

# Поставщику и производителю оборудования

## Особенности работы с потребителями газовых инфракрасных излучателей (ГИИ)

### ОТПРАВНАЯ ТОЧКА:

Поставки ГИИ — это возможность увеличения продаж в сотрудничестве с финансовыми институтами.

### ВОЗМОЖНОСТЬ РАСШИРЕНИЯ КЛИЕНТСКОЙ БАЗЫ

Экономическая эффективность и рыночные перспективы систем ГИИ обуславливают рост интереса инвесторов к финансированию таких проектов. Ряд организаций, таких как Международная финансовая корпорация (IFC), имеют специальные программы финансирования энергоэффективных проектов. Банки-партнеры Программы IFC по стимулированию инвестиций в энергосбережение разрабатывают специализированный продукт, позволяющий реализовывать проекты, в том числе по установке ГИИ, «под ключ», при участии в финансовой схеме поставщиков оборудования. Это дает возможность поставщикам ГИИ найти дополнительных клиентов среди текущих и потенциальных заемщиков банков. Список банков-партнеров IFC: [www.ifc.org/ifcext/rsefp.nsf/Content/Links\\_Russian](http://www.ifc.org/ifcext/rsefp.nsf/Content/Links_Russian).

### ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ УСЛУГА ДЛЯ КЛИЕНТОВ КАК КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

Работа с ГИИ позволяет предложить клиенту дополнительные услуги помимо стандартного пакета услуг, а именно, помощь в установлении контакта с банком или лизинговой компанией, предоставляющими внешнее финансирование. Банки, занимающиеся финансированием энергоэффективных проектов, предлагают клиентам не только средства, но и дополнительные технические консультации — они всегда открыты к сотрудничеству с поставщиками энергоэффективного оборудования.

### ВАЖНОСТЬ КОМПЛЕКСНОГО И КЛИЕНТО-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА

Поставщик энергоэффективного оборудования должен стремиться предлагать клиенту индивидуализированное и комплексное решение его проблем, так как, приступая к энергоэффективной модернизации, руководители предприятий ориентируются на комплекс факторов (от технических параметров и экономической эффективности оборудования до обеспечения комфортных микроклиматических условий). Подобное решение может предполагать, в том числе и установку ГИИ тогда, когда они являются наиболее оптимальным оборудованием или дополняют традиционные системы отопления.

Компании, которые недавно узнали о ГИИ и в принципе заинтересовались этой технологией, часто отказываются от решения в пользу данного вида оборудования по следующим причинам: **1)** отсутствие информации о поставщиках и производителях оборудования **2)** отсутствие у поставщиков контактов с финансовыми институтами, способными предоставить внешнее финансирование. Поэтому производителям ГИИ очень важно иметь представительства или налаженные связи с дилерами оборудования в регионе, а последним, в свою очередь, — сотрудничать с банками и лизинговыми компаниями.



## ОБ IFC

IFC (Международная финансовая корпорация), являясь членом Группы Всемирного банка, способствует устойчивому экономическому росту в развивающихся странах через финансирование инвестиций частного сектора, мобилизацию капитала на международных финансовых рынках и предоставление консультативных услуг компаниям и правительствам. В 2006 финансовом году IFC инвестировала \$8,3 миллиарда (включая синдицированные кредиты) в 284 проекта в 66 странах. Россия стала акционером и членом IFC в 1993 году. На сегодняшний день инвестиционный портфель IFC в России превышает \$2 миллиарда, что ставит страну на первое место по объему инвестиций IFC во всем мире.

## ДОНОРЫ ПРОГРАММЫ

Программа финансируется при поддержке Глобального экологического фонда, Фонда IFC по устойчивому развитию финансовых рынков, Датского агентства по защите окружающей среды, Министерства иностранных дел Финляндии, Министерства промышленности и торговли Финляндии и правительства Свободного государства Саксония (ФРГ).

**Офисы Программы расположены в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Ростове-на-Дону и Нижнем Новгороде.**



**Международная финансовая корпорация**

Группа Всемирного банка

# Основные результаты исследования рынка газовых инфракрасных излучателей (ГИИ) в Приволжском федеральном округе

Газовые инфракрасные излучатели (ГИИ) – энергоэффективная технология децентрализованного отопления помещений для больших помещений с высокими потолками (цехов, складов, спортзалов, выставочных павильонов, бассейнов, и т.д.), **гарантирующая снижение затрат на отопление** (до 50%).

Типичные размеры сделок по ГИИ (указана только стоимость оборудования!):

- \$ 15 000 – 40 000 – для малых предприятий;
- \$ 90 000 – 140 000 – для малых и средних предприятий;
- \$ 500 000 – 1 200 000 – для крупных предприятий.

ГИИ окупаются в 2-3 раза быстрее традиционных систем отопления (например, отопления от котельных).

Рынок ГИИ в России устойчиво растет на 15-20 % в год. По оценкам экспертов потенциал рынка ГИИ в Волжском регионе на ближайшие 2-3 года составит 23,5-28,4 млн. долларов США.

В настоящее время 25% покупателей ГИИ в ПФО – крупные предприятия, формирующие 70% текущего объема рынка в денежном выражении, при этом 82% существующих в округе ГИИ используют предприятия трех секторов (металлургии, машиностроения, электрооборудования).

Рынок производителей и поставщиков оборудования является конкурентным. На нем представлены зарекомендовавшие себя марки оборудования. В Волжском регионе активно работает 12 поставщиков, пять из которых формируют 85% рынка.

По мнению экспертов, правильно используемое инфракрасное отопление безопасно для человека. При разработке, установке и использовании ГИИ важно соблюдать правила эксплуатации и пожарной безопасности, а также контролировать:

- интенсивность теплового облучения
- уровень выбросов отходящих газов

Полный текст исследования рынка газовых инфракрасных излучателей в ПФО находится по адресу: [www.ifc.org/ifcext/rsefp.nsf/Content/Materials\\_Russian](http://www.ifc.org/ifcext/rsefp.nsf/Content/Materials_Russian)

## Программа IFC по стимулированию инвестиций в энергосбережение

Программа IFC по стимулированию инвестиций в энергосбережение служит катализатором российского рынка финансирования энергоэффективных проектов, способствуя взаимодействию предприятий, финансовых институтов и поставщиков оборудования и услуг на этом рынке. Программа включает инвестиционное направление и консультационную поддержку.

### ИНВЕСТИЦИОННОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

IFC предоставляет долгосрочные целевые кредитные линии банкам и лизинговым компаниям, которые, в свою очередь, финансируют конкретные энергоэффективные проекты. Решения об условиях предоставления финансирования банки и лизинговые компании принимают самостоятельно.

### ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТОВ

- реализация проекта должна обеспечить существенное повышение эффективности использования энергоресурсов;
- финансируются только проверенные технологии, как российские, так и импортные;
- размер и условия финансирования определяются финансовым институтом;
- период окупаемости проектов до 5 лет.

### КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА

#### Для предприятий:

помощь в определении потенциала энергосбережения, оценка экономического эффекта проекта, предоставление информации о возможных партнерах-поставщиках оборудования и услуг, поддержка в выборе технического решения, помощь в подготовке документации для обращения в банк или лизинговую компанию

#### Для поставщиков оборудования и услуг:

поддержка в установлении отношений с финансовыми институтами, включая содействие в разработке совместных программ финансирования

### ТИПЫ ПРОЕКТОВ

- модернизация энергетического оборудования;
- модернизация технологического оборудования;
- возобновляемые источники энергии.

## КОНТАКТЫ

Тел.: +7 (495) 411 75 55  
E-mail: [rsefp@ifc.org](mailto:rsefp@ifc.org)  
[www.ifc.org/russia/energyefficiency](http://www.ifc.org/russia/energyefficiency)

