

Банкиру

4 шага к быстрой оценке проекта ГИИ

ОТПРАВНЫЕ ТОЧКИ:

- установка ГИИ часто окупается только за счет энергосбережения в течение 2–3 лет;
- на российском рынке ГИИ представлены зарекомендовавшие себя марки оборудования;
- налаживание контактов с поставщиками оборудования помогает банку стать активным игроком на рынке финансирования ГИИ;
- стоимость проектов ГИИ может варьироваться от 15–40 до 90–137 тысяч долларов, а на крупных предприятиях достигать 1 миллиона долларов;
- экономия энергозатрат, связанная с установкой ГИИ, соответствует входящему потоку денежных средств и, таким образом, улучшает кредитный профиль заемщика.

NB

На сегодняшний день значительная доля предприятий недооценивает преимущества финансового рычага и неохотно обращается в банки, преувеличивая сложность получения внешнего финансирования.

ШАГ 1

Уточнить основные параметры сделки

- инвестиционные затраты (оборудование и монтаж), ожидаемый объем и тип запрашиваемого финансирования;
- ожидаемую эффективность и окупаемость проекта;
- наличие поставщиков оборудования и монтажную организацию (кто они);
- сроки поставки, отсрочку платежа за оборудование;
- специфику оборудования ГИИ (отсутствие вторичного рынка может компенсироваться гарантией поставщика по обратному выкупу оборудования).

ШАГ 2

Проверить репутацию поставщиков оборудования

- запросив перечень объектов, на которые поставлялось оборудование;
- встретившись с поставщиком оборудования лично.

Список поставщиков энергоэффективного оборудования можно найти на сайте:

www.ifc.org/ifcext/rsefp.nsf/Content/Links_Russian

ШАГ 3

Оценить риски проекта

- проекты ГИИ в целом отличаются низкой степенью рисков;
- особого внимания заслуживает только регуляторный риск, связанный с согласованием проектов и получением разрешения на подвод газа.

ШАГ 4

Выявить дополнительные возможности финансирования

- обычно предприятия одновременно осуществляют несколько проектов модернизации, в том числе и в сфере энергоэффективности. В среднем одно предприятие реализует 3 энергоэффективных проекта в год. Установка ГИИ может быть только одним из компонентов программы модернизации предприятия, поэтому важно активно работать с клиентом, чтобы помочь ему выявить как можно больше энергоэффективных проектов.

ПРИМЕР УСПЕШНОГО ВНЕДРЕНИЯ ГИИ:

ОАО «Рузаевский завод химического машиностроения»

— одно из крупнейших предприятий транспортного машиностроения в России, специализирующееся на производстве вагонов-цистерн и полувагонов.

Для обеспечения комфортных условий труда и снижения затрат на отопление на предприятии с 2003 года в несколько очередей были введены в эксплуатацию 468 ГИИ, приобретенных у компании «Сибшванк» (общая площадь под ГИИ — 50 000 м²).

- Инвестиции во внедрение лучистого отопления (ГИИ) — 800 000 долл.
- Окупаемость за счет энергоэффективности — 1.5 года
- Снижение объема теплоснабжения — 57%
- Снижение потребления электроэнергии в 10 раз
- Снижение затрат на техобслуживание в 2.5 раза

Источник: ЗАО «Сибшванк»



ОБ IFC

IFC (Международная финансовая корпорация), являясь членом Группы Всемирного банка, способствует устойчивому экономическому росту в развивающихся странах через финансирование инвестиций частного сектора, мобилизацию капитала на международных финансовых рынках и предоставление консультативных услуг компаниям и правительствам. В 2006 финансовом году IFC инвестировала \$8,3 миллиарда (включая синдицированные кредиты) в 284 проекта в 66 странах. Россия стала акционером и членом IFC в 1993 году. На сегодняшний день инвестиционный портфель IFC в России превышает \$2 миллиарда, что ставит страну на первое место по объему инвестиций IFC во всем мире.

ДОНОРЫ ПРОГРАММЫ

Программа финансируется при поддержке Глобального экологического фонда, Фонда IFC по устойчивому развитию финансовых рынков, Датского агентства по защите окружающей среды, Министерства иностранных дел Финляндии, Министерства промышленности и торговли Финляндии и правительства Свободного государства Саксония (ФРГ).

Офисы Программы расположены в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Ростове-на-Дону и Нижнем Новгороде.



Международная финансовая корпорация
Группа Всемирного банка

Основные результаты исследования рынка газовых инфракрасных излучателей (ГИИ) в Приволжском федеральном округе

Газовые инфракрасные излучатели (ГИИ) – энергоэффективная технология децентрализованного отопления помещений для больших помещений с высокими потолками (цехов, складов, спортзалов, выставочных павильонов, бассейнов, и т.д.), **гарантирующая снижение затрат на отопление** (до 50%).

Типичные размеры сделок по ГИИ (указана только стоимость оборудования!):

- \$ 15 000 – 40 000 – для малых предприятий;
- \$ 90 000 – 140 000 – для малых и средних предприятий;
- \$ 500 000 – 1 200 000 – для крупных предприятий.

ГИИ окупаются в 2-3 раза быстрее традиционных систем отопления (например, отопления от котельных).

Рынок ГИИ в России устойчиво растет на 15-20 % в год. По оценкам экспертов потенциал рынка ГИИ в Волжском регионе на ближайшие 2-3 года составит 23,5-28,4 млн. долларов США.

В настоящее время 25% покупателей ГИИ в ПФО – крупные предприятия, формирующие 70% текущего объема рынка в денежном выражении, при этом 82% существующих в округе ГИИ используют предприятия трех секторов (металлургии, машиностроения, электрооборудования).

Рынок производителей и поставщиков оборудования является конкурентным. На нем представлены зарекомендовавшие себя марки оборудования. В Волжском регионе активно работает 12 поставщиков, пять из которых формируют 85% рынка.

По мнению экспертов, правильно используемое инфракрасное отопление безопасно для человека. При разработке, установке и использовании ГИИ важно соблюдать правила эксплуатации и пожарной безопасности, а также контролировать:

- интенсивность теплового облучения
- уровень выбросов отходящих газов

Полный текст исследования рынка газовых инфракрасных излучателей в ПФО находится по адресу: www.ifc.org/ifcext/rsefp.nsf/Content/Materials_Russian

Программа IFC по стимулированию инвестиций в энергосбережение

Программа IFC по стимулированию инвестиций в энергосбережение служит катализатором российского рынка финансирования энергоэффективных проектов, способствуя взаимодействию предприятий, финансовых институтов и поставщиков оборудования и услуг на этом рынке. Программа включает инвестиционное направление и консультационную поддержку.

ИНВЕСТИЦИОННОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

IFC предоставляет долгосрочные целевые кредитные линии банкам и лизинговым компаниям, которые, в свою очередь, финансируют конкретные энергоэффективные проекты. Решения об условиях предоставления финансирования банки и лизинговые компании принимают самостоятельно.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТОВ

- реализация проекта должна обеспечить существенное повышение эффективности использования энергоресурсов;
- финансируются только проверенные технологии, как российские, так и импортные;
- размер и условия финансирования определяются финансовым институтом;
- период окупаемости проектов до 5 лет.

КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА

Для предприятий:

помощь в определении потенциала энергосбережения, оценка экономического эффекта проекта, предоставление информации о возможных партнерах-поставщиках оборудования и услуг, поддержка в выборе технического решения, помощь в подготовке документации для обращения в банк или лизинговую компанию

Для поставщиков оборудования и услуг:

поддержка в установлении отношений с финансовыми институтами, включая содействие в разработке совместных программ финансирования

ТИПЫ ПРОЕКТОВ

- модернизация энергетического оборудования;
- модернизация технологического оборудования;
- возобновляемые источники энергии.

КОНТАКТЫ

Тел.: +7 (495) 411 75 55
E-mail: rsefp@ifc.org
www.ifc.org/russia/energyefficiency

