечение гендерного равенства, финансирование жилищного строительства и устойчивое энергообеспечение. Мы также содействуем обеспечению всеобщего доступа к финансированию, укрепляем рынки капитала, создаем кредитные бюро и залоговые реестры.

Организации по управлению фондами: мы помогаем в развитии индустрии долевого частного финансирования на рынках с повышенным уровнем риска и предоставляем консультационные услуги организациям по управлению фондами и МСП, которые получают инвестиции от фондов.

КАК МЫ СОТРУДНИЧАЕМ С ПРАВИТЕЛЬСТВАМИ

Государственно-частные партнерства: мы помогаем правительствам структурировать и вводить в действие ГЧП, обеспечивающие учет местных потребностей, помогающие в устранении узких мест в инфраструктуре и в достижении национальных целей в области развития.

Финансовый сектор: совместно с правительствами и частным сектором мы создаем устойчивые, прозрачные и функционирующие без перебоев финансовые системы и рынки капитала.

Инвестиционный климат: мы помогаем улучшить деловой климат при помощи реформ, способствующих привлечению инвестиций, экономическому росту и созданию рабочих мест.

Группа по водным ресурсам – 2030: мы объединяем правительства, гражданское общество и частный сектор в целях определения инвестиционных потребностей и стимулирования реформ, способных решить проблему дефицита воды.

КОМПАНИЯ IFC ПО УПРАВЛЕНИЮ АКТИВАМИ

Компания IFC по управлению активами (AMC) – дочерняя компания, находящаяся в полной собственности IFC, – занимается привлечением средств и управлением капиталом в целях осуществления инвестиций в развивающиеся страны и рынки с повышенным уровнем риска. AMC была создана в 2009 году для обеспечения инвесторам возможности участвовать в осуществляемых Корпорацией инвестициях в экономику стран с формирующимся рынком и увеличения притока долгосрочного капитала на эти рынки, что содействует продвижению целей IFC в области развития и созданию прибыли для инвесторов путем использования опыта работы Корпорации в глобальном масштабе, ее стандартов и подхода к инвестициям.

По состоянию на 30 июня 2017 года AMC привлекла приблизительно 9,8 млрд долл. США, в том числе 2,3 млрд долл. США из средств IFC. Она управляет средствами 13 инвестиционных фондов, осуществляющих доленое финансирование, кредитование и инвестиции по принципу «фонда фондов» по поручению широкого круга институциональных инвесторов, в том числе суверенных фондов, пенсионных фондов и учреждений по финансированию развития.

ФОНДЫ AMC

Фонд капитализации IFC

Фонд капитализации IFC в объеме 3 млрд долл. США включает в себя фонд для инвестиций в акционерный капитал в размере 1,3 млрд долл. США и фонд для привлечения средств на условиях субординированного долга в размере 1,7 млрд долл. США. Созданный в 2009 году фонд содействует укреплению системобразующих банков на формирующихся рынках, поддерживая их способность справляться с финансовыми и экономическими спадами. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд был полностью инвестирован при наличии 41 инвестиционного обязательства на общую сумму 2,8 млрд долл. США.

Африканский, Латиноамериканский и Карибский фонд IFC

Африканский, Латиноамериканский и Карибский фонд IFC в размере 1 млрд долл. США был создан в 2010 году. Фонд осуществляет инвестиции в акционерный капитал компаний и связанные с акционерным капиталом инструменты в ряде отраслей в странах Африки к югу от Сахары, Латинской Америки и Карибского бассейна. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял 37 инвестиционных обязательств на общую сумму 879 млн долл. США.

Африканский фонд капитализации

Африканский фонд капитализации в размере 182 млн долл. США был создан в 2010 году в целях осуществления инвестиций в системообразующие коммерческие банковские учреждения в Африке. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял восемь инвестиционных обязательств на общую сумму 130 млн долл. США.

Фонд IFC по капитализации российских банков

Фонд IFC по капитализации российских банков в размере 550 млн долл. США был создан в 2012 году в целях осуществления инвестиций в коммерческие банковские учреждения в России. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял три инвестиционных обязательства на общую сумму 82 млн долл. США.

Каталитический фонд IFC

Созданный в 2012 году Каталитический фонд IFC в размере 418 млн долл. США вкладывает средства в фонды, которые предоставляют капитал для расширения деятельности компаний, работающих на развивающихся рынках и внедряющих инновационные методы решения проблемы изменения климата. Он также может осуществлять прямые инвестиции в такие компании. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял 13 инвестиционных обязательств на общую сумму 306 млн долл. США.

Глобальный инфраструктурный фонд IFC

Созданный в 2013 году Глобальный инфраструктурный фонд IFC в размере 1,2 млрд долл. США осуществляет инвестиции в акционерный капитал и связанные с акционерным капиталом инвестиции в инфраструктурный сектор стран с формирующимся рынком. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял 20 инвестиционных обязательств на общую сумму 639 млн долл. США.

Китайско-Мексиканский фонд

Китайско-Мексиканский фонд – это ориентированный на конкретную страну фонд с капиталом в 1,2 млрд долл. США, который осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, а также предоставляет мезонинное финансирование в Мексике. В центре его внимания находятся инфраструктура, нефтегазовая отрасль и другие секторы, в том числе обрабатывающая промышленность, агропромышленный комплекс, потребительские и социальные услуги и банковский сектор. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял два инвестиционных обязательства на общую сумму 320 млн долл. США.

Фонд IFC по развитию финансовых учреждений

Фонд IFC по развитию финансовых учреждений с капиталом в 505 млн долл. США аналогичен Фонду капитализации IFC и осуществляет инвестиции в акционерный капитал и связанные с акционерным капиталом инвестиции в финансовые учреждения формирующихся рынков. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял четыре инвестиционных обязательства на общую сумму 133 млн долл. США.

Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков

Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков с капиталом в 800 млн долл. США вкладывает средства, главным образом, в паевые инвестиционные фонды, работающие преимущественно с растущими компаниями в различных отраслях на формирующихся рынках и рынках с повышенным уровнем риска. Помимо этого, Фонд осуществляет инвестиции непосредственно в такие компании, а также во вторичные доли участия в паевых инвестиционных фондах формирующихся рынков. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял 11 инвестиционных обязательств на общую сумму 207 млн долл. США.

Фонд IFC для стран Ближнего Востока и Северной Африки

Фонд IFC для стран Ближнего Востока и Северной Африки с капиталом 162 млн долл. США осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, в странах Ближнего Востока и Северной Африки. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд принял два инвестиционных обязательства на общую сумму 27 млн долл. США.

Фонд для кредитования женщин-предпринимателей

Фонд кредитования женщин-предпринимателей предоставляет коммерческим банкам кредиты первой очереди для дальнейшего кредитования женщин, владеющих малыми и средними предприятиями в странах с формирующимся рынком. Этот фонд является частью механизма с бюджетом в 600 млн долл. США по расширению возможностей женщин-предпринимателей – партнерства, созданного в 2014 году между IFC и инициативой финансовой компании Goldman Sachs «10 000 женщин». По состоянию на 30 июня 2017 года фонд собрал 110 млн долл. США и принял инвестиционные обязательства перед шестью банками в размере 70 млн долл. США.

Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков

Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, во всех отраслях на формирующихся азиатских рынках. По состоянию на 30 июня 2017 года фонд собрал 440 млн долл. США и принял два инвестиционных обязательства в размере 70 млн долл. США.

Опыт работы в промышленности

Ведущая роль, которую IFC играет в содействии устойчивому развитию частного сектора, обусловлена наличием у Корпорации особого преимущества – обширного и разнообразного опыта, накопленного более чем за 60 лет деятельности, направленной на оказание компаниям на формирующихся рынках помощи, благодаря которой они добиваются успеха и развиваются.

IFC использует свои знания в области мировой промышленности для решения наиболее сложных задач развития ближайших лет, включая безработицу, изменение климата, продовольственную безопасность и надежность водоснабжения.

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС И ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Агропромышленный комплекс играет важную роль в сокращении бедности. Во многих развивающихся странах на сектор сельского хозяйства зачастую приходится не менее половины объема ВВП и занятости, в силу чего он представляет одно из приоритетных направлений в деятельности IFC.

IFC оказывает поддержку частному сектору в удовлетворении растущего спроса на сельскохозяйственную продукцию экологически устойчивым и социально ответственным образом. Корпорация предлагает механизмы финансирования оборотного капитала, помогая клиентам финансировать закупки инвентаря, семян, удобрений, химикатов и топлива для фермеров. В целях содействия торговле и снижения затрат мы осуществляем инвестиции в такие объекты инфраструктуры, как складские помещения и холодильные установки. В целях обеспечения устойчивого производства на сельскохозяйственных землях мы работаем над повышением производительности путем передачи технологий и наиболее рационального использования ресурсов.

В 2017 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в агропромышленном комплексе и секторе лесного хозяйства за счет использования собственных средств, составили порядка 1,1 млрд долл. США.

ФИНАНСОВЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ

Надежные, глубокие и устойчивые финансовые рынки жизненно необходимы для развития, поскольку они обеспечивают эффективное распределение ресурсов. Работа IFC с финансовыми посредниками содействует укреплению финансовых учреждений и финансовой системы в целом. Сотрудничество с финансовыми посредниками также позволяет Корпорации оказывать поддержку значительно большему числу микро-, малых и средних предприятий, чем если бы она действовала самостоятельно.

Действуя через финансовых посредников, IFC имеет возможность стимулировать расширение их участия в таких секторах, представляющих стратегический приоритет, как предприятия, принадлежащие женщинам, и изменение климата, а также в таких районах с недостаточным обслуживанием, как государства с нестабильной экономикой, пострадавшие в результате конфликтов, и кроме того, в секторах жилищного строительства, инфраструктуры и социальных услуг.

В 2017 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в секторе финансовых рынков за счет использования собственных средств, составили порядка 5,9 млрд долл. США.

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И ОБРАЗОВАНИЕ

Здравоохранение и образование являются основными потребностями человека, однако многим жителям развивающихся стран они недоступны.

Расширение доступа к здравоохранению и образованию является центральным элементом любой стратегии борьбы с бедностью и ускоренного обеспечения благосостояния для всех. Оказывая поддержку медицинским компаниям и компаниям, занимающимся медико-биологическими разработками, IFC предоставляет им финансирование, занимается распространением знаний в этих областях деятельности, совершенствует управленческие и клинические стандарты, помогает в разработке государственной политики и способствует взаимодействию между государством и частным сектором. В сфере образования мы помогаем частным компаниям дополнять своей работой деятельность государственного сектора и создавать больше возможностей для детей, молодежи и работающих взрослых.

IFC является крупнейшим в мире многосторонним инвестором в области частного здравоохранения и образования. В 2017 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в сфере здравоохранения и образования за счет использования собственных средств, составили 692 млн долл. США.

ИНФРАСТРУКТУРА

Современная инфраструктура стимулирует экономический рост, улучшает условия жизни и может создавать возможности для решения вновь возникающих проблем в области развития, включая стремительную урбанизацию и изменение климата.

Это также область, в которой частный сектор может внести существенный вклад, предоставляя эффективные, доступные и рентабельные базовые услуги большому числу людей. В центре внимания IFC находится деятельность по оказанию поддержки частным инфраструктурным проектам, инновационные и высоко-результативные бизнес-модели которых поддаются широкому тиражированию.

IFC помогает расширять доступ к электроэнергии, перевозкам и водоснабжению, финансируя инфраструктурные проекты и предоставляя правительствам стран-клиентов консультации по вопросам создания государственно-частных партнерств. Мы снижаем риски и максимально используем специализированное финансовое структурирование и другие возможности. В 2017 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили порядка 1,7 млн долл. США.

ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Сектор промышленного производства играет решающую роль в создании возможностей и сокращении бедности в развивающихся странах. Клиенты IFC в сфере промышленного производства, как правило, создают и сохраняют больше рабочих мест, чем клиенты, работающие в любом другом секторе.

Мы продолжаем расширять нашу деятельность в этом секторе по таким направлениям, как химическая промышленность, производство строительных материалов и энергосберегающего оборудования и транспортное машиностроение. Корпорация предоставляет инвестиции и консультационные услуги компаниям, которые занимаются разработкой новых продуктов и освоением новых рынков или проводят реструктуризацию и модернизацию в целях повышения конкурентоспособности на международном уровне.

Поскольку все эти отрасли относятся к числу наиболее углеродоемких, мы помогаем клиентам разрабатывать и осуществлять капиталовложения, способствующие сокращению выбросов углерода и снижению уровня энергопотребления.

В 2017 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в секторе промышленного производства за счет использования собственных средств, составили 989 млн долл. США.

НЕФТЕГАЗОВАЯ И ГОРНОРУДНАЯ ОТРАСЛИ

Отрасли промышленности, добывающие природные ресурсы, жизненно важны для многих беднейших стран мира. Они являются основным источником рабочих мест, энергии, государственных доходов и множества иных выгод для местной экономики. В Африке, в частности, широкомасштабные стабильные инвестиции в эти отрасли способны создавать столь же широкомасштабные выгоды для экономического развития.

Миссией IFC в отношении нефтегазовой и горнодобывающей промышленности является содействие развивающимся странам в реализации этих преимуществ, при одновременном оказании помощи в продвижении устойчивых источников энергии. Мы предоставляем финансирование и консультации клиентам в частном секторе, а также содействуем правительствам в создании эффективной нормативно-правовой базы и укреплении их потенциала по управлению этими отраслями по всей цепочке создания стоимости.

Оказывая поддержку частным инвестициям в эти отрасли, мы стремимся к тому, чтобы местные сообщества получали ощутимые выгоды. В 2017 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили 435 млн долл. США.

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Современные информационно-коммуникационные технологии упрощают бедным слоям населения доступ к услугам и ресурсам. Эти технологии способствуют расширению возможностей и повышению эффективности рынков и учреждений. IFC занимается расширением доступности таких технологий. Корпорация направляет капиталовложения в частные компании, которые работают над созданием современной инфраструктуры связи и информационных технологий и развивают климатосберегающие технологии.

IFC все чаще помогает клиентам преодолевать собственные государственные границы и выходить на другие развивающиеся рынки. В 2017 ф.г. наши новые обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили 232 млн долл. США.

ТУРИЗМ, РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ И ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Туризм, розничная торговля и операции с недвижимостью – это отрасли, вносящие заметный вклад в создание рабочих мест, увеличение налоговых поступлений и экономический рост в развивающихся странах.

IFC стремится повышать эффективность этих трех секторов в развивающихся странах. Наши инвестиции направлены на создание критически важной инфраструктуры – там, где зачастую не хватает качественных отелей для туристов и деловых людей. Совместно с нашими клиентами, представляющими сферу розничной торговли, мы работаем над созданием рабочих мест, расширением налоговой базы, наращиванием потенциала местных банков, совершенствованием инфраструктуры и укреплением трудовых норм. Кроме того, мы осуществляем инвестиции в компании, занимающиеся операциями с недвижимостью, чтобы увеличить предложение доступного жилья и коммерческой недвижимости.

В 2017 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в отраслях туризма, розничной торговли и операций с недвижимостью за счет использования собственных средств, составили 429 млн долл. США.

Персонал и процедуры IFC

Корпоративная культура IFC отражает приверженность Корпорации целям сокращения бедности и создания возможностей для наиболее уязвимых групп населения в развивающихся странах.

Осмысление воздействия IFC в области развития

Измерение результатов нашей деятельности чрезвычайно важно для того, чтобы понять, насколько эффективна наша стратегия, – и удастся ли IFC и нашим клиентам дойти до людей и рынков, которым особенно нужна наша помощь.

Среди многосторонних банков развития и финансовых учреждений по финансированию развития IFC является одним из лидеров в области измерения результатов деятельности в частном секторе. IFC – одно из немногих международных финансовых учреждений, установивших корпоративные целевые показатели – в отношении не только объема инвестиций, но и прямого воздействия на развитие.

СИСТЕМА ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC

IFC постоянно уточняет и обновляет свою систему оценки результатов, чтобы поддержать реализацию своей стратегии и точнее определить воздействие своей деятельности. Мы продолжаем разрабатывать новые механизмы оценки всего спектра воздействия нашей деятельности, далеко не ограничиваясь непосредственной отдачей от наших проектов.

Система оценки результатов IFC включает в себя три взаимодополняющих компонента:

- Цели IFC в области развития, которые представляют собой корпоративные целевые показатели, отражающие стратегию IFC и области, в наибольшей степени нуждающиеся в развитии.
- Система мониторинга для отслеживания результатов деятельности и воздействия, которое эта деятельность оказывает на развитие.
- Измерение результатов на уровне секторов, проектов и стран.

Центральным элементом стратегии IFC является воздействие на развитие. В настоящее время мы вводим в действие новую систему, которая позволит нам разрабатывать и отбирать проекты, в наибольшей степени способные оказывать воздействие на развитие. Новая Система оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (AIMM) разрабатывается для оценки предполагаемого, или «прогнозируемого», воздействия нашей деятельности на двух уровнях – того, что предполагается достичь благодаря осуществлению конкретного проекта, и того, в какой степени это будет содействовать созданию или развитию рынков. На уровне проектов система AIMM поможет сотрудникам IFC определять – систематически и комплексно, – как проекты содействуют развитию. Система AIMM будет интегрирована с ныне действующей системой оценки результатов деятельности IFC и системой мониторинга. Это поможет IFC применять более действенный портфельный подход к нашей деятельности.

ЦЕЛИ IFC В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ: ПОДДЕРЖКА СТРАТЕГИИ IFC

Цели IFC в области развития (IDG) отражают ожидаемые результаты нашей работы, которые должны быть достигнуты в рамках трехлетних циклов. Они помогают нам информировать наших акционеров и общественность об ожидаемом вкладе деятельности IFC в достижение целей Группы Всемирного банка по искоренению бедности и ускоренному обеспечению общего благосостояния. В рамках IDG установлены целевые показатели в пяти областях деятельности, оказывающих непосредственное влияние на жизнь людей и увязанных с нашей стратегией:

- Расширение или улучшение возможностей в области устойчивого ведения фермерского хозяйства
- Повышение качества услуг в области здравоохранения и образования
- Улучшение доступа к финансовым услугам для клиентов микрофинансовых учреждений и МСП
- Увеличение объема или повышение качества инфраструктурных услуг
- Сокращение выбросов парниковых газов

Принимая любое обязательство в сфере инвестиционной и консультационной деятельности, мы совместно с нашими клиентами оцениваем, какое конкретное воздействие на развитие будет обеспечено в итоге. В 2017 ф.г., открывшем нынешний трехлетний цикл (2017-2019 ф.г.), удалось многое сделать для достижения IDG. Мы превысили целевые показатели по увеличению объема или повышению качества инфраструктурных услуг, в основном, благодаря осуществлению инвестиционного проекта в области широкополосной связи в Мексике, плодами которого, как ожидается, к 2021 году смогут воспользоваться 9 млн человек.

Цели IFC в области развития

| ЦЕЛЬ | ЦЕЛЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 2017-2019 Ф.Г. | ЦЕЛЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 2017 Ф.Г. | ОБЯЗАТЕЛЬСТВА НА 2017 Ф.Г. | СТЕПЕНЬ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕВОГО ПОКАЗАТЕЛЯ НА 2017 Ф.Г. (В ПРОЦЕНТАХ) |
|---|---|---|----------------------------|---|
| Расширение или улучшение возможностей в области устойчивого ведения фермерского хозяйства | Охват 3,32 млн человек | Охват 1,05 млн человек | 0,72 млн человек | 68% |
| Повышение качества услуг в области здравоохранения и образования | Охват 26,14 млн человек | Охват 8,54 млн человек | 8,60 млн человек | 101% |
| Улучшение доступа к финансовым услугам для клиентов микрофинансовых учреждений | Охват 98,28 млн клиентов | Охват 30,89 млн клиентов | 28,99 млн клиентов | 94% |
| Улучшение доступа к финансовым услугам для клиентов из числа МСП | Охват 2,87 млн клиентов | Охват 0,88 млн клиентов | 0,61 млн клиентов | 69% |
| Увеличение объема или повышение качества инфраструктурных услуг | Охват 68,08 млн человек | Охват 23,86 млн человек | 33,01 млн человек | 138% |
| Сокращение выбросов парниковых газов | Сокращение на 21,79 млн тонн в эквиваленте CO ₂ в год | Сокращение на 6,91 млн тонн в эквиваленте CO ₂ за год | 6,68 млн тонн | 97% |

СИСТЕМА МОНИТОРИНГА: ОТСЛЕЖИВАНИЕ ХОДА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ И НЕПОСРЕДСТВЕННЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАЦИЙ IFC

Система отслеживания результатов деятельности в области развития (DOTS) представляет собой механизм мониторинга эффективности деятельности компаний – клиентов IFC и отслеживания непосредственных результатов их деятельности в области развития. Применительно к инвестиционным операциям общая шкала DOTS представляет собой синтез результатов в четырех областях деятельности: финансовой, экономической, экологической и социальной, а также в области более широкого воздействия на развитие частного сектора.

В 2017 ф.г. рейтинг инвестиционных проектов IFC по шкале DOTS был основан на данных о 828 инвестиционных проектах, утвержденных в период 2008–2013 годов и достаточно продвинувшихся в осуществлении для проведения оценки. Система DOTS также отслеживает такие показатели, как число лиц, охваченных инвестиционными проектами клиентов IFC, или выгода (в пересчете на доллары США) для конкретных заинтересованных сторон за отчетный год.

Оценка результатов предоставления консультационных услуг проводится на протяжении цикла осуществления проекта – от разработки до завершения. Общая шкала DOTS для консультационных услуг, известная также как рейтинг эффективности деятельности в области развития, представляет собой синтез рейтингов стратегической релевантности, эффективности и действенности проекта. Этот рейтинг составляется после завершения проекта. В 2017 ф.г. рейтинг консультационных услуг по шкале DOTS был основан на данных о 88 завершенных консультационных проектах.

ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ НА РАЗВИТИЕ НА УРОВНЕ ПРОГРАММ, СЕКТОРОВ И СТРАН

IFC проводит оценки с тем, чтобы понять, какое воздействие инвестиции IFC оказывают на достижение двух целей Группы Всемирного банка. Кроме того, такие оценки позволяют определить вклад Корпорации в создание рабочих мест.

В 2017 ф.г. IFC внедрила подход более стратегического характера к проведению оценок с тем, чтобы восполнить наиболее существенные пробелы в знаниях. Мы провели шесть оценок экономического воздействия на уровне секторов и осуществили четыре масштабные программы оценки воздействия. Эта работа позволяет оценить результативность деятельности IFC на уровне не только индивидуальных проектов, но и секторов. Она также служит источником ценного опыта, на основе которого разрабатываются отраслевые стратегии.

Так, например, на Ямайке мы провели оценку экономического воздействия инвестиций IFC в расширение аэропорта. Проведенная нами оценка показала, что, обеспечив увеличение пропускной способности аэропорта, инвестиции IFC помогли привлечь в экономику страны около 288 млн долл. США и способствовали – прямо или косвенно – созданию 29 000 рабочих мест.

Мы также провели системный обзор 56 опубликованных оценок проектов развития частного сектора, осуществлявшихся в 2005–2014 годах в 23 нестабильных и затронутых конфликтами странах, чтобы использовать полученные данные для совершенствования нашей работы в таких странах. Исследование показало, что наибольшее воздействие на развитие оказывают, как правило, инвестиции в крупные инфраструктурные проекты или в развитие малых и средних предприятий.

По итогам этого обзора были также сделаны следующие ключевые выводы:

- Целесообразно сотрудничать с местными партнерами, инвесторами или донорами, заинтересованными в проекте.
- Лучше всего начинать с небольших проектов, которые могут наглядно показать местным предпринимателям возможности новых подходов к бизнесу.
- Очень важно учитывать, сколько времени занимает формирование потенциала, необходимого для того, чтобы обеспечить успех проектов. Кроме того, при разработке и осуществлении проекта следует принимать во внимание и специфику конфликтных ситуаций в данной местности.

В тесном сотрудничестве с Группой Всемирного банка и Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям IFC разрабатывает единые системы оценки результатов взаимодействия Группы Всемирного банка со странами. В 2017 ф.г. IFC содействовала разработке систем оценки результатов для 14 концепций партнерства со странами или страновых стратегий, а также предоставляла данные для 15 обзоров эффективности деятельности и изучения опыта.

Кроме того, IFC занималась подготовкой отчетов о результатах реализации 18 совместных планов осуществления, разработанных Всемирным банком и IFC для таких ключевых программных областей, как города, энергетика, агропромышленный комплекс и здравоохранение.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ СООТВЕТСТВИЯ МЕЖДУ ОЦЕНКОЙ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC И ЦЕЛЯМИ В ОБЛАСТИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

После того, как в сентябре 2015 года Организация Объединенных Наций приняла Цели в области устойчивого развития (ЦУР), IFC отслеживает соответствие стратегии и операционной деятельности Корпорации этим целям. Параллельно с этим IFC вышла также на лидирующие позиции среди международных финансовых учреждений по предоставлению отчетности о том вкладе, который мы и наши клиенты вносим в достижение ЦУР.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЕ ЛИДЕРСТВО В ИЗМЕРЕНИИ РЕЗУЛЬТАТОВ РАЗВИТИЯ ЧАСТНОГО СЕКТОРА

В марте 2017 года IFC провела первую ежегодную Конференцию по вопросам оценки воздействия частного сектора на развитие, в которой приняли участие 24 донора – партнера, многосторонние банки развития и международные финансовые учреждения. На конференции подчеркивалась важность проведения оценок, особенно в сфере экономического роста и создания рабочих мест. Кроме того, на конференции обращалось внимание на необходимость уточнять методики и налаживать обмен ими, а также сотрудничать в поиске инновационных путей оценки воздействия на развитие.

МОНИТОРИНГ РЕЗУЛЬТАТОВ В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ

В 2017 ф.г. положительный рейтинг получили 55 процентов наших инвестиционных проектов, что на три процентных пункта ниже, чем в 2016 ф.г. Снижение было в значительной мере обусловлено замедлением темпов экономического роста, низкими ценами на сырье, волатильностью рынка и политическими потрясениями во многих странах. Вместе с тем, IFC все активнее действовала в некоторых наиболее проблемных регионах мира, где финансовые и прочие риски, как правило, выше.

Как правило, более крупные инвестиционные проекты IFC показывают более высокие результаты. После взвешивания по объему инвестиций высокий рейтинг был присвоен 69 процентам инвестиций Корпорации.

Наиболее высокие результаты среди всех групп отраслей показали инвестиционные проекты в сфере здравоохранения и образования и в фондовом секторе – положительный рейтинг был присвоен 60 процентам проектов. Инвестиционные проекты в секторе обрабатывающей промышленности продемонстрировали наибольший рост эффективности – их рейтинг по шкале DOTS составил 54 процента, поднявшись по сравнению с 2016 ф.г. на семь процентных пунктов. Этот рост обеспечили, прежде всего, инвестиции в сектор продукции промышленного и коммерческого назначения.

Рейтинги инвестиций по шкале DOTS в большинстве других отраслей снизились. Наиболее низкие рейтинги получили инвестиции в отрасли туризма, розничной торговли, строительства и операций с недвижимостью, а также телекоммуникаций, средств массовой информации и технологий. Многие из этих проектов были связаны, в первую очередь, с инвестициями на ранних этапах, и запланированное расширение их масштабов произошло с задержками.

Рейтинги по шкале DOTS снизились во всех регионах, за исключением Европы и Центральной Азии, где рейтинг поднялся на пять пунктов, составив 56 процентов. Результативность инвестиционных проектов в Латинской Америке и Карибском бассейне снизилась на девять пунктов – до 54 процентов, что во многом было обусловлено неудовлетворительной эффективностью инвестиций в секторе финансовых рынков, фондовом и инфраструктурном секторах. На инвестиционные проекты в странах Африки к югу от Сахары, Ближнего Востока и Северной Африки отчасти повлияла политическая нестабильность, а также неустойчивость во многих странах, где IFC вела свою деятельность.

Среди консультационных проектов, закрытых в течение этого года и подлежавших оценке на предмет эффективности в области развития, положительный рейтинг получили 70 процентов проектов – это выше нашего целевого показателя в 65 процентов. Наиболее высокие результаты показала Южная Азия – 92 процента проектов здесь получили положительный рейтинг по эффективности деятельности в области развития. Проекты, осуществлявшиеся в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе, показали наиболее серьезный рост результатов – на 28 пунктов по сравнению с предыдущим годом. Эффективность проектов на Ближнем Востоке и в Северной Африке снижалась, что отчасти объясняется проблемами при осуществлении проектов в нестабильных и затронутых конфликтами районах.

СФЕРА ОХВАТА И РЕЗУЛЬТАТЫ КЛИЕНТОВ В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ

В мировом масштабе клиенты, получающие инвестиционные и консультационные услуги IFC, оказали воздействие на большое количество людей и добились выдающихся результатов (см. стр. 81). Ниже приводятся некоторые из основных результатов:

Улучшение доступа к финансам

- IFC предоставляет инвестиции и консультационные услуги финансовым учреждениям, обслуживающим физических лиц и микро-, малые и средние предприятия. Эти учреждения предоставили около 53,7 млн займов микропредприятиям и 8,3 млн займов малым и средним предприятиям на общую сумму 412 млрд долл. США. Они также предоставили 1 млн ипотечных кредитов на общую сумму в 29 млрд долл. США.

- Мы также оказывали помощь нашим партнерам в секторе цифровых финансовых услуг, которые содействовали проведению 572 млн безналичных розничных сделок на общую сумму свыше 3,7 млрд долл. США.
- Мы содействовали укреплению национальных финансовых рынков, работая с залоговыми реестрами и кредитными бюро, что позволило финансовым учреждениям выделить финансирование в размере свыше 250,6 млрд долл. США. Более 679 000 микро-, малых и средних предприятий смогли получить займы, обеспеченные движимым имуществом. Кроме того, мы оказали помощь в создании или модернизации восьми операторов кредитных бюро.

Предоставление решений и услуг

- Почти 20 млн человек, главным образом, в Африке к югу от Сахары и странах, соответствующих критериям кредитования MAP, воспользовались произведенными в рамках программы «Глобальное освещение» осветительными приборами подтвержденного качества, работающими на солнечной энергии.
- Наши клиенты произвели и поставили электроэнергию 104,2 млн человек, многие из которых проживают в странах Африки к югу от Сахары и Южной Азии. Они обеспечили подключение к телефонным сетям 345 млн потребителей, большей частью в Южной Азии. Они обеспечили газом 60 млн человек, главным образом, в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе.
- Наши клиенты помогли 4,9 млн студентов получить образование. Наши клиенты из агропромышленного комплекса оказали поддержку 3 млн фермеров за счет повышения доступности финансирования и рынков, а также внедрения устойчивых методов ведения сельского хозяйства. Как ожидается, эти преимущества повысят производительность и доходы фермеров, а также помогут им лучше справляться с непредвиденными ситуациями.
- Мы помогли компаниям внедрять новые методы и технологии, которые позволили привлечь дополнительное финансирование в размере 1,7 млрд долл. США, в том числе 1,4 млрд долл. США в рамках проектов реформирования корпоративного управления и 300 млн долл. США в рамках проектов по внедрению ресурсосберегающих технологий.
- IFC помогла правительствам подписать шесть контрактов с частными операторами. Как ожидается, эти контракты будут способствовать обеспечению или расширению доступа более 1,5 млн человек к инфраструктуре и медицинским услугам и привлечению в инфраструктурные отрасли частных инвестиций в объеме свыше 341 млрд долл. США.

Улучшение условий ведения предпринимательской деятельности

- В сотрудничестве с Всемирным банком мы оказали 50 национальным правительствам и местным органам власти поддержку при проведении 116 реформ, способствовавших улучшению среды для развития частного сектора, укреплению конкурентных рынков и созданию рабочих мест. В странах, отвечающих критериям кредитования MAP, было проведено 70 реформ, в том числе 26 реформ – в нестабильных и затронутых конфликтами районах.
- Эти реформы позволили сэкономить 22 млн долл. США в частном секторе и предоставить новые инвестиции в размере около 168 млн долл. США.

Вклад клиентов ИFC в развитие

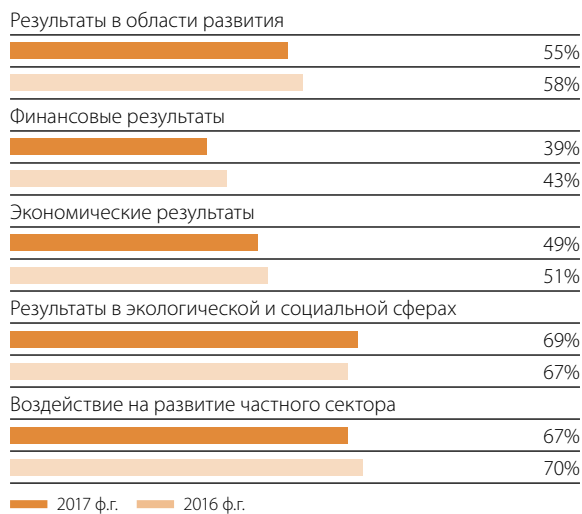
| Занятость | ПОРТФЕЛЬ – | |
|--|----------------------|----------------------|
| | 2015 КАЛЕНДАРНЫЙ ГОД | 2016 КАЛЕНДАРНЫЙ ГОД |
| Занятость (млн рабочих мест) ¹ | 2,4 | 2,4 |
| Займы на цели микрофинансирования² | | |
| Количество (млн) | 51,2 | 53,7 |
| Размер (млрд долл. США) | 59,5 | 60,7 |
| Займы предприятиям малого и среднего бизнеса² | | |
| Количество (млн) | 7,6 | 8,3 |
| Размер (млрд долл. США) | 343,7 | 351,1 |
| Финансирование торговли³ | | |
| Количество (млн) | 1,8 | 1,8 |
| Размер (млрд долл. США) | 255 | 270 |
| Число граждан, охваченных следующими услугами | | |
| Производство электроэнергии (млн человек) | 48,0 | 79,4 |
| Энергоснабжение (млн человек) | 50,1 | 24,8 |
| Водоснабжение (млн человек) | 21,8 | 14,3 |
| Газоснабжение (млн человек) ⁴ | 51,2 | 59,9 |
| Подключение к телефонным сетям (млн человек) | 262,8 | 345,3 |
| Охвачено пациентов (млн) ⁵ | 31,7 | 34,0 |
| Охвачено учащихся (млн) | 4,6 | 4,9 |
| Охвачено фермеров (млн) | 3,5 | 3,0 |
| Платежи поставщикам и органам власти | | |
| Закупки товаров и услуг на местных рынках (млрд долл. США) ⁶ | 46,8 | 36,6 |
| Вклад в государственные доходы или экономию средств госбюджетов (млрд долл. США) | 16,6 | 14,6 |

Эти цифры показывают совокупный вклад клиентов ИFC в развитие на конец 2015 и 2016 календарных годов. Строго говоря, данные по портфелю за 2015 и 2016 календарные годы не поддаются сравнению, поскольку они основаны на измененном портфеле клиентов ИFC. В случае микрофинансирования и кредитов МСП результаты отражают также вклад проектов консультационных услуг. Хотя представленные клиентами данные многократно проверяются, в некоторых случаях они основаны на оценках; кроме того, определения показателей могут не всегда одинаково трактоваться клиентами.

1. Данные по портфелю, касающиеся занятости, включают рабочие места, предоставленные фондами.
2. Данные по охвату портфеля представляют портфель непогашенных кредитов, предоставленных МСП клиентами ИFC по состоянию на конец 2015 и 2016 календарных годов, по ориентированным на ММСП финансовым учреждениям/проектам. Данные за 2016 календарный год включают информацию, представленную 304 клиентами из числа ММСП, включая девять клиентов, данные по которым были экстраполированы.
3. Оценка количества торговых сделок, профинансированных сетью банков развивающихся стран в рамках Программы финансирования мировой торговли, и их общей суммы в долларах США, основана на фактических данных, полученных от 68% (количество) и 72% (сумма) действующих банков, входивших в эту сеть в 2016 календарном году. Строго говоря, сравнение данных с прошлогодними не представляется возможным, поскольку число действующих банков, принимающих участие в опросе, меняется из года в год. Цифры отражают сделки, осуществленные с помощью непосредственных гарантий ИFC, а также осуществленные банками, входящими в сеть, которым была оказана поддержка в рамках Программы. В данные за 2015 календарный год были внесены изменения с целью отразить корректировки данных за предыдущий год, сделанные участниками опроса.
4. Вклад одного из клиентов в регионе Восточной Азии и Тихого океана составил в 2016 календарном году 56,6 млн потребителей газоснабжения.
5. Совокупный показатель числа охваченных пациентов за 2015 календарный год был изменен в связи с уточнением данных одним из клиентов в регионе Южной Азии.
6. Совокупный показатель объема закупок товаров и услуг на местных рынках за 2015 календарный год был изменен в связи с уточнением данных одним из клиентов в регионе Африки к югу от Сахары.

Рейтинги проектов инвестиционных услуг по шкале DOTS в разбивке по категориям результатов, сравнение 2016 и 2017 финансовых годов

% проектов с удовлетворительным рейтингом



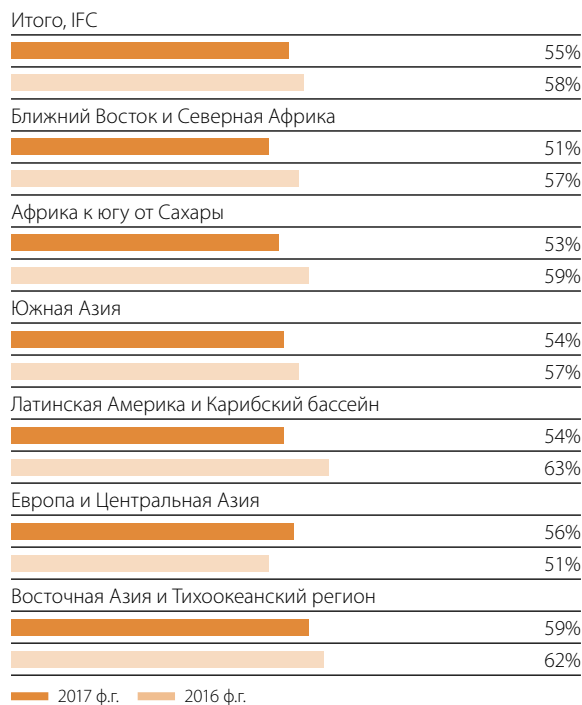
Рейтинги проектов инвестиционных услуг по шкале DOTS в разбивке по областям деятельности, сравнение 2016 и 2017 финансовых годов

% проектов с удовлетворительным рейтингом



Рейтинги проектов инвестиционных услуг по шкале DOTS в разбивке по регионам, сравнение 2016 и 2017 финансовых годов

% проектов с удовлетворительным рейтингом



Рейтинги проектов консультационных услуг по шкале DOTS в разбивке по категориям результатов, сравнение 2016 и 2017 финансовых годов

% проектов с удовлетворительным рейтингом



■ 2017 ф.г. ■ 2016 ф.г.

Рейтинги проектов консультационных услуг по шкале DOTS в разбивке по направлениям деятельности, сравнение 2016 и 2017 финансовых годов*

% проектов с удовлетворительным рейтингом



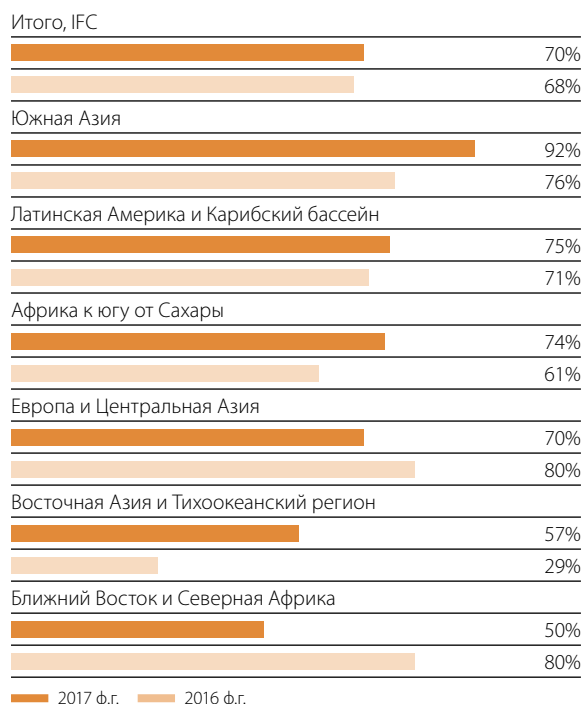
■ 2017 ф.г. ■ 2016 ф.г.

* В 2017 ф.г. IFC начала представлять отчет о рейтингах эффективности развития не за календарный, а за финансовый год. Соответственно, рейтинги эффективности развития за 2016 ф.г., представленные в годовом отчете за 2016 год, не сопоставимы с рейтингами эффективности развития за 2016 ф.г., представленными в настоящем докладе.

** "Финансовый сектор" также включает проекты, осуществляемые объединенной командой сотрудников Центра глобальной практики по вопросам финансов и рынков Группы Всемирного банка.

Рейтинги проектов консультационных услуг по шкале DOTS в разбивке по регионам, сравнение 2016 и 2017 финансовых годов

% проектов с удовлетворительным рейтингом



■ 2017 ф.г. ■ 2016 ф.г.

Персонал IFC

Коллектив IFC многонационален. Сотрудники Корпорации являются самым ценным ее активом. Представляя более 140 стран, они предлагают клиентам на местах инновационные решения и образцы наилучшей мировой практики. Пятьдесят шесть процентов наших сотрудников работают в 98 представительствах на местах, что отражает нашу приверженность децентрализации деятельности.

Центральный аппарат и представительства на местах

СОТРУДНИКИ ВСЕХ УРОВНЕЙ

| | |
|--|--------------|
| Соединенные Штаты | 1 703 (44%) |
| Остальные страны | 2 157 (56%) |
| Общая численность сотрудников IFC | 3 860 |

Гражданство

СОТРУДНИКИ НА ДОЛЖНОСТЯХ СПЕЦИАЛИСТА И ВЫШЕ

РУКОВОДЯЩИЕ РАБОТНИКИ

| | | |
|------------------------------|--------------|------------|
| Страны Группы 1 ¹ | 1 155 (44%) | 130 (61%) |
| Страны Группы 2 ² | 1 477 (56%) | 82 (39%) |
| Всего | 2 632 | 212 |

Пол

СОТРУДНИКИ НА ДОЛЖНОСТЯХ СПЕЦИАЛИСТА И ВЫШЕ

РУКОВОДЯЩИЕ РАБОТНИКИ

| | | |
|--------------|--------------|------------|
| Женщины | 1 194 (45%) | 75 (35%) |
| Мужчины | 1 438 (55%) | 137 (65%) |
| Всего | 2 632 | 212 |

1. Сотрудники, имеющие гражданство стран, принявших статус доноров МАР в момент присоединения к Группе Всемирного банка.

2. Сотрудники, имеющие гражданство любых других стран.

ОПЛАТА ТРУДА

IFC применяет систему оплаты труда, принятую Группой Всемирного банка. Конкурентоспособный уровень оплаты труда необходим для привлечения и сохранения высококвалифицированного, многонационального штата сотрудников. Уровень заработной платы персонала, принятого на работу в г. Вашингтоне, определяется с учетом американского рынка. Оплата труда персонала, нанимаемого в страновых представительствах за пределами Соединенных Штатов, определяется на базе независимых обследований конкурентоспособности на местных рынках. Поскольку Группа Всемирного банка имеет статус многосторонней организации, оплата труда ее сотрудников определяется за вычетом налогов.

ПРОГРАММЫ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННЫХ ВЫПЛАТ

Программы дифференцированных выплат в IFC включают несколько компонентов, в том числе разовые поощрения, а также премии по итогам годовой или долгосрочной работы, которые служат для поддержки культуры высокой эффективности труда в Корпорации. Эти премии призваны обеспечить поощрение командной работы, вознаграждение за максимальную эффективность и поддержку стратегических приоритетов IFC, таких как реализация проектов в странах с нестабильной экономикой, пострадавших в результате конфликтов. Дифференцированные выплаты могут получать все сотрудники разрядов от GA до GI. Руководители высшего звена разрядов GJ и GK дифференцированных выплат не получают.

ПРОГРАММЫ ЛЬГОТ

IFC предоставляет своим сотрудникам конкурентоспособный социальный пакет, в частности, пенсионную программу, медицинское страхование, страхование жизни, страхование от смерти в результате несчастного случая, компенсацию работникам, получившим травмы на работе, и страхование по нетрудоспособности. Стоимость медицинского страхования распределяется между IFC, покрывающей 75 процентов расходов, и самими застрахованными сотрудниками, оплачивающими остальные 25 процентов.

Пенсионная программа IFC, которая является частью пенсионной программы Группы Всемирного банка, образуется из двух составляющих: первая – план фиксированных выплат, полностью финансируемых IFC, размер которых зависит от трудового стажа, уровня заработной платы и возраста выхода на пенсию; вторая – накопительная часть, включающая обязательный взнос в размере 5 процентов заработка и добровольный взнос в размере до 6 процентов заработка, к которым IFC ежегодно добавляет 10 процентов. IFC также обеспечивает принятый в Соединенных Штатах добровольный план 401(k) для сотрудников, работающих в Вашингтоне, и добровольный план накопления сбережений для сотрудников страновых представительств.

Тарифная сетка по оплате труда персонала IFC (данные по штаб-квартире в Вашингтоне, округ Колумбия)

По состоянию на 30 июня 2017 года заработная плата (за вычетом налогов) и средний размер окладов и пособий для сотрудников Группы Всемирного банка имели следующую структуру:

| РАЗРЯД | ДОЛЖНОСТНАЯ КАТЕГОРИЯ | МИНИМУМ (ДОЛЛ. США) | РЫНОЧНЫЙ ОРИЕНТИР (ДОЛЛ. США) | МАКСИМУМ (ДОЛЛ. США) | ДОЛЯ СОТРУДНИКОВ ДАННОГО РАЗРЯДА ОТ ОБЩЕГО ЧИСЛА (%) | СРЕДНИЙ РАЗМЕР ОКЛАДА ПО ДАННОМУ РАЗРЯДУ | СРЕДНИЙ РАЗМЕР ПОСОБИЯ* (ДОЛЛ. США) |
|--------|---|---------------------------|-------------------------------------|-------------------------|---|--|--|
| GA | Секретарь-референт | 26 300 | 37 600 | 48 900 | 0,03 | 38 000 | 21 078 |
| GB | Референт группы, техник по информационным системам | 32 200 | 46 000 | 59 800 | 0,31 | 45 738 | 25 370 |
| GC | Референт по программе, референт по информационным системам | 39 300 | 56 100 | 72 900 | 8,03 | 58 206 | 32 286 |
| GD | Старший референт по программе, специалист по информационным системам, референт по бюджету | 46 500 | 66 400 | 86 300 | 7,06 | 71 825 | 39 840 |
| GE | Аналитик | 63 000 | 90 000 | 117 000 | 12,19 | 82 566 | 45 798 |
| GF | Специалист | 83 200 | 118 900 | 154 600 | 23,19 | 108 117 | 59 971 |
| GG | Старший специалист | 110 700 | 158 200 | 205 700 | 30,59 | 149 923 | 83 160 |
| GH | Руководитель, ведущий специалист | 151 200 | 216 000 | 280 800 | 15,89 | 212 482 | 117 860 |
| GI | Директор, старший советник | 229 900 | 287 400 | 344 900 | 2,17 | 281 686 | 156 246 |
| GJ | Вице-президент | 276 900 | 325 800 | 374 700 | 0,42 | 349 688 | 193 965 |
| GK | Управляющий директор, исполнительный вице-президент | 307 900 | 362 200 | 416 500 | 0,10 | 396 574 | 286 607 |

Примечание: Поскольку сотрудники Группы Всемирного банка (ГВБ), не являющиеся гражданами США, обычно не обязаны платить подоходный налог на заработную плату, полученную ими от Группы Всемирного банка, размер окладов указывается за вычетом налогов. Эти оклады, как правило, эквивалентны чистому заработку за вычетом налогов сотрудников сопоставимых организаций и компаний, на основании зарплат которых рассчитываются оклады в Группе Всемирного банка. Оклады, соответствующие верхней трети диапазона окладов по соответствующему разряду, выплачиваются лишь очень небольшому числу сотрудников.

а. Включая медицинское страхование, страхование жизни и страхование на случай стойкой утраты трудоспособности, накопленное выходное пособие и прочие пособия, выплачиваемые помимо оклада. Исключая денежные добавки с учетом налоговых выплат.

Управление Корпорацией

МЕСТО IFC В ГРУППЕ ВСЕМИРНОГО БАНКА

Группа Всемирного банка – один из важнейших источников финансового и технического содействия развивающимся странам. Она ставит перед собой задачу бороться с бедностью, вкладывая в это все силы и все профессиональное умение ради достижения устойчивых результатов.

IFC является одним из пяти членов Группы Всемирного банка, который при этом представляет собой самостоятельное юридическое лицо, имеющее свои собственные Статьи соглашения, акционерный капитал, финансовую структуру, руководство и персонал. Членство в IFC открыто только для стран – членов Всемирного банка. По состоянию на 30 июня 2017 года, оплаченный капитал IFC в размере около 2,56 млрд долл. США находится в распоряжении 184 стран-членов. Эти страны направляют деятельность и программы IFC.

IFC сотрудничает с частным сектором с целью создания возможностей там, где они особенно необходимы. С момента своего учреждения в 1956 году IFC предоставила свыше 215 млрд долл. США из собственных средств на инвестиции в частный сектор развивающихся стран и дополнительно мобилизовала порядка 50 млрд долларов из других источников.

В своей деятельности, направленной на искоренение крайней бедности и ускоренное обеспечение общего благосостояния, IFC тесно сотрудничает с другими членами Группы Банка.

СОВЕТ IFC

Каждая из наших стран-членов назначает одного управляющего и одного заместителя. Совет управляющих наделен всеми корпоративными полномочиями, основную часть которых он делегирует Совету директоров в составе 25 членов. При голосовании по вынесенным на обсуждение вопросам голоса распределяются пропорционально доле в уставном капитале, которую представляет каждый из директоров.

Директора проводят регулярные совещания в штаб-квартире Группы Всемирного банка в г. Вашингтоне, где они анализируют и принимают решения по инвестициям и дают общие стратегические рекомендации руководству IFC. Президент Группы Всемирного банка является также Президентом IFC.



Стоят (слева направо): Андрей Лушин, Российская Федерация; Эрве де Вильроше, Франция; Омар Бугара, Алжир; Франк Хеемскерк, Нидерланды; Субхаш Чандра Гарг, Индия; Даниэль Пьерини, Аргентина (заместитель); Отавиано Кануто, Бразилия; Жан-Клод Чачуанг, Камерун (заместитель); Андин Хадийанто, Индонезия; Вернер Грубер, Швейцария; Фернандо Хименес Латорре, Испания; Юрген Цаттлер, Германия; Дэвид Киндер, Соединенное Королевство (заместитель); Кристин Хоган, Канада; Патрицио Пагано, Италия.

Сидят (слева направо): Бонги Кунене, Южная Африка; Джейсон Эллфорд, Австралия; Эндрю Н. Бвумбе, Зимбабве; Халид аль-Худайри, Саудовская Аравия; Мерза Хасан, Кувейт (дуайен); Сюзан Ульбек, Дания; Кадзухико Когути, Япония; Ян Инмин, Китай; Карен Матиасен, Соединенные Штаты; Францискус Годтс, Бельгия.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА РУКОВОДСТВА

Зарботная плата Президента Группы Всемирного банка определяется Советом директоров. Уровень зарботной платы Генерального директора ИФС соответствует срединной точке интервала между уровнем зарботной платы сотрудников высшего звена, определяемой ежегодно независимыми обследованиями рынка оплаты труда США, и оплатой труда Президента Группы Всемирного банка. Уровень зарботной платы исполнительного руководства Корпорации исключительно прозрачен.

Зарботная плата Генерального директора ИФС Филиппа Ле Уэру составляет 411 000 долл. США в год за вычетом налогов.

СТРАНЫ – ЧЛЕНЫ ИФС, ЕЕ АКЦИОНЕРЫ, ОКАЗЫВАЮТ ЕЙ МОЩНУЮ ПОДДЕРЖКУ

| Всего | 100% |
|-------------------------|-------|
| Соединенные Штаты | 22,19 |
| Япония | 6,33 |
| Германия | 5,02 |
| Франция | 4,72 |
| Соединенное Королевство | 4,72 |
| Индия | 4,01 |
| Российская Федерация | 4,01 |
| Канада | 3,17 |
| Италия | 3,17 |
| Китай | 2,41 |
| 174 ОСТАЛЬНЫЕ СТРАНЫ | 40,25 |

Подотчетность

ГРУППА НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ

Группа независимой оценки (ГНО) – это независимая структура, подотчетная непосредственно Совету директоров IFC. Ее миссия состоит в повышении эффективности деятельности учреждений Группы Всемирного банка в области развития за счет проведения оценок, которые служат основой для выработки стратегий и будущей работы.

ГНО оценивает результаты операционной деятельности IFC и представляет рекомендации по ее совершенствованию. Рекомендации, которые предлагает ГНО, также способствуют обмену опытом в рамках Корпорации и улучшению качества ее работы, поскольку представленные в них данные используются при разработке новых направлений деятельности, политики и процедур, а также страновых и отраслевых стратегий, необходимых для деятельности IFC.

В последнем представленном ГНО ежегодном обзоре результатов и качества работы Группы Всемирного банка дается оценка изменения результатов работы IFC в области развития на корпоративном уровне, а также по регионам и отраслям. Этот и другие наиболее важные доклады размещены на веб-сайте ГНО по адресу <http://ieg.worldbankgroup.org>.

АППАРАТ СОВЕТНИКА ПО КОНТРОЛЮ ЗА СОБЛЮЖЕНИЕМ УСТАВНЫХ ТРЕБОВАНИЙ/ОМБУДСМЕНА

Затронутые общины имеют беспрепятственный доступ к аппарату Советника по контролю за соблюдением уставных требований/Омбудсмена (CAO), который является независимым механизмом обеспечения подотчетности в рамках IFC. В задачи аппарата CAO входит справедливое, объективное и конструктивное рассмотрение жалоб лиц, затронутых хозяйственной деятельностью, осуществляемой при поддержке со стороны IFC, в целях улучшения результатов осуществления проектов в экологической и социальной сферах и обеспечения большей публичной подотчетности IFC.

Будучи независимой от руководства IFC и MIGA структурой и подчиняясь непосредственно президенту Группы Всемирного банка, CAO применяет при рассмотрении жалоб гибкий и конструктивный подход, используя для этого свою службу по урегулированию споров, и осуществляет надзор за деятельностью IFC в экологической и социальной сферах силами своей службы по контролю за соблюдением уставных требований. Консультационная служба CAO представляет независимые рекомендации по широкому кругу экологических и социальных проблем, имея целью последовательное улучшение качества работы IFC.

В течение 2017 ф. г. CAO рассмотрел 51 дело в отношении проектов IFC в 28 странах. С более подробной информацией о взаимодействии IFC с CAO можно ознакомиться на сайте www.cao-ombudsman.org.

Партнерства

IFC создает инновационные и многопрофильные партнерства, позволяющие Корпорации наращивать масштабы своей работы по приоритетным направлениям и уделять особое внимание рынкам, в наибольшей степени нуждающимся в развитии. Наши партнеры оказывают нам существенную поддержку – предоставляя финансовые средства, осуществляя совместное финансирование и обеспечивая совместно с нами поиск решения проблем. Мы сообщаем и распространяем накопленные в глобальном масштабе знания и опыт, делимся ими с сообществом, работающим в сфере развития, и с частным сектором.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ПАРТНЕРАМИ ПО РАЗВИТИЮ

IFC сотрудничает более чем с 30 правительствами, 20 корпорациями и фондами, а также с различными многосторонними и институциональными партнерами. В 2017 ф.г. наши партнеры в области развития направили на поддержку деятельности IFC более 268 млн долл. США, продемонстрировав, тем самым, свое твердое убеждение в значимости частного сектора для развития.

Совместно с Всемирным банком IFC проводила консультации с самыми разными партнерами с целью углубления сотрудничества. Ключевыми событиями для нас стали Форум по финансированию развития, который в этом году прошел в Аккре, а также предшествовавшие ему мероприятия во Фритауне и Абиджане. Эти мероприятия подтвердили, что IFC является интеллектуальным лидером в работе по привлечению инвестиций частного сектора в интересах ускорения развития.

В тесном сотрудничестве с нашими партнерами мы работаем над привлечением инвестиций на наиболее сложные рынки. В 2017 ф.г. Корпорация стала инициатором проведения ряда содержательных мероприятий, в том числе конференции по *трансформации инвестиционных рисков* – первого в своем роде мероприятия, организованного Группой Всемирного банка и Министерством международного развития Соединенного Королевства. В центре внимания конференции, на которую собрались наиболее видные представители делового мира Великобритании и специалисты по проблемам развития, находились вопросы расширения возможностей для инвестиций в обладающие высоким потенциалом рынки – в первую очередь, африканские.

Посредством траст-фондов IFC и ее партнеры продолжали обеспечивать финансирование и организовывать обмен знаниями в интересах развития частного сектора. В 2017 ф.г. были осуществлены следующие инициативы, которые служат яркой иллюстрацией согласованных усилий, предпринятых IFC и ее партнерами для внедрения новаторских механизмов сотрудничества.

Австралия

Австралия обязалась предоставить на осуществление программ консультационных услуг IFC в Азии рекордную сумму – 63 млн долл. США. Имея давние традиции поддержки деятельности IFC в Тихоокеанском регионе, Австралия становится все более значимым партнером и в Южной Азии, оказывая поддержку Портфелю инвестиций в устойчивое развитие, ориентированных на решение проблем водной, продовольственной и энергетической безопасности. Уделяя приоритетное внимание гендерным проблемам, Австралия выделила 11 млн долл. США на программу в Шри-Ланке, цель которой – увеличить долю женщин среди работников компаний-участников программы, и снизить текучесть кадров среди них.

Фонд BHP Billiton

IFC и Всемирный банк впервые подписали с Фондом BHP Billiton соглашение, которое предусматривает выделение почти 2,6 млрд долл. США на цели повышения информационной открытости и улучшения результатов в области развития в добывающей промышленности. Группа Всемирного банка определила, что одной из ключевых проблем в области развития в этом секторе является проблема управления. Новое партнерство займется повышением прозрачности, качества аналитической работы и диалога, чтобы плодами этих усилий смогли воспользоваться более широкие слои общества.

Дания

Дания взяла на себя самые большие на данный момент обязательства, предоставив 9 млн долл. США глобальному партнерству, которое займется масштабным внедрением новых технологических решений и потенциально прорывных бизнес-моделей в области противодействия изменению климата. Силами этого партнерства IFC намеревается оказывать поддержку первым в своем роде проектам, уделяя приоритетное внимание энергетике, перерабатывающей промышленности, сельскому хозяйству и малым и средним предприятиям. Не менее половины проектов, которым окажет поддержку это партнерство, будут осуществляться в странах, соответствующих критериям кредитования MAP, а также в нестабильных и затронутых конфликтами районах.

Япония

Япония обязалась предоставить 15 млн долл. США новому Партнерству за качественную инфраструктуру – глобальной инициативе, которая будет оказывать жизненно важную поддержку мероприятиям по развитию инфраструктуры, в том числе операциям, проводимым государственно-частными партнерствами. При поддержке со стороны Японии IFC будет способствовать решению конкретных задач в инфраструктурных отраслях, в том числе повышению экономической эффективности, снижению стоимости жизненного цикла, повышению безопасности и надежности, смягчению воздействия на социальную сферу и окружающую среду, а также обеспечению экономического развития на местах и передаче знаний.

Швейцария

Швейцария обязалась предоставить 45 млн долл. США на осуществление Многогранной программы улучшения инвестиционного климата, предусматривающей активизацию торговли, повышение конкурентоспособности и улучшение качества реформ в сфере инвестиционного климата в 20 требующих приоритетного внимания странах в течение ближайших восьми лет. Кроме того, Швейцария обязалась предоставить еще 11 млн долл. США на осуществление программы преобразования рынка «зеленого» строительства на основе системы сертификации EDGE, с акцентом на проекты в странах Латинской Америки и Карибского бассейна, Африки к югу от Сахары, Восточной Азии и Тихоокеанского региона.

Обязательства партнеров в области развития

ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ОТНОШЕНИИ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ IFC (В ЭКВИВАLENTE МЛН ДОЛЛ. США)

| Сводные данные | 2016 Ф.Г. | 2017 Ф.Г. |
|--|------------------|------------------|
| Правительства | 201,69 | 256,76 |
| Институциональные/многосторонние партнеры | 12,25 | 8,32 |
| Корпорации, фонды и НПО | 5,19 | 3,07 |
| Всего | 219,13 | 268,15 |
| Правительства | 2016 Ф.Г. | 2017 Ф.Г. |
| Австралия | 7,74 | 62,92 |
| Австрия | 11,06 | 6,47 |
| Канада | 36,99 | 0,00 |
| Дания | 2,86 | 9,17 |
| Франция | 0,00 | 2,12 |
| Германия | 0,22 | 2,62 |
| Ирландия | 1,01 | 0,96 |
| Израиль | 1,00 | 0,00 |
| Италия | 15,00 | 5,09 |
| Япония | 4,78 | 21,17 |
| Люксембург | 3,90 | 3,98 |
| Нидерланды | 11,00 | 11,00 |
| Новая Зеландия | 3,56 | 4,82 |
| Норвегия | 5,68 | 0,94 |
| Словацкая Республика | 1,09 | 0,00 |
| Швеция | 5,66 | 0,00 |
| Швейцария | 45,28 | 68,68 |
| Соединенное Королевство | 38,17 | 38,74 |
| Соединенные Штаты | 6,69 | 18,08 |
| Всего | 201,69 | 256,76 |
| Институциональные/многосторонние партнеры | 2016 Ф.Г. | 2017 Ф.Г. |
| Инвестиционные фонды для решения проблем изменения климата | 1,39 | 4,70 |
| Европейская комиссия | 10,61 | 3,08 |
| Фонд поддержки стран БВСА в переходный период | 0,00 | 0,54 |
| SG Hambros Trust Co. Ltd. (по поручению и от имени PIDG Trust) | 0,25 | 0,00 |
| Всего | 12,25 | 8,32 |
| Корпорации, фонды и НПО | 2016 Ф.Г. | 2017 Ф.Г. |
| Фонд Билла и Мелинды Гейтс | 2,30 | 0,00 |
| Фонд BHP Billiton Foundation | 0,00 | 2,57 |
| Dow Chemical Company* | 0,50 | 0,00 |
| Grundfos Holding A/S* | 1,00 | 0,00 |
| Marie Stopes International | 0,89 | 0,00 |
| The William and Flora Hewlett Foundation | 0,50 | 0,50 |
| Всего | 5,19 | 3,07 |

*Спонсор Группы по водным ресурсам 2030.

Управление портфелем

Основой подхода IFC к управлению портфелем является задача формирования портфеля с высокими финансовыми показателями и показателями воздействия на развитие, и управления этим портфелем. Нам удается решать эту задачу благодаря заметному присутствию на местах – сеть наших представительств охватывает 101 город, и это позволяет нам находиться рядом с нашими клиентами и рынками, предвосхищать и отслеживать тенденции. В результате мы имеем возможность взаимодействовать с клиентами и осуществлять упреждающее управление нашими активами.

Дважды в год руководство IFC собственными силами анализирует портфель проектов, осуществляемых за счет собственных средств Корпорации, общим объемом в 55 млрд долл. США, изучая как общие тенденции, так и выбранные отдельные активы, и раз в полгода направляет Совету директоров углубленный обзор результатов исполнения портфеля. Наши группы специалистов по инвестициям, работающие, главным образом, в представительствах на местах, дополняют совокупные обзоры ежеквартальными обзорами по каждому активу, будь то кредитные средства или инвестиции в акционерный капитал.

На корпоративном уровне IFC совмещает анализ показателей исполнения своего портфеля с результатами исследований местных рынков и прогнозами глобальных макроэкономических и рыночных тенденций, и использует полученную таким образом информацию в процессе принятия решений по будущим инвестициям. Кроме того, мы регулярно проводим стресс-тесты для оценки показателей исполнения портфеля при возможных сценариях развития макроэкономической ситуации, а также в целях выявления и ликвидации рисков. В 2017 ф.г. ввиду серьезной нестабильности на формирующихся рынках высшее руководство IFC распорядилось о проведении углубленного анализа по каждой отрасли и по каждому региону, в которых мы работаем.

На уровне проектов наши междисциплинарные группы, состоящие из специалистов по инвестициям и по секторам, имеющих большой опыт работы в различных отраслях, пристально отслеживают результаты инвестиционной деятельности и соблюдение инвестиционных соглашений. В этих целях мы, в частности, организуем выезды на места для оценки хода реализации проектов, а также активно взаимодействуем с головными партнерами по проектам для заблаговременного выявления потенциальных проблем и разработки соответствующих решений. Кроме того, мы систематически и своевременно отслеживаем экологические и социальные показатели проектов и измеряем финансовые результаты и результаты в области развития.

Наш портфель инвестиций в акционерный капитал за последние несколько лет значительно вырос. Для обеспечения сбалансированного размещения активов мы внедряем новый подход, предусматривающий более умеренные темпы роста и большую избирательность наших инвестиций в акционерный капитал. Эти меры принимаются по результатам анализа, проводимого с учетом рыночных условий, возможностей, ожидаемой доходности и рисков, и периодически, по мере необходимости, их планируется корректировать. Кроме того, этот новый подход исходит из признания того факта, что потребности в ресурсах для инвестиций в акционерный капитал выше, нежели в кредитных средствах, и соответственно, мы создаем специализированные группы по инвестициям в акционерный капитал.

В случае проектов, сталкивающихся с финансовыми трудностями, наш Департамент специальных операций определяет необходимые меры по исправлению ситуации. Он стремится обеспечивать жизнеспособность проекта, чтобы обеспечить то воздействие на процесс развития, которое было запланировано изначально. Кроме того, Департамент ведет переговоры с кредиторами и акционерами, добиваясь достижения договоренностей о распределении бремени, связанного с реструктуризацией.

Участвующим в операциях IFC инвесторам и другим партнерам на регулярной основе сообщается вся необходимая информация о ходе работы по проектам. При необходимости IFC проводит с ними консультации и согласования.

В основе активного управления рисками и портфелем лежит потребность в получении своевременной и точной информации, необходимой для принятия информированных бизнес-решений. IFC продолжает осуществлять инвестиции в системы информационных технологий в целях совершенствования системы управления портфелем.

Управление рисками

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ

IFC предоставляет долгосрочные инвестиции частному сектору в странах с формирующимся рынком, в том числе распространяет сферу охвата инвестиционных операций на наиболее проблемные рынки. При этом IFC подвергается различным финансовым и нефинансовым рискам. Надлежащее управление рисками имеет чрезвычайно важное значение для осуществления миссии IFC.

Система управления рисками предприятий в IFC призвана обеспечивать разумное управление финансовыми и репутационными рисками, связанными с нашей деловой активностью. В этом контексте меры IFC в области управления рисками специально разрабатываются таким образом, чтобы способствовать приведению результатов деятельности Корпорации в соответствие с ее стратегическими направлениями.

IFC разработала заявления о готовности принятия рисков, служащие для Корпорации ориентиром в части готовности к принятию рисков в процессе достижения ее целей в области развития. В этих заявлениях отражены наши основополагающие принципы: обеспечение максимального воздействия в области развития, сохранение финансовой устойчивости и защита бренда.

В 2017 ф.г. продолжился переход IFC на Платформу управления инвестиционными рисками – нашу новую систему оценки кредитных рисков и механизм расчета экономического капитала. Новые системы предназначены для приведения деятельности IFC в большее соответствие с признанными международными стандартами в тех случаях, где это оправдано с учетом нашего портфеля. Новая система рейтинга рисков позволит упростить сравнение внешних рейтингов с внутренними рейтингами IFC. Составление более подробных рейтингов приведет к более тщательной дифференциации и лучшему пониманию финансового положения клиентов, что, в свою очередь, позволит уделять больше внимания займам, более прочим требующим тщательной проверки. Способность с большей уверенностью предсказывать вероятность дефолта и убытков в случае дефолта позволит принимать более информированные решения об осуществлении инвестиций.

КАЗНАЧЕЙСКИЕ УСЛУГИ

IFC привлекает средства на международных рынках капитала для кредитования частного сектора и обеспечения необходимого уровня ликвидности в целях сохранения своего кредитного рейтинга AAA.

Эмитируемые ценные бумаги включают эталонные облигации в основных валютах, таких, как доллары США, тематические выпуски для поддержания стратегических приоритетов, таких, как изменение климата, а также ценные бумаги в валютах стран с формирующимся рынком в целях оказания поддержки развитию рынков капитала. Большая часть предлагаемого IFC кредитования деноминирована в долларах США, однако мы заимствуем средства и в других валютах, с тем чтобы диверсифицировать источники средств, снижать затраты на их привлечение и способствовать развитию местных рынков капитала.

Программа фондирования IFC расширяется темпами, аналогичными темпам роста наших объемов кредитования, – в 2017 ф.г. наши новые и краткосрочные заимствования достигли суммы, эквивалентной примерно 16,2 млрд долл. США.

Заимствования на международных рынках в 2017 финансовом году

| ВАЛЮТА | | СУММА (В ДОЛЛАРОВОМ ЭКВИВАLENTE) | ПРОЦЕНТ |
|----------------------|-----|--|---------------|
| Доллар США | USD | 10 736 886 766,00 | 66,4% |
| Австралийский доллар | AUD | 1 338 424 500,00 | 8,3% |
| Японская иена | JPY | 787 304 000,00 | 4,9% |
| Российский рубль | RUB | 647 034 012,90 | 4,0% |
| Бразильский реал | BRL | 640 375 075,70 | 4,0% |
| Турецкая лира | TRY | 499 593 694,20 | 3,1% |
| Индийская рупия | INR | 477 162 653,40 | 3,0% |
| Другая | | 1 047 283 816,22 | 6,5% |
| Всего | | 16 174 064 518,42 | 100,0% |

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ

По состоянию на 30 июня 2017 года общая стоимость ликвидных активов IFC по балансу составила 39,2 млрд долл. США по сравнению с 41,4 млрд долл. США годом ранее. Большинство ликвидных активов Корпорация держит в долларах США. Риск, который возникает в связи с активами, деноминированными в других валютах, хеджируется в доллары США или уравнивается обязательствами в той же валюте во избежание общего валютного риска. Размер этих активов определяется исходя из необходимости иметь в своем распоряжении достаточный объем ресурсов для обеспечения выполнения обязательств даже в случае возникновения напряженности на рынках. IFC хранит ликвидные активы в процентных инструментах, которыми активно управляет исходя из объявленных контрольных показателей.

В 2017 ф.г. IFC серьезно усовершенствовала свою внутреннюю политику в области финансирования и управления ликвидностью: были добавлены показатели краткосрочной ликвидности для стрессовых ситуаций, введено требование наличия «базовой» ликвидности, а также внесены поправки применительно к обремененным активам. Показатели краткосрочной ликвидности для стрессовых ситуаций призваны гарантировать, что в период повышенной напряженности на рынке и операционной нагрузки сроком до одного года IFC будет располагать ликвидными активами, достаточными для покрытия как существующих потребностей в денежных средствах, так и расчетных масштабов расширения операционной деятельности. IFC усовершенствовала свою систему управления ликвидными активами, внедрив дополнительные количественные показатели для паритетного финансирования.

УПРАВЛЕНИЕ КАЗНАЧЕЙСКИМИ РИСКАМИ

Для управления казначейскими рисками используется двухуровневая система управления рисками: (1) комплексная стратегия и (2) жесткое лимитирование экономического капитала для казначейских операций. Стратегия основана на четырех принципах:

- (1) Инвестирование в высококачественные активы
- (2) Диверсификация за счет установления ограничений на размер позиции / концентрацию
- (3) Жесткие ограничения рыночных рисков (кредитные спреды, процентные ставки и валютный риск)
- (4) Профилактический контроль над портфелем

В 2017 ф.г. IFC усовершенствовала свою стратегию казначейских операций с учетом изменений, происходящих на глобальных финансовых рынках. К числу важнейших инициатив относятся: разработка расширенной концепции стресс-тестирования и планирование действий в чрезвычайных обстоятельствах; внесение изменений в применяемый IFC подход к мониторингу контрагентских рисков и структурированных кредитных продуктов; двусторонний обмен залоговыми активами с контрагентами по сделкам с производными финансовыми инструментами; совершенствование системы тестирования моделей кредитного риска IFC.

ДОСТАТОЧНОСТЬ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА И ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Надлежащее управление рисками имеет чрезвычайно важное значение для обеспечения способности IFC выполнять свой мандат в области развития. В силу своего характера деятельность Корпорации в качестве долгосрочного инвестора на динамичных, но при этом неустойчивых формирующихся рынках подвергает ее финансовым и операционным рискам.

Разумное управление рисками и солидный собственный капитал позволяют нам сохранять финансовый потенциал и продолжать кредитование в период экономических и финансовых потрясений. Финансовый потенциал IFC обеспечивает низкую стоимость заимствований, что позволяет нам предлагать нашим клиентам доступное по стоимости финансирование.

Прочность и качество управления рисками и финансовое положение IFC находят отражение в ее кредитном рейтинге AAA, который Корпорация сохраняет на протяжении всего периода со времени присвоения ей рейтинга в 1989 году.

IFC оценивает минимальный уровень достаточности капитала в соответствии со своими нормативами в отношении экономического капитала, которые согласуются с Базельскими основными принципами и ведущей отраслевой практикой. Экономический капитал выступает в качестве общей валюты риска, позволяя Корпорации моделировать и агрегировать риски потерь по ряду различных инвестиционных продуктов, а также другие риски.

В соответствии с отраслевой практикой и практикой нормативного регулирования IFC рассчитывает экономический капитал для следующих типов рисков:

- *Кредитные риски*: потенциальные убытки вследствие неисполнения обязательств клиентом или понижения его рейтинга
- *Рыночные риски*: потенциальные убытки вследствие изменений рыночных параметров (например, процентных ставок, валюты, акционерного капитала или цен на биржевые товары)
- *Операционные риски*: потенциальные убытки вследствие недостатков или сбоев во внутренних процессах, деятельности персонала и функционировании систем, либо вследствие внешних событий; операционные риски присущи всем видам деятельности IFC, включая консультационную деятельность и деятельность Компании по управлению активами.

Оплаченный капитал, нераспределенная прибыль за вычетом ассигнованных сумм и некоторых видов нереализованной прибыли, а также суммарные резервы на покрытие убытков по займам составляют совокупный объем ресурсов IFC. Объем имеющегося капитала сверх необходимого для поддержания текущей деятельности Корпорации делает возможным дальнейший рост портфеля, обеспечивая в то же время резерв на случай непредвиденных внешних потрясений. По состоянию на июнь 2017 года совокупный объем имеющихся ресурсов достиг 23,6 млрд долл. США при минимальном уровне достаточности капитала в 19,4 млрд долл. США.

Наша Рамочная стратегия устойчивости

Устойчивость имеет решающее значение для успеха деятельности компаний. Она также крайне необходима для потребителей, местных сообществ и более широких групп заинтересованных сторон.

Проведенные IFC исследования показывают, что компании показывают более высокие финансовые результаты – в отношении доходов как от акций, так и от активов – в том случае, если экологические и социальные показатели их деятельности высоки. Почти 90 процентов наших клиентов убеждены, что наша деятельность существенно помогает им в достижении их долгосрочных деловых целей, в улучшении их отношений с заинтересованными сторонами и местными общинами, а также в повышении стоимости и узнаваемости их торговой марки. Рамочная стратегия устойчивости IFC и наша методология корпоративного управления призваны содействовать нашим клиентам в достижении этих целей.

IFC помогает клиентам разобраться в рисках, с которыми они сталкиваются, и управлять ими, и взаимодействует с отраслевыми структурами и другими заинтересованными сторонами в вопросах поиска инновационных решений, открывающих возможности для привлечения частных инвестиций, которые носят устойчивый с экономической, социальной и экологической точек зрения характер и, в свою очередь, способствуют созданию рабочих мест и экономическому росту в интересах всех слоев населения. При этом IFC может задействовать потенциал других учреждений Группы Всемирного банка для решения экологических, социальных и управленческих проблем, самостоятельное решение которых превышает возможности компании или выходит за рамки ее ответственности.

Во всех своих решениях по инвестициям IFC придает экологическим и социальным рискам, а также рискам в сфере корпоративного управления, столь же важное значение и уделяет им столь же пристальное внимание, что и кредитным и финансовым рискам. Это позволяет нам принимать обоснованные риски, с тем чтобы оказывать воздействие на процесс развития при сохранении нашей финансовой устойчивости.

СТАНДАРТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC

Основой нашей рамочной стратегии устойчивости являются стандарты деятельности IFC, которые помогают нашим клиентам избегать рисков, ослаблять их воздействие и управлять ими в целях устойчивого ведения бизнеса. Они также помогают клиентам вырабатывать решения, благоприятные для бизнеса, инвесторов, окружающей среды и местных сообществ.

Стандарты деятельности IFC получили мировое признание в качестве эталона устойчивой практики. Разработанные на основе этих стандартов «Экваториальные принципы» применяются 91 финансовым учреждением в 37 странах мира. Кроме того, на стандарты деятельности IFC ориентируются и другие финансовые учреждения, в том числе экспортно-импортные банки и экспортно-кредитные агентства. IFC также выполняет функции Секретариата Сети устойчивых банковских услуг, глобальной группы по обмену информацией, в которую входят банковские регуляторные органы и банковские ассоциации. В качестве Секретариата Сети IFC помогает разрабатывать руководящие указания и повышать потенциал банков с тем, чтобы они включали управление экологическими и социальными рисками в систему принятия решений о выдаче займов.

Стандарты деятельности служат основой для проведения нашей предварительной экспертизы экологических и социальных аспектов, сочетающей оценку экологических и социальных рисков наших клиентов с определением готовности и способности клиентов смягчать эти риски и управлять ими. Данная экспертиза направлена на выявление несоответствий между деятельностью клиента и Стандартами деятельности IFC с тем, чтобы согласовать план действий с целью обеспечения соответствия деятельности клиента этим Стандартам. IFC осуществляет надзор за реализацией своих проектов на протяжении всего жизненного цикла инвестиции.

ИНТЕГРИРОВАННОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Принимая решения, инвесторы обращают особое внимание на корпоративное управление. Но такое же внимание инвесторы все чаще уделяют и различным экологическим и социальным показателям деятельности компаний. Инвесторы рассматривают способы решения экологических и социальных проблем компаниями как тест на их способность решать любые стратегические и операционные проблемы.

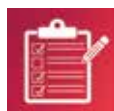
Соответственно, крайне важно обеспечить комплексную оценку практики решения экологических, социальных и управленческих проблем.

Стандарты деятельности IFC

1

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

Предвосхищать риски, избегать любых последствий, сводить их к минимуму и предоставлять компенсации за них.



2

РАБОТНИКИ

Относиться к работникам справедливо и обеспечивать безопасные и здоровые условия труда.



3

ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕСУРСОВ

Обеспечивать энергоэффективность, устойчиво использовать ресурсы и сокращать выбросы парниковых газов.



4

НАСЕЛЕНИЕ

Защищать местное население от аварий на производственных площадках и иных опасных факторов, связанных с осуществлением проекта.



В 2017 ф.г. IFC разработала комплексное руководство по работе с рынками и практические рекомендации по его применению в условиях формирующихся рынков, взяв за основу наш опыт применения Стандартов деятельности и Методологии корпоративного управления Корпорации.

Один из этих инструментов – наша Матрица прогресса ЭСУ – помогает компаниям, инвесторам, регуляторным органам, специалистам по оценке корпоративного управления и другим заинтересованным сторонам оценивать и совершенствовать систему деятельности компании в экологической, социальной и управленческой сферах. При этом особое внимание обращается на необходимость постоянного совершенствования управленческой практики компании, а не только ее соответствия жестко зафиксированным минимальным стандартам.

Матрица предлагает проводить оценку корпоративного управления по шести параметрам – ключевые направления политики и практической деятельности в экологической и социальной сферах, структура и функционирование Совета директоров, средства контроля, раскрытие информации и прозрачность, политика в отношении миноритарных акционеров и взаимодействие с заинтересованными сторонами (к числу которых относится гражданское общество и общины, затронутые деятельностью компании).

Еще одним инструментом является разработанный IFC Инструментарий и справочник по вопросам прозрачности и раскрытия информации – он помогает компаниям, работающим на формирующихся рынках, готовить комплексные и образцовые ежегодные отчеты, оптимальные с точки зрения размера и организационной структуры этих компаний и учитывающие особенности их работы. Цель заключается в том, чтобы предоставлять полезную информацию инвесторам и другим заинтересованным сторонам.

Мы применяем этот комплексный подход не только в отношении компаний, в которые мы инвестируем средства. Мы используем его и в нашей работе по консультированию регуляторных органов и бирж, чтобы помочь им во внедрении более высоких стандартов раскрытия информации в отношении реализации акций корпораций на бирже, требований к отчетности и других обязательств в сфере раскрытия информации.

ПОЛИТИКА IFC В ОТНОШЕНИИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО СЛЕДА

Политика IFC в отношении экологического следа направлена на то, чтобы сделать устойчивость неотъемлемой частью нашей внутренней хозяйственной деятельности.

Мы продолжаем работать над повышением энергоэффективности здания нашей штаб-квартиры, на долю которой приходится

43 процента всех выбросов углерода, связанных с принадлежащими IFC объектами (выбросы вследствие использования электроэнергии, стационарных источников горения, хладагентов, электроэнергии для водоохлаждения и приобретенного пара) и 12 процентов совокупного углеродного следа IFC. Кроме того, выбросы в результате потребления электроэнергии штаб-квартирой составляют 51 процент всех выбросов, обусловленных потреблением электроэнергии Корпорацией.

Предлагается повысить температуру охлаждения воды на отопительный период, повысить температуру, поддерживаемую в центре обработки данных, и заменить в ряде помещений компактные флуоресцентные лампы на светодиодное освещение. В целом, как ожидается, эти меры позволят IFC снизить энергопотребление примерно на 545 000 киловатт и сэкономить свыше 64 000 долл. США ежегодно. Они будут также способствовать дальнейшему сокращению энергопотребления в штаб-квартире IFC, которое уже снизилось на 18 процентов в период с 2008 ф.г. по 2016 ф.г.

В рамках своих глобальных операций IFC продолжает придерживаться принципа обеспечения нулевых выбросов углерода в атмосферу. В 2016 ф.г. – последнем, за который имеются данные, объем выбросов углерода в результате нашей хозяйственной деятельности во всем мире составил 48 279 метрических тонн в эквиваленте двуокиси углерода. Мы сформировали портфель из шести проектов, у которых приобрели углеродные кредиты: это – проекты строительства электростанций на энергии ветра и малых гидроэлектростанций в Индии, производства экологически чистых плит для приготовления пищи в Уганде, производства установок для переработки биогаза в электроэнергию в условиях домохозяйств в Камбодже и производства экологически чистых плит для приготовления пищи и установок для очистки воды в Руанде. IFC выбрала проекты, приносящие реальные выгоды в области развития для местных сообществ, которыми они осуществляются.

Учет выбросов углерода в рамках глобальных операций IFC в 2016 ф.г.

ЭКВИВАЛЕНТ ДВУОКИСИ УГЛЕРОДА, МЕТРИЧЕСКИЕ ТОННЫ

| | |
|---|---------------|
| Деловые командировки | 34 555 |
| Электропотребление в штаб-квартире | 5 545 |
| Электропотребление представительств в странах | 4 972 |
| Другое | 3 207 |
| СОВОКУПНЫЕ ВЫБРОСЫ | 48 279 |

5

ПЕРЕСЕЛЕНИЕ

Избегать случаев недобровольного переселения и сводить к минимуму последствия для переселенцев.



6

БИОРАЗНООБРАЗИЕ

Защищать биоразнообразие и экосистемы.



7

КОРЕННЫЕ НАРОДЫ

Защищать права, достоинство и культуру коренного населения.



8

КУЛЬТУРНОЕ НАСЛЕДИЕ

Защищать культурное наследие и обеспечивать справедливое распределение связанных с этим благ.



Независимое заключение относительно достоверности выборочных данных по устойчивости развития

В ответ на запрос IFC нами была проведена выборочная проверка данных в области устойчивого развития, представленных в Годовом отчете за финансовый год, завершившийся 30 июня 2017 года, включая количественные показатели («Показатели») и качество отчетности («Отчетность»). Нами была отобрана отчетность, представляющая особый интерес для заинтересованных сторон и касающаяся потенциальных репутационных рисков для IFC, а также отчетность, связанная с управлением корпоративной ответственностью и результатами деятельности. Показатели и Отчетность касаются следующих направлений деятельности:

| НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | ОТЧЕТНОСТЬ | ПОКАЗАТЕЛИ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|--|--|-------------|-------------------------------|-------------------------|-----------------------------------|-------|------|--|-------|-------|---|-----|----|----|----|---|------|-----|---|------|-------|-----|------|-------|----|-------|--------|-----|
| Политика IFC | «Персонал Корпорации» (стр. 84) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Эффективность инвестиций и консультационных услуг в плане развития | «Осмысление воздействия IFC в области развития» (стр. 77) | <p>Инвестиционные проекты с удовлетворительным рейтингом (по системе DOTS): 55% (стр. 82); сводные рейтинги инвестиционных проектов по системе DOTS в разбивке по отраслям (стр. 82), по регионам (стр. 82) и по областям деятельности (стр. 82); взвешенные и невзвешенные рейтинги инвестиционных проектов по шкале DOTS (стр. 59)</p> <p>Проекты оказания консультационных услуг с удовлетворительным рейтингом: 70% (стр. 83); сводные рейтинги консультационных услуг по системе DOTS (стр. 83) с разбивкой по видам деятельности (стр. 83) и по регионам (стр. 83)</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Охват | «Африка к югу от Сахары: обеспечение прогресса для половины беднейшего населения планеты» (стр. 50–51) «Гендерная проблематика – наращивание экономического потенциала женщин» (стр. 44–45) | <p>Занятость (млн рабочих мест): 2,4 (стр. 81)</p> <p>Охвачено пациентов (млн): 34,0 (стр. 81)</p> <p>Охвачено учащихся (млн): 4,9 (стр. 81)</p> <p>Охвачено фермеров (млн): 3,0 (стр. 81)</p> <p>Газоснабжение (охвачено млн человек): 59,9 (стр. 81)</p> <p>Водоснабжение (охвачено млн человек): 14,3 (стр. 81)</p> <p>Энергоснабжение (охвачено млн человек): 24,8 (стр. 81)</p> <p>Производство электроэнергии (охвачено млн человек): 79,4 (стр. 81)</p> <p>Подключение к телефонным сетям (охвачено млн человек): 345,3 (стр. 81)</p> <p>Финансирование торговли – количество операций (млн): 1,8 (стр. 81)</p> <p>Финансирование торговли – размер (млрд долл. США): 270,0 (стр. 81)</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | <p>Количество и размер займов микрофинансирования и займов МСП в 2016 календарном году (стр. 81)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Виды займов</th> <th>Количество займов (млн)</th> <th>Размер (млрд долл. США)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Займы на цели микрофинансирования</td> <td>53,7</td> <td>60,7</td> </tr> <tr> <td>Займы малым и средним предприятиям (МСП)</td> <td>8,3</td> <td>351,1</td> </tr> </tbody> </table> | Виды займов | Количество займов (млн) | Размер (млрд долл. США) | Займы на цели микрофинансирования | 53,7 | 60,7 | Займы малым и средним предприятиям (МСП) | 8,3 | 351,1 | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Виды займов | Количество займов (млн) | Размер (млрд долл. США) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Займы на цели микрофинансирования | 53,7 | 60,7 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Займы малым и средним предприятиям (МСП) | 8,3 | 351,1 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Система управления экологическими и социальными рисками | «Стандарты деятельности IFC» (стр. 94–95) | <p>Долгосрочные обязательства IFC в 2017 финансовом году в разбивке по социально-экологическим категориям (стр. 58)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Категория</th> <th>Обязательства (млн долл. США)</th> <th>Число проектов</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>A</td> <td>1 393</td> <td>22</td> </tr> <tr> <td>B</td> <td>3 792</td> <td>126</td> </tr> <tr> <td>C</td> <td>245</td> <td>40</td> </tr> <tr> <td>FI</td> <td>48</td> <td>5</td> </tr> <tr> <td>FI-1</td> <td>614</td> <td>7</td> </tr> <tr> <td>FI-2</td> <td>4 262</td> <td>100</td> </tr> <tr> <td>FI-3</td> <td>1 500</td> <td>42</td> </tr> <tr> <td>Всего</td> <td>11 854</td> <td>342</td> </tr> </tbody> </table> | Категория | Обязательства (млн долл. США) | Число проектов | A | 1 393 | 22 | B | 3 792 | 126 | C | 245 | 40 | FI | 48 | 5 | FI-1 | 614 | 7 | FI-2 | 4 262 | 100 | FI-3 | 1 500 | 42 | Всего | 11 854 | 342 |
| Категория | Обязательства (млн долл. США) | Число проектов | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| A | 1 393 | 22 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| B | 3 792 | 126 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| C | 245 | 40 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| FI | 48 | 5 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| FI-1 | 614 | 7 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| FI-2 | 4 262 | 100 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| FI-3 | 1 500 | 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Всего | 11 854 | 342 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

| | | |
|---|--|--|
| Устойчивость бизнеса | <p>«Устойчивость – десять лет лидерства IFC» (стр. 40–41)</p> <p>«Наша Рамочная стратегия устойчивости» (стр. 94)</p> <p>«Политика IFC в отношении экологического следа» (стр. 95)</p> | <p>Обязательства по резервированию средств для инвестиций, связанных с изменением климата, в 2017 ф.г. (стр. 67): 4 776 млн долл. США</p> <p>Выбросы углерода в рамках глобальных операций IFC (стр. 95): 48 279 метрических тонн в эквиваленте CO₂ в 2016 ф.г.</p> |
| Влияние на развитие частного сектора и создание условий для борьбы с бедностью | <p>«Африка к югу от Сахары: обеспечение прогресса для половины беднейшего населения планеты» (стр. 50–51)</p> <p>«Южная Азия: преодоление разрыва в уровнях экономического развития» (стр. 52–53)</p> <p>«Ближний Восток и Северная Африка: ускорение темпов экономического роста и создания рабочих мест» (стр. 54–55)</p> <p>«Доступ к финансам: помощь предпринимателям в перестройке экономики» (стр. 32–33)</p> | |
| Сотрудничество с другими учреждениями | <p>«Мобилизация средств: создание платформ для ускорения развития» (стр. 22–23)</p> <p>«Партнерства: сотрудничество с партнерами по развитию» (стр. 89)</p> | |

Целью проверки является подтверждение, в определенных пределах, достоверности¹ того, что:

1. Показатели были подготовлены в соответствии с критериями составления отчетов, которые применялись в 2017 финансовом году ("Критерии составления отчетов"), состоявшими из инструкций, процедур и руководств IFC по каждому показателю, краткое изложение которых приведено в Годовом отчете применительно к обязательствам по окружающей среде и социальной сфере (стр. 58) и эффективности инвестиций и консультационных услуг в области развития (Система мониторинга: отслеживание хода осуществления и непосредственных результатов операций IFC, стр. 79), а также на веб-сайте IFC применительно к обязательствам в других областях;
2. Отчетность представлена в соответствии с «Политикой IFC в отношении доступа к информации», с которой можно ознакомиться на веб-сайте IFC², а также с принципами релевантности, полноты, нейтральности, ясности и достоверности, установленными международными стандартами³.

Обязанность IFC заключается в подготовке Показателей и Отчетности, предоставлении информации о Критериях составления отчетов и подготовке Годового отчета.

Наша обязанность заключается в составлении заключения о Показателях и Отчетности на основании проведенной нами проверки. Проверка была проведена в соответствии с Международным стандартом по подтверждению достоверности информации ISAE 3000, разработанным Международной федерацией бухгалтеров (IFAC)⁴. Наша независимость гарантируется кодексом профессиональной этики IFAC.

ХАРАКТЕР И МАСШТАБЫ ПРОВЕРКИ

Для вынесения заключения мы провели следующую проверку:

- Мы оценили Критерии составления отчетов, директивы и принципы с точки зрения их релевантности, полноты, нейтральности и надежности.
- Мы рассмотрели содержание Годового отчета на предмет определения ключевой отчетности в отношении устойчивости и областей развития, перечисленных выше.
- На корпоративном уровне мы провели собеседования более чем с 20 лицами, ответственными за представление отчетов, в целях оценки степени, в которой применялись Критерии составления отчетов или определения обоснованности Отчетности.
- На корпоративном уровне мы осуществили процедуры аналитической проверки и на выборочной основе провели выверку расчетов и консолидированных Показателей.
- Мы собрали документы, подтверждающие указанные Показатели и Отчетность, в частности, доклады, подготовленные для Совета директоров и других совещаний, кредитные соглашения, внутренние и внешние презентации и доклады, результаты обследований.
- Мы проанализировали Отчетность и Показатели, представленные в Годовом отчете, и связанные с ними методологические примечания.

1 Более высокий уровень подтверждения достоверности информации потребовал бы более обширной работы.

2 http://www.ifc.org/wps/wcm/connect/corp_ext_content/ifc_external_corporate_site/ifc+projects+database/projects/ifc+disclosure+policy

3 Стандарт ISAE 3000 IFAC, Глобальная инициатива по отчетности (GRI) или стандарт отчетности AA1000.

4 ISAE 3000: «Задание по подтверждению достоверности информации в отличие от проверки данных прошлых периодов», Международная федерация бухгалтеров, Совет по международным стандартам аудита и подтверждения достоверности информации, декабрь 2003 года.

СФЕРА ОХВАТА ПРОВЕРКИ

Проверка ограничивалась Отчетностью и Показателями, приведенными в помещенной выше таблице, и не касалась иной информации, содержащейся в Годовом отчете.

Проводившиеся нами проверки ограничивались анализом документов и беседами с сотрудниками штаб-квартиры IFC в г. Вашингтоне. В ходе работы в рамках подготовки настоящего заключения нами не проводились встречи с внешними заинтересованными сторонами или клиентами и выполнялись только ограниченные проверки, направленные на подтверждение достоверности информации, относящейся к отдельным проектам.

ИНФОРМАЦИЯ О КРИТЕРИЯХ СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТОВ И ПРОЦЕССЕ ПОДГОТОВКИ ОТЧЕТНОСТИ

Хотелось бы сделать следующие замечания относительно Критериев составления отчетов и принципов и методов подготовки Отчетности:

Релевантность

IFC предоставляет информацию об устойчивости собственного воздействия и об экологических и социальных рисках, воздействии и результатах проектов, которые она финансирует напрямую или через финансовых посредников. Результаты воздействия ее инвестиционных и консультационных услуг в области развития оцениваются с помощью ее Системы отслеживания результатов деятельности в области развития (DOTS) и посредством реализации ее стратегии оценки.

Комплекс показателей, используемых в рамках системы DOTS для оценки результатов деятельности в области развития частного сектора (РЧС), должен более полно отражать воздействие проектов на конечных бенефициаров на протяжении всего их жизненного цикла, так как некоторые показатели охвата, используемые в системе DOTS для оценки результатов в экономической сфере деятельности, могут быть полезны для отслеживания результатов деятельности в области РЧС. В настоящее время IFC разрабатывает новую Систему упреждающей оценки и мониторинга воздействия (AIMM), которая станет составной частью применяемых в настоящее время системы измерения результатов IFC и системы мониторинга. Задача Системы AIMM – точнее отражать воздействие проектов на развитие частного сектора.

Наконец, хотя показатели охвата в целом фиксируют вклад клиентов IFC, отчетность Корпорации о ее вкладе и результатах в области развития может быть расширена путем раскрытия дополнительных данных (например, о росте числа бенефициаров в результате инвестиций IFC), и путем учета фактора вклада, например, доли инвестиций IFC в общем объеме инвестиций.

Полнота

Отчетные показатели, представленные в Годовом отчете, охватывают наиболее существенные области деятельности IFC. Тем не менее, поскольку показатели охвата основываются на информации, предоставляемой клиентами IFC, часть информации оказалась недоступной. IFC приняла решение использовать консервативный подход и не экстраполировать данные на все показатели охвата (за исключением микрозаймов и займов для МСП). Поэтому в некоторых случаях опубликованные данные об охвате могут недооцениваться и изменяться от года к году, в зависимости от ответов клиентов.

Для оценки социально-экологических аспектов деятельности клиента в рамках системы DOTS используются избранные показатели применимых Стандартов деятельности, отслеживаемые в рамках постоянного надзора за социально-экологическими аспектами осуществления портфеля проектов. Для системы DOTS были отобраны те социально-экологические показатели,

которые IFC считает наиболее подходящими для иллюстрации результатов деятельности в области развития. IFC следует уделять больше внимания воздействию за счет применения AIMM, точнее оценивать положительное экологическое воздействие своих проектов, используя для этого не только показатели управления экологическими и социальными рисками, но и показатели результатов развития в экологической и социальной сфере по конкретным отраслям.

Нейтральность и ясность

IFC предоставляет информацию о методологии, используемой при установлении Показателей, в комментариях рядом с опубликованными данными или в соответствующих разделах. Дополнительная информация размещается на веб-сайте IFC.

Для оценки результатов инвестиций в областях экономического развития и развития частного сектора в рамках системы DOTS используется сравнение фактических показателей результатов с ожидаемыми достижениями. Большинство целевых показателей относится к середине или концу инвестиционного цикла. Соответственно, ежегодная оценка основывается на профессиональном суждении о прогрессе в достижении целевых показателей, выносимом исходя из фактических показателей результатов.

Кроме того, IFC последовательно добивается достижения целевого показателя в сфере противодействия изменению климата – увеличения климатических инвестиций до 28% ежегодного объема финансирования. IFC регулярно пересматривает свое определение проектов, связанных с изменением климата, включая в него те категории проектов, которые оказывают положительное воздействие на климат. Поэтому к категории проектов, связанных с изменением климата, были отнесены проекты в области климатосберегающего сельского хозяйства, составляющие ныне 18% от приведенного в отчете показателя. IFC следует расширять свое определение мер, связанных с изменением климата, и далее добиваться высоких показателей воздействия климатических инвестиций с точки зрения сокращения выбросов парниковых газов, и разрабатывать – там, где это возможно, – новые методики упреждающего или итогового учета сокращения выбросов. Это особенно важно в отношении климатосберегающих проектов и проектов, связанных с изменением климата, которые финансируются финансовыми посредниками, на долю которых приходится значительная часть климатических инвестиций.

Достоверность

Показатели охвата поступают непосредственно от клиентов, и при предоставлении этих данных могут использоваться определения, отличающиеся от определений, используемых IFC. IFC продолжает проводить внутреннюю проверку поступивших данных, особенно предоставляемых основными поставщиками данных об охвате, используя для этого, например, сравнение поступивших данных с обнародуемой информацией, если такая имеется.

Кроме того, IFC по-прежнему использует экстраполяции показателей доступа к микрозаймам и займам для МСП в случае отсутствия доступа к данным клиента. Тем не менее, было отмечено существенное сокращение количества таких экстраполяций.

В итоге, для оценки конечного числа бенефициаров используются некоторые усредненные данные по странам – например, средняя численность членов домохозяйств, составляющая четыре человека для стран, не являющихся клиентами МАР, и пять человек для стран, соответствующих критериям кредитования МАР. Необходимо уточнить эти средние показатели, чтобы они точнее отражали изменение демографической ситуации в странах.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На основе проведенной проверки нами не были установлены какие-либо факты, которые заставили бы сделать вывод о том, что:

- показатели не были установлены в том, что касается всех важных аспектов в соответствии с Критериями составления отчетов;
- отчетность не была представлена во всех важных аспектах в соответствии с «Политикой IFC в отношении раскрытия информации» и принципами релевантности, полноты, нейтральности, ясности и достоверности, установленными международными стандартами.

Ля Дефанс, Париж, Франция, 5 августа 2017 года

Независимая аудиторская компания
ERNST & YOUNG et Associés



Эрик Дюво
Партнер, Департамент экологически чистых технологий
и устойчивого развития

Сводка финансовых результатов

Общая конъюнктура рынка оказывает значительное воздействие на финансовые результаты IFC. Ниже приводятся основные составляющие элементы чистой прибыли (убытков) и совокупного дохода (убытков) IFC и факторы, влияющие на уровень и изменчивость чистой прибыли и совокупного дохода из года в год:

СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЭЛЕМЕНТЫ

ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ

Чистая прибыль

| | |
|--|---|
| Доход от активов, приносящих процентный доход | Рыночная конъюнктура, включая уровни спредов и степень конкуренции. Непроизводительные активы и взысканные проценты по займам, ранее имевшим статус непроизводительных, а также доход от сертификатов долевого участия в отдельных займах тоже включаются в доход по займам. |
| Доход от ликвидных активов | Реализованные и нереализованные прибыли и убытки от портфеля ликвидных активов, обусловленные внешними факторами, такими как конъюнктура процентных ставок, а также ликвидность определенных классов активов в портфеле ликвидных активов. |
| Доход от портфеля инвестиций в акционерный капитал | Глобальный климат для участия в капитале предприятий в странах с формирующимся рынком, колебания на валютных и товарных рынках и показатели деятельности отдельных компаний. Финансовые результаты портфеля инвестиций в акционерный капитал (в основном – реализованный доход на капитал, дивиденды, списания обесцененных активов, прибыль от неденежных обменов и нереализованные прибыли и убытки от инвестиций в акционерный капитал). |
| Резерв на покрытие потерь по займам и гарантиям | Оценка риска заемщиков и вероятность дефолта и убытков в случае дефолта. |
| Иные доходы и расходы | Уровень консультационных услуг, предоставленных IFC своим клиентам, уровень расходов на пенсионные планы сотрудников и другие льготы, а также утвержденные и фактические административные расходы и другие бюджеты. |
| Прибыли и убытки от других неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости | В основном – разница между изменениями рыночной стоимости заимствований, включая кредитный спред IFC, и сопутствующие производные инструменты и нереализованные прибыли или убытки, связанные с инвестиционным портфелем, включая путы, варранты и опционы на покупку акций, которые частично зависят от глобальной конъюнктуры на формирующихся рынках. Стоимость указанных ценных бумаг определяется с применением разработанных IFC моделей и методологий, использующих как наблюдаемые, так и ненаблюдаемые данные. |
| Гранты в бюджет MAP | Уровень перечисленных MAP грантов, утвержденных Советом управляющих. |

Иные совокупные доходы (убытки)

| | |
|---|--|
| Нереализованные прибыли и убытки от инвестиций в котирующиеся на бирже акции и долговые обязательства, учтенные как имеющиеся для продажи | Глобальный климат для участия в капитале предприятий в странах с формирующимся рынком, колебания на валютных и товарных рынках и показатели деятельности отдельных компаний. Стоимость таких инвестиций в акции определяется с применением нескорректированных котировальных рыночных цен, а стоимость долговых обязательств определяется с применением разработанных IFC моделей и методологий, использующих как наблюдаемые, так и ненаблюдаемые данные. |
| Непризнанные актуарные чистые прибыли и убытки и непризнанные отчисления в пенсионные планы | Доходность от активов пенсионных планов и ключевые предположения, на основе которых прогнозируются пенсионные обязательства, включая процентные ставки финансовых рынков, затраты на сотрудников, управляющих фондом, прошлый опыт и наилучшую оценку руководством Корпорации будущих изменений стоимости пенсионных отчислений, а также экономических условий. |

Глобальные фондовые рынки стран с формирующейся рыночной экономикой в последние годы были нестабильными, однако в течение 2017 ф.г., особенно во второй его половине, деловая конъюнктура, в целом, улучшалась. В 2016 ф.г. показатели на этих рынках были, в целом, ниже, причем существенное ухудшение ситуации имело место в первые три месяца 2016 ф.г. (1-й квартал 2016 ф.г.), после чего к концу 2016 ф.г. наблюдалось частичное восстановление рынков. В 2017 ф.г. основные валюты, в которых IFC осуществляет инвестиции, сохраняли стабильность по отношению к функциональной валюте IFC – доллару США, тогда как на протяжении большей части 2016 ф.г. они существенно обесценивались. Цены на сырьевые товары в течение финансового года колебались, а во второй половине 2017 ф.г. снизились, тогда как ценность активов на формирующихся рынках в целом, напротив, оставалась высокой.

Благодаря более устойчивой рыночной конъюнктуре IFC зафиксировала в 2017 ф.г. весомую, хотя и более низкую по сравнению с 2016 ф.г. реализованную прибыль от инвестиций в акционерный капитал, уменьшение убытков от обесценивания инвестиций

в акционерный капитал и уменьшение резерва на покрытие потерь по займам. Доход от торговли ликвидными активами в 2017 ф.г. был также существенно более высоким, причем основной прирост пришелся на три первых месяца 2017 ф.г. (1-й квартал 2017 ф.г.), что было, в основном, обусловлено сужением кредитных спредов в портфеле. Из-за повышения ставки предложения на Лондонском межбанковском рынке депозитов в 2017 ф.г. повысился получаемый IFC процентный доход по займам и долговым ценным бумагам, а также проценты по займам.

Объявленный доход IFC без учета чистой нереализованной прибыли и убытков по неторгуемым финансовым инструментам, учтенных по рыночной стоимости, до вычета грантов, выданных MAP, и без учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов составил в 2017 ф.г. 1 129 млн долл. США – на 629 млн долл. США выше, чем в 2016 ф.г. (500 млн долл. США), и на 274 млн долл. США выше, чем в 2015 ф.г. (855 млн долл. США). Рост дохода в 2017 ф.г. на 629 млн долл. США по сравнению с 2016 ф.г. был, главным образом, обусловлен следующими факторами:


Изменение дохода до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP и чистой прибыли (и чистого убытка), отнесенной на неконтрольные доли участия в 2017 ф.г. по сравнению с 2016 ф.г. (млн долл. США)

| | УВЕЛИЧЕНИЕ (УМЕНЬШЕНИЕ) В 2017 Ф.Г. ПО СРАВНЕНИЮ С 2016 Ф.Г. |
|--|---|
| Увеличение дохода от торговли ликвидными активами | 413 |
| Уменьшение резерва на покрытие потерь по займам, гарантиям и другой дебиторской задолженности | 273 |
| Увеличение дохода от займов и гарантий, реализованной прибыли и убытков по займам и связанным с ними производным инструментам | 172 |
| Уменьшение нереализованных убытков от инвестиций в акционерный капитал и связанные с ним производные финансовые инструменты, нетто | 171 |
| Увеличение дохода по долговым ценным бумагам (без учета обесценивания) | 162 |
| Уменьшение убытков от обесценивания, кроме временного, инвестиций в акционерный капитал и долговые обязательства | 154 |
| Увеличение расходов на пенсионные планы и другие послепенсионные льготы | (108) |
| Увеличение убытков от неторговых валютных операций | (142) |
| Уменьшение реализованной прибыли от инвестиций в акционерный капитал и связанные с ним производные финансовые инструменты, нетто | (144) |
| Повышение стоимости заимствований | (303) |
| Прочие чистые прибыли и убытки | (19) |
| Изменение дохода до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP и чистой прибыли (и чистого убытка), отнесенной на неконтрольные доли участия | 629 |

Чистый доход (убыток) IFC по каждому из предыдущих пяти финансовых лет до 30 июня 2017 года представлен ниже (в млн долл. США):

Чистый доход (убыток) IFC, 2013–2017 финансовые годы

За финансовые годы, закончившиеся 30 июня (млн долл. США)

| | | |
|------|---|-------|
| 2013 |  | 1 018 |
| 2014 |  | 1 483 |
| 2015 |  | 445 |
| 2016 |  | (33) |
| 2017 |  | 1 418 |

Доступный для распределения доход (показатель, не предусмотренный ОПБУ¹), составил 1 233 млн долл. США, что на 60 процентов выше, чем в 2016 ф.г. (770 млн долл. США), и на 7 процентов ниже, чем в 2015 ф.г. (1 327 млн долл. США).

1. Доступный для распределения доход, как правило, включает в себя чистый доход до вычета нерезализованных прибылей и убытков по инвестициям и нерезализованных прибылей и убытков от других неторгуемых финансовых инструментов, дохода от консолидированных юридических лиц с переменным долевым участием (VIE) и отраженных в отчетности расходов, относимых на чистый доход, распределенный в предшествующем году.

Выверка объявленного чистого дохода с доходом, доступным для распределения (млн долл. США)

| | 2017 Ф.Г. | 2016 Ф.Г. | 2015 Ф.Г. |
|--|--------------|-------------|--------------|
| Чистый доход (убыток), относимый к IFC | 1 418 | (33) | 445 |
| Плюс: чистая прибыль (чистый убыток), отнесенная на неконтрольные доли участия | 4 | (1) | (36) |
| ЧИСТЫЙ ДОХОД (УБЫТОК) | 1 422 | (34) | 409 |
| Корректировка чистого дохода по доходу, доступному для распределения | | | |
| Гранты в бюджет MAP | 101 | 330 | 340 |
| Расходы на консультационные услуги за счет средств предыдущих лет, доступных для распределения | 64 | 57 | 59 |
| Нереализованные (прибыли) убытки по заимствованиям | (74) | (62) | 52 |
| Нереализованные (прибыли) убытки от инвестиций | (287) | 470 | 456 |
| Иное | 7 | 9 | 11 |
| Доход, доступный для распределения | 1 233 | 770 | 1 327 |

В соответствии с новым порядком распределения дохода, утвержденным Советом директоров IFC, максимальный объем средств, доступных для распределения, составил 205 млн долл. США. 3 августа 2017 года Совет директоров принял решение об ассигновании 85 млн долл. США из нераспределенной выручки IFC Консультативному механизму IFC по вопросам создания рынков (CMAW), об ассигновании 40 млн долл. США из нераспределенной выручки IFC на консультационные

услуги, о перераспределении в пользу CMAW 49 млн долл. США из неизрасходованного остатка средств, распределенных в предыдущем году на консультационные услуги, а также, при соблюдении указанных выше условий, об ассигновании 80 млн долл. США из нераспределенной выручки IFC на гранты MAP. Как ожидается, эти ассигнования будут с одобрением приняты к сведению Советом управляющих и, при соблюдении указанных выше условий, исполнены в 2018 ф.г.

Выборочные финансовые данные за последние пять финансовых лет (млн долл. США)

| ПО ИТОГАМ ГОДА, ЗАКАНЧИВАЮЩЕГОСЯ 30 ИЮНЯ | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Основные совокупные доходы | | | | | |
| Доход от займов и гарантий, включая реализованную прибыль и убытки по займам и связанным с ними производным инструментам | 1 298 | 1 126 | 1 123 | 1 065 | 996 |
| Резерв на покрытие потерь по займам, гарантиям и другой дебиторской задолженности | (86) | (359) | (171) | (88) | (243) |
| Прибыль от инвестиций в акционерный капитал и связанных с ними производных инструментов | 707 | 518 | 427 | 1 289 | 732 |
| Доход от долговых обязательств, включая реализованную прибыль и реализованные убытки по долговым обязательствам и связанным с ними производным инструментам | 282 | 129 | 132 | 89 | 69 |
| Доход от торговли ликвидными активами | 917 | 504 | 467 | 599 | 500 |
| Стоимость заимствования | (712) | (409) | (258) | (196) | (220) |
| Другой доход | 528 | 501 | 505 | 461 | 441 |
| Другие расходы | (1 617) | (1 464) | (1 423) | (1 418) | (1 401) |
| Прибыли и убытки от неторговых валютных операций | (188) | (46) | 53 | (19) | 35 |
| Доход до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP | 1 129 | 500 | 855 | 1 782 | 909 |
| Прибыли и убытки от других неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости | 394 | (204) | (106) | (43) | 441 |
| Доход до вычета грантов в бюджет MAP | 1 523 | 296 | 749 | 1 739 | 1 350 |
| Гранты в бюджет MAP | (101) | (330) | (340) | (251) | (340) |
| Чистый доход (убыток) | 1 422 | (34) | 409 | 1 488 | 1 010 |
| За вычетом: чистого убытка (чистой прибыли), отнесенного на неконтрольные доли участия | (4) | 1 | 36 | (5) | 8 |
| Чистый доход (убыток), относимый к IFC | 1 418 | (33) | 445 | 1 483 | 1 018 |
| ПО ИТОГАМ ГОДА, ЗАКАНЧИВАЮЩЕГОСЯ 30 ИЮНЯ | | | | | |
| Основные статьи консолидированного баланса | | | | | |
| Совокупные активы | 92 254 | 90 434 | 87 548 | 84 130 | 77 525 |
| Ликвидные активы за вычетом связанных с ними производных финансовых инструментов | 39 192 | 41 373 | 39 475 | 33 738 | 31 237 |
| Инвестиции | 40 519 | 37 356 | 37 578 | 38 176 | 34 677 |
| Непогашенные заимствования, в том числе корректировки по рыночной стоимости | 54 103 | 55 142 | 51 265 | 49 481 | 44 869 |
| Всего капитал | 25 053 | 22 766 | 24 426 | 23 990 | 22 275 |
| в том числе | | | | | |
| Нецелевая нераспределенная выручка | 21 901 | 20 475 | 20 457 | 20 002 | 18 435 |
| Целевая нераспределенная выручка | 125 | 133 | 184 | 194 | 278 |
| Акционерный капитал | 2 566 | 2 566 | 2 566 | 2 502 | 2 403 |
| Накопленная прочая совокупная прибыль (убытки) (НПСП) | 458 | (431) | 1 197 | 1 239 | 1 121 |
| Неконтрольные доли участия | 3 | 23 | 22 | 53 | 38 |

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ СООТНОШЕНИЯ
2017
2016
2015
2014
2013
Финансовые соотношения^а

| | | | | | |
|---|--------------|--------|-------|-------|-------|
| Доходность активов по средней стоимости (на основе ОПБУ) ^б | 1,6% | 0,0% | 0,5% | 1,8% | 1,3% |
| Доходность активов по средней стоимости (не на основе ОПБУ) ^с | 1,3% | 0,5% | 1,3% | 1,8% | 0,9% |
| Доход на среднюю сумму используемого капитала (на основе ОПБУ) ^д | 5,9% | (0,1)% | 1,8% | 6,4% | 4,8% |
| Доход на среднюю сумму используемого капитала (не на основе ОПБУ) ^е | 4,9% | 1,8% | 4,6% | 6,5% | 3,1% |
| Общий коэффициент ликвидности ^ф | 82% | 85% | 81% | 78% | 77% |
| Уровень ликвидности заемных и привлеченных средств ^г | н/д | 504% | 494% | 359% | 309% |
| Соотношение заемных и собственных средств ^в | 2,7:1 | 2,8:1 | 2,6:1 | 2,7:1 | 2,6:1 |
| Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов ^и | 6,1% | 7,4% | 7,5% | 6,9% | 7,2% |
| Измерители капитала: | | | | | |
| Совокупные требуемые средства (млрд долл. США) ^ж | 19,4 | 19,2 | 19,2 | 18,0 | 16,8 |
| Совокупные свободные средства (млрд долл. США) ^к | 23,6 | 22,5 | 22,6 | 21,6 | 20,5 |
| Стратегический капитал ^л | 4,2 | 3,3 | 3,4 | 3,6 | 3,8 |
| Размещаемый стратегический капитал ^м | 1,8 | 1,0 | 1,1 | 1,4 | 1,7 |
| Размещаемый стратегический капитал по отношению к совокупным свободным средствам | 8% | 4% | 5% | 7% | 8% |

- a. Некоторые описанные ниже финансовые соотношения рассчитываются без учета воздействия нереализованных прибылей и убытков на инвестиции и иных неторгуемых финансовых инструментов, НПСП и воздействия консолидированных юридических лиц с переменным долевым участием (VIE).
- b. Чистый доход за финансовый год в процентах от средней суммы активов на конец данного и предыдущего финансового года.
- c. Доходность активов по средней стоимости определяется как чистый доход в годовом исчислении, за исключением нереализованной прибыли и убытков по инвестициям, учитываемым по рыночной стоимости, дохода от консолидированных VIE и чистой прибыли и убытков по неторгуемым финансовым инструментам, по отношению к суммарным распределенным инвестициям в займы и акционерный капитал (за вычетом резервов), ликвидных активов за вычетом РЕПО и других активов, усредненных за текущий период и за предыдущий финансовый год.
- d. Чистый доход за финансовый год в процентном отношении к усредненному общему капиталу (за исключением выплат на счет незавершенных подписок) на конец данного и предыдущего финансового года.
- e. Доход на среднюю сумму используемого капитала определяется как чистый доход в годовом исчислении, за исключением нереализованных прибылей и убытков по инвестициям, учитываемым по рыночной стоимости, дохода от консолидированных VIE и чистой прибыли и убытков по неторгуемым финансовым инструментам, в процентном отношении к выплаченному акционерному капиталу и нераспределенной выручке (до учета определенной нереализованной прибыли и убытков и за исключением совокупных целевых средств, еще не отнесенных на расходы), усредненным за текущий период и за предыдущий финансовый год.
- f. В соответствии с общей политикой в отношении ликвидности, IFC должна постоянно поддерживать минимальный уровень ликвидности плюс неиспользованные заемные обязательства от МБРР, что покрывало бы по крайней мере 45 процентов от расчетных потребностей в денежных средствах на ближайшие три года (целевой диапазон 65–95 процентов).
- g. Расчет этого соотношения в конце 2017 ф.г. был прекращен, поскольку оно более не рассматривается в качестве основного соотношения для IFC.
- h. Коэффициент финансового левериджа (соотношение заемных и собственных средств) показывает отношение непогашенных заимствований плюс непогашенные гарантии к оплаченному капиталу и совокупной прибыли (за вычетом целевых средств из нераспределенной прибыли и определенной нереализованной прибыли/убытков).
- i. Отношение суммарных резервов на покрытие убытков по займам к портфелю суммарных выплаченных займов определяется как процентное соотношение резерва на покрытие убытков по займам и суммарного портфеля выплаченных займов.
- j. Совокупные требуемые средства (СТС) определяются как минимальный капитал, необходимый для покрытия ожидаемых и непредвиденных убытков по портфелю IFC и откалиброванный таким образом, чтобы позволить Корпорации сохранить ее кредитный рейтинг AAA. СТС являются совокупностью требований к достаточности экономического капитала, применяемых к различным активам Корпорации. Они рассчитываются на основе абсолютного размера общего портфеля обязательств и ассортимента продуктов (участие в акционерном капитале, займы, краткосрочное финансирование и активы казначейского портфеля), а также операционных и иных рисков.
- k. Совокупные свободные средства (ССС) определяются как совокупный капитал Корпорации, состоящий из i) оплаченного капитала; ii) нераспределенной прибыли за вычетом ассигнований и некоторых видов нереализованной прибыли и нереализованных убытков; а также iii) суммарных резервов на покрытие убытков по займам. Рост СССР происходит за счет нераспределенной прибыли (прибыль минус ассигнования) и повышения резервов.
- l. Совокупные свободные средства минус совокупные требуемые средства.
- m. 90% от совокупных свободных средств минус совокупные требуемые средства.

ЗАРЕЗЕРВИРОВАННЫЕ СРЕДСТВА

В 2017 финансовом году программа долгосрочного финансирования составила 11 854 млн долл. США против 11 117 млн долл. США в 2016 финансовом году, а объем привлеченных средств достиг 7 462 млн долл. США против 7 739 млн долл. США в 2016 финансовом году, что составляет 2-процентный рост.

Кроме того, средний непогашенный остаток в рамках деятельности по краткосрочному финансированию составил 3 185 млн долл. США по состоянию на 30 июня 2017 года против 2 807 млн долл. США по состоянию на 30 июня 2016 года.

ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА

Привлеченные средства – это финансирование по линии других учреждений, помимо IFC, которое стало доступно клиенту благодаря прямому участию IFC в привлечении средств. IFC финансирует лишь часть – как правило, не более 25 процентов – стоимости любого проекта. Поэтому все финансируемые IFC проекты предусматривают участие других финансовых партнеров.

Долгосрочное финансирование и привлеченные средства в 2017 и 2016 финансовых годах (млн долл. США)

| | 2017 Ф.Г. | 2016 Ф.Г. |
|--|---------------|---------------|
| Всего долгосрочного финансирования и привлеченных средств | 19 316 | 18 856 |
| Долгосрочное финансирование | 11 854 | 11 117 |
| Всего привлеченных средств | 7 462 | 7 739 |

Фонды, находящиеся в управлении Компании IFC по управлению активами, и их деятельность в 2017 и 2016 ф.г. (в млн долл. США, если не указано иное)

| | НА 30 ИЮНЯ 2017 ГОДА | | | | НА КОНЕЦ ГОДА, ЗАКОНЧИВШЕГОСЯ 30 ИЮНЯ 2017 ГОДА | |
|--|--------------------------|--------------|----------------------------|-----------------------------|---|---|
| | ВСЕГО ПРИВЛЕЧЕНО СРЕДСТВ | | | | ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ПРИНЯТЫЕ ФОНДОМ | ВЫПЛАТЫ, ПРОИЗВЕДЕННЫЕ ФОНДОМ В СЧЕТ ИНВЕСТИЦИЙ |
| | ВСЕГО | ПО ЛИНИИ IFC | ПО ЛИНИИ ДРУГИХ ИНВЕСТОРОВ | ИТОГОВОЕ САЛДО ОБЯЗАТЕЛЬСТВ | | |
| IFC Capitalization (Equity) Fund, L.P. (Фонд капитализации акционерного капитала) | 1 275 | 775 | 500 | 885 | – | – |
| IFC Capitalization (Subordinated Debt) Fund, L.P. (Фонд капитализации субординированной задолженности) | 1 725 | 225 | 1 500 | 1 562 | – | – |
| IFC African, Latin American and Caribbean Fund, LP (ALAC Fund) (Фонд для стран Африки, Латинской Америки и Карибского бассейна – Фонд АЛАК) | 1 000 | 200 | 800 | 646 | 24 | 14 |
| Africa Capitalization Fund, Ltd. (Африканский фонд капитализации) | 182 | – | 182 | 108 | – | – |
| IFC Russian Bank Capitalization Fund, LP (Фонд капитализации российских банков)* | 550 | 250 | 300 | – | – | – |
| IFC Catalyst Fund, LP (Каталитический фонд IFC), IFC Catalyst Fund (UK), LP (Каталитический фонд IFC [Соединенное Королевство]) и IFC Catalyst Fund (Japan), LP (Каталитический фонд IFC [Япония]) (в совокупности – Каталитические фонды) | 418 | 75 | 343 | 304 | 49 | 48 |
| IFC Global Infrastructure Fund, LP (Глобальный фонд развития инфраструктуры)** | 1 430 | 200 | 1 230 | 600 | 189 | 151 |
| China-Mexico Fund, LP (Китайско-мексиканский фонд) | 1 200 | – | 1 200 | 320 | 180 | 43 |
| IFC Financial Institutions Growth Fund, LP (Фонд развития финансовых учреждений (FIG)) | 505 | 150 | 355 | 133 | – | 37 |
| IFC Global Emerging Markets Fund of Funds, LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков) и IFC Global Emerging Markets Fund of Funds (Japan Parallel), LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков (Японский параллельный) (в совокупности – Фонды глобальных формирующихся рынков (GEM)) | 800 | 150 | 650 | 202 | 99 | 44 |
| IFC Middle East and North Africa Fund, LP (MENA Fund) (Фонд для стран Ближнего Востока и Северной Африки – Фонд БВСА) | 162 | 60 | 102 | 15 | 15 | 15 |
| Women Entrepreneurs Debt Fund, LP (Фонд для кредитования женщин-предпринимателей (WED)) | 110 | 30 | 80 | 66 | 40 | 45 |
| IFC Emerging Asia Fund, LP (Фонд IFC «Развивающаяся Азия») | 440 | 150 | 290 | 70 | 70 | 70 |
| Всего | 9 797 | 2 265 | 7 532 | 4 911 | 666 | 467 |

| | НА 30 ИЮНЯ 2016 ГОДА | | | | НА КОНЕЦ ГОДА, ЗАКОНЧИВШЕГОСЯ 30 ИЮНЯ 2016 ГОДА | |
|--|--------------------------|-----------------|----------------------------------|-----------------------------------|---|--|
| | ВСЕГО ПРИВЛЕЧЕНО СРЕДСТВ | | | | ИНВЕСТИ- ЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬ- СТВА, ПРИНЯТЫЕ ФОНДОМ | ПРОИЗВЕДЕННЫЕ ФОНДОМ В СЧЕТ ИНВЕСТИЦИЙ |
| | ВСЕГО | ПО ЛИНИИ IFC | ПО ЛИНИИ ДРУГИХ ИНВЕСТОРОВ | ИТОГОВОЕ САЛДО ОБЯЗАТЕЛЬСТВ | | |
| IFC Capitalization (Equity) Fund, L.P. (Фонд капитализации акционерного капитала) | 1 275 | 775 | 500 | 1 013 | – | – |
| IFC Capitalization (Subordinated Debt) Fund, L.P. (Фонд капитализации субординированной задолженности) | 1 725 | 225 | 1 500 | 1 609 | – | – |
| IFC African, Latin American and Caribbean Fund, LP (ALAC Fund) (Фонд для стран Африки, Латинской Америки и Карибского бассейна – Фонд АЛАК) | 1 000 | 200 | 800 | 764 | 63 | 81 |
| Africa Capitalization Fund, Ltd. (Африканский фонд капитализации) | 182 | – | 182 | 130 | 23 | 29 |
| IFC Russian Bank Capitalization Fund, LP (Фонд капитализации российских банков)* | 550 | 250 | 300 | 59 | – | – |
| IFC Catalyst Fund, LP (Каталитический фонд IFC), IFC Catalyst Fund (UK), LP (Каталитический фонд IFC [Соединенное Королевство]) и IFC Catalyst Fund (Japan), LP (Каталитический фонд IFC [Япония]) (в совокупности – Каталитические фонды) | 418 | 75 | 343 | 258 | 83 | 48 |
| IFC Global Infrastructure Fund, LP (Глобальный фонд развития инфраструктуры)** | 1 430 | 200 | 1 230 | 433 | 5 | 102 |
| China-Mexico Fund, LP (Китайско-мексиканский фонд) | 1 200 | – | 1 200 | 140 | 140 | 4 |
| IFC Financial Institutions Growth Fund, LP (Фонд развития финансовых учреждений (FIG)) | 464 | 150 | 314 | 133 | 133 | 96 |
| IFC Global Emerging Markets Fund of Funds, LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков) и IFC Global Emerging Markets Fund of Funds (Japan Parallel), LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков (Японский параллельный) (в совокупности – Фонды глобальных формирующихся рынков) | 406 | 81 | 325 | 108 | 108 | 25 |
| IFC Middle East and North Africa Fund, LP (MENA Fund) (Фонд для стран Ближнего Востока и Северной Африки – Фонд БВСА) | 162 | 60 | 102 | 12 | 12 | 12 |
| Women Entrepreneurs Debt Fund, LP (Фонд для кредитования женщин-предпринимателей (WED)) | 90 | 30 | 60 | 30 | 30 | 10 |
| Всего | 8 902 | 2 046 | 6 856 | 4 689 | 597 | 407 |

* Фонд капитализации российских банков завершил выход из всех инвестиций и инициировал процедуру прекращения работы и роспуска Фонда.

** Включая фонд совместного инвестирования, находящийся под управлением АМС по поручению партнеров с ограниченной ответственностью.

Обращение к Совету управляющих

Настоящий Отчет

**подготовлен по поручению
Совета директоров ІFC
в соответствии с уставом
Корпорации. Джим Ён Ким,
президент ІFC и
председатель Совета
директоров, представил
настоящий Отчет
вместе с прошедшими
аудиторскую проверку
финансовыми отчетами
Совету управляющих.
Совет директоров выразил
свое удовлетворение
тем, что за финансовый
год, закончившийся
30 июня 2017 года, ІFC
увеличила свой вклад в
обеспечение устойчивого
развития посредством
осуществления инвестиций
в развитие частного
сектора и оказания
консультационных услуг.**

Оставайтесь на связи

ВСЕМИРНАЯ ПАУТИНА И СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ

На веб-сайте IFC www.ifc.org представлена подробная информация обо всех аспектах нашей деятельности, включая контактные данные представительств IFC во всем мире, сообщения для печати и тематические статьи, данные об оценке достигнутых результатов, раскрываемую документацию по предполагаемым инвестициям, а также основные положения политики и руководящие принципы IFC.

На сайте размещены все материалы Годового отчета IFC за 2017 год, вошедшие в настоящую публикацию, а также их переводы (по мере поступления) в загружаемом формате PDF (см. www.ifc.org/annualreport). Информация о докладе в социальных сетях: #ifcar17

ИНФОРМАЦИЯ ОБ IFC В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Веб-сайт IFC
ifc.org

Годовой отчет
ifc.org/AnnualReport

Индекс социальных сетей
ifc.org/SocialMediaIndex

Facebook
facebook.com/IFCwbg

Twitter
twitter.com/IFC_org

LinkedIn
on.ifc.org/ifcLinkedIn

YouTube
youtube.com/IFCvideocasts

Instagram
instagram.com/ifc_org/

ПОДГОТОВКА К ИЗДАНИЮ

Группа по подготовке Годового отчета IFC

Брюс Моутс,
Директор по внешним и корпоративным связям

Джозеф Ребелло,
Главный редактор

Аарон Розенберг
Начальник отдела по связям с общественностью

Роб Райт
Начальник отдела маркетинга брэнда

Девия Мачиманда Аппайя
Консультант по редакционным вопросам

Туи Динх
Консультант отдела по связям с общественностью

Александр Рябов
Ассистент отдела по связям с общественностью

Дизайн:

Addison
www.addison.com

Печать:

Sandy Alexander
www.sandyinc.com

Обложка
Мэтт Гиппс/EyeEm/Getty

Стр. 2–3
Доминик Чавез/IFC

Стр. 4–5
Доминик Чавез/IFC

Стр. 8–9
Airport International Group,
Queen Alia International Airport

Стр. 10–11
Доминик Чавез/IFC

Стр. 13
Доминик Чавез/
Всемирный банк

Стр. 15
Доминик Чавез/
IFC Тесса Банни/IFC

Стр. 16
Дэвид Хиллс

Стр. 17
Айвэн Багус/IFC
Дэвид Хиллс/IFC

Стр. 22–23
Доминик Чавез/IFC

Стр. 24–25
Эдгар Нуньес/Banco Adopem

Стр. 28–29
Йосип Шкоф

Стр. 30–31
aiqingwang/Getty

Стр. 32–33
Ассель Чойбекова/IFC

Стр. 34–35
Чор Сокунтеа/IFC

Стр. 36–37
Давид Тетеловшили

Стр. 40–41
Доминик Чавез/IFC

Стр. 42–43
Доминик Чавез/IFC

Стр. 44–45
Тесса Банни /IFC

Стр. 48–49
Шамим Шориф Сусом/
EyeEm/Getty

Стр. 50–51
Доминик Чавез/IFC

Стр. 52–53
Sayantoni Palchoudhuri/IFC

Стр. 54–55
Hassan Allam Holding

Стр. 87
Грант Эллис/Всемирный банк



IFC

Международная
финансовая корпорация
ГРУППА ВСЕМИРНОГО БАНКА

Создание рынков, создание возможностей

2121 PENNSYLVANIA AVENUE, NW
WASHINGTON, DC 20433 USA

ifc.org