

Oficina de Asistencia Técnica para América Latina y el Caribe

MAPA DE LEASING (HONDURAS)

Fechas del proyecto: mayo de 2005 – julio de 2006
País: Honduras
Asociados: Grupo ALTA
Auspiciadores: Canadian International Development Agency (CIDA)

Desarrollo del leasing y de las pequeñas empresas

En las economías emergentes, el desarrollo de las empresas más pequeñas a menudo se ve estorbado por la falta de acceso al financiamiento a largo plazo requerido por la inversión de capital. El desarrollo del leasing como una herramienta complementaria a los préstamos bancarios brinda una solución alternativa que puede ampliar significativamente el acceso al capital de dichas empresas. El leasing promueve la inversión en equipos de capital, incrementa la competencia en el sector financiero y facilita la transferencia de nueva tecnología. El IFC ha sido muy activo en el leasing, como inversionista y como ejecutor de asistencia técnica. En los últimos 30 años, el IFC ha comprometido más de \$850 millones en 177 proyectos de leasing. En 25 países, el IFC invirtió en las primeras compañías de leasing establecidas.

Examinando el paisaje del leasing en Honduras

Para evaluar el potencial del desarrollo del leasing en Honduras, la Oficina de Asistencia Técnica del IFC para América Latina y el Caribe se asoció con ALTA Group Latin American Region, una firma consultora experimentada en los mercados latinoamericanos de leasing, para examinar y analizar el mercado, así como el marco legal y regulador del leasing. El mapeo inicialmente recurrió a los estudios existentes efectuados por los socios de inversión del IFC, y tuvo en cuenta las lecciones aprendidas en otras experiencias de intervención en leasing, sobre todo en Europa oriental. El mapa del Leasing constaba de (i) un examen legislativo, y (ii) un estudio de mercado.

Examen legislativo: este es un estudio global de las regulaciones, impuestos y derechos de propiedad del sector del leasing financiero en Honduras, que presta especial atención al nivel ya existente de financiamiento de equipos de la pequeña empresa, leasing y fuentes existentes de financiamiento. Incluye un examen que brinda un cuadro general de las barreras legales del leasing financiero y una evaluación del marco legislativo del leasing.

Estudio de mercado: este es un estudio de las compañías de leasing e instituciones financieras, y sus mercados actuales y posibles. También evalúa el financiamiento existente y potencial de estas actividades en organizaciones multilaterales y bilaterales.

El estudio indicó que si bien en Honduras la industria del leasing representa una parte mínima de la cartera total de las instituciones financieras, cuenta con excelentes perspectivas de crecimiento y desarrollo. Entre las barreras más relevantes figuran la falta de una legislación clara y consistente del leasing, mercados de capital subdesarrollados, y la falta de un financiamiento de largo plazo en moneda local y extranjera. La empresa recomendó áreas de mejora, identificando actividades específicas que la Oficina de Asistencia Técnica del IFC podría respaldar en un esfuerzo por fortalecer al sector en los próximos 3 años.